электронное периодическое издание

ЭКОНОМИКА и социум

ISSN 2225-1545
№8(75)-2020



ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ ИЗДАНИЕ

«Экономика и социум»

http://www.iupr.ru

ISSN 2225-1545

УДК 004.02:004.5:004.9

Свидетельство о регистрации средства массовой коммуникации

ББК 73+65.9+60.5

Эл № ФС77-45777
от 07 июля 2011 г.

Редакционный совет:
Зарайский А.А., доктор филологических наук, профессор,
Калимбетов Х.К., доктор экономических наук, доцент,
СмирноваТ.В., доктор социологических наук, профессор,
Федорова Ю.В., доктор экономических наук, профессор,
Постюшков А.В., доктор экономических наук, профессор,
Тягунова Л.А., кандидат философских наук, доцент
Отв. ред. А.А. Зарайский

Выпуск №8(75) (август, 2020). Сайт: http://www.iupr.ru

© Институт управления и социально-экономического развития, 2020

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ

UDK 004.02:004.5:004.9

Abdullaev A.M., Doctor of Philosophy in Economics
Associate Professor of Economics
Fergana Polytechnic Institute
Uzbekistan, Fergana

PROBLEMS OF FORMING CONDITIONS FOR INCREASING INNOVATION ACTIVITIES IN UZBEKISTAN

Abstract: As a dynamic economic element, innovation is a mechanism that involves a continuous, developing, and mastered management. Hence creative companies need to assess their potential for innovation. Literature attests to work being carried out in the area of assessing innovation or analyzing innovation capabilities. This paper examines current situation related to innovationa potential worldwide and challenges confronted by countries. It also examines innovation sytem in Uzbekistan and strategies to improve the climate for development of innovation economy.

Keywords: innovation, innovative development, R&D, economic growth, GDP, national innovative system, technology.

Introduction

In the increasingly competitive world, several nations are striving to enhance creative ability with a view to economic growth and efficiency. Competition and innovation are important in building innovation capacity for the countries, as they provide possible pathways to accelerate the technological catch-up cycle as well as maintain productivity growth and competitiveness. Charting the innovation index will enable developed economies to catch up, as it provides countries' overall innovation output. At the heart of the innovative development of the economy is the process of finding, training, creation, implementation and commercialization of innovations, i. e. ensuring the transformation of ideas directly to innovation[1].

Companies' ability to fulfill customer standards is highly dependent on their ability to develop and produce new products at reasonable prices. Innovation is a crucial catalyst for achieving sustainable competitive advantages and is becoming one of the biggest obstacles for small and medium-sized enterprises (SMEs) in particular.

Many analysts believe that this century would be a culture focused on know-how. It will be defined by the development, diffusion and adoption of new technologies that are very active. In this sense, a new term, the national system of innovation (NIS), has been introduced and intensively studied. Some analysts also suggest that this century is going to be a century of regionalisation in these days.

Within the globalized world, the nation-state has lost its significance in cultural, R&D and innovation activities.

A system approach is needed to effectively strengthen national potential for innovation. Efficient Regional Innovation Systems (RIS) create a competent NIS (National Innovation Systems) through the generation of competitive SISs (Sectoral Innovation Systems) in the regions. The correct number of applicable innovation actors should be composed of a RIS in three groups: academia, the public research sector and industry.

Global economic growth appears to be losing momentum relative to last year. Productivity growth is at a record low. Trade battles are brewing. Economic uncertainty is high. Despite this contemplative outlook, innovation is thriving worldwide. Formal innovation – as measured by research and development (R&D) and patents – and less formal forms of innovation are flourishing in developed and emerging economies simultaneously. Established and emerging economies of all kinds today facilitate innovation for economic and social growth. This is now much well understood that creativity exists in all economic fields, not just in high-tech firms and development sectors. As a result, economies are concentrating their attention squarely on building and sustaining environments and networks for sound and dynamic innovation.

Role of innovation in economic growth

International research and development spending expanded faster than the world economy, more than doubling between 1996 and 2016. Global government spending on R&D (GERD) increased by about 5% in 2017, while company R&D spending increased by 6.7%, the largest increase since 2011. Only so many scientists around the world have ever worked in history to address the most important global scientific problems.

Over past years, the globe has seen an rise over expenditure in innovation, as assessed by the economies' average investments at all stages of growth. In 2017 and 2018 the use of intellectual property (IP) hit record highs. Amid economic instability, spending on innovation has increased and seems robust in given the current economic cycle. The challenge is whether this pattern will continue as global economic growth declines in 2019. There are two issues which stand out [4]:

First, the Global Innovation Index 2019 shows that public R&D expenditures—in particular, in some high-income economies responsible for driving the technology frontier—are growing slowly or not at all. Waning public support for R&D in high-income economies is concerning given its central role in funding basic R&D and other blue sky research, which are key to future innovations including for health innovation.

Second, increased protectionism—in particular, protectionism that impacts technology-intensive sectors and knowledge flows—poses risks to global innovation networks and innovation diffusion. If left uncontained, these new

obstacles to international trade, investment, and workforce mobility will lead to a slowdown of growth in innovation productivity and diffusion across the globe.

It is well known that innovation is one of the main factors of intensive economic growth. It is no coincidence that the most developed countries (Switzerland, 63.9 thousand dollars of GDP per capita at PPP, USA - 57.6 thousand dollars, Singapore - 87.8 thousand dollars, the Netherlands - 50.5 thousand dollars ., Ireland - 71.5 thousand dollars, etc.) top the list of countries with the highest competitive indices, according to experts from the World Bank for 2016.

Uzbekistan Global Innovation Index is about 30 points (on a 100-point scale), and the republic takes a position within the 80-90th place in World Economic Forum (WEF) ranking by global competitiveness index. The gap with the average rating of this index for the leading countries (57.8) is about 2 times. In other indicators of innovative development, the gaps are even more significant: in the number of articles in international scientific journals (per million people) - almost 400 times, in the export of high-tech products (in the structure of exports) Uzbekistan is 4.5 times behind.

A similar picture develops for indicators patent activity, the number of innovative small enterprises, the share of innovative products in the volume of output industries and sectors of the economy, the presence of innovative products in the market and other indicators of innovative activity. Nevertheless, in Uzbekistan there are certain scientific and technological reserves in cotton growing, solar metallurgy (solar physics), plant breeding, biology, chemistry, mathematics, geology and a number of other areas. This state of affairs indicates relevance and timeliness of the issue of creating the necessary conditions and macroeconomic prerequisites for intensification innovation activity in Uzbekistan.

A key challenge in all countries is to accelerate the technological development of the global economy, increasing competition for the factors that determine the competitiveness of national innovation systems. Thus, the aim is to increase the level of innovation activity of the economy. Currently, due to the reduction of the period of realization of scientific innovations to entrepreneurs/enterprises, it is necessary to quickly respond to changing national and international needs. The main factors hindering the transition to innovative economy in Uzbekistan, are underdeveloped institutions and inadequate funding science and new technologies. In Uzbekistan there are certain divided scientific and technological backlogs in cotton growing solar metallurgy breeding plants and row other directions.

Conclusion

In order to accelerate development innovation economy in Uzbekistan is proposed pay particular attention to following points:

- provide incentives for enhance innovation activities that arise only in conditions of amplification fair competition competitive markets for goods and

services through all kinds of contests, innovation fairs, and stimulate large corporations in the development of long-term plans innovation development;

- efficiently use credit and investment resources. An econometric analysis of world development statistics carried out at the IPMI showed that an increase in investments in science and technology, the training of researchers and technicians employed in the R&D sector, does not necessarily automatically entail an increase in total factor productivity (TFP).

This is possible only when the index the quality of the country's institutions exceeds the identified threshold a value of 5.0 on a 10-point scale. The quality of state institutions by the corruption control index is 7.2 in Chile, 5.3 in Malaysia, 7.3 in Slovenia, and 2.1 in Uzbekistan;

- focus on the modernization and development of the manufacturing sector. However this process will be lengthy and should be carried out as part of carefully planned steps based on existing comparative advantages of the country. In Uzbekistan, rural the economy plays an important role in the economy. Therefore creating new manufacturing capacities integrated with agriculture, as well as the formation of new agricultural value chains can become important an element of diversification strategies.

The main factors hindering the transition to innovative economy in Uzbekistan are underdeveloped institutions and inadequate funding of science and new technologies.

References:

1. Abdullayev, A. M. & ets. (2020) Analysis of industrial enterprise management systems: essence, methodology and problems. *Journal of Critical Reviews*, 7 (14), 1254-1260. Doi: http://dx.doi.org/10.31838/jcr.07.14.261
2. Burkhanov, A. H., Abduvakhidov, A. A., & Toshboev, B. B. (2019). Directions of Organizing the Activities of Clasters in Uzbekistan.
3. Chung, S. Building a national innovation system through regional innovation systems. *Technovation*, *22*(8), 485-491, 2002.
4. Dutta S., Bruno L., and Sacha W-V., eds. Global innovation index 2019: Creating Healthy Lives—The Future of Medical Innovation, 2019.
5. Kurpayanidi, K. (2020) About some questions of classification of institutional conditions determining the structure of doing business in Uzbekistan. *South Asian Journal of Marketing & Management Research* 10 (5), p.17-28. http://dx.doi.org/10.5958/2249-877X.2020.00029.6
6. Kurpayanidi, K. I. (2020). Actual problems of implementation of investment industrial entrepreneurial potential. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 01 (81), 301-307. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.01.81.54
7. Kurpayanidi, K. I. Corporate industry analysis of the effectiveness of entrepreneurship subjects in the conditions of innovative activity // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №2-1. Doi: https://doi.org/10.24412/FgkfjoWLtuw

8. Kurpayanidi, K. I., & Abdullaev, A.M. (2020) Empirical observation in the search of strategy for development of e-learning: case of national universities in Uzbekistan. *EPRA International Journal of Multidisciplinary Research (IJMR)*, 6 (4), 91-103 pp. Doi: https://doi.org/10.36713/epra4235
9. Kurpayanidi, K. I., Abdullaev, A. M., & Khudaykulov, A. (2020). Challenges of coping with the economic consequences of the global pandemic COVID-19. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 05 (85), 1-5. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.05.85.1
10. Kurpayanidi, K., Abdullaev, A., Ashurov, M., Tukhtasinova, M., & Shakirova, Y. (2020). The issue of a competitive national innovative system formation in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04024). EDP Sciences. Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904024
11. Kurpayanidi, K.I., Abdullaev, A.M., Nabieva, N. M., Muminova, E. A., Honkeldieva, G. Sh. (2020). Economic and Social Policies During Covid-19 Period: Relief Plan of Uzbekistan. *International Journal of Advanced Science and Technology*, 29(06), 5910 - 5921. Retrieved from http://sersc.org/journals/index.php/IJAST/article/view/19871
12. Kushanovna, S. M. (2020). Legal problems of innovative ideas in Uzbekistan in the context of globalization. *Academy*, (5 (56)).
13. Li, A. A. (2018). The issues of legal support of state innovation policy in the Republic of Uzbekistan. *Review of law sciences*, *3*(1), 5.
14. Muminova, E., Honkeldiyeva, G., Akhunova, Sh., Khamdamova, U.O. (2020) Features of Introducing Blockchain Technology in Digital Economy Developing Conditions in Uzbekistan. *E3S Web Conf.*, 159 (2020) 04023 Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904023
15. O'Regan, N., Ghobadian, A., Martin, S. Fast tracking innovation in manufacturing SMEs. Technovation 26 (2), 251–261, 2006.
16. Tuhtasinova, M. M. (2019). Road map of activation of innovative processes. *Достижения науки и образования*, (5), 50-53.
17. Курпаяниди, К. И., & Ашуров, М. С. (2019). Ўзбекистонда тадбиркорлик муҳитининг замонавий ҳолати ва уни самарали ривожлантириш муаммоларини баҳолаш. Монография. *Монография. GlobeEdit Academic Publishing, European Union*. Doi: http://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.34273.74088
18. Нишонов, Ф.М., Толибов, И.Ш. (2019) Конкуренция - ключевая категория рыночных отношений. *Научный журнал.* 7 (41). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentsiya-klyuchevaya-kategoriya-rynochnyh-otnosheniy (дата обращения: 05.08.2020).

UDK 37.02

Abdurahmonov H.I.
teacher
Tashkent Pharmaceutical Institute
Independent Researcher
"Uzbekistan temir yullari" JSC
Tashkent Institute of railway engineers

FORMS OF MANIFESTATION OF INNOVATIVE THINKING IN THE WORLDVIEW OF YOUTH

Annotation: The growth of the importance of information in all types and manifestations in all spheres of modern social life is based on the relevance of research on the problem of novation and innovation activity. These concepts are exactly similar to kzpincha, but in our opinion it is wrong.

Key words: youth, innovative thinking, worldview of youth.

As a result of the research, within the framework of this problem, categorical hardware was not formed. Many innovations are spoken in the literature, but it is considered as a negation, only an economic category, as well as what is an innovative thought, which is considered the basis of the issue, has been carefully ignored. In the modern era, where science and technology are increasingly developing, it is important to study this issue in detail and in depth, that is, philosophically. In our view, self-determination of concepts is not enough in this, but rather it is urgent to conduct systematic research by conducting a comparative analysis between novation and innovation, based on the existing methodology as a phenomenon.

Innovations become a criterion of human activity and form the basis of modern material and spiritual values. Therefore, creative personalities with modern innovative thinking can play an important role in our country. Creative individuals who meet the demands of the society, who have the ability to lead, will serve the formation of an innovative society through the pursuit of high-potential individuals and the organization of their activities. Along with being an object of innovation, the process is based on the intelligent labor activity of the subjects and is improved by them. The owners of innovative thinking are innovators, innovators, initial users and other persons involved in the process. As a result of the development of innovations, the innovative environment, consciousness, culture, the emergence of goals and competitions, the implementation of activities on their basis and the support of the activities of innovation groups are becoming increasingly important.

Innovation is an active subject of society – youth, and at the present stage it is important to educate an innovative person on his example. The American philosopher Everett Hagen introduced the concept of "innovation person" into

scientific circulation. Now, due to the development of society today, there is a special need to educate an innovative personality among young people who are progressive layer of society. Because only such young people have a special place in the socio-economic life of society in the formation of radical changes and the creation of innovations in the field of science. At the same time, the innovative approach and potential in the formation of innovative thinking in such young people, the direction of activity in the creation of innovations and the processes associated with the formation of innovative thinking are of paramount importance.

At the present stage, the development of society remains associated with the problem of the formation of young people with the ability to think innovatively. The process of modernization of the educational system plays an important role in the upbringing of an innovative person. Timely solution of the problems associated with human capital in this process is an important condition of the development of society. As noted by the president of the Republic of Uzbekistan Shavkat Mirziyoyev: "In developed countries, great attention is paid to investing in the full cycle of education, that is, to invest in the education of the child from the age of 3 to 22 years. Because this same investment will bring 15-17 times the profit to society. At us this figure is only 4 times. Consequently, we must focus on human capital and mobilize all the opportunities for this. "Such innovative approaches are the basis of socio-cultural development of society and the promotion of innovative thinking in young people is manifested in many ways depending on the human capital. The spread of innovation requires the realization of by young people, the implementation of the choice of innovations and the introduction into social life.

The definitions given to it, such as views and approaches to innovative thinking, are also diverse. A.Begmatov characterizes innovative activity, which is the product of innovative thinking, as follows: the term "innovative activity" refers to the performance of services for the creation of a new improved product in production, a new improved technological process. The peculiarities of innovative activity are: - activity on the creation of a new product; - the introduction of new original ideas into the market as a finished product; - improvement of new original ideas, etc. This means the research and the creation of a youth leadership system. Young people with modern innovative thinking will build a smart economy, smart cities, a smart country in the future...we need to lead such young people on the right path, as they showed the first results from school, university and post-university. It is necessary to give innovative society new professionals who have developed innovative thinking. Indeed, when developing nanotechnologies, information technology, fundamental science, we must remember that we must start the work from below, it is necessary to formulate the correct thinking as in the kindergarten children for the use of high technologies: from the kindergarten, from the school party.

Empirical, theoretical, visual, logical, spatial and other types of thinking play an important role in the development of innovative thinking. For example, theoretical thinking is considered to be part of innovative thinking, which is associated with working with a high degree of abstract concepts. Empirical thinking is defined as the process of innovative thinking through visual images obtained as a result of emotional perception. In fact innovation mentality is a unique, integral component of innovation activity. Because exactly innovative thinking is characterized by its own characteristics, manifested in innovative activity. In our opinion, innovative thinking should reflect creative, scientific and theoretical, social, constructive, pragmatic, transformative properties in itself. For example, innovative thinking can also go beyond the scope of creative, that is, existing algorithms, samples, models. Because exactly creative thinking helps a person to achieve new results, mainly subjectively. In addition, innovative thinking differs from creative thinking, which is carried out in art. Works created by the artist through an inner emotional world are always evaluated as an object of innovation. For the inventor, however, the innovation goal is of paramount importance in achieving a tremendous result by spending less labor. The concept in the process of creative thinking is the time of birth of something new that can not be born within the framework of existing algorithms.

Innovative thinking is manifested in a specific way in human activity, both scientifically and theoretically. Such scientific thinking is carried out in accordance with the methodological principles that direct scientists in the approach to research and their results. Because without it, it is impossible to create an innovative product that is required in the modern development of science and technology, without generalizing, without creating several tested theoretical models for the studied phenomena and processes. For example, the creation of a new source of energy can be carried out only on the basis of modern knowledge and technology.

Innovative thinking is constructive. When we say constructivism, we understand the ability to accurately diagnose the goal and choose the methods and tools that suit it, plan the sequence of actions, determine the degree of achievement of the goal and, if necessary, change it to dialectically, make timely changes to the plan, understand the consequences of the introduction of innovations. Innovation is closely related to the same process of thought pragmatism. The inventor is not only limited to the invention, but also participates in the achievement of practical results from the discovery, the introduction of the invention. The owner of innovative thinking should be aware of the existing conditions, use them effectively. In particular, as Nick Bostrom, director of Oxford University, correctly pointed out: "Due to the acceleration of technological progress, it is likely that humanity is now approaching the critical turning point of its development with great speed. The nuclear threat, which has become well-known to mankind, is now accompanied by unprecedented opportunities and risks of technologies that have begun to develop rapidly in such

areas as nanotechnology and machine intelligence. Our future, if it happens, depends on our attitude to these processes. Since we depend on rapidly developing technologies, we must have a good understanding of the dynamics of the transition from human to post-human (non-human) society. Especially we need to notice where the traps are located: the path that can lead to an inevitable death."

The development of innovative thinking also requires the act of innovation, the implementation of innovative ideas. That is, people will have to be given the opportunity to integrate their ideas and dreams into their lives. After all, the need for every innovation idea must be covered by the consumer. For this reason, one of the components of innovative thinking is the commercialization of ideas. Innovative thinking it means the end result-income, it is a weapon of any business, business development. "The fact that innovation processes have a systematic character is also associated with its purposefulness, therefore, all components of innovation processes determine the balance of interests and the overall dynamics of development."

In conclusion, innovative thinking is always directed towards innovation. Innovation thinking is based on the ideas of humanism, as well as innovation increases labor productivity, facilitates working conditions, serves to ensure vital well-being.

References:

1. https://president.uz/uz/lists/view/2228 - Ўзбекистон Республикаси Президенти Шавкат Мирзиѐевнинг Олий Мажлисга Мурожаатномаси. Мурожаат этилган сана: 28.12.2018 й.
2. Козловски П. Культура постмодерна. - М: Республика.1997. - 217 с.
3.Gerasimova V., Mokichev S. Nano-economics in a National System of Innovation // Procedia Economics and Finance 5. 2013, – P. 288 – 297.

UDK 574.42

Bokieva I.V.
Assistant of the Department of Biological Chemistry
Andijan State Medical Institute

THE ROLE OF BIOLOGY IN THE FORMATION OF AN INDIVIDUAL'S WORLDVIEW

Abstract: This article discusses the role of biological science in the system of sciences. the role of biology in the formation of an individual's worldview is analyzed.

Key words: personality, worldview, natural sciences, biology, scientific concepts

The academic subject "Biology" is a system of basic (fundamental) scientific concepts of biology, specially selected, didactically revised, arranged in a certain order, developing in a logical sequence and interconnected with each other. The entire system of concepts is determined by the foundations of science, reflected in the school subject. Among them: botanical, zoological, ecological, evolutionary, morphological, anatomical, physiological, systematic, cytological, genetic, ontogenetic, environmental, structural-level, as well as applied (agricultural, biotechnological and hygienic).

A concept is a form of human thinking in which general essential features of things, phenomena of the real world are expressed. Man thinks in concepts. Concepts are a generalized form of knowledge and at the same time they are a form of thinking of students in the process of mastering biology. They most economically and concisely express the content of the foundations of biology. Three stages in the formation and development of concepts:

I stage - the accumulation, development of basic knowledge (facts. Subordinate concepts) as the main elements of the content of the defined concept;

II stage - integration (synthesis) of content elements and definition (derivation) on this basis of the concept;

III stage - the use of the formed concept as an integral knowledge along the way of consolidation and further development (deepening, expansion, merging with others, etc.).

Concepts are constantly evolving, expanding and deepening. For example, the concept of "photosynthesis" in the 7th grade is "the process of creating organic substances using chlorophyll." When studying general biology, this concept sounds like this: "Photosynthesis is the biosynthesis of carbohydrates from inorganic substances (carbon dioxide and water), which occurs due to the energy of light in a green cell." The content of the concept of photosynthesis becomes more complete (chloroplasts, pigments, dark and light phases, the role of light,

water and hydrogen, attention is paid to the appearance of free oxygen, the accumulation of chemical energy in the form of ATP).

The process of concept formation has a number of peculiarities: ü concepts cannot be mastered in a "ready-made form" only by memorizing definitions, but are derived and formed; ü concepts are not learned immediately, not at once, but gradually, as the course is studied, they continuously develop in volume and depth; concepts represent a system in which some of them are connected with others; the process of forming concepts is manageable, it takes place under the guidance of a teacher, has a purposeful character

The formation and development of concepts in the methods of teaching biology has long been given great attention. The main provisions of the theory on the development of biological concepts of a school subject include the following: The academic subject "Biology" is a system of basic concepts of science and practice; in concepts the content of the subject "Biology" is expressed; concepts play a leading role in the process in the development of thinking and education of students; the formation and development of biological concepts occurs in a phased process; there are types of concepts: special, local and general biological; ü complex concepts are formed in the process of their development by generalizing simple concepts, merging, integrating and in conjunction with the concepts of other academic disciplines; concepts are introduced: intersubject and intrasubject connections, perspective and retrospective lines, development of concepts; intersubject and intrasubject connections are important conditions for the development of concepts, their means are "synchronic maps of the educational process"; There are different types of concept development: continuous, intermittent, end-to-end and confined to small pieces of educational material and the time of its study; with the continuous formation and development of concepts, their successive and more conscious assimilation occurs; The movement of concepts in a school subject is accompanied by an increasingly complete reflection, adequate to the nature of things and phenomena.

The concepts are divided into simple and complex. In school biology, there are special concepts that are developed within one course (botany, zoology), and general biological concepts that are developed in all courses of the subject. Special concepts are those that develop within the same course. Among them are local concepts. Developing only within a topic or individual lessons. General biological concepts are considered to be the concepts of biological laws relating to all living organisms and generalizing the special concepts of individual biological courses: the cell as a unit of life, the unity of the structure and function of organisms, the relationship between the organism and the environment, the organism as a self-regulating system, metabolism and energy conversion, self-reproduction of organisms, evolutionary development of the world, biological system and the level of organization of living matter. These concepts are formed from special concepts and are developed in all courses of school biology on the material of each of them.

The task of teaching is the systematic education and development of concepts. Each concept in its development must be assimilated by students so that they can freely operate with it. The teacher needs to know how concepts move from topic to topic, from course to course. The most important moment in the formation of a concept is to highlight its essential features. To do this, use analysis, comparison of features, synthesis and generalization. In general terms, the process of formation and development of concepts can be divided into three stages: education, development and integration. They use three methods of forming concepts: from sensory experience by inductive (inferential) generalization or by deductive derivation of them from known theories; traductive. Induction is a type of inference that is built on a consistent transition from the discussion of the particular aspects of the subject to its general property. For example, when considering consistently that green plants, using the energy of sunlight and minerals, one can formulate the conclusion: plants have photosynthesis. Inductive formation of concepts is characteristic of the initial stage of learning, which is based on generalizations of experimental data.

Comparison plays an important role in the formation and development of biological concepts. Comparison is the comparison of objects in order to identify similarities and differences between them. It provides the possibility of using analysis, that is, a detailed and comparative study of the properties of the studied object and phenomenon. At the same time, comparison with the use of analysis makes it possible to formulate a generalizing conclusion (that is, leads to a synthesis). Thus, comparison is the most important prerequisite for generalization. Judgments expressing the result of comparison serve the purpose of revealing the content of concepts in the compared objects. In this regard, comparison acts as a technique that complements and sometimes replaces the definition (derivation) of a concept. The most successful formal-logical formation of theoretical concepts occurs in the process of problem learning, for example, the formation of a concept according to the type of bringing under a concept.

The model of this process can be presented in the following form:

1. Statement of the problem (bringing the object under the given concept);
2. Search for ways to solve the problem (analysis, synthesis, comparison of the essential properties of the object and concept);
3. Solution of the problem (highlighting the general essential properties of the concept);
4. Awareness and understanding of the results obtained (study of the relationship between the object and the concept);
5. Characteristics of the results - derivation of the concept, formulation of the definition (conclusion about the belonging of the object to the concept).

A concept can be considered assimilated if the student:

1. Knows its definition and content, that is, the essential features of the concept, connection and relationship between features;
2. Has a figurative idea of the studied biological object or phenomenon;

3. Is able to independently apply the concept when solving educational problems.

References:

1. Xojaev, M. (2019). THE RELIGIOUS-PHILOSOPHICAL LEGACY OF AHMED ZAKI VALIDIY. The Light of Islam, 2019(4), 26.
2. Туйчиева, Х. Н. (2015). Актуальные вопросы совершенствования высшего образо-вания. Высшая школа, (8), 21-23.
3. Qaxxarova, M., & Tuychieva, H. (2019). SPIRITUAL-MORAL ENVIRONMENT AND ITS BASIC INDICATORS. The Light of Islam, 2019(4), 24.
4. Yusupova, N. J. (2018). THE ROLE OF THE FAMILY IN THE SPIRITUAL EDUCATION OF MODERN YOUTH.

UDK 371.4(075.8)

Chalaboyeva Z.M.
Assistant of the Department of Biological Chemistry
Andijan State Medical Institute

THE SCIENTIFIC NECESSITY OF DEVELOPING MODERN METHODS OF TEACHING NATURAL SCIENCES

Abstract: This article discusses the scientific necessity of developing a methodology of teaching modern science.

Keywords: Natural sciences, teaching methods, worldview, science, development

The teaching methodology of natural history belongs to the system of pedagogical sciences. The main subject of its study is the process of teaching and development of primary school students in environmental studies, their upbringing and development in the course of training.

The methodology of teaching natural history is based on the principles of didactics - a science that reveals the general laws of education and upbringing of children. The content of the initial course in natural history has certain characteristics that affect the learning process of this subject; Consequently, the methodology of teaching natural history is the science of the system of the process of teaching, upbringing and development of primary schoolchildren, conditioned by the peculiarities of the content of the school subject.

Like all pedagogical sciences, this methodology is designed to contribute to the improvement of the educational process in natural history in primary school through the solution of a number of specific problems.

First of all, the methodology of teaching natural history answers the question: why should students of elementary grades study the surrounding nature? Consequently, she studies and develops the goals of teaching in the initial course of natural history at school in accordance with the level of development of society at the present stage and its social order, as well as the goals of education and development of younger students, taking into account the peculiarities of the content of the subject. The study of natural history in elementary school is designed to formulate among students elementary concepts about the surrounding nature on the basis of the unity and interconnection of its constituent elements (inanimate nature, wildlife), to solve the problems of the comprehensive development of the individual.

The methodology of teaching natural history also answers the question: what to teach? Thus, it is determined by the content of educational material on environmental studies at school, its ideas, principles of selection of facts and construction of the subject. At the same time, the methodology of teaching natural history answers the questions: how to teach? How to educate by means of the

subject? What methods, techniques can be most effectively used for developing education and upbringing of younger students through the content of natural history material? What forms of education and upbringing are acceptable in the educational process, taking into account the characteristics of this subject? The methodology also determines the means of teaching, upbringing and development of schoolchildren (visual aids, equipment).Verbal methods include not only the word and speech of the teacher, but also the word and speech of the student, therefore they are closely interconnected. Verbal methods are used to develop the cognitive activity and logical thinking of schoolchildren and to assimilate the ready-made information presented by the teacher. With the help of the word, problem situations are created and implemented in the classroom.

Verbal methods are used when it is necessary to describe a picture or a process in a word, and at the same time, to arouse in children a sense of empathy and involvement in the plot, when there is little time in the lesson or other form of study, and it is necessary to lay out a large amount of material at a high level.

Conversation is a teaching method, which is a dialogue between a teacher and a student, conducted with specific teaching and educational tasks according to a carefully thought-out plan. Conversation is the most difficult verbal method, so the teacher needs to carefully and comprehensively prepare for it. The main condition for conducting a conversation is the presence of certain knowledge among students. The conversation should be structured in accordance with certain pedagogical requirements. The main requirement for a conversation is careful preparation of questions. They should be placed so that they awaken the thoughts of students, make them think about how to answer the question. The conversation should be saturated with material that will arouse the students' interest. Questions for primary school students should be specific, clear, concise and at the same time teach children to compare, explain and reveal the practical meaning of the material being studied.

Storytelling is a sequential narrative presentation of educational information. With the help of a story, the teacher by logical disclosure of the main content of the material, highlighting the main concepts in it, using methodological techniques, such as comparison, demonstration of objects, illustration with examples, work with drawings and more. The story is used if the material is unknown. This can be a description of objects, the principle of operation and devices.

The story is used if the material is unknown. This can be a description of objects, the principle of operation and device design, a characteristic of the relationships and development of nature. The story can be used in preparation for observations, when setting up experiments, during an excursion, etc. The story should be scientifically sustained, understandable for children of a certain age. The teacher's story may contain additions to the content of the textbook. In the course of the story, the teacher not only comments on the main provisions of the article, ... but also supplements it with new content.

The teacher's story requires attention, concentration of students' thoughts; therefore, one of the most important requirements for a story is careful preparation on the part of the teacher. The teacher's speech should be clear, bright, emotional. In the course of the story, the teacher can pose a question to the class, focus the students' attention on the visual aids at the moment when they are discussed. Cognitively, storytelling as a method is widely used because it is the most economical: in a short time, a teacher can give much more information than a conversation.

Practical teaching methods are characterized by the fact that when applied, various types of activities of schoolchildren are included in the process of assimilating knowledge. Practical methods are closely related to verbal and visual (showing, explaining the upcoming work by the teacher, etc.). When performing any practical task, the teacher sets a task for the students and reveals the structure of its implementation. Practical teaching methods are used when new knowledge is necessary to obtain in the process of active practical and mental activity. The use of practical methods in the learning process allows not only to assimilate new knowledge, but also to develop practical skills for their assimilation and application in new situations. Practical methods include observation, laboratory experiments (experiment), work on the identification and description of objects, work with natural history instruments, practical work in a corner of wildlife and on a training experimental site.

References:

1. Xojaev, M. (2019). THE RELIGIOUS-PHILOSOPHICAL LEGACY OF AHMED ZAKI VALIDIY. The Light of Islam, 2019(4), 26.
2. Туйчиева, Х. Н. (2014). Основы повышения правовой культуры в Республике Узбекистан. In Педагогическое мастерство (pp. 139-141)..
3. Туйчиева, Х. Н., & Каххарова, М. М. (2020). Повышение правовой культуры в системе образования Республики Узбекистан. 3 та
4. Туйчиева, Х. Н. (2015). Актуальные вопросы совершенствования высшего образо-вания. Высшая школа, (8), 21-23.
5. Qaxxarova, M., & Absattorov, B. M. (2020). EVOLUTION OF VIEWS ON ETHICS, ETHICAL CRITERIA AND ETHICAL STANDARDS. The Light of Islam, 2020(1), 110-115. 4 та
6. Qaxxarova, M., & Tuychieva, H. (2019). SPIRITUAL-MORAL ENVIRONMENT AND ITS BASIC INDICATORS. The Light of Islam, 2019(4), 24.
7. Каххарова, М. М. (2018). Этическое наследие мыслителей востока. Актуальные проблемы современной науки, (5), 47-52.
8. Yusupova, N. J. (2018). THE ROLE OF THE FAMILY IN THE SPIRITUAL EDUCATION OF MODERN YOUTH.
9. Rashidov, F. T. (2020). TOLERANCE, INTERNATIONAL AND RELIGIOUS RELATIONS IN UZBEKISTAN: HISTORY, PRESENT AND PROSPECTS.

11. Turgunova, A. (2019). GERONTOPEDAGOGY-EDUCATION, PRACTICE, PROBLEMS AND SOLUTIONS. European Journal of Research and Reflection in Educational Sciences Vol, 7(12).
12. Turgunova, A. T. (2018). Main Indicators of Social Danger Elimination. Eastern European Scientific Journal, (2).
13. Madaminova, N. Z. (2018). Peculiarities of Teaching Social Subjects at High Educational Pedagogical Organizations. Eastern European Scientific Journal, (2).

UDK 004.02:004.5:004.9

Ergashev D.U.
student of school №29 Sharof Rashidov district of Jizzakh region
Ergasheva N.U.
student of school №29 Sharof Rashidov district of Jizzakh region
republic of Uzbekistan
Umarova A.
student of school №29 Zaribdor district of Jizzakh region
republic of Uzbekistan

THE GREAT POET ZAHIRIDDIN MUHAMMAD BABUR

Abstract: I will be glad when the word goes about people's poet of Uzbekistan Babur.

Key words: Uzbek literature, Babur, literature and Youth, Logic and spirituality, textbook data

The name of Zahiriddin Muhammad Babur, the whole world recognizes. Today I've information about the great poet and the king intended to give these to you. First of all, I will describe in the article the data published in the internet site. Zahiriddin Babur and the culture of the middle ages of the east, who occupy a distinctive place in literature and poetry writer, poet, statesman and scientist, along with valor to be a major also.

Babur in india with a broad outlook and intellect on the basis of excellent dynasties boburiy put the name of a statesman in the history of this country remains as if written in the Uzbek language serjilo "Boburnoma" from a number of scientists in the popular branch of the game with the world also took place. Its elegant and most of turkic poetry is rare rarities g'azal ruboiy, "Mubayyin" (the"statement"), "Behavior Boburiy", "Harb" work, while the economy ministry brochures about aruz of islamic law, poetry and theory was a significant contribution to the field of language.Zahiriddin Muhammad Babur in Andijan on 14 February 1483 of the year, the world celebrated mirzo umar to the governor of the fergana shayx in the family for years to come. The governor of the northern variety of the country and central asia in thisperiod, brothers, uncle-all being related, my fathers cousin amir temur in the middle of great power, which made the struggle to remain large state-owned finally was strained.Literature, art, elegant, beautiful nature from his youth, his mercy all the timurid princes who put health as the basis of this knowledge was in the palace of his father at the head of the leading teachers. However, his carefree youth did not stretch far. 1494 year from the father of the orphans remained.

At the age of 12 years as the governor of Fergana babur celebrated instead of his father raised the sword to replace the pen, the throne of Andijan brother Jahongir Mirzo, her uncle, Sultan ahmad Mirzo, uncles sultan was forced to fight

against other opponents and the mahmudxon. Brother Jahongir Mirzo babur celebrated for years to come to a compromise with her side to give the two distribution fergana to samarkand, which led to the fight and they went into half ukasiga decided to submit himself.

A fight that lasted a couple of years did not give any results from other qirg'inbarot: samarkand, babur began to build tall come and han him great military power mixed with was forced to leave. 1504 babur marched and celebrated for years afterandijan year program also won the south vegan to build its authority in kabul was established. Central asia saw a few years there are attempts to return it to 1505-1515. But this is the result of no effort. After further strengthen its position in order to take the fight for years in order to attain a few of these indian 1519-1525. In April 1526 sultan ibrahim the year of 1527 in march of the year of india chitora panipatda lo'li and sang with babur in the battle with the hand of the governor rano come to the knee.

Describe the historical data noted that india babur who dissent from the policy of the procession of old delhi, the punjabi governor also judge abraham babur babur in the battle and those who use this victory to their rule in india sik uzil install and enable the construction of measures that boburiy dynasties. arixchiligida "Great mongol" with the name "strange famous" fact "boburiy" war reigned in india for more than 300 years. Will live long after this victory babur – December died in the city of agri in 1530, and later the names of his children according to his testament he was buried Kobulga brought.

Learn how to babur, so little. We appreciate you and respect the time of babur uzbekistan.

References:

1. 5-9-th class textbook on literature. The publication "Yangiyul polygraph service" was published in tashkent – 2014.
2. 10-th class textbook on literature. The publication of state – by 2017.
3. Babur. Devon

UDK 574

Ergashev U.A.
teacher of department "Social science"
Umurzakov A.M.
teacher of department "Social science"
Fergana Polytecnical Institute

PROBLEMS OF THE IMPACT OF ENVIRONMENTAL PROBLEMS ON HUMAN LIFE

Annotation: This article analyzes environmental issues, one of the most pressing problems of our time. The article argues that civilization can bring good and good to humanity, on the one hand, and create some comfort in its daily life, and on the other, it poses a danger to life.

Key words: ecology, human, population explosion, biosphere, civilization, nuclear energy, electronic technologies, space.

The future of our planet, the fate of mankind today depends in many ways on the solution of environmental problems, the protection of nature. In recent years, in the context of the scientific and technological revolution, the widespread use of natural resources has become one of the most important requirements of civilization.

This situation poses a great threat to the socio-economic orientation and development goals of each country. As a result of such major changes, population growth has increased from 1.5 billion people on earth at the beginning of the twentieth century to 2.5 billion in 1950, and 78 million in the last year. There has been a demographic explosion on Earth. By the year 2000, the world's population exceeded 6 billion. The world's population now stands at 6.8 billion. The world's population is projected to reach 7 billion in 2012 and 9 billion by 2050.The world population growth from year to year requires the production of large quantities of food, fuel, clothing and other raw materials. This, in turn, causes a number of problems. Ensuring the well-being of the next generation, that is, overcoming the obstacles to the development of the individual and creating the basis for his well-being, must begin today. In November 1980, an advertisement in the newspapers of the Hexst Chemical Concern in Frankfurt, Germany, featured children of three different races holding spoons around a plate.

This means that if the amount of food is not doubled for them to live well, the next generation will face famine. However, arable land has been used, and most arable land has become saline and 70 percent desert.The problem is exacerbated by the fact that at the end of the twentieth century, the desertification of lands did not occur naturally, and that people themselves contributed to it.Along with the demographic explosion, there is a revolution in the development of science and technology. Man discovered nuclear energy, went into space with

rocket technology. He created electronic equipment and organized the activities of synthetic enterprises. This revolution created a great need for the use of natural resources. For example, 3.5 billion annually. tons of oil production and 4.5 billion tons of coal production have dramatically changed attitudes towards nature.It is known that as a result of intensive mining and processing of minerals, the general biosphere is disturbed, ie polluted.

According to experts, industrial, agricultural and municipal waste reaches 500 million tons per year. The main risk is not in the quantity, but in the quality of the waste.The main part of the problem is related to the labor activity of mankind. After all, as a result of human economic activity in the last decades of the last century, 30-40 billion people die every year. tons of waste is released into the biosphere, this figure is expected to reach 100 billion tons at the beginning of the XXI century, further increase in the future and double by 2020. It is also expected that the "industrial pressure" on nature will increase 2.5-3 times in the future, as the world's energy production will double every 12 years, and industrial production will double in 15 years. In particular, with the growing demand for energy fuels, the air is polluted with more than 20 billion tons of carbon dioxide, more than 700 million tons of various vapors, gases, dust emissions per year. As a result of their "greenhouse effect", the planet's climate has changed over the last 60-70 years. The world's oceans are rising by 1.5 mm per year, increasing in volume by 520-540 cubic kilometers. If the situation continues in this way, about one billion people will have to be “ecologically relocated” from areas at risk of flooding in the future.

Experts' observations show that dust, dust, various pesticides, plant and factory wastes increase the amount of aerosols, leading to air pollution. The contribution of industry, manufacturing and automobiles to urban air pollution is enormous. In large cities and industrial centers, large amounts of solid particles fall to the ground from the polluted atmosphere.

For example, 3.5 billion annually. tons of oil production and 4.5 billion tons of coal production have dramatically changed attitudes towards nature. It is known that as a result of intensive mining and processing of minerals, the general biosphere is disturbed, ie polluted. According to experts, industrial, agricultural and municipal waste reaches 500 million tons per year. The main risk is not in the quantity, but in the quality of the waste. The main part of the problem is related to the labor activity of mankind. After all, as a result of human economic activity in the last decades of the last century, 30-40 billion people die every year. tons of waste is released into the biosphere, this figure is expected to reach 100 billion tons at the beginning of the XXI century, further increase in the future and double by 2020. It is also expected that the "industrial pressure" on nature will increase 2.5-3 times in the future, as the world's energy production will double every 12 years, and industrial production will double in 15 years. In particular, with the growing demand for energy fuels, the air is polluted with more than 20 billion tons of carbon dioxide, more than 700 million tons of various vapors, gases, dust

emissions per year. As a result of their "greenhouse effect", the planet's climate has changed over the last 60-70 years. The world's oceans are rising by 1.5 mm per year, increasing in volume by 520-540 cubic kilometers. If the situation continues in this way, about one billion people will have to be “ecologically relocated” from areas at risk of flooding in the future.

Experts' observations show that dust, dust, various pesticides, plant and factory wastes increase the amount of aerosols, leading to air pollution. The contribution of industry, manufacturing and automobiles to urban air pollution is enormous. In large cities and industrial centers, large amounts of solid particles fall to the ground from the polluted atmosphere. For example, when there is no wind in New York, 26 tons of dust and dry matter per 1 km2 per month, in Tokyo - 23 tons, in St. Petersburg - 33 tons. Rubber dust comes out of the tires when the car is moving. If there are 10,000 cars in the city, the amount of dust generated during the year will reach 100 tons. Exhaust fumes from car engines contain a mixture of more than a hundred toxic chemicals in varying amounts. These include nitrogen oxides, lead, carbon, carbon dioxide, and various carcinogens. Gasoline-powered engines emit lead vapor, which is considered highly toxic. Almost all gases have a very negative impact on human health. “In the 1960s, Los Angeles was the world capital for‘ smog (a mixture of smoke, car exhaust fumes and dust). Measures were taken to clean the air in the city, and later they were applied in other countries and cities as well. The main source of smog was car exhaust.

As a result of the implementation of the adopted programs, the volume of smog in Los Angeles has sharply decreased. However, due to the sharp increase in the number of cars in the early 1990s, it became even thicker than in the 1970s. For a long time, air pollution has been thought to be particularly harmful to patients with asthma and emphysema, especially children. ”At the same time, under the leadership of President Islam Karimov, practical work has been launched in our country to prevent negative environmental factors. President Sh.M.Mirziyoev said, “In particular, 133,000 tons of waste accumulated in 29 illegal dumps in Andijan region will be disposed of by the end of this year (2017).Sanitary and cleaning organizations in the region have additionally provided special equipment and vehicles worth about 3.9 billion soums. In addition, more than 6.5 billion soums will be spent on the regulation of landfills in the region. He said in a speech at a meeting with voters in Andijan region. Indeed, the above environmental negative factors affect the psychophysiological mechanism of man and lead to disruption of mental activity.

References:

1. Энтони Гидденс. “Социология”. Тошкент. 2001. 689-бет
2. Ш.М.Мирзиёев. “Буюк келажагимизни мард ва олижаноб халқимиз билан бирга қурамиз” Тошкент. 2017. 37-бет
3. Н.М.Чернова, А.М.Былова. “Общая экология” Москва. 2004. ст. 7
4. Ergashev U.A. Relationship with religion in Uzbekistan

5. Ergashev U., Hakimov A. Environmental problems in the works of eastern. thinkers
6. Ergashev U.A, Urinbaeva M.S, Umurzakov A.M. Market and morality
7. Холмирзаев Н. Н. Меҳнат шахс ва жамият манфаатларини уйғунлаштирувши ижодий қобилият

UDK 504+574

Ergashev U.A.
teacher of department "Social science"
Umurzakov A.M.
teacher of department "Social science"
Fergana Polytecnical Institute

THE IMPACT OF ENVIRONMENTAL ISSUES ON HUMAN LIFE

Annotation: This article analyzes environmental issues, one of the most pressing problems of our time. The article argues that civilization can bring good and good to humanity, on the one hand, and create some comfort in its daily life, and on the other, it poses a danger to life.

Key words: ecology, human, population explosion, biosphere, civilization, nuclear energy, electronic technologies, space.

One of the most important issues in terms of the level of urgency among the global problems of mankind, which requires human intervention, is the prevention of environmental hazards.A study by the Club of Rome, entitled The Way of the 21st Century, notes that soil erosion, deforestation, and saline rainfall have resulted in air pollution. The sun's ultraviolet rays are extremely harmful to living organisms, causing many diseases and changing the earth's climate. Today, such chemical damage continues to affect our fauna and flora. According to UNESCO, over the past 100 years, 25,000 plant species, more than 1,000 vertebrates, more than 100 species of domestic animals are at risk of extinction due to human activities and its negative factors. It is also extremely dangerous to humanity and can cause diseases such as sinusitis and anthracnose, which are common among humans. The number of various diseases related to environmental degradation is increasing all over the world. Today, more than 500,000 people worldwide are diagnosed with cancer each year. This chronic pain is caused by an increase in various carcinogens in the environment in 60% of them.According to VF Protasov (2002), 17-20% of all diseases in humans are due to environmental pollution, 49-53% to general conditions, 18-22% to hereditary diseases and 8-10% to medical care. VA Vronsky (2002), Sh. Mahmudova (2001), based on data from the World Health Organization (WHO), estimate that currently 80% of diseases are caused by environmental factors. According to the WHO, the number of people on the planet who suffer from contaminated water consumption is estimated at 2 billion, who suffer from infectious diseases related to water quality.So the complexity of the human condition is that it can understand all the problems. However, due to the fact that he fully understands the root causes of the problem, the interaction of the many components that make it up, it is impossible to develop appropriate measures. In 1954, for example, the world's first nuclear power plant was built, and the "peace atom" was looked upon with

great hopes. But in 1986, the biggest man-made disaster occurred.

There was a catastrophe at the Chernobyl nuclear power plant. As a result of this catastrophe, a huge amount of radioactive substances were released. 7 million from the Chernobyl disaster. more than a dozen people were injured. Because of the radiation, not only the people living today, but also their unborn children were under great threat.Such a threat is not alien to our region either. In particular, the second major catastrophe on a large scale - the annual drying up of the Aral Sea - is changing the climate of the entire Aral Sea region.It is now known to the general public that the lands of the Republic of Karakalpakstan are rapidly becoming saline, the population is in a very tragic situation due to the dusty desert air, and various environmental disasters are occurring.According to observations, in the 30s of the XX century, 70% of rivers flowed into the Aral Sea. In the 50s and 60s, 50 percent, in the 70s, 30 percent, and in the first half of the 80s, 10 percent of the water was poured into the sea. The area of the Aral Sea region is 473 thousand square kilometers, where about 4 million people live. The population is currently plagued by water pollution and water shortages. From 1925, the water content of the Amudarya began to mineralize, that is, it contained trace elements harmful to human health. As a result, the violation of the ecological balance has put nature and the population in a very sad situation. According to experts, 75 million tons of carbon dioxide is released into the atmosphere every year. tons of powder, 4 mln. tons of harmful substances are added. Half of these are carbon monoxide, 15% are hydrocarbon wastes, 14% are sulfur dioxide, 9% are nitrogen oxides, 8% are solids, and about 4% are specific acute toxic substances. tons of salt has accumulated, part of which is spreading around, causing environmental destruction.

Today, about 35 million people in the sea basin are affected by it. As a result of the deteriorating environmental situation in Uzbekistan, there is an increase in morbidity. In particular, as a result of mass medical examinations conducted in the Aral Sea region in 1994, the incidence rate in Khorezm region was 72.3%, and in the Republic of Karakalpakstan - 76%. This is 1.5-1.7 times higher than the national average.Academician TB Eshanov notes that the increase in infectious diseases among the population, the spread of allergic diseases, as a result of which the incidence of anemia among mothers and children is extremely high.NB Bisaliev states that "it is necessary to pay attention not only to the physical health of every child born in Karakalpakstan, but also to the social and medical rehabilitation of their neuropsychological conditions."The above-mentioned series of environmental problems testify to the seriousness of the situation. A number of international conventions and programs have been established to prevent environmental problems in many parts of the world. Among them is the program "Man and the Biosphere" developed by UNESCO. In addition to the emphasis on improving the environment, the program also envisages a number of studies to create a scientific basis for environmental protection.At present, the state of Uzbekistan is at the forefront of the international community

in the regulation of existing environmental problems, the implementation of systematic, continuous, consistent and expedient work. As a result of practical work in cooperation with international organizations, the environmental crisis is being stopped. It is noteworthy that the Republic of Uzbekistan has developed a "National Action Plan for Environmental Protection", the state has created a unique system of social protection of the population, including mothers and children.

A number of measures are being taken to provide social protection to the poor, to protect the health of the population, to improve the composition of drinking water, to memorize the salt and flour content of the population, to pay attention to environmental cleanliness.It is also important to ensure the interdisciplinary connection of environmental knowledge in the organization of environmental education in the country, to pay attention to public health, to preserve the ecological balance, to treat natural resources, to observe, compare and draw conclusions, to identify economic shortcomings. it is necessary to form the right attitude to the issues of implementation. If these processes were carried out at all levels of continuing education, including courses on environmental education and training in public education institutes, the opportunities for successful implementation of environmental education for all science teachers would increase.The above data show that the ecological situation in the Aral Sea region is catastrophic, it is not only a medical, economic, social problem, but also a very pressing problem that requires the attention of almost all professionals in the field, the general scientific community. Among them, the study of the psychological aspects of the problem, as well as scientific research, is one of the most urgent tasks. Based on such considerations, we aimed to study in this study of the Aral Sea the specific aspects of the manifestation of ecological culture, ecological education, ecological consciousness of the population.In conclusion, environmental issues have long been at the center of human research. “Not only do living things adapt to change, but the idea that they interact and change together with the environment has been around since ancient times. Naturally, the nature of these views has changed at different times. "Our bodies flow like a stream, and matter is renewed in them forever, just like flowing water," wrote the ancient Greek philosopher Heraclitus.As the main component of nature, humanity is the main cause of all crises that occur in nature. After all, its preservation is the sacred duty of all human beings.

References:

1. Энтони Гидденс. “Социология”. Тошкент. 2001. 689-бет
2. Ш.М.Мирзиёев. “Буюк келажагимизни мард ва олижаноб халқимиз билан бирга қурамиз” Тошкент. 2017. 37-бет
3. Н.М.Чернова, А.М.Былова. “Общая экология” Москва. 2004. ст. 7
4. Khakimov A. Modern approaches to civilization and sociological trends in the development of civil society

5. Ergashev U., Hakimov A. Environmental problems in the works of eastern. thinkers
6. Ergashev U.A, Urinbaeva M.S, Umurzakov A.M. Market and morality

UDK 551. 482

Ergashev U.
Fergana Polytechnic Institute
Khakimov A.
Fergana Polytechnic Institute
Uzbekistan, Fergana

ENVIRONMENTAL PROBLEMS IN THE WORKS OF EASTERN THINKERS

Abstract: This article analyzes the features of environmental views in the works of oriental thinkers from a scientific and theoretical point of view.

Key words: Bioethics, ethics, ecology, man and nature, ecological culture, moral norms.

In the history of mankind, a powerful force called civilization, which was the main cause of the environmental problem, has gradually separated us from nature. In the absence of scientific and technological progress, man communicated with nature in harmony, even in secret with it. There was an emotional unity between man and nature. The harmonious formation of the mental state in man with nature is closely connected with the initial formation of ecological consciousness. The moral relationship between them begins with an understanding of their spirituality. For the spiritual man possesses his own manners, the virtuous man possesses his own character, the moral man of the man whose character is formed, and also expresses his moral views of nature and of himself.

The study of human bioethical views on events and happenings in the external environment plays an important role in the process of globalization. At this point, we want to talk about the history of bioethics, and through this we will be able to better understand its essence. Bioethics is derived from ancient Greek and was introduced into circulation by the American oncologist and biochemist Van Ransseler Potter. Speaking about bioethics, Potter said, "I would like to ask all of you to accept bioethics as a new ethical doctrine that requires responsibility, competence, and embodies all cultures and promotes humanism." Today, issues of bioethics are reflected as a form of human expression of the nature, fauna and flora that surrounds us. That is why not only physicians or biologists study bioethics, but also ecologists, philosophers, theologians, psychologists and lawyers are actively involved in the study. It is clear that bioethics is an interdisciplinary phenomenon, i.e. they emerge as a unique, distinctive feature.

Now, with the development of science and technology, man has moved away from nature, unable to understand its language, unable to coexist with nature, and lost his emotional unity. Indeed, with the study of the environment by today’s science, the universe has been filled with clear evidence and proof. "The

development of science and technology has begun to require the formation of new relations between man and nature, the development of ecological culture." In ancient times, thunder was heard to people as the angry voice of God, but now man knows what thunder is. Now the rivers and seas in the legends no longer have evil spirits, and mermaids do not live. Today, scientists are making their discoveries by studying the seabed and ocean floor. Now what is the state of mind of a person at night? Lev Melnikov, an academician at the UN International Academy of Informatization, says that "humanity has gone through three different directions in its history."

The first direction is that in the early days of civilization, humanity lived in the bosom of nature unconsciously, and then semi-consciously. And now, just as civilization cannot return, and humanity cannot return to such a way of life.The second line, the theory advocated by famous enlightened thinkers and materialists in the eighteenth and twentieth centuries, that only rationalism should survive. Science was understood to be a one-way knowledge tool. Consequently, now almost all scholars believe that it is necessary to study secular and religious sciences together in order to reach the truth.Lev Melnikov calls the third direction "irrational disorder." He says the trend is even more dubious, saying that the mind, which relies on the mind, has created imaginary horrible images that are now being materialized in an artificial living environment. Because it makes a person hesitant, he does not know whether he is living in reality or in an imaginary world. This, he believes, will inevitably lead the individual into crisis.Thus, according to L. Melnikov, the views on ecological knowledge put forward in the works of Eastern thinkers and religious teachings do not lose their force.Enlightened scholars acknowledge that it is in our inner ecological spirituality that the solution of environmental policy in our society today is becoming increasingly complex and the problems are increasing.

Our great thinkers Abu Nasr Farabi, Muhammad al-Khwarizmi, Abu Rayhan Beruni, Abu Ali ibn Sino, Zahiriddin Muhammad Babur and others in their works put forward advanced ideas that have made a great contribution to the development of ecological consciousness.Abu Nasr al-Farabi (870-950) was a major figure in the socio-philosophical thought of his time, and wrote many works on natural science. These include Kitab al-mobado al-insonino (The Book of the Beginning of Mankind), Kitab al-Qayyim wa al-Quantum (The Book of Size and Quantity), and Kalam fia'zo al-Anwan (The Book of the Animals). . Farobi distinguished between natural and man-made objects. He concludes that natural things are created by nature. It has been shown that the human factor has a great influence on nature.Abu Rayhan Beruni (973-1048) in his scientific views deals with the scientific problems of dialectical development in the natural environment.

In his works such as "Saydana", "Mineralogy", "India", "Monuments of ancient peoples", the relationship of animals and plants with the environment, their behavior is associated with changes in the seasons. According to him, the

possibilities for the survival of animals and plants on earth are limited, but plants and animals strive for infinite reproduction. Beruni believes that the change in the appearance of the earth is related to the change in the flora and fauna. He argues that based on natural-scientific observations and experiments, events in nature are governed by certain laws of nature.In the works of Abu Ali ibn Sina, "Laws of Medicine", "Kitab al-Shifa", "Book of Healing", he proved that the protection of human health, the effects of the external environment on the human body, water and air cause certain diseases, the spread of infectious diseases. Abu Ali ibn Sina states, "If there were no dust, man would live a thousand years." He advised people whose heart and lung diseases have become a chronic type to rest in places with fresh air and cool nature. According to the scholar, in places where nature is beautiful and clean, a person begins to breathe fresh air, and the nerve fibers relax and feel light. Abu Ali ibn Sina wrote down useful tips on diet and personal hygiene. It also provides information about various natural processes that take place over time, such as the formation of mountains and the occurrence of earthquakes.Zahiriddin Muhammad Babur (1482-1530) in his work "Boburnoma" revealed a wide range of issues related to nature, geography and local lore. Babur respected people who knew his country and always consulted with them. "Before going on a trip, I would call people who knew a lot about land and water and ask them what was going on around them." It describes each region in a certain order. Introduces the climate of the place, their location, medicinal plants, natural resources, fauna and writes what he saw and heard with his own eyes.From the above examples, it can be concluded that the opportunities for environmental education and training today are directly related to the in-depth study of interdisciplinary harmony.Environmental education - the rapid implementation of education requires in-depth environmental knowledge from teachers. Achieving this creates the need to develop scientific and methodological guidelines, scientific and methodological recommendations for environmental activities, information on improving efficiency. This will allow us to identify specific areas for the development of ecological spirituality, to harmonize our historical ecological traditions and spiritual heritage, to address issues related to ecological values aimed at changing the anthropocentric consciousness of the general population.

References:

1. MU Solihov Text of lectures Tashkent-2012.
2. "Fundamentals of Cultural Studies". "Fergana" 46 pages 2006
3. Choriev S. Environmental policy and personal integrity. // Ecological Bulletin. - 1999. - № 1-2. - S. 9.
4. Abdullaev Z. Ecological relations and ecological consciousness. - S. 17-41.
5. U.A.Ergashev, A.M.Umurzaqov. Problems of the impact of environmental problems on human life
6. Kholmirzaev. N. Socio-philosophical factors of increasing the social activity of students and youth.

UDK 004.02:004.5:004.9

Imanova U.B.
teacher
Termez State University
Uzbekistan, Termez

ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF MEDIUM-TERM PLANNING OF LOCAL BUDGETS

Annotation: This article discusses macroeconomic stability, budget allocators and local governments, and also fiscal policy and the medium-term budget, as well as public investment spending.

Keywords: tax, budget, finance, medium-term planning, investment, local budget, public sector, audit.

While each country determines its own path of development in ensuring macroeconomic stability, it strives to ensure the smooth (balanced) development of the state's territorial (regional), institutions and organizations, as well as the implementation of the strategic goals of the state. One of the main criteria for achieving these goals is to ensure their continuous financial efficiency by managing the results of activities and using them as a basis for consolidation.

Therefore, today a new "result-oriented budget" for the development of the medium-term budget framework and the formation of the annual budget in order to implement a strategic approach to fiscal policy in the context of strengthening the powers and accountability of budget allocators and local authorities in the budget system is being introduced.

In order to support the medium and long-term goals of public policy and create an effective system of public financial management that meets the requirements for achieving them. Measures are being taken to introduce a strategic approach to fiscal policy and address the existing problems: The state budget includes an assessment of key macroeconomic forecasts for the next fiscal year and targets for the next two years, but unforeseen circumstances that may arise in their development does not contain. This makes it difficult to assess the reliability of problem forecasts related to the quality of macroeconomic statistics.

The lack of a strategic approach in the current system of budget planning limits the allocation of budget funds based on the priorities of fiscal policy and the financial capacity of the state budget, which leads to an irrational increase in budget commitments and lack of control over the effective use of budget funds.

For the purpose of improve the budget process, the main directions of fiscal policy and performance indicators of the public administration sector should be evaluated for a full transition to medium-term budget planning. At the same time, it is necessary to take measures to introduce a mechanism for developing a fiscal

strategy with clear goals and deadlines that define the preparation of the state budget for the medium term.

However, measures should be taken to increase the reliability of medium-term macroeconomic forecasts and contingencies used by public authorities in the preparation of fiscal forecasts, and an independent body should evaluate these data.

It is noticed that the stages of the budget process (preparation, review, adoption and approval of budgets of the budget system of the Republic of Uzbekistan) to the medium-term budget planning system, as well as control functions of the Oliy Majlis, the Ministry of Finance and other ministries and departments (distribution of budget funds) will be reconsidered in connection with the redistribution of roles and functional responsibilities.

The first is the development of the Medium-Term Budget Framework (MTBF). The development of tax policy and strengthening the strategic focus of activities to strengthen the budget process should be accompanied by strengthening measures related to the introduction of medium-term budget planning in the budget legislation. Fiscal rules to develop the methodological and regulatory framework for medium-term budget planning, including the structure of budget allocations based on the existing national functional budget classification and redistribution of budgetary powers of participants in the budget process, as well as long-term sustainability of public finances (long-term fiscal indicators) should be considered.

The second is to increase the focus on efficiency and effectiveness of the budget. As you improve your medium-term budget planning, you will be able to identify available financial resources in the medium term.

The introduction of a mechanism for budget allocation and expansion of budget powers among budget recipients will increase the ability of ministries and agencies to set their own goals and plan activities accordingly.

Thus, the focus of the entire budget process on improving the efficiency of the use of allocated budget funds will increase, which in turn will be the basis for planning the expenditures of the public administration system.

In this regard, it is necessary to take appropriate measures to expand the indicators for assessing the effectiveness and efficiency of the use of allocated budget funds.

The third is to increase the efficiency of public investment

Until now, the parameters of the State Budget show the funds allocated by the State for capital investments in one line, and the budget and the draft budget do not provide detailed information on investment projects implemented by the State.

In the framework of the above tasks:

- Reforms to improve public investment spending are being carried out in parallel, but to achieve the most optimal results, it will be necessary to ensure

further integration of the public investment decision-making process with the budget process.

- Unification of public sector budget accounting standards, ie proper implementation of the public sector budget accounting and financial reporting system, will provide local governments with transparent, reliable and comprehensive information on public finance so that they can make decisions on the main directions of fiscal policy.

In this regard, the implementation of measures to unify budget accounting standards in the public sector, which provides for the gradual harmonization of budget accounting standards and financial reporting in budget organizations with the International Public Sector Accounting Standards (IPSAS), is a priority.

If we focusing on the following analysis, it is necessary to improve the system of internal control and internal audit. Besides introducing internal control and audit services in accordance with international standards, as well as the necessary level of financial control in order to increase the efficiency and effectiveness of financial resources.

As part of strengthening external control over public finances, the powers of the chambers of the Oliy Majlis of the Republic of Uzbekistan in reviewing and approving the parameters of the State Budget by administrative units and monitoring its implementation will be reconsidered. In addition, a procedure for cooperation between the newly established Budget Department and the executive authorities under the Legislative Chamber of the Oliy Majlis of the Republic of Uzbekistan will be developed.

Ensuring public participation in the budget process ensures that the objectives of fiscal policy are in line with the needs of citizens and the government is accountable.

As part of these tasks, measures will be taken to further expand public involvement in budget information, as well as to support the active participation of citizens in the budget process, mechanisms to ensure citizen participation in discussing priorities and main directions of fiscal policy in the medium term (in particular, the direction of budget expenditures).

In conclusion that, one of the important directions of the strategy is to increase the institutional capacity of public authorities to implement reforms in the public financial management system and strengthen their results.

References:

1. Budget federalism and inter-budgetary relations: problems and prospects of development. Bulatov A. Economics. - M .: Bek, 2003. - 370 p.
2. Vakhobov A., Srojiddinova Z. State budget of the Republic of Uzbekistan. - T .: Finance, 2001. - 174 p.
3. Vakhobov A., Jamolov X. Consent of inter-budgetary relations. - T .: Finance, 2002. - 239 p.
4. Verkholaz M.A. Influence of level of use of economic potential on creation of local budgets. - Belgrade, Iskra, 1997. - 91 p.

5. Godme P.M. Financial right. - M .: Progress, 2003. - 425 p.
6. Gorskiy I.V. Taxes in marketing economy. - M .: Ankil, 2004. - 218 p.
7. Dadashev A.Z., Pavlova L.P., Chernik D.G. Taxes and taxation.
8. - M .: INFRA-M, 2003. - 345 p.
9. Dmitriev M. Budget policy in modern Russia. - M .:
10. Center of Moscow Karnegi, 2001. - 158 p.

UDK 374

Kamolov O.Ya.
Lecturer at the Department of Technical Support
Academy of the Armed Forces of the Republic of Uzbekistan

ROLE OF PEDAGOGICAL TECHNOLOGIES IN PRODUCING TECHNICAL TRAINING IN MILITARY UNIVERSITIES

Resume: The article examines the role of pedagogical technologies in technical training in military schools.

Key words: pedagogy, tactical exercises, military sciences, method, technique, teaching.

Maintaining the system of training military personnel at a high level is one of the priority tasks of higher military education. The social order of society for the training of military specialists in the conditions of rapid scientific and technological progress requires from military education an active intellectual, creative, with a broad scientific outlook, a highly professional personality of an officer who is able to productively and competently solve various tasks of daily activity.

The main characteristics of a graduate are his competence and mobility. The Supreme Commander-in-Chief pointed out that the main criteria for the training of officers should be professionalism, devotion to military duty, high moral qualities of the defender of the Fatherland, his ability to think, analyze and draw conclusions from phenomena. In order to adequately respond to modern challenges, to comply with the spirit of the times, education, a new formation of dynamic military personnel is needed, continuously updating the baggage of their professional knowledge, able to live and work in an innovative environment. It is the formation and education of creative abilities that should become the target essence of military education.

The requirements for the advanced development of military education are of particular relevance taking into account the acceleration of the pace of scientific and technological progress, equipping the Armed Forces with the most modern weapons and military equipment, the use of the latest scientific achievements in the armies of many states, suggests that the need to use innovative technologies in military education is extremely high ... President of the Republic A.G. Lukashenko pointed out that the Republic of Belarus should strengthen its defense capability and military doctrine, participate in various mechanisms of defensive containment. “We must intensively introduce innovative methods, solutions and tools into the domestic education system,” the President noted. These requirements and their implementation are impossible without the process of introducing information and communication technologies into the field of military education. The developed computer testing and diagnostic techniques should

ensure systematic operational control and assessment of the level of knowledge of students, and increase the effectiveness of training. The use of modern means of information technology, such as distance learning, electronic textbooks, training programs, is relevant for modern professional military education. The use of computer training technologies in the educational process under the programs of training reserve officers and officers for service in the Armed Forces of higher educational institutions allows solving a number of problems: - increasing interest in the subject under study; - increasing the amount of information on the disciplines of military training; - improving the quality of the organization of the educational process; - the use of the individual nature of training. All of the above will help shape the personality of a future military specialist in the context of the active introduction of innovative technologies into the educational process.

Back in the middle of the 19th century, the military theorist Antoine-Henri de Jomini succinctly and clearly outlined the general concept of the importance of military education: “It is necessary that the study of military sciences and the improvement of military education was encouraged and rewarded in every way along with courage and zeal. Military education should be highly valued and respected. " Considering the issues of innovative technologies in the field of military education, I would like to begin by defining what “innovation” and “technology” are: Innovation (English “innovation” - innovation) - the introduction of new forms, methods and skills in the field of training, education and science ...

Technology (from other Greek τέχνη - art, skill, skill; λόγος - thought, reason; method, method of production) - in a broad sense - a set of methods, processes and materials used in any branch of activity, as well as a scientific description of methods technical production; Innovation in educational activities is the use of new knowledge, techniques, approaches, technologies to obtain results in the form of educational services that are distinguished by social and market demand. The study of innovative experience shows that most innovations are devoted to the development of technologies. Abroad, primarily in the USA, interest in educational technologies arose in the middle of the 20th century, when the first audiovisual education programs appeared, i.e. learning by technical means. The term “educational technologies”, which appeared in the 1960s, means building a pedagogical process with a guaranteed result. The main goal of innovative education technologies is to prepare a person for life in a constantly changing world. The essence of such training lies in the orientation of the educational process to the potential of a person and their implementation. Education should develop mechanisms for innovation, find creative ways to solve vital problems, and contribute to the transformation of creativity into the norm and form of human existence.

In conclusion, I would like to add that the use of innovative technologies by cadets in the learning process entails an intensification of thinking, ensures a high activity of educational and cognitive (communicative, creative) activities, a

positive attitude of cadets to the subject of assimilation, forms the readiness of officers for independent actions in conditions of novelty, helps development of post-voluntary attention and the ability to switch it to other phenomena as needed.

References:

1. Управление общественными отношениями: Учебник / Под общ. ред. В. С. Комаровского. М.: Изд-во РАГС, 2005. С. 17-18.
2. Давлат хизмати : Ўқув қўлланма / Э. Т. Хожиев, Г. С. Исмаилова, М. А. Рахимова. – Тошкент: Baktria press, 2015. –Б. 103.
3. O'zbekiston Respublikasi Qonun hujjatlari ma'lumotlari milliy bazasi veb sayti https://www.lex.uz/docs/3083192
4. Xojaev, M. (2019). THE RELIGIOUS- PHILOSOPHICAL LEGACY OF AHMED ZAKI VALIDIY. The Light of Islam, 2019(4), 26.
5. Туйчиева, Х. Н. (2015). Актуальные вопросы совершенствования высшего образо-вания. Высшая школа, (8), 21-23.
6. Qaxxarova, M., & Tuychieva, H. (2019). SPIRITUAL-MORAL ENVIRONMENT AND ITS BASIC INDICATORS. The Light of Islam, 2019(4), 24. 15

UDK 004.02:004.5:004.9

Karimov A.
assistant
Muxammadjonov X.
student
TUIT Fergana branch
Uzbekistan, Fergana city

INFORMATION TECHNOLOGIES: INFORMATION EDUCATION AND INFORMATICS

Annotation: The article deals with the role and features of the use of information in the scientific, educational and social spheres. It is noted that the management of the processes of creating and applying information technologies should be based on principles other than hierarchical ones.

Keywords: information, information technologies, education, social systems.

The information sphere is a constantly expanding area of human activity associated with the production of new information products, services and technologies. Today, the information sphere includes not only research and information centers, networks, libraries and archives, but also office systems, mass media, educational, electoral and information technologies, which generally form the industry of creating, storing, processing and distributing information in all areas of human activity.

This is also confirmed by the trend of formation of the information society – a society whose members interact with each other and with the environment mainly through highly specialized communication channels, the purpose of which is data transmission.

Informatization has gained a completely new scale and has led to the emergence of not only new tools and technologies, but also created new problems, including social ones; information technologies have appeared and are being successfully applied to influence human consciousness and behavior. In this sense, we can say that the most dangerous factor for a person in the modern information society is the extensive component of informatization – an exorbitant increase in the volume of information flows and the number of channels that use a person primarily as a passive receiver of information. The person himself is practically unable to make a reasonable choice of channels and an adequate assessment of information, even if only because of inability (information "illiteracy") and limited resources (first of all, time). Information processes as a component of any activity take place in an environment that includes not only sources of information, methods and means of access to it, but also available

knowledge and everyday experience. In today's computer science, the engineering satellite has an overwhelming superiority.

Global communication and microelectronics technologies combined with the universality of numerical representations have created a practical opportunity for automation (almost robotization) of any human activity. Humanity has come to another "crisis of power" - the information field. It is obvious that scientific and technological progress, which generates a crisis, allows it to be overcome, in this case, by changing the biology of the person himself in order to eliminate the "natural imperfection".

It should be noted that modern information technologies and software products are often and mostly a combination of computer and information technologies. This combination, however, only confirms that computer and information technologies are a single complex of modern high technology associated with the creation of the latest tool for automated information processing – information systems with intellectual properties. Although in fact, modern processes of intellectualization of information systems are a synthesis of mathematics and semantics, theory and practice of creating and using distributed information resources, making optimal decisions when solving problems in the subject area.

Information is an operational object in information technology. However, the terms "information" and "technology" in the modern world have become so commonly used and popular that they almost no longer reflect the specifics of any object or means. Therefore, these concepts (as well as any other) must be considered on the basis that the definition of any scientific concept is a working model of the object under study, reflecting its basic properties, structure and relationships. Perceived and fixed (i.e. the signals of the surrounding world that are transformed into another form are objectively existing data.

In this context, we can say that information exists as a real object of the process of transmission, storage or processing only in the form of data, and the main difference between these concepts is that data, once it appears, exists regardless of where and how it will be used.

Information defined as data content always requires specifying the meaning of this data by specifying the context of its appearance or use, and specifying the method of its semantic processing. The information that appears when using data in the process of solving specific tasks forms new knowledge, the physical carrier of which is the subject's consciousness.

Such knowledge is already alienated from the subject that formed it, and is usually presented in the form of documents and messages, which, in turn, can be considered as objectively existing data that can initiate the generation of information. Whether the data becomes information depends on whether the method for converting (reflecting) the data into new or already known concepts is known. In other words, to extract information from the data, you must have a method that is adequate to the form of data representation. In the terminology of

systems theory, we can say that data is elementary, and information is systematic: data is concrete, and information can be both concrete and abstract objects. In the terminology of the object-oriented approach, information is an analogy of an object: a container that links data and methods, which can exist either as an instance (a set of specific data values and updated methods), or as an abstract class (interfaces – declarations of data types and methods).

In recent years, a lot of attention has been paid (and a lot of resources have been invested) to the introduction of computer technology and information technology in education processes. Information technologies, whether we notice them or not, are an integral and defining part of the life of any society, just because the Foundation of the organization and development of society is management, where information acts as almost the only operational component. Management begins with information (obtaining data about the state of the subject area and the system that change the state of our knowledge, create a problem situation and allow us to develop the expected control effect) and ends with information (obtaining data about the result of the control effect that changes our knowledge about its effectiveness). Information, such as an assessment of management effectiveness, will allow you to adjust the management system itself, among other things.

Today, education, as in almost any field of human activity, is widely represented by unified and/or special information systems and technologies used by them to solve various tasks in specific areas and activities. And almost always there is a demand for effective use of it, which is clearly associated with the principles and methods inherent in the exact sciences, based on strict formalization – the methodological basis of quantitative assessments, evidence and inference of solutions.

The educational process is the formation of knowledge in the subject area, the development of mental abilities, skills and abilities to work with knowledge and information, as well as the development of personal qualities that initiate and regulate the cognitive process: cognitive, creative, reflexive, evaluative, organizational. Moreover, as knowledge grows and the ability to process it develops, the management functions move from the trainee to the trainee and may reach a state where the former trainee masters the management functions of another trainee.

Thus, the effectiveness of working with information resources and, consequently, with information is determined by:

- knowledge and ability to systematize ideas about the object of search (research) within a specific field of knowledge, including the vision of possible associative relationships;

- knowledge of ways to systematize and organize information, including the purpose and organization of reference information arrays, classification systems, and linguistic support;

- ability to recognize and reconstruct the goals and objectives set by the author of the received message, both in the process of research and in the preparation of informational messages;

- knowledge of the principles of organization of information arrays and architecture of information systems, which makes it possible to level out the features of specific ICT implementations.

References:

1. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND GLOBALIZATION AS HISTORICAL STAGES OF HUMAN INTEGRATION //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 16-19.
2. Numonjonov S. D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – С. 747-750.
3. Ergashev I., Farxodjonova N. Integration of national culture in the process of globalization //Journal of Critical Reviews. – 2020. – Т. 7. – №. 2. – С. 477-479.
4. Tolipov U., Usmonboeva M. Pedagogical technology: theory and practice. –T.: Science, 2005.

UDK 81-23

Kilichev N.R.
Lecturer
Karakalpak State University
Khanmatov M.N.
Lecturer
Karakalpak State University

SEMANTICS OF SOME MOVEMENT VERBS IN TURKISH LANGUAGES (ON THE EXAMPLE OF UZBEK, KARAKALPAK, TURKMEN LANGUAGES)

Annotation: This article analyzes the semantics of the verb suzmoq in Uzbek, Karakalpak and Turkmen languages.

Keywords: Verb, Turkic languages, sema, semantics, integral sema, differential sema, etimon, archisema.

There are verbs in Turkic languages where the form and sema present in a particular Turkic language have their own differences in another Turkic language on the basis of phonetic (acoustic-articulatory), orthoepic-orthographic (pronunciation and written speech) norms of that language. In particular, in Turkish suzmoq (yuzmoq) / juzio '/ yuzmek; The verbs suzmoq / süzio / süzmek (süsmek) have a common Turkish basis and have formal and spiritual similarities and differences. It should be noted that the semantic classification of these verbs also poses some difficulties, as these verbs belong to a separate LMG with specific meanings, even though the lexical-thematic groups are grouped together in the same group in all Turkic languages with basic meanings, as well as some semantics in other forms (verbs). is created using This can be proved by the fact that the ancient periods of the Turkic languages have been characterized by separate dialects since the time when Turkic dialects were differentiated. This process occurs not only in verb phrases, but also in semantics of words such as noun, adjective, adverb. This process became the basis for the emergence of meanings of action, situation, process, speech with different verbs in each language, especially in connection with the development of verb semantics. For example, in Uzbek, Karakalpak, and Turkmen languages, such semantics as hair removal, shaving, and trimming are given in different spiritual contexts: shaving (shaving), shaving (shaving), shaving (Turkish).) as.

Uzbek, Karakalpak, Turkmen languages belonging to the Qarluq, Kipchak, Oghuz groups of Turkic languages suzmoq (yuzmoq) / juzio '/ yuzmek; The verbs suzmoq / süzio' / süzmek (süsmek) form a formative relation. More precisely, in Uzbek the word suz = verb (Uzbek folk dialects also have face = phonetic variant) has several semantic relations through three different forms, in Karakalpak

language these meanings are through separate verb forms juz = va suz =, and in Turkmen language they have three different meanings. It is represented by three different verbs, which differ in form and meaning, such as =, süz =, süs =. To understand the differentiation of these verbs according to their form in Turkic languages, it is necessary to consider their etymology and stages of development.In the ancient Turkic language, jüz, süz, süs are separate verbs that form expressions that differ in form and meaning. We analyze them separately on the basis of the Old Turkic dictionary.

The verb juz has two forms in the ancient Turkic language: I. 1) swim: the earth floated in water - the earth (man) swam in water; 2) migration. m. to spread II. to pluck, to pluck, to pluck: the earth has plucked - the earth has plucked the skin of a slaughtered animal [DS, 1969: 288].

The verb süz = also has two forms in the ancient Turkic language: I. 1) to swim, to purify, to clarify, to clarify: al suv suzdi - he suzdi suzdi; 2) swim with the horn. [DS, 1969: 519]. In this sense, the verbs syllable and ornament are phonetic variants, i.e. they are two variants of the same phoneme, allophonema, forming the z / s consonant-consonant relationship. In this sense, the leading form is süs =, which can be defined by the following word and other words formed by it.

In addition, just like in the Uzbek language, the word kozin comes in the form of a stable compound, which means “to look at” (Qyz gyzyn tartyp basyn, kozin suzip, kerip qasyn) [QTTS, 1992: 232].

The Turkmen verb süzmek [süzmök] does not have the same homonymous relationship as in the Uzbek and Karakalpak languages, but retains its form and meaning in the ancient Turkic language and represents the following semantics: 1) to filter the liquid to purify it 2) fishing with nets and strainers; 3) to look at the lashes close together (I said, squinting, on a standing elbow); 4) nomadic meaning. (nomadic) to drink tea, etc. slowly, without haste, with pleasure and enjoyment (Kakam, on the other hand, leans on the porch and strains the green tea) [TDDS, 2015: Volume II 301].

We know that Uzbek, Karakalpak, and Turkmen belong to the Qarluq, Kipchak, and Oghuz groups. Therefore, the integral and differential semaphores of the verb yot = can be summarized as follows:

Integral semaphores: 1) "pass through a strainer or something else and clean from various impurities"; 2) "separate the required part of the liquid".

Differential semaphores: 1) "distribution of ready meals or beverages in edible or drinkable containers"; 2) "distribution of cards to players" (eng.); 3) 3) “to stretch, stretch” (q-poq.); 3) "Drinking tea, etc. slowly, without haste, with pleasure and enjoyment" (Turkish).

In general, the study of verbs in a comparative-historical way provides a great material for Turkic studies, especially Uzbek linguistics. It clarifies the processes of semantic narrowing, meaning expansion, obsolescence and renewal

in the semantics of verbs that have emerged in the historical development of Turkic languages.

References

1. DS - Drevnetyurkskiy slovar. -Leningrad: Nauka, 1969. S.475.
2. OTIL - Annotated dictionary of the Uzbek language. Volume 5, Volume II. -T .: State Scientific Publishing House "National Encyclopedia of Uzbekistan", 2006, P.50-51.
3. QTTS - Explanatory dictionary of the Karakalpak language. Volume 4, Volume II. -Nukus: «Karakalpakstan», 1984. P.186.
4. TDDS - a thoughtful dictionary of the Turkmen language. Two volumes. I tom. - Ashgabat: Science, 2016. –472 s.

UDK 37.02

Parmanov S.A.
senior teacher
National Higher education of Uzbekistan
Uzbekistan, Tashkent

INNOVATIVE ACTIVITY OF TEACHER IN THE HIGHER EDUCATION SYSTEM

Annotation: The article analyzes the socio-economic problems of the development of modern higher education. It is noted that the list of countries that have developed most dynamically in recent decades mainly includes those that have made a bet on the development of knowledge-intensive technologies based on national education systems.

Keywords: higher education, modern education, evaluation of the effectiveness, innovative activity.

Today, effective innovation activity is becoming a determining factor in the competitiveness of organizational structures of all types. In the commercial sector, the formation and promotion of innovations is faster, since the speed of bringing innovative products to the market determines the prospects for leadership of companies and their profits at the current stage. In the non-profit sphere, innovation activity is significantly lower, which is due to both the low motivation of the staff of non-profit organizations to participate in innovation activities, and the lack of a clear relationship between innovative results, attracted financial resources and the competitiveness of the organization.

At the same time, institutions of the public sector of the economy, which include higher educations are in the same competitive conditions as commercial enterprises. And their ability to attract consumers of services, budget and additional resources also depends on the effectiveness of innovation. Innovative activities bring additional financial resources to non-profit organizations, both through the commercialization of research results, and by increasing the image of an innovative institution that helps attract consumers and is reflected in the level of state order for the services of this organization and interest in it from external investors and sponsors. Thus, innovative activity becomes a really critical factor in the development of organizational structures of all types.

Currently, universities usually do not carry out targeted innovation activities, as a result, innovative developments are created in the Higher education without taking into account the real needs of the market, and various innovative projects of the Higher education are often not related to each other. Building a comprehensive strategy for innovative development of the Higher education is a priority, but also the most expensive direction. At the same time, an innovative development already created at the higher education requires comprehensive

support and promotion to the market, otherwise it has almost no chance of becoming an innovation.

The approach to promoting innovative developments of higher education institutions depends on the specific type of innovation, the presence of market needs in it, the potential level of costs for its promotion and the degree of its potential prospects.

Innovative potential of an educational institution it is determined when analyzing an educational institution for the following positions:

1. The orientation of innovation to change the educational needs addressed to an educational institution, social order:

● Aimed at changing the goals, content, technology of the organization, approaches to assessing students' educational results,

● Integration of teaching, learning and assessment; combining quantitative and qualitative assessment of the student's abilities through the analysis of various products of educational and cognitive activity,

● Solving important pedagogical tasks:

- to create an emotionally comfortable learning environment;
- maintain high educational motivation of students;
- encourage their activity and independence;
- expand learning and self-learning opportunities;
- to develop skills in reflective and assessment activities students;
- develop the ability to learn – set goals, plan and organize your own educational activities;
- develop communication skills;
- inform students and their parents about various options for choosing an educational route.

2. Orientation of innovation to solve the problems of educational institutions:

● Changing the way of learning, searching for new forms of organizing the learning process, changing the requirements for performance, and in general – for the quality of education,

● Form of continuous assessment in the process of continuing education,

● Teacher's portfolio - as an alternative form of assessment of their professionalism and performance during the examination for compliance with the declared qualification category,

● Active involvement of parents in the process of teaching and learning of the child (more adequate assessment of both strengths and weaknesses of their child and more active cooperation with the school).

3. Resource capabilities of an educational institution.

● Systematic work to improve the skills of teachers,

● Experience in creating an electronic portfolio,

● Network computer equipment for classrooms (computer classes, personal computers in the offices of subject teachers, administrative network),

● Methodological support of the course:

- working folder;
- official portfolio forms (appendix to the grade 9 certificate);
- rating of a primary school graduate (Regulations on individual cumulative assessment (portfolio);
- diagnostic materials;
- tables and diagrams for maintaining the "working folder";
- memos and instructions for students;
- guidelines for portfolio management;
- examples of classes with students.

4. The relationship of innovation with achievements and competitive advantages of an educational institution for a period prior to the current innovation cycle development:

● A promising form of representation of individual orientation of educational achievements of a particular student, which meets the tasks of pre-professional training and further-specialized training,

● Building an educational rating of graduates.

5. Assessment of the innovative environment in an educational institution, the innovative potential of the team, potential growth points.

6. Primary forecast of the perception of possible innovations in the community of an educational institution, possible resistance to changes.

● Implementation requires new organizational and cognitive skills from both the teacher and the student,

● Learning time problem: requires more time to implement than the traditional assessment system,

● A real assessment of the ability and readiness of students, teachers, and parents to provide materials to record the dynamics of their individual progress:

- shifting the pedagogical focus from assessment to self-assessment.
- students have poorly developed motivation for achievements, there are difficulties in setting goals, self-planning and organizing their own educational activities, the ability to systematize and analyze their own collected material and experience.
- lack of preparation of parents to realize the importance and significance of the portfolio as a document confirming the level of existing knowledge of students and make the right choice for further education.

The process of forming an innovative development strategy goes through three stages. At the stage of strategic analysis, which identifies the strategic objectives of innovative development of the Higher education, must be installed according to the strategic objectives of innovative development with the mission of the Higher education and set the goal of all hierarchical levels. Also at this stage, the strategic potential of the Higher education at the current time is established, taking into account its internal competitive capabilities and innovative abilities. Further analyses around the current Higher education climate,

characterizing the position of the Higher education in the educational market, and those market conditions that promote (or impede) the development of its innovative infrastructure and determine its possible transition to leadership in innovation. If there is potential and a favorable climate, a new competitive market position of the Higher education can be formed, including the Higher education's place among other producers of innovations (both innovative companies and innovative universities).

The formation of a balanced strategy for innovative development of the Higher education will avoid unnecessary problems in the implementation of innovation activities and compare the innovative activities of the Higher education with all other types of its activities. An effective strategy for innovative development can become the basis for the formation of key competitive advantages of the Higher education and its further market behavior.

References:

1. Ergashev I., Farxodjonova N. Integration of national culture in the process of globalization //Journal of Critical Reviews. – 2020. – T. 7. – №. 2. – C. 477-479.
2. Numonjonov S. D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – C. 747-750.
3. Farhodzhonova N. F. Problemy primenenija innovacionnyh tehnologij v obrazovatel'nom processe na mezhdunarodnom urovne. Innovacionnye tendencii, social'no-jekonomicheskie i pravovye problemy vzaimodejstvija v mezhdunarodnom prostranstve. – 2016.
4. Фарберман Б.Л. Передовые педагогические технологии. -Т.: Фан, 2000.

UDK 338.486.1.

Rasulzoda Bakhtovar Hasan
Tajik state University of Finance and Economics
Tajikistan, Dushanbe

FEATURES OF A CAREER IN THE HOTEL BUSINESS

Abstract. The article deals with some fundamental issues of career in the hospitality industry. The issues of management in tourism are studied. The stages of career development in the hospitality industry are highlighted.

Key words: hospitality, service, tourism, career, management.

The hospitality industry is considered one of the largest and fastest growing sectors of the modern economy. According to the world tourism organization, the hotel industry accounts for 10% of the global market for production and services, 5% of all taxes, and 7% of global investment. Every 12th employee in the world is employed in the hospitality industry. The lodging industry is the most important element of the social sphere. It plays the leading part in the increase of the public production and accordingly in the uplifting of living standards. One can designate the hotel as an enterprise rendering service to the people, which are out of doors. The service of the placing and the nourishment is the leading one at the hotel. The hotel apartments are the basic element of the placing service. They are intended for the rest, sleeping and work of the guests. In additional the placing service includes the service, which is done by the personal of the hotel. These are reception and official registration of the guests, cleaning the rooms and others.

I. The additional service includes swimming-pools, conference halls, hairdresser's, massage-room and many other things. The hotel is distinguished by the additional service among other hotels. Therefore this service is very important by the forming of the attractiveness of the hotel.

II. The service of the nourishment, the placing service and the additional service are formed different at the hotels. And so one can designate several types of the hotels. The first class hotels are usually situated in the center of the city. The skilled staff ensures the high level of the service. The clients of this kind of the hotel are businessmen, participants of the conferences and other rich men. The health-resort hotel is situated in the health-resort country. It includes the medical service and the dietary nourishment. The motel is located near the motor roads and in the suburbs. The clients of the motel are tourists, particularly motor tourers. The middle class hotels render the broad service. The prizes depend on the situation of the hotel. The leading types of the hotels are the business and health resort ones, because 50% of the journeys are made with business purpose, and holiday are treatment purpose determines 40% of the journeys. The hotels are classified by the level of the comfort, the capacity of the hotel, the purpose of the hotel, the situation of the hotel, the duration of the work, the providing with the

nourishment, the duration of the stay at the hotel, the level of the prices. And what is manager's role in the lodging industry?

III. A French industrialist, Henri Fayol, wrote in 1916 a classic definition of the manager's role. He said that to manage is "to forecast and plan, to organize, to command, to coordinate and to control." This definition is still accepted by many people today, though some writers on management have modified Fayol's description. Instead of talking about "command", they say a manager must "motivate" or "direct" and "lead" other workers. Managers in the lodging industry perform five basic operations.

- •Firstly, managers set objectives. They decide what these should be and how the organization can achieve them. For this task they need analytical ability.
- •Secondly, managers organize. They must decide how the resources of the company are to be used, how the work is to be classified and divided. Furthermore, they must select people for the jobs to be done. For this, they not only needanalytical ability but also understanding of human beings.
- •The third task is to motivate and communicate effectively. They must be able to get people to work as a team, and to be as productive as possible. To do this, they will be communicating effectively with all levels of the organization – their superiors, colleagues and subordinates. To succeed in this task, managers need social skills.
- The fourth activity is measurement. Having set standards, managers have to measure the performance of the organization and of its staff in relation to those standards. Measuring requires analytical ability.
- •Finally, managers develop people more productive and to grow as human beings.

They make them bigger and richer persons.

IV. In the lodging industry there are three types of the management structure:

1) Lineal structure. Every section has the manager who is responsible for the activities of this section. This manager submits to the higher manager. The advantages of this structure are the clear responsibility, the simplicity of the management. But the manager must be very skilled to manage all processes. Besides that there are too many contacts with the subordinamper in the work of the manager.

2) Functional structure. The main idea is that the specialists perform the separate functions and they are united in departments. The advantages of the functional structure are the high competence of the specialists, standardization and the programming of the processes. The main problem of this structure is the excessive centralization.

3) Lineal-functional. It includes the special sections by the lineal managers. Among the advantages, one can account the co-operation of the experts and the better preparation of the decisions and plans. The defects of this structure are the

unclear responsibility and the absence of the connections between departments. In addition to the usual management positions, multi-unit companies may have area, district, and regional and/or corporate-level management. There may be several separate departments operating at a hotel, requiring frequent communication among staff members to co-ordinate their activities.

4) Administrative structure of the hotel depends on its purpose, capacity and the specific character of the guests. Among the main methods of the management in the lodging industry, we can number economic, administrative and social psychological methods. The leading idea of the economic method is to make such kind of the conditions to the staff, in which it can take into account at most the consequences of its administrative and production activities. The administrative method is based on the directive instructions. The main purpose of the social-psychological method is the forming of the positive climate in the collective. The success of the activities of the manager depends in the main on his ability to work with people and on right using all these methods.

V. In carrying out management functions, such as planning, organizing, motivating and controlling, a manager will be continually making decisions. Decision-making is a key of management responsibility and career. Some decisions are of the routine kind. They are decisions which are made quickly. Because a manager is experienced, he knows what to do in certain situations. He does not have to think too much before taking action. Other decisions are often intuitive ones. They are not rational. The manager may have a gut feeling that a certain course of action is the right one. Many decisions are more difficult to make since they involve problem-solving. Very often they are strategic decisions which will affect the future direction of the enterprise. To make good decisions the manager should be able to select rationally a course of action. In practice, decisions are usually made in circumstances which are not ideal. They must be made quickly, with insufficient information. It is probably rare that a manager can make an entirely rational decision. When a complex problem arises, the manager has to collect facts and weigh up courses of action. He must be systematic in dealing with the problem. A useful approach to this sort of decision-making is as follows: the process consists of four phases:

a) Defining the problem;

b) Analyzing and collecting information;

c) Working out options;

d) Deciding on the best solution.

As a first step, the manager must identify and define the problem. And it is important that he does not mistake the symptoms of a problem for the real problem he must solve. At this early stage the manager must also take into account the rules and principles of the company, which may affect the final decision. These factors will limit the solution of the problem. The second step is to analyze the problem and decide what additional information is necessary before a decision can be taken. Getting the facts is essential in decision-making. However, as

already mentioned, the manager will rarely have all the knowledge he needs. This is one reason why making decisions involves a degree of risk. It is the manager's job to minimize that risk. Once the problem has been defined and the facts collected, the manager should consider the options for solving it. This is necessary because there are usually several ways of solving a problem. The enterprise might be modernized or service might be improved, for example. Before making a decision, the manager will carefully access the options, considering the advantages and disadvantages of each one. Having done this, he will have to take a decision. Perhaps he will compromise using more than the option.

VI. Communications in excellent companies are different from those in other companies. Excellent companies have "open communications". People working in them keep in contact with each other regularly. The companies do everything possible to ensure that staff meets easily and frequently. One problem with communication is that we do not, in fact, communicative as effectively as we think we do. This is important for managers. It suggests that, when giving instructions, managers must make sure that those instructions have been understood and interpreted correctly. A breakdown in communications is to happen if there are some kinds of social distance between people. In organizations, people may have difficulty communicating if they are different in status, or if one person has a much higher position than the other. It is risky to tell the truth to someone higher up in the hierarchy – they may not like what they hear and hold it against you. For this reason, staffs often "filter" information. One way of reducing social distance – and improving communications – is to cut down on status symbols. It is possible, for example, to have a common dining room for all staff. Physical surroundings and physical distance limit or encourage communication. The physical layout of an office must be carefully planned. Another important barrier to communication is selective perception. This means that people perceive things in different ways. The world of the sender is not the same as the world of the receiver. A manager will say something but the employee will interpret his meaning incorrectly. Communication problems will arise, from time to time, in the best-run companies. However, to minimize such problems, managers must remember one thing. Communication should be a two-way process. Managers should encourage staff to ask questions and to react to what the managers are saying. The most useful question a manager can ask is "Did you understand that?"

VII. People entering the lodging industry frequently wonders whether it is better to begin their careers in a small or large hotel. What branch of hotel operation is the best to start in after graduation? Where you start is probably less important than how well you work and whether you make the most of opportunities. It is important to learn something about all phases of hotel operation.

You may prefer to work first in those departments you know least about. Then with some exposure to all areas, you can begin to focus on your areas of

interest. We must not forget that the successful managers are necessarily people who set high standards. Good managers need not be geniuses, but must bring "character" to the job. They are people of integrity, who will look for that quality in others.

References:

1. Abdullayev, A. M. & ets. (2020) Analysis of industrial enterprise management systems: essence, methodology and problems. *Journal of Critical Reviews*, 7 (14), 1254-1260. Doi: http://dx.doi.org/10.31838/jcr.07.14.261
2. Buhalis, D., & Leung, R. (2018). Smart hospitality—Interconnectivity and interoperability towards an ecosystem. *International Journal of Hospitality Management*, *71*, 41-50.
3. Fang, W. C., Miller, T. R., & Ogle, V. (2019). *U.S. Patent No. 10,405,008*. Washington, DC: U.S. Patent and Trademark Office.
4. Kulišić, K. (2019). *Development of revenue management in the hospitality industry* (Doctoral dissertation, University of Rijeka. Faculty of Tourism and Hospitality Management.).
5. Kurpayanidi, K. (2020) About some questions of classification of institutional conditions determining the structure of doing business in Uzbekistan. *South Asian Journal of Marketing & Management Research* 10 (5), p.17-28. http://dx.doi.org/10.5958/2249-877X.2020.00029.6
6. Kurpayanidi, K. I. (2020). Actual problems of implementation of investment industrial entrepreneurial potential. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 01 (81), 301-307. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.01.81.54
7. Kurpayanidi, K. I. Corporate industry analysis of the effectiveness of entrepreneurship subjects in the conditions of innovative activity // Экономика и бизнес: теория и практика. 2020. №2-1. Doi: https://doi.org/10.24412/FgkfjoWLtuw
8. Kurpayanidi, K. I., & Abdullaev, A.M. (2020) Empirical observation in the search of strategy for development of e-learning: case of national universities in Uzbekistan. *EPRA International Journal of Multidisciplinary Research (IJMR)*, 6 (4), 91-103 pp. Doi: https://doi.org/10.36713/epra4235
9. Kurpayanidi, K. I., Abdullaev, A. M., & Khudaykulov, A. (2020). Challenges of coping with the economic consequences of the global pandemic COVID-19. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 05 (85), 1-5. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.05.85.1
10. Kurpayanidi, K., Abdullaev, A., Ashurov, M., Tukhtasinova, M., & Shakirova, Y. (2020). The issue of a competitive national innovative system formation in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04024). EDP Sciences. Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904024
11. Kurpayanidi, K.I., Abdullaev, A.M., Nabieva, N. M., Muminova, E. A., Honkeldieva, G. Sh. (2020). Economic and Social Policies During Covid-19 Period: Relief Plan of Uzbekistan. *International Journal of Advanced Science and*

Technology, 29(06), 5910 - 5921. Retrieved from http://sersc.org/journals/index.php/IJAST/article/view/19871
12. Mahadi, R., Siti-Nabiha, A. K., & Stocker, K. (2017). The Realisation of Green Ideals into Management Practice: The Use of Management Control System in a Hospitality Setting. *Jurnal Pengurusan (UKM Journal of Management), 51*.
13. Muminova, E., Honkeldiyeva, G., Akhunova, Sh., Khamdamova, U.O. (2020) Features of Introducing Blockchain Technology in Digital Economy Developing Conditions in Uzbekistan. *E3S Web Conf.*, 159 (2020) 04023 Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904023
14. Yuksel, A. S., Cankaya, I. A., & Cankaya, S. F. (2020). IoT for Hospitality Industry: Paperless Buffet Management. In *Securing the Internet of Things: Concepts, Methodologies, Tools, and Applications* (pp. 1388-1408). IGI Global.
15. Zaitseva, N. A., Goncharova, I. V., & Androsenko, M. E. (2016). Necessity of changes in the system of hospitality industry and tourism training in terms of import substitution. *International Journal of Economics and Financial Issues*, *6*(1).
16. Курпаяниди, К. И., & Ашуров, М. С. (2019). Ўзбекистонда тадбиркорлик муҳитининг замонавий ҳолати ва уни самарали ривожлантириш муаммоларини баҳолаш. Монография. *Монография. GlobeEdit Academic Publishing, European Union*. Doi: http://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.34273.74088
17. Нишонов, Ф.М., Толибов, И.Ш. (2019) Конкуренция - ключевая категория рыночных отношений. *Научный журнал.* 7 (41). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentsiya-klyuchevaya-kategoriya-rynochnyh-otnosheniy (дата обращения: 05.08.2020).

UDK 330:008, 330:241

Rasulzoda Bakhtovar Hasan
Tajik state University of Finance and Economics
Tajikistan, Dushanbe
Kobilov D.A.
Bukhara state University
Uzbekistan, Bukhara

SOME ISSUES OF STATE INCENTIVES FOR THE DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES IN THE ECONOMY

Annotation. The article examines a number of features of the government policy to stimulate the development of innovation in the Republic of Uzbekistan, identifies some factors that hinder its activation. Based on the study of world experience, a number of measures have been developed to enhance support for innovative processes.

Keywords: innovation, innovative development, state regulation, competition, world economy.

The issues of implementation of open models of innovation process are becoming increasingly important in light of the discussion about the globalization of research and development (R&D), specialization subjects of innovative activity, increase of capital mobility, widespread dissemination of information and communication technologies, organization of innovative network space. The implementation of an innovative idea requires unique resources, for lack or limitation of which the subjects of innovative activity are forced to turn to the external environment. As a result, openness becomes a way to increase the innovative potential of systems at all levels of the economy.

At present, the Republic of Uzbekistan is undergoing deep structural transformations and implementing important strategic tasks. In Uzbekistan, innovative activities aimed at producing competitive products and expanding exports are supported by the state. This is done through the legal and regulatory system, state and departmental funds, major projects and investment programs, taxation, and other mechanisms. In the economy of Uzbekistan, taxes are the main source of state budget funds, as well as an effective tool for influencing investment and innovation activities. Currently, in accordance with the Tax code (article 17), there are 9 types of taxes and 3 special tax regimes in the national economy.

Analysis of the existing practice of taxation of legal entities and individuals in the Republic of Uzbekistan shows that there are currently significant reserves for strengthening tax incentives in the innovation sector of the economy. The most difficult problem is that in the economy there is a "gap between the completed scientific part of R & d and the requirements of industrial production for the

development of innovations." This factor, which hinders the innovative development of the country, still remains relevant. In this regard, in the short term, in the context of increasing competition on domestic and global markets, and increasing the impact of external risks, it is necessary to expand the range of tax incentives for innovation.

In order to create an enabling environment for increased innovation, some economists suggest implementing the following measures:

- lower tax rates on profits used to Finance R & d, purchase of high-tech equipment, and other purposes related to innovation;
- consider reducing the tax base by the amount of R & d expenditures;
- develop a procedure for granting tax credit for tax payments from profits used for innovative purposes;
- include R & d costs in the cost of production;
- provide for tax holidays on the profit received from the implementation of innovative projects, provided for several years;
- establish tax incentives for profits derived from the use of patented inventions, know-how and other intellectual property;
- reduce taxable profit on the amount of contributions to funds used for innovation activities, for the purchase of devices and equipment transferred to the research and innovation areas.

It is necessary to return to the practice when the income of individuals from the sale of a patent (license), received dividends or interest from the availability of rights to innovations within the term of their validity is not taxed on income from individuals. It is necessary to speed up the development of regulatory documents that provide significant benefits for innovators, inventors, and innovators, as well as ensuring parallel funding for research by both scientific institutions and centers, as well as industrial enterprises. This will significantly increase the financial interest of innovators (scientists, employees of enterprises and other organizations), as well as legal entities in activating the innovation process.

In order to stimulate innovation for legal entities, it is advisable to use tax incentives not only for profit tax, but also for such tax payments as a single tax payment for small businesses and microfirms, a tax on improvement and development of social infrastructure, a single land tax for agricultural producers (if they are engaged in the creation, promotion, commercialization and use of innovations). The development of small businesses and micro-firms has been given great importance in recent years. However, tax incentives are clearly not enough for small businesses engaged in innovation.

In terms of tax benefits on profits should establish a rule by which the expenses of business entities in the development of new productions, workshops, production of new types of serial and mass production and technological processes, comprehensive testing of all types of equipment and technological installations for the purpose of checking quality and their installation should be

subtracted from the taxable base of the profit tax not only in future periods, but at the time of their occurrence during the reporting period.

In addition, it is advisable to introduce differentiated rates of value-added tax on exported products. Currently, a single VAT rate of 0% is set for exported products. This means that regardless of the type of product, VAT is not charged on its export, and the "input" VAT is returned from the state Budget, which exporters pay to their suppliers (raw materials, fuel, components, services of third-party organizations). As a result, exporters of raw materials and high-value-added products have the same incentives to pay VAT. You should only provide a 0% rate for products with a high added value or degree of processing. For exporters of raw materials and energy resources, a VAT rate of 5 to 10% should be introduced, depending on the cost of production and world prices. This will encourage the expansion of exports of high-tech products and, consequently, innovative products.

When you import it is also possible to introduce differentiated VAT rates. For example, when importing consumer goods, the VAT rate can be kept at the same level (15 %), and when importing modern technological equipment, raw materials and energy carriers, it can be reduced to the level of 10-15 %. The above measures will encourage the import of modern equipment, as well as raw materials and energy resources (which are not produced in Uzbekistan).

CONCLUSION

Thus, on the basis of improving taxation mechanisms and introducing other incentives in the national economy, it is advisable to create conditions favorable for increasing the level of competitiveness of products with a high degree of processing and added value, and expanding its exports. In the coming years, the national economy needs to improve the effectiveness of existing tax incentives to activate foreign economic activity on the basis of innovative development. Under these conditions, the economy will be least affected by both external and internal risks, which will ensure its sustainable development in the long term. The above-mentioned measures will strengthen the economic incentives aimed at enhancing scientific and innovative activities, which will serve as a prerequisite for improving the competitiveness of the national economy and achieving the set priorities in the medium and long term.

Uzbekistan's gradual transition to an innovative path of development, the formation of an economic mechanism in the country in which useful technologies and goods will quickly enter the domestic and foreign markets, will ensure its worthy place in the global economy.

References:

1. Abdullayev, A. M. & ets. (2020) Analysis of industrial enterprise management systems: essence, methodology and problems. Journal of Critical Reviews, 7 (14), 1254-1260. Doi: http://dx.doi.org/10.31838/jcr.07.14.261

2. Kurpayanidi, K.I. (2018) Questions of classification of institutional conditions, determining the structure of business management in Uzbekistan. ISJ

Theoretical & Applied Science, 09 (65): 1-8. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2018.09.65.1
3. Kurpayanidi, K. I. (2019). Theoretical basis of management of innovative activity of industrial corporation. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 01 (69), 7-14. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2019.01.69.3
4. Kurpayanidi, K. I. (2020). Actual problems of implementation of investment industrial entrepreneurial potential. ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81), 301-307. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.01.81.54
5. Kurpayanidi, K. I. (2020). On the problem of macroeconomic analysis and forecasting of the economy. ISJ Theoretical & Applied Science, 03 (83), 1-6. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.03.83.1
6. Kurpayanidi, K. I., Abdullaev, A. M., & Khudaykulov, A. (2020). Challenges of coping with the economic consequences of the global pandemic COVID-19. ISJ Theoretical & Applied Science, 05 (85), 1-5. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.05.85.1
7. Kurpayanidi, K., Abdullaev, A., Ashurov, M., Tukhtasinova, M., & Shakirova, Y. (2020). The issue of a competitive national innovative system formation in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04024). EDP Sciences. Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904024
8. Kurpayanidi, K.I. (2018) "Doing Business 2017" in Uzbekistan: problems and prospects. Mauritius, Scholar's Press, Germany. Doi: https://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.21730.15043
9. Muminova, E. & ets. (2020). Features of Introducing Blockchain Technology in Digital Economy Developing Conditions in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04023). EDP Sciences. https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904023
10. Ашуров, М. С. и др. (2019) «Doing business 2019: training for reform» тадбиркорлик муҳити самарадорлигини баҳолаш воситаси сифатида. Экономика и финансы (Узбекистан). 9. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/doing-business-2019-training-for-reform-tadbirkorlik-mu-iti-samaradorligini-ba-olash-vositasi-sifatida
11. Икрамов, М.А., и др. (2013). Некоторые вопросы государственного регламента инновационного процесса: зарубежный опыт и практика Узбекистана. Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования, (2 (2)), 198-205. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-gosudarstvennogo-reglamenta-innovatsionnogo-protsessa-zarubezhnyy-opyt-i-praktika-uzbekistana (дата обращения: 05.08.2020).
12. Курпаяниди, К. И. (2018). Оценка эффективности развития предпринимательства в Узбекистане. *International Book Market Service Ltd., member of OmniScriptum Publishing Group. Germany*.
13. Курпаяниди, К. И. (2018). Пути активизации внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан в условиях глобализации.

Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования, (6), 32.
14. Курпаяниди, К. И., & Ашуров, М. С. (2019). Ўзбекистонда тадбиркорлик муҳитининг замонавий ҳолати ва уни самарали ривожлантириш муаммоларини баҳолаш. Монография. *Монография. GlobeEdit Academic Publishing, European Union*. DOI: http://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.34273.74088
15. Курпаяниди, К. И., Толибов, И. Ш. (2019). К вопросу оценки состояния и эффективности инфраструктуры предпринимательства в регионах Узбекистана. Экономика и бизнес: теория и практика. 1. URL: *https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-otsenki-sostoyaniya-i-effektivnosti-infrastruktury-predprinimatelstva-v-regionah-uzbekistana* (дата обращения: 06.08.2020).
16. Нишонов, Ф. М. (2019). Некоторые вопросы улучшения инвестиционного климата в Узбекистане. *Молодой ученый*, (29), 59-62.
17. Нишонов, Ф.М., Толибов, И.Ш. (2019) Конкуренция - ключевая категория рыночных отношений. Научный журнал. 7 (41). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/konkurentsiya-klyuchevaya-kategoriya-rynochnyh-otnosheniy (дата обращения: 05.08.2020).

UDK: 10.02.08

Samadova O.I.
Post graduate student
Chirchik State Pedagogical Insitute
Uzbekistan, Tashkent region

LINGUISTIC ANALYSES OF HOMONYMS IN TWO CONTACTING ENGLISH AND UZBEK LANGUAGES

Annotatation: The article deals with the comparative analyses of homonyms in the two English- Uzbek languages. Types, subtypes and their meanings are analysed carefully and given examples which shows specific features of homonyms in two the contacting languages.

Key words: English, Uzbek homonyms, sentences, the types of homonyms, lexical homonyms, phraseological homonyms.

The term " homonym " is derived from Greek " homonymous " (homos – " the same " and onoma " name "). Both, English and Uzbek homonyms are words which similar in sound and spelling but different in meanings.

For example: In English: *ring* (noun) a circlet, usually precious metal worn on fingers - *ring* (noun) a circle band for holding, connecting, packing or sealing << a key ring>>, << a towel ring >>, etc.

letter (noun) a symbol usually written or printed, representing a speech sound and constituting a unit of an alphabet - *letter* (noun) a direct, personal written or printed message addressed to a person or organization.

In Uzbek: *bog`* ( o`rin joy oti) - maydon, *bog`* ( narsa oti ) – bog`ich.

Both, English and Uzbek homonyms are words one or two parts of speech. Not only words but other linguistic units may be homonymous. Homonyms exist in two parts of speech, there may be seen if we compare the two languages. E.g.: In Uzbek: *olma* (ot) – meva nomi, *olma* (fe`l ) – buyruq fe`lining bo`lishsizlik shakli. In English: *watch* ( verb ) look at observe attentively smth ( object ), watch ( noun) – a small timepiece worn typically on a strap on one`s wrist.

According to their meanings English homonyms are divided into:

-lexical and Lexico grammatical: Lexical - differ in lexical meaning. *Seal*-grammatical meanings of all its forms are identical. The difference is lexical, only. *Seal*- a sea animal, `a design printed on paper by means of a stamp`

-lexico-grammatical. Lexico-grammatical homonyms generally imply homonyms in questions to differentiate parts of speech, meaning is a blend of the lexical and grammatical semantic components. Lexico grammatical homonym is observed within the same part of speech. E.g.: In the verbs *(to) find* and *found*, where the homonymic word-forms: found-Past Tense of *(to) find*, and *–found*-Past Tense of *(to) find*, differ both, grammatically and lexically.

-grammatical. In the paradigm of nouns we can find homonyms forms of the Possesive Case Singular and the Common Case Plural, E.g.: *sister`s - sisters.*

In Uzbek homonyms are divided into:

1. **Lexical homonyms.** They are words which equal in lexical forms.

E.g.: *tom* (narsa oti) - uy *tomi,* tom (narsa oti) - kitob *tomi*.

2. **Grammatical homonyms.** They are words which equal in grammatical forms with each other.

E.g.: -*siz* I-II shaxs ko`pligining tuslovchisi, –*siz* sifat yasovchi.

Also, Uzbek **lexical homonyms** consist of two types: **Lexical and Grammatical forms.**

1. Lexical homonyms are words of the unit of each lexical form.

Such as: *qovoq* (ot) ko`zning *qovog`i, qovoq* (ot) - o`simlik nomi.

Suzmoq (fe`l) - (suvda *suzmoq*), *suzmoq* - (oshni *suzmoq* – ovqatni *suzmoq*), *suzmoq* - (shoxi bilan urmoq).

2. **Phraseological homonyms** which are equal in forms.

E.g.: *dam bermoq* - <<xavo oqimini kuch bilan xaydab kiritmoq >>.

dam bermoq - << istiroxat qilishga imkon bermoq >>.

E.g.: In Uzbek - Keyin pista ko`mir solib, maxsi kiydirib *dam berdi*.

Uy yumushlarimdan charchagan kezlarimda chaqaloqni birpasgina ovutib, menga *dam berarmikan*?

Professor A.I. Smirnitskiy classified homonyms into two large groups:

1) full homonyms,

2) partial homonyms.

Full homonyms:

Full lexical homonyms are words, which represent the same category of parts of speech and have the same paradigm.

Match (noun) – a game, a contest.

Match (noun) – a short piece of wood used for producing fire.

Partial homonyms:

Partial homonym is usually to be found in word-forms of different parts of speech.

Partial homonyms are divided into three groups:

A. *Simple lexico-grammatical partial homonyms* are words, which belong to the same category of parts of speech. Their paradigms have only one identical form, but it is not the same form. Examples:

(to) find (verb),

found (verb) (past indef. past part. of to find),

(to) lay (verb),

lay (verb) (past indef. of to lie).

B. *Complex lexico-grammatical partial homonyms* are words of different categories of parts of speech, which have identical forms in their paradigms.

Rose (noun),

Rose (verb) (past indef. of to rise),

Maid (noun),

Made (verb) (past indef, past part. of to make).

C. *Partial lexical homonyms* are words of the same category of parts of speech which are identical only in their corresponding forms.

to lie (lay, lain) (verb),

to lie (lied, lied) (verb),

to hang (hung, hung) (verb).

to hang (hanged, hanged).

Both, English and Uzbek homonyms are words belonging to one or two parts of speech. *Uzbek homonyms* are actively applied to make << iyxom >>, << ishtiqoq >> stylistic devices, especially, << sof turkcha janr, tajnis >>. Uzbek famous poet "Xorazmiy" wrote:

Buyung sarvu sanubartek, beling-*qil*,

Vafo qilgan kishilarga *vafo qil*.

In the following couplet "*qil*" has two meanings- (*qilga*-o`xshash ingichka; *qilmoq*- fe`lining o`zagi). Poets advantage of homonyms to improve effectively meanings of poems.

Homonyms are for **pun** and **jokes** in both, English and Uzbek languages. The **pun** is a joke based upon the play upon words of similar form but different in meanings as in the following:

A Scotchman was going on an excursion to New York. He handed the agent a ten-dollar bill as the agent call "*Change* at Jersey City". "no jokes now - I want my *change* right away!" said the frightened Scotchman.

The list of used literature:

1. Buranov. J, Muminov O. Readings on Modern English Lexicology. Toshkent. O`qituvchi. 1985.
2. Smirnitsky. A.I. Homonyms in English. 1977.
3. O`zME. Birinchi jild. Toshkent. 2000.
4. Tursunov.U, Muxtorov. J, Rahmatullayev Sh. Hozirgi o`zbek adabiy tili. Toshkent. O`qituvchi. 1975.

UDK 330

Supkhapkhan-Kovaleva V.
student
Astrakhan State University
Astrakhan, Russia

GREEN ECONOMY: CHALLENGES AND OPPORTUNITIES

Abstract: this article is devoted to the study of a new direction in economic science called "green" economy. The concept of this term, the main ideas of the direction are revealed. The article examines the current problems arising in the process of interaction between the economy and the natural environment, and also provides various ways to solve them.

Key words: ecology, environmental problems, green economy, sustainable development, green investments.

Humanity's global problems - climate change, resource depletion, poverty, overpopulation, and food shortages - are compounded by the crisis of a socio-economic system built on free market relations. All these problems have led society to form a "green" economy.

Green economy is a new direction in economic science that has emerged in the last two decades. The main idea - everything on the Earth's surface is linked. This implies an increase in the role of the state and interstate bodies in economic regulation, creation of conditions for business development on the basis of new "green" technologies and greening of industrial branches of economy. Integration of economic and environmental aspects of politics, which will open opportunities for new sources of economic growth without pressure on the quantity and quality of natural resources are the current issues in green economy. It is worth pointing out that the threat of scarcity of natural resources and climate change due to the rapid growth of the world's population and the economies of the new industrialized countries, which is accompanied by a negative impact on the environment, create the need for new approaches to economic growth and development, which has to minimize exhausting natural resources and environmental living conditions through the use of additional sources of growth. They relate, first and foremost, to the expansion of the use of productive eco-friendly technologies, eco-innovations, fair assessment of the cost of natural resources and ecosystem services in economic activity, the introduction of sustainable consumption and production models, the transition to more sophisticated business models, high performance, based on the concept of life cycle, minimization and reuse of corporate social responsibility waste.

The transition to such an economy can be ensured by annual investments of 2% of world GDP (approximately $ 1.3 billion) during 2012-2050. The simulation shows that the green investment scenario will provide higher annual

growth rates over 5-10 years than investment in normal development. Greening the economy is a way to eradicate poverty.

There is a direct correlation between poverty eradication and the rational management of natural resources and ecosystems. Many countries use different green economy tools in their national development policies and strategies. The Republic of Korea was the first country to announce the concept of green growth as a national strategy. Brazil, China and India's share of global renewable energy investments increased from 29% in 2007 to 40% in 2008. In 2003, South Africa introduced a tax on plastic bags. In Brazil, 95% of all aluminum cans and 55% of all plastic bottles are recycled, half of all paper and half of all glass is reused. To add, the Danish capital Copenhagen plans to become the world's first zero-emission greenhouse gas capital. In the coming years, Germany is expected to increase investment in environmental technologies fourfold: by 2030 they will account for 16% of production and more jobs than in automotive industry[2].

The introduction of a "green" economy in Ukraine was a condition for providing financial assistance to the country. However, this task involves not only the implementation of the necessary reforms at the level of the real economy, but also a radical restructuring of the financial system. Such a system should not only be ready to increase the impact of non-financial risks, but also ensure that the necessary amounts of green finance are mobilized. Obviously, this amount exceeds the gross external debt of the country for all its existence. Therefore, the need to create the conditions for attracting green finance from world markets is a priority.

The most reliable way to build a green economy is to use green finance. Such as green obligations, which have become a priority instrument for attracting investment for both the private and public sectors to finance environmental projects. In particular, there has already been funding for low carbon transport, clean energy and energy efficient buildings. At the same time, there is many debates on issues such as greenwashing, and whether green bonds are better than regular bonds. This has now become a widely recognized asset loss that attracts ever-increasing institutional capital and is likely to underpin the green finance revolution.

When it comes to green finance, one should not forget about a green mutual fund, which is a structured investment instrument that selects investments based on a green investment strategy. This structure allows different investors to unite their capital, while skilled investment managers follow a consistent investment strategy. This type of investment structure has been widely used to support renewable energy investments over the last 15 years and is now a widely recognized investment tool. As in any developed capital market, it is crucial that there is a need for a more diverse range of financial products. Over time, more and more new "green" financial products are emerging. One of them is green securitization. This is a merge it is a merge of green loans and the issuance of securities backed by them can unlock additional capital to finance the transition

to a decarbonized and climate-resilient economy. Securitization makes it possible to combine small loans and help attract a different investor base. Importantly, securitization of existing loans also enables banks and other primary lenders to refinance existing loan portfolios and reuse capital to create new green loan portfolios.

What about green finance, it is important to mention green leasing. Leasing is one of the oldest and most popular funding structures available to finance the purchase of equipment, but is still only in its infancy phase, when the potential for financing green assets is being considered. Areas in which green leasing was applied, include:

- Rental of green (environmentally friendly) housing
- Rental of green (environmentally friendly) car
- Green mortgage loans

Public / private partnerships are widely used to support infrastructure projects and are a viable tool for financing climate-relevant activities. Insurance is a very important but not vastly used solution that helps to structure a financial solution related to climate change that can be included in a broader financing solution to help make it economically viable. Transitional and sustainable development obligations are used by companies in carbon-intensive industries, such as the oil and gas or heavy industries, as green obligations may not be available due to certain criteria. Green loans are the loans aimed at improving environmental sustainability and are inherently similar to green obligations.

Therefore, it should be concluded that the growth of the world economy under the existing model of production can create a situation where the damage from pollution and destruction of the environment will start to exceed the income generated and will therefore bring losses. To remedy this situation, it is necessary to introduce innovations for the reproduction of natural resources, that is, to introduce a model of a “green” economy, which has been created especially to stop exhausting the planet’s vital resources and stabilize our future in a eco-friendly way.

References:

1. Candidate of Economic Sciences, Associate Professor Makovoz O.S. Green economy as a guarantee for sustainable development. [Electronic resource]. – Access mode : http://dspace.univd.edu.ua/xmlui/bitstream/handle/123456789/4372/Zelena%20ekonomika%20yak%20zaporuka%20staloho%20rozvytku_Makovoz_Perederii_2018.pdf?sequence=1&isAllowed=y
2. Galician correspondent. Green economy as a way to Europe. [Electronic resource].– Access mode : http://gk-press.if.ua/zelena-ekonomika-yak-shlyah-v-yevropu/

UDK 37.02

Tulakova S.
assistant
Muxammadjonov X.
student
TUIT Fergana branch
Uzbekistan, Fergana city

INFORMATION TECHNOLOGIES IN EDUCATION

Abstract: The article presents an innovative approach to the information environment of educational process development.

Keywords: computing, automation, information, ICT.

There is no doubt that almost every field has developed significantly over the past few decades and it is visable in the field of information technology. It is clearly seen from the recent figures that World Wild Web namely internet and other communication systems by email have developed and spread sharply in many countries around the globe and also even in poor societies.

First of all, no one can deny that technology has a great role in our life development. Due to nowadays, people's requirements for IT are increasing sharply and uxexpectedly. However, as many scientists have mentioned that development of IT are likely to have more drawbacks rather than benefits in the future life. Moreover, the main advantages of of technology are getting feedback and communication system. For instance, everybody can easily echieve and get information about every field of the world such us, wheather, world news, TV programs or economy by internet.

The modern period of society development is characterized by a strong influence of computer technologies, which penetrate into all spheres of human activity, ensure the spread of information flows in society, forming a global information space. Computerization of education is an integral and important part of these processes. Computer technologies are intended to become an integral part of the whole educational process, which significantly increases its effectiveness, rather than an additional "extra weight" in training. Information technology is a process that uses a set of tools and methods for collecting, processing, and transmitting data (primary information) to obtain new quality information about the state of an object, process, or phenomenon (information product) [1].

Currently, it is customary to distinguish the following main directions of computer technology implementation in education:

- use of computer technology as a teaching tool that improves the teaching process, improves its quality and effectiveness;
- use of computer technologies as tools for learning, self-knowledge and reality;

- consideration of the computer and other modern means of information technologies as objects of study;

- use of new information technologies as a means of creative development of the student;

- use of computer technology as a means of automating the processes of control, correction, testing and psychodiagnostics;

- organization of communications based on the use of information technology tools for the purpose of transferring and acquiring pedagogical experience, methodological and educational literature;

- use of modern information technologies to organize intellectual leisure;

- intensification and improvement of management of educational institutions and educational process based on the use of modern information technology system [2].

The capabilities of modern computer technology are largely adequate to the organizational, pedagogical and methodological needs of education:

- computing - fast and accurate conversion of any type of information (numeric, text, graphic, audio, etc.);

- transducers - the ability of a computer to receive and output information in a variety of forms (if appropriate devices are available);

- combinatorial - the ability to remember, save, structure, sort large amounts of information, quickly find the necessary information;

- graphic-presentation of the results of your work in a clear visual form (text, sound, drawings, etc.);

- modeling - building information models (including dynamic ones) of real objects and phenomena [3].

Information educational technologies arise when using information and computer technology. The educational environment in which educational information technologies are implemented is determined by the components that work with it:

- technical (type of computer equipment and communication equipment used);

- software and technical (software tools to support the implemented learning technology);

- organizational and methodological (instructions to students and teachers, organization of the educational process).

Information technologies bring opportunity and need of change of the model of the educational process: the transition from reproductive training - "overflow" of knowledge from one head to another, from teacher to students - to creative model (when in the classroom with the new technological and technical support of simulated life situation or process, studying under the guidance of a teacher needs to apply their knowledge, to be creative to analyze the simulated situation and work out solutions to the assigned tasks). Training programs - a textbook that is intended for independent work of the student. Training programs

allow you to manage your learning activities, and can also increase the activity of the student.

These programs must be linked to the curriculum and meet its requirements. Most often, such programs are used for visualization of the educational process, independent work, use as reference books and as tools to help expand the horizons of students. The most popular training programs are various foreign language courses and various multimedia encyclopedias. The use of information technologies has many possibilities in research activities.

In the lessons of generalization and systematization of knowledge and methods of activity, students can perform project and creative work using Internet resources. This type of work develops students' creative and research abilities, increases their activity, creates conditions for students' self-expression, allows them to intensify the educational process, activate cognitive activity and increase the effectiveness of classes.

Thus, the use of information technology in education has a high degree of importance in education. The constant growth of technology in the computer industry leads to an increase in potential opportunities for educational purposes, which in turn are implemented and used in practice. Also, information technologies significantly increase the motivation of people to study, conduct various research works, experiments, and create innovative projects and articles. I believe that in our twenty-first century of computers, the use of information technologies in education is a necessity that can prepare students for life and work in the modern information society.

References:

1.Glossary. [Electronic resource]. Access mode: /http://www.glossary.ru/cgibin/gl_sch2.cgi?RIttuig.outt:l!yl/ (accessed 01.07.2018).

2. Numonjonov S. D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – С. 747-750.

3. Korneev I.K., Xandopulo G.N., Mashurtsev V.A. Information technologies. - Moscow: TC velbi, Prospect, 2009. –P.224.

4. Muminjon N., Dilshodjonugli N. S. Improvement of transformer protection elements //ACADEMICIA: An International Multidisciplinary Research Journal. – 2020. – Т. 10. – №. 6. – С. 394-398.

5. Farxodjonova N. F., Abdurahimov V. A. MODERN TECHNOLOGIES OF STUDENTS TRAINING IN HIGHER EDUCATION //НАУКА И ТЕХНИКА. МИРОВЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ. – 2020. – С. 5-7.

6. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND INTEGRATION: SOCIAL-PHILOSOPHICAL ANALYSIS //Роль науки в формировании современной виртуальной реальности. – 2019. – С. 10-12.

UDK 004.02:004.5:004.9

Vakhobova Sh. A.
student
Zootechnics faculty of Fergana state University
Rustamova M.I.
student
Zootechnics faculty of Fergana state University
Mamajonova M.M.
student
Zootechnics faculty of Fergana state University

NATURE DOCTOR

Annotation: This article gives information about mint, which is a medicinal plant of nature. It also provides detailed information on the properties of mint, its widespread use and origin in medicine.

Keywords: mint, diseases, useful aspects of the mint, effect on the taste of food

Fragrant mint is distinguished from other cocktails by its low healing and medicinal properties. It is widely used in diseases of the stomach, nervousness, colds. In ancient times, mint was widely used as a medicine to prolong life. It is now a plant of special importance in phytotherapy, aromatherapy and pharmacology. It also has a special place in modern cosmetology, it is added to scented baths and is widely used in spam.

Mint (Mentha L.) is a perennial herbaceous plant belonging to the family of lilacs (Lamiaceae), which has high medicinal properties. In the warm climates of the Northern Hemisphere, 20-25 species of mint are widespread. In Europe, the United States, Ukraine, Belarus and the North Caucasus, mint is cultivated as astringent and curly, in China, India, Brazil as water and field mint. In Uzbekistan, four species of water mint, Asian mint, astringent mint and curly mint grow as the wild. The stems are erect, 25-100 cm long, the leaves are opposite, rhombic, linear, ovoid, with a canopy, and the color is purple. There are many types of mint in our country, for example: "black mint", "Asian mint", "pepper mint", "water mint" and so on. It is not only an herb, a spice, a spring dish, but also a medicinal ointment. It is no coincidence that Pliny the Elder advised his disciples to wear a mint ring on their heads. He also ordered to wipe the tops of the chairs with mint when receiving distinguished and esteemed guests. Such an action lifts the mood and helps the brain to thrive.

Mint has been widely used in folk medicine. In folk medicine, a decoction of mint prepared from the surface is used to treat toothache, mouth sores, inflammation of the gums. Syrup made by adding sugar to mint decoction is good for heartburn and epilepsy, and its juice is useful in migraines and jaundice. The

juice obtained from it also has a positive effect in the treatment of scabies. Abu Ali ibn Sino treated intestinal pains with mint. He recommended it as a means of digesting food well. Mint is also used to soften the breast, as an expectorant and as a remedy for respiratory diseases. According to folk medicine scholar A.Popov, the effect of peppermint in neurological diseases (hypochondria, vasculitis, nervous breakdown) improves the activity of the gastrointestinal tract, strengthens the body in dehydration, fatigue, plague and bod disease have Bile also has the property of driving.

Mint is a natural remedy that is useful in hemorrhoids, sweets, and rickets. Mint In folk medicine, in gastrointestinal disorders (spasms), incontinence, constipation, increased gastric acidity, jaundice, gallstones, hemorrhoids, menstrual irregularities in women, lung mint tinctures are recommended for heavy bleeding. The tincture is rinsed in the oral cavity when the gums are inflamed; the skin is washed away when unbearable itching. When irritated, 50 g in 1 liter of water. It is also useful to boil mint and add it to the bath water. If you have a headache or a pest bite, mint is pressed on the affected areas. Mint also has a good effect on the activity of the pancreas, so it is advised for people with diabetes. By doing this, take 3 teaspoons of mint leaves and 1 teaspoon of crushed stalks, boil for 6-7 minutes, after a while strain through a sieve and drink 50 ml 3 times a day before meals. In modern medical practice, mint medicines have a significant share. For example, essential oils from mint are industrially included in medicines such as validol, carvalol, olemetin, enatin, anesthesia, bormentol, pectusin, menthol pen, Zelenin drops, Traskov's anti-asthmatic solution. Mint contains essential oils (sentol, menthon, pinene, flanderon, tseniol, jasmine), organic achilles, flavonoids, rhamnose, glucose, rutin, carotene, vitamin C, mineral salts and many other substances. 100 grams of mint contains 3.75 g protein, 6.89 g carbohydrate, 0.94 g fat. Peppermint oil is also characterized by a high level of antibacterial activity (antimicrobial action). Mint-based drugs effectively soothe and relieve stress, speed up mental activity, and help the body-overcome migraines and insomnia. At the same time in the spring, mint greens are other spring medicinal plants, such as jag-jag, dandelion, fenugreek, spinach, celery, machin, mushroom, krafsh, birch the preparation and consumption of delicious dishes with a variety of appearance, such as bar onions, is of great importance in maintaining good health. In this regard, it is difficult to enumerate the properties of green dumplings, somsa, bichak, kaila. They not only stimulate the body, but also have a healing effect on those who suffer from the disease, cleanse the body of accumulated ballast, and smooth the intestinal tract, it has a special significance in that it provides. It also helps to strengthen the immune system, which is resistant to infectious diseases.

In addition, the use of herbal tinctures during pregnancy and lactation prevents various adverse events in mothers. For example, it neutralizes the appearance of toxicosis, relieves nausea and relieves pain during menstruation. There are also benefits as well as harms of mint tincture. In particular, it is not

recommended for people with high blood pressure, gastritis and children under 3 years. In any cottage, in the garden is already reserved space for bitter medicinal mint. This simple plant is used in home cooking, along with other herbs - dill, parsley, oregano.

On the other hand, herbs have medicinal properties. Tinctures and infusions are used in traditional medicine, ointments and tinctures are produced industrially. The medicinal properties of mint and its contraindications are well studied.

The essential oil, which is a mixture of menthol and its derivatives, gives the mint leaves a unique scent. In addition, the leaves contain organic cyclic compounds: kamphen; limonene; pinene; sineol; bulletproof; meyanton.

Together with menthol compounds and essential oils, they make up 60 percent of the chemical elements derived from mint leaves. The rest are dietary supplements, organic acids, anthocyanin, azulenes and trace elements. Such a saturated content of substances necessary for humans makes up 3 percent of the green mass. Naturally, the properties of mint are used and the plant is grown on an industrial scale. Therapeutic forms of mint include the separation of fresh raw materials into solvents and its use in complex preparations.

In short, the mint plant is a late-used medicinal property that can be widely used in almost all areas of medicine, and through this article we have tried to provide information about its folk medicine and its most necessary and useful properties in nature.

References:

1. Mustafoeva B.M Botany
2. H.Kholmatov, Z.Khabibov Medicinal plants of Uzbekistan
3. Y. Machu, I.Kerich Atlas of Medical plants; 1972
4. I.A.Kharlamov, Kh.Khalmatov, P.K.Alimbaeva, I.Kh. Khaitov The main medicinal plants of Central Asia

UDK 338.22:004

Veglenov I.G.
Karakalpak State University named after Berdakh
Uzbekistan, Nukus

ISSUES INFLUENCE OF THE DIGITAL ECONOMY ON ACTIVE DEVELOPMENT BUSINESS ENTITIES

Abstract: The purpose of this paper is to study the digital economy and its role in the development of small and private entrepreneurship in the Republic of Uzbekistan. Method or methodology of the work. The research is based on a General scientific methodology, which provides for the application of a systematic approach to solving problems. The basis of this work is the fundamental works of domestic and foreign scientists dedicated to the study of the digital economy and its development in Uzbekistan. The use of innovative technologies in this sector of the country's economy increases the efficiency, productivity and growth potential of the business, as well as the level of its competitiveness in the market. Therefore, despite the current problems of development and formation of the digital economy in the field of small business, the state policy on the introduction and development of the digital economy is the only possible way to strengthen the strategic position of Uzbekistan, both in the domestic market of the country and in the world economy.

Keywords: innovative development, innovation, small business, entrepreneurship, digital economy, economy of Uzbekistan.

The actual problem of the formation, development of the digital economy in the Republic of Uzbekistan, its implementation and influence in the field of innovative entrepreneurship of the country is significant, both for the scientific community for the development of comprehensive studies on this topic, and in a practical plane to understand the strategic significance of the digital economy in order to increase competitiveness in the field of small innovative entrepreneurship in Uzbekistan. “Digital economy” is the provision of digital space for all spheres of the country's life. The main objective of the program is to create legal, technical, organizational and financial conditions for the development of the digital economy in the country and its subsequent integration with the digital economies of foreign countries. The digital economy will ensure gross domestic product growth of at least 30 percent and dramatically reduce corruption. This is confirmed by analytical studies of reputable international organizations.

In his address to Parliament of the Republic of Uzbekistan dated January 25, 2020, President Shavkat Mirziyoev emphasized the need to develop a national concept of digital economy, which provides for the modernization of all sectors

of the economy based on digital technologies”[1]. On this basis, we need to implement the program "Digital Uzbekistan-2030". The digital economy will increase gross domestic product by at least 30%, reducing corruption. An analysis by reputable international organizations confirms this. The main task of paramount importance in the formation and implementation of a strategy for the development of the digital economy in Uzbekistan is the prioritization of information innovation policy regarding stakeholders, industry and innovation market entities and target social groups, as well as an interdisciplinary approach to managing content and activities that combines modern communication technologies, management and social engineering. The digital economy continues to grow at an incredible speed due to its ability to collect, use and analyze the vast volumes of machine-readable information (digital data) about almost everything. Such digital data is collected based on the analysis of “digital footprints” that remain on various digital platforms because of the activity of individuals, social groups or enterprises.

Global Internet Protocol (IP) traffic, a proxy for data flows, grew from about 100 gigabytes(GB) per day in 1992 to more than 45,000 GB per sscond in 2017. And yet the world is only in the early days of the data- driven economy;by 2022 global IP traffic is projected to reach 150,700 GB per second, fueled by more and more people coming online for the first time and by the expansion of the internet of Things (IoT). As people, business and equipment become more closely connected in a single digital space format, digitalization offers ample opportunities for new decision-making models, becoming the basis of ongoing global economic and social transformations that are changing business and consumer models, models of social services and economic activities of the population. The potential of small innovative enterprises in the context of digitalization creates the prerequisites for the emergence of competitive advantages of science and business both at the national and global levels. Small innovative enterprises are the generator of ideas created in higher education institutions. Introducing into the real economy innovation universities small innovative enterprises have become an essential attribute for the modernization of national second economy, to create a "smart economy", to ensure the growth of highly competitive products, linking science, education and business together, creating new professionally trained staff, as well as involving young students in business. Small innovative entrepreneurship in the development of the digital economy is an essential structural element of new economic business models and a breeding ground for systemic changes in technology, digital infrastructure and social relations. Small innovative enterprises represented by their most dynamic and successful representatives act for the digital economy, on the one hand, as a testing business ground, and on the other, as an excellent “building material” from which national and global companies are obtained. However, at present, the

[1] President Shavkat Mirziyoyev’s Address to the Oliy Majlis. https://uza.uz/en/politics/president-shavkat-mirziyoyev-s-address-to-the-oliy-majlis-25-01-2020

activity of small innovative enterprises does not have a stable tendency towards their effective development. To ensure effective management of the development of small innovative enterprises, it is necessary to develop a clear methodology based on modeling and forecasting their activities. Forecasting will make it possible to find out what organizational measures should be taken for a given small innovative enterprise in order to increase its effectiveness. The task of predicting the performance of a small innovative enterprise is extremely complex and multifactorial. A significant number of parameters affects the efficiency of a small innovative enterprise; in addition, a significant number of indicators can evaluate the effectiveness itself.

However, for the sustainable development of small innovative enterprises, today it is necessary to solve the problems they face, which impede the sustainable development of small innovative enterprises, which are quite serious, and the solution has serious scientific significance. Under these conditions, the only real basis for intensive growth can be the significant, but not adequately demanded by the economy, potential of science, education and the high-tech, high- tech sector of the economy. This potential is sharply disproportionate to the share of world production of high-tech products belonging to the republic, which indicates the insufficient efficiency of the mechanisms of its functioning and the absence of the necessary conditions designed to intensify innovative activity in industry and its high-tech sector.

Taking into account the circumstances noted, the processes of transformation of the activity of small innovative enterprises into the digital economy of the republic, the development and analysis of forecasts for its development, the formation of economically and socially justified options for its activation with the development of a set of models and methods of economic and mathematical tools seem relevant, important and significant. The processes of technologicalization, digitalization of public relations, distinguish the current stage of development. The emergence of new phenomena in the digital economy: -big data, machine-readable law, neurotechnology and artificial and intelligence; distributed registry systems (blockchain); -quantum technologies; new manufacturing technologies; industrial internet; components of robotics and sensorics; wireless technology); -virtual and augmented reality technologies.The world leaders in the digital economy are countries such as the USA, South Korea, Great Britain, Sweden, Finland, Japan, China, Germany, France, Spain and India, which, in turn, have extensive experience in legal regulation of the national digital economy.

The digital economy is a new subject of legal regulation caused by globalization and the widespread introduction of digital technologies, in this regard; research in this area is sporadic. Representatives of legal science paid attention only to individual institutions. It is important to note the lack of a well-established doctrinal approach to the essence of the new legal institutions of the digital economy, which partly complicates the formation of an appropriate legal

environment. Important arising in the polls during the formation of the legal doctrine, and in the future, the legal framework are: firstly, the creation of clear ideas about industry regulation, which public relations will relate to the conduct of civil law, and which to financial law and other branches of law and legislation; secondly, we must not forget about the need to create a single structure-forming legislative act, and digital law should be enshrined in this way, giving, first of all, definitions of new phenomena of digital life and regulating issues of transactions with digital money and rights, as well as solving taxation problems and financial discipline. As A.N. Lysenko points out, legal regulation in most cases should not be ahead of the development of the economy, should be based on habitual, proven legal categories, thereby optimizing the ongoing economic development of new institutions.

I would like to note that the existing legal doctrines do not have the corresponding conceptual apparatus for the development of such active processes of digitalization of the economy. If amending legislative acts, as a rule, does not present special difficulties for the legislator, either organizationally or temporarily, then changing legal doctrines is a much more complicated process, therefore, legislative changes in accordance with modern realities are likely to come much earlier. There is currently a legal vacuum in the regulation of the digital economy. Any subjects of public relations with the use of digital technologies in the economy suffer from this. On the one hand, law-abiding and conscientious subjects of civil legal relations may suffer, on the other hand, the lack of clear financial and legal regulation leads to tax evasion. The problems of legal regulation of the digital economy are taking on an international scale, since it is not always easy to link the activities of their largest Internet platforms to a specific state, including due to the introduction of new digital business models in the economy. It is important to understand that digital objects are constantly evolving. Cryptocurrency today is an alternative money circulation that has gained great popularity. Most note that the cryptocurrency market is one of the most promising areas of development of the global economy. It should be understood that the process of cryptocurrency penetration into life is difficult to stop, and the rejection of it can hinder the development of the digital economy, therefore it is more reasonable to give digital currency legal certainty and status. The preparation of legislation on the use of crypto money should continue taking into account the opinion of the scientific community. Of course, the legal regulation of cryptocurrency, taking into account objective risks, should be based on the public goals of the state and neutralize such negative processes as the laundering of proceeds from crime and the financing of terrorism, as well as the erosion of the tax base.

All public relations are dynamic and are subject to constant changes, in turn, timely adaptation of the legislation to these changes is the key to success, quality. Accordingly, the laws should develop adequately and change in accordance with changes in the socio-political and economic life of the country. Unfortunately, the

lack of consistency in matters of legal support for active digitalization is still evident. In the near future, a number of legal issues should be resolved so that the digital economy does not harm the state and its citizens: First, adopt a single legislative act establishing definitions of new phenomena in the economy: digitalization, digital law, digital money, tokens, cryptocurrencies, block chain and others, as well as fixing the basic principles of taxation and transactions with digital money and rights. Secondly, to develop a number of standards that need to be supplemented by the Civil Code of the Republic of Uzbekistan and the Tax Code of the Republic of Uzbekistan aimed at detailing the legal regulation of relations in the field of the digital economy, including determining what will be understood as a digital permanent representation in relation to business entities. Thirdly, prepare proposals for the formation of an international legal framework and develop an approach to fair taxation of the digital economy. There is an expansion of the sphere of legal regulation, the emergence of new entities - digital personalities, since from birth, the person will fall into the digital space and his status will be instantly reflected in the virtual environment. Paper money and the national currency are outdated, dematerialized and exist in electronic form. Under the current conditions of comprehensive digitalization, it is important to understand that properly organized financial and legal relations in the digital age can provide great opportunities for increasing the well-being of people only in a reliable legal field. In our opinion, such a low rating in terms of the global connectivity index, which determines the level of development of the digital economy in the country, is due to the following factors: -low level of use of information technologies in the business sector, including in the sector of small and medium innovative entrepreneurship, Comparison with more developed countries of the world; -the lack of appropriate, necessary infrastructure for the release of unique information products both on the world market and for introduction into the domestic market of the country, including in the sector of small and medium innovative entrepreneurship; -underestimation and fear of businessmen, including in the sector of small and medium-sized enterprises, of the possibilities of the digital economy and its impact on the efficiency, productivity and growth potential of the business, as well as increasing its competitiveness in the market (including in the sector small and medium enterprises). To overcome these problems in the framework of research and the development of the digital economy, including in the field of small and medium innovative entrepreneurship of the Republic, we propose the following measures; -creating conditions at the state level for training and further training of specialists in the field of digital economy and innovative technologies; -the formation of a stably functioning system of international cooperation in the field of innovative scientific and technological development of countries, including in the field of digital economy; -Creation and widespread introduction of a system of incentives for the use of digital and innovative technologies of entrepreneurs conducting

small and medium- sized businesses in their economic (economic) activities through tax incentives, government orders and other events.

Thus, based on the foregoing, we can conclude that the digital economy as one of the manifestations of the scientific and technological development of the Republic has a significant beneficial effect on the development of small and medium-sized innovative entrepreneurship. The use of innovative technologies in our sector of the country's economy increases the efficiency, productivity and growth potential of the business, as well as the level of its competitiveness in the market. There fore, in our opinion, despite the on current problems of development and formation of the digital economy in the sphere of small and medium innovative enterprises, the state policy of the introduction and development of the digital economy is the only possible way of strengthening the strategic position of the Republic, both in the domestic market Article p Ana, so in the global economy.

References:

1. Abdullayev, A. M. & ets. (2020) Analysis of industrial enterprise management systems: essence, methodology and problems. Journal of Critical Reviews, 7 (14), 1254-1260. Doi: http://dx.doi.org/10.31838/jcr.07.14.261
2. Davidson, E., & Vaast, E. (2010, January). Digital entrepreneurship and its sociomaterial enactment. In *2010 43rd Hawaii International Conference on System Sciences* (pp. 1-10). IEEE.
3. Hamid, N., & Khalid, F. (2016). Entrepreneurship and innovation in the digital economy. *The Lahore Journal of Economics*, *21*, 273.
4. Kraus, S., Palmer, C., Kailer, N., Kallinger, F. L., & Spitzer, J. (2018). Digital entrepreneurship: a research agenda on new business models for the twenty-first century. *International Journal of Entrepreneurial Behavior & Research*.
5. Kurpayanidi, K. I. (2019). Theoretical basis of management of innovative activity of industrial corporation. *ISJ Theoretical & Applied Science*, 01 (69), 7-14. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2019.01.69.3
6. Kurpayanidi, K. I. (2020). Actual problems of implementation of investment industrial entrepreneurial potential. ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81), 301-307. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.01.81.54
7. Kurpayanidi, K. I. (2020). On the problem of macroeconomic analysis and forecasting of the economy. ISJ Theoretical & Applied Science, 03 (83), 1-6. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.03.83.1
8. Kurpayanidi, K. I., Abdullaev, A. M., & Khudaykulov, A. (2020). Challenges of coping with the economic consequences of the global pandemic COVID-19. ISJ Theoretical & Applied Science, 05 (85), 1-5. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2020.05.85.1
9. Kurpayanidi, K., Abdullaev, A., Ashurov, M., Tukhtasinova, M., & Shakirova, Y. (2020). The issue of a competitive national innovative system formation in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04024). EDP Sciences. Doi: https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904024

10. Kurpayanidi, K.I. (2018) "Doing Business 2017" in Uzbekistan: problems and prospects. Mauritius, Scholar's Press, Germany. Doi: https://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.21730.15043
11. Kurpayanidi, K.I. (2018) Questions of classification of institutional conditions, determining the structure of business management in Uzbekistan. ISJ Theoretical & Applied Science, 09 (65): 1-8. Doi: https://dx.doi.org/10.15863/TAS.2018.09.65.1
12. Muminova, E. & ets. (2020). Features of Introducing Blockchain Technology in Digital Economy Developing Conditions in Uzbekistan. In *E3S Web of Conferences* (Vol. 159, p. 04023). EDP Sciences. https://doi.org/10.1051/e3sconf/202015904023
13. Аренков, И. А., Смирнов, С. А., Шарафутдинов, Д. Р., & Ябурова, Д. В. (2018). Трансформация системы управления предприятием при переходе к цифровой экономике. *Российское предпринимательство*, *19*(5).
14. Ашуров, М. С. и др. (2019) «Doing business 2019: training for reform» тадбиркорлик муҳити самарадорлигини баҳолаш воситаси сифатида. Экономика и финансы (Узбекистан). 9. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/doing-business-2019-training-for-reform-tadbirkorlik-mu-iti-samaradorligini-ba-olash-vositasi-sifatida
15. Икрамов, М.А., и др. (2013). Некоторые вопросы государственного регламента инновационного процесса: зарубежный опыт и практика Узбекистана. Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования, (2 (2)), 198-205. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/nekotorye-voprosy-gosudarstvennogo-reglamenta-innovatsionnogo-protsessa-zarubezhnyy-opyt-i-praktika-uzbekistana.
16. Курпаяниди, К. И. (2018). Оценка эффективности развития предпринимательства в Узбекистане. *International Book Market Service Ltd., member of OmniScriptum Publishing Group. Germany*.
17. Курпаяниди, К. И. (2018). Пути активизации внешнеэкономической деятельности Республики Узбекистан в условиях глобализации. *Инновационная экономика: перспективы развития и совершенствования*, (6), 32.
18. Курпаяниди, К. И., & Ашуров, М. С. (2019). Ўзбекистонда тадбиркорлик муҳитининг замонавий ҳолати ва уни самарали ривожлантириш муаммоларини баҳолаш. Монография. *Монография. GlobeEdit Academic Publishing, European Union*. DOI: http://dx.doi.org/10.13140/RG.2.2.34273.74088
19. Курпаяниди, К. И., Толибов, И. Ш. (2019). К вопросу оценки состояния и эффективности инфраструктуры предпринимательства в регионах Узбекистана. Экономика и бизнес: теория и практика. 1. URL: https://cyberleninka.ru/article/n/k-voprosu-otsenki-sostoyaniya-i-effektivnosti-infrastruktury-predprinimatelstva-v-regionah-uzbekistana.

20. Нишонов, Ф. М. (2019). Некоторые вопросы улучшения инвестиционного климата в Узбекистане. *Молодой ученый*, (29), 59-62.
21. Таланцев, В.И., Равнянский, А.К. (2018). Цифровая экономика и ее роль в развитии малого и среднего инновационного предпринимательства в России. Региональные проблемы преобразования экономики, (2 (88)), 80-86.
22. Устинова, Н. Г. (2019). Цифровая экономика и предпринимательство: вопросы взаимодействия. *Вестник Саратовского государственного социально-экономического университета*, (3 (77)).

УДК: 332.122.62

Акрамова Ш.Г.
научный сотрудник
Научно-исследовательский Центр
при Ташкентском государственном
экономическом университете
Узбекистан, г.Ташкент

СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: В статье обосновывается ведущая роль свободно экономических зон в привлечении иностранных инвестиций и развития экономики регионов. Анализируются тенденции создания и функционирования свободных экономических зон в Республике Узбекистан и предложены направления дальнейшего совершенствования их деятельности.

Ключевые слова: свободные экономические зоны, региональное развитие, таможенные и налоговые льготы, инвестиции, инвестор, инвестиционная привлекательность.

Akramova Sh.G.
senior researcher
Research Center under
Tashkent State University of Economics
Uzbekistan, Tashkent

THE STATE OF DEVELOPMENT OF FREE ECONOMIC ZONES IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Abstract: The article substantiates the leading role of free economic zones in attracting foreign investment and developing the regional economy. Trends in the creation and functioning of free economic zones in the Republic of Uzbekistan are analyzed and directions for further improvement of their activities are proposed.

Keywords: free economic zones, regional development, customs and tax benefits, investments, investor, investment attractiveness.

Мировой опыт показывает, что для обеспечения устойчивого экономического роста страны и отдельных регионов важно повышать инвестиционную активность за счет привлечения внутренних и иностранных инвестиций. В настоящее время свободные экономические зоны (СЭЗ) выступают в качестве эффективной формы стимулирования

инвестиционной активности. Специальные налоговые и таможенные процедуры (льготы), относительно дешевая рабочая сила, упрощенные процедуры ввоза и вывоза сырья и промышленной продукции привлекают иностранных и отечественных инвесторов. Ряду стран удалось развить депрессивные регионы, привлечь крупномасштабные иностранные инвестиции, наладить производство конкурентоспособной продукции и услуг на мировом рынке и, как следствие, добиться экономического развития именно путем создания эффективных моделей особых экономических зон.

В современных условиях СЭЗ становится активным инструментом государственной политики в мировой экономике, обеспечивая поддержку для оживления слаборазвитых регионов и дополнительную активацию точек роста.

Исходя из того, что классификации свободных экономических зон существенно различается в различных странах, а также статистических отчетах, сложно найти точную статистику об их количестве по всему миру. Однако деятельность различных форм свободных экономических зон оценивается рядом организаций. К примеру, по данным Международной организации труда, количество только экспортно-ориентированных промышленных зон в мире составляет более 3500 По данным ЮНКТАД, в мире существует более 4800 особых экономических зон[2].

Согласно определению Всемирного банка, свободная экономическая зона — это определенная территория в пределах национальных границ страны, где правила ведения бизнеса отличаются от правил, принятых в пределах национальных границ. Направления дифференциации в основном предусматривают следующее[3]:

- условия инвестирования - включая предоставление инфраструктуры, землепользование, аренду и покупку;

- международная торговля и таможенные тарифы - обычно отмена ввозных пошлин и различных платежей;

- порядок налогообложения - отмена корпоративных налогов, НДС и других налогов;

- нормативно-правовая среда - упрощенные условия для организации бизнеса, лицензирования и других операций.

Как известно в Узбекистане осуществляются масштабные реформы, в частности, в рамках Стратегии действий по пяти приоритетным направлениям развития Республики Узбекистан на 2017-2021 годы, определены задачи по укреплению макроэкономической стабильности в

[2] UNCTAD. World Investment Report 2018. Investment and new industrial policies. New York and Geneva, 2018. P.154 [Электронный ресурс] http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018_en.pdf (дата обращения 20.04.2020)

[3] Special Economic Zones in the OIC Region: Learning from Experience. COMCEC Coordination Office, 2017. [Электронный ресурс] ttp://www.mod.gov.tr/Lists/RecentPublications/Attachments/148/ (дата обращения 20.04.2020)

стране и обеспечению комплексного социально-экономического развития регионов, созданию благоприятных условий для привлечения прямых иностранных инвестиций в различные отрасли экономики и регионы. В решении этих задач важную роль играют вопросы повышения эффективности существующих свободных экономических зон в стране, создания новых.

В стране создана необходимая нормативная база, включая налоговые и таможенные льготы для привлечения иностранных инвестиций в существующие и вновь созданные СЭЗ. Сегодня существует более 40 законов, регулирующих различные аспекты деятельности СЭЗ.

В соответствии с недавно принятом Законом Республики Узбекистан обобщенное название различных зон со специальными нормативно-правовыми режимами именуется как специальные экономические зоны. Так, специальная экономическая зона — это территория с определенными границами и специальным правовым режимом, специально выделенная в целях привлечения иностранных и отечественных инвестиций, высоких технологий и управленческого опыта для ускоренного социально-экономического развития соответствующего региона[4].

Разделяются различные виды специальных экономических зон (см.рис.1) и свободные экономические зоны являются одной из форм разновидности специальных экономических зон в Узбекистане. Согласно статье № 10 Закона Республики Узбекистан «Об специальных экономических зонах» под *свободной экономической зоной* понимается территория, предназначенная для создания новых производственных мощностей, развития высокотехнологичного производства, активного вовлечения в освоение производства современной конкурентоспособной, импортозамещающей, экспортоориентированной готовой промышленной продукции, а также обеспечения развития производственной, инженерно-коммуникационной, дорожно-транспортной, социальной инфраструктуры и услуг логистики[5].

[4] Закон Республики Узбекистан от 17.02.2020 г. N ЗРУ-604 "О специальных экономических зонах" (Принят Законодательной палатой 09.12.2019 г., одобрен Сенатом 14.12.2019 г.) Статья 3. "Собрание законодательства Республики Узбекистан", 24 февраля 2020 г., N 7, ст. 73.

[5] Закон Республики Узбекистан от 17.02.2020 г. N ЗРУ-604 "О специальных экономических зонах" (Принят Законодательной палатой 09.12.2019 г., одобрен Сенатом 14.12.2019 г.) Статья 3. "Собрание законодательства Республики Узбекистан", 24 февраля 2020 г., N 7, ст. 73.



Рис.1. Классификация специальных экономических зон в Республике Узбекистан

Источник: Составлено на основе Закона Республики Узбекистан «О специальных экономических зонах» №ЗРУ – 604 от 17.02.2020 г.

В последние годы в стране большое внимание уделяется мерам по привлечению масштабных иностранных инвестиций за счет создания свободных экономических зон. Известно, что до 2016 года в стране действовало всего три СЭЗ, сегодня на основании соответствующих указов и постановлений Президента Ш.М.Мирзиёева в короткие сроки были созданы ряд СЭЗ, специализирующиеся в различных сферах, в результате чего их общее количество достигло 22 (см. рисунок 2). На сегодняшний день в Узбекистане функционирует 22 свободных экономических зон и 143 малых промышленных зон. По состоянию на 1 мая 2020 года осуществляется 356 инвестиционных проектов, в результате реализации этих проектов было создано 27034 новых рабочих мест[6]. В настоящее время в стране действует 12 свободных промышленных зон, 8 фармацевтических, 1 свободная экономическая зона для развития туризма, 2 агропромышленного комплекса.

[6] Единый портал свободных экономических зон и малых промышленных зон Республики Узбекистан [Электронный ресурс] https://sez.gov.uz/ru (дата обращения 16.07.2020)

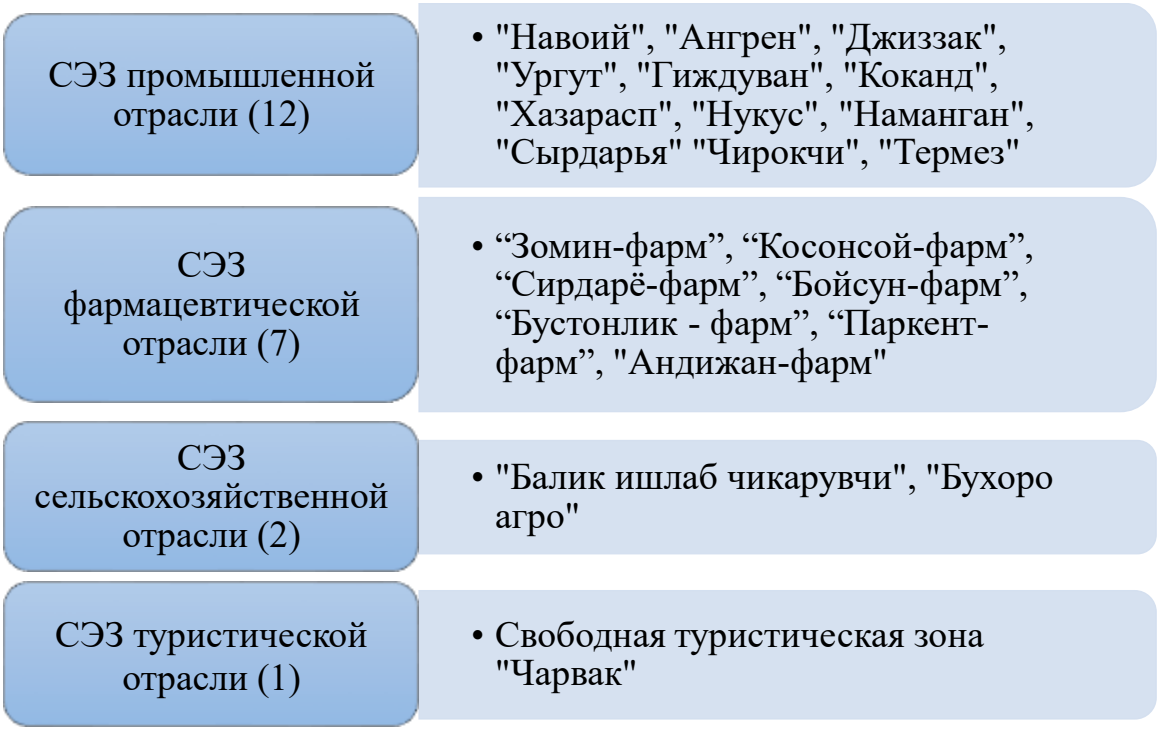


Рисунок 2. Свободные экономические зоны функционирующие в Узбекистане

Источник: Составлено на основе данных официального сайта Агентства по привлечению иностранных инвестиций при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан [Электронный ресурс] https://invest.gov.uz/ru/investor/sez-i-mpz/ (дата обращения 25.07.2020)

Функционирование СЭЗ в стране условно можно разделить на 3 этапа. Первый этап был связан с созданием в стране в 2008 году первой свободной индустриально-экономической зоны «Навои», что привело к увеличению инвестиционных потоков в регион и страну и увеличению внешнеторгового оборота. Первая свободная экономическая зона, созданная в стране, была создана в 2008 году Указом Первого Президента Республик Узбекистан с целью создания благоприятных условий для привлечения прямых иностранных инвестиций и организации современного высокотехнологичного производства, обеспечивающего производство востребованной продукции мирового уровня, а также развития промышленного потенциала, производственной, транспортно-транзитной и социальной инфраструктуры Навоийской области [7]. Как отметил директор Навоийской СЭЗ, на сегодняшний день в СЭЗ «Навои» реализовано 41 проектов на сумму 202,2 млн. долларов, а в стадии реализации - 55 проектов на сумму 495,3 млн. долларов. Всего на данный момент в зону

[7] Указ Президента Республики Узбекистан от 02.12.2008 г. № уп-4059 «О создании свободной экономической зоны в Навоийской области». «Собрание законодательства Республики Узбекистан», 2008 г., N 49, ст. 478.

инвестировано 298,4 млн. долларов, а объем прямых иностранных инвестиций составляет 84,8 млн. долларов[8].

Второй этап условно может быть связан с созданием в 2012-2013 годах специальной индустриальной зоны «Ангрен» и свободной экономической зоны «Джизак» в других регионах страны.

В соответствии с Указом Президента Республики Узбекистан от 26 октября 2016 года № ПФ-4853 «О дополнительных мерах по активизации и расширению деятельности свободных экономических зон» наименования свободной индустриально-экономической зоны «Навои», специальных индустриальных зон «Ангрен» и «Джизак». Навои, Ангрен и Джизак были переименованы в свободные экономические зоны. При этом унифицированы действующие налоговый и таможенный режимы на территории свободных экономических зон.

Третий этап, на наш взгляд, — это активный этап организации СЭЗ, который характеризуется разновидностью и интенсивностью создания СЭЗ. В целях привлечения иностранных и внутренних инвестиций в процесс развития ряда регионов страны, организации современных производств на базе переработки сельскохозяйственной продукции, создания новых рабочих мест и увеличения доходов населения 12 января 2017 года были созданы СЭЗ в Ургутском районе Самаркандской области - «СЭЗ Ургут», в Гиждуванском районе Бухарской области – СЭЗ «Гиждувон», в городе Коканд Ферганской области – СЭЗ «Коканд», в Хазараспском районе Хорезмской области – СЭЗ «Хазорасп». Учитывая природно-климатические особенности республики и отдельных регионов, в целях развития фармацевтической отрасли и обеспечения национальный рынок высококачественными лекарственными средствами отечественного производства, организации производства лекарственных препаратов с высокой добавленной стоимостью и увеличения занятости, а также комплексного и эффективного использования производственного и ресурсного потенциала некоторых областей, создания на этой основе новых рабочих мест и повышения доходов населения республики созданы свободные экономические зоны «Зомин-фарм», «Косонсой-фарм», «Сирдарё-фарм», «Бойсун-фарм», «Бустонлик-фарм» и «Паркент-фарм»[9].

Помимо СЭЗ, в стране созданы малые промышленные зоны (МПЗ). МПЗ создаются в основном для поддержки новых конкурентоспособных производств и малых предприятий, а также углубления производственной кооперации. В качестве ключевого элемента организации МПЗ и

[8] Uzbekistan's first Free Economic Zone boosts businesses [Электронный ресурс] дата публикации:18/06/2020 https://menafn.com/1100345093/Uzbekistans-first-Free-Economic-Zone-boosts-businesses (дата обращения 20.07.2020)

[9] Указ Президента Республики Узбекистан от 03.05.2017 г. N УП-5032 "О создании свободных экономических зон "Зомин-фарм", "Косонсой-фарм", "Сирдарё-фарм", "Бойсун-фарм", "Бустонлик-фарм" и "Паркент-фарм". "Собрание законодательства Республики Узбекистан", 15 мая 2017 г., N 19, ст. 331.

привлечении инвесторов выступает факт предоставление на льготной основе существующей инфраструктуры и производственных объектов. Основная задача МПЗ - разработать меры по эффективному использованию маломощных предприятий, неиспользуемых мощностей и земельных участков, которые практически не функционируют. МПЗ позволяют предпринимателям в короткие сроки начать собственное дело, сэкономив собственные и государственные средства, не строя новых зданий. Следует отметить, что МПЗ не имеют унифицированных преимуществ как СЭЗ. Тип, порядок и продолжительность налоговых льгот различаются во всех регионах, где расположены МПЗ. Например, для города Ташкента и Ташкентской области срок действия МПЗ является 2 года, тогда как для города Янгиер этот срок установлен на 30 лет.

В целом оценивая эффективность действующих в стране СЭЗ, по данным Министра инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан, по состоянию на январь 2019 года в свободных экономических зонах было одобрено 629 проектов на сумму 3660,5 млн.долл.. (включая $ 1,544 млн.долл. прямых иностранных инвестиций). Из этих проектов реализованы 158, реализуется 431, еще 40 перспективных проектов. На 1 января 2019 года вновь созданными предприятиями достигнут объем производства на 4,9 трлн сумов и освоено производство 197 наименований промышленной продукции. Производятся товары легкой промышленности, химической отрасли, продукты питания, электротовары, современные строительные материалы, мебель и другие готовые изделия, востребованные не только на внутреннем, но и на внешнем рынках. Экспортировано продукции на общую сумму 194 долларов»[10].

Некоторые эксперты выделяют следующие негативные черты СЭЗ Республики Узбекистан[11]:

- отрицательное сальдо внешнеэкономического оборота;
- незначительный удельный вес продукции предприятий СЭЗ в ВВП страны (менее 1%);
- низкие объемы экспорта;
- невысокая конкурентоспособность выпускаемой продукции;
- ориентация экспорта в основном на страны СНГ;
- слабая диверсификация производства и, соответственно, экспорта.

Анализ функционирования СЭЗ в Республике Узбекистан показал ряд факторов, сдерживающих их развитие, где прежде всего, выступает слабое развитие всех видов инфраструктур в регионах. Наряду с экономическими стимулами предоставляемых со стороны государства уровень развития

[10] Пресс-служба Законодательной палаты Олий Мажлиса Республики Узбекистан [Электронный ресурс] http://parliament.gov.uz/uz/events/chamber/25864/ (дата обращения 15.07.2020)

[11] Шовкатов А., Акрамов А. Свободные экономические зоны – основная площадка для привлечения инвестиций и развития экспортного потенциала. [Электронный ресурс] https://mineconomy.uz/ru/info/3011 Дата публикации 26.12.2019 дата обращения (20.07.2020)

социальной инфраструктуры также выступает определяющим фактором привлекательности СЭЗ для инвесторов. Наличие объектов социально-культурного характера, таких как достойное жилье, коммунальные услуги, организации предоставляющие качественные услуги здравоохранения и образования, организация досуга, общественное питание, розничная торговля, спорт и здоровье несомненно способствуют улучшению деятельности СЭЗ. В то же время важно иметь современную банковскую и финансовую инфраструктуру, которая будет напрямую служить эффективному ведению бизнеса. Создание условий для расширения различных отделений банков, страховых компаний, местных и зарубежных компаний, предоставляющих консалтинговые услуги, заложит основу для развития СЭЗ.

Во-вторых, на наш взгляд необходимо отказаться от унифицированных таможенных и налоговых льгот, предусмотренных для всех СЭЗ в стране. Существующие процедуры и льготы для организации бизнеса в стране, отраженные в правилах, регулирующих свободные экономические зоны, одинаковы, независимо от уровня экономического развития и географического положения региона. Это значительно снижает возможность привлечения инвесторов, особенно иностранных инвесторов, в относительно слаборазвитые или удаленные районы и повышает привлекательность развитых районов. Поэтому, на наш взгляд, целесообразно диверсифицировать все налоговые, таможенные и прочие льготы в соответствии с уровнем социально-экономического развития регионов, транспортной, телекоммуникационной, социальной, промышленной, банковской и финансовой инфраструктуры, что в свою очередь даст возможность еще больше повысить привлекательность слаборазвитых регионов.

В-третьих, важно разработать маркетинговую стратегию, требующую сильной рекламной политики для привлечения иностранных инвесторов в СЭЗ, действующие в стране. Ограниченная информация об СЭЗ в глобальной сети Интернет, отсутствие официальных сайтов некоторых СЭЗ, отсутствие регулярного обновления информации и страниц в социальных сетях, в целом отсутствие рекламы СЭЗ в Узбекистане – является одним из основных препятствий для привлечения иностранных инвестиций. Все страны мира, особенно развивающиеся, соревнуются за привлечение иностранных инвестиций в свою национальную экономику различными способами. Отличная маркетинговая стратегия, четко и наглядно демонстрирующая привилегии и превосходство условий, созданных в СЭЗ Узбекистана над СЭЗ других стран, должна стать на повестке дня каждой дирекции СЭЗ для привлечения иностранных инвестиций в условиях жесткой глобальной конкуренции.

Использованные источники:

1. Закон Республики Узбекистан от 17.02.2020 г. N ЗРУ-604 "О специальных экономических зонах" (Принят Законодательной палатой 09.12.2019 г., одобрен Сенатом 14.12.2019 г.) Статья 3. "Собрание законодательства Республики Узбекистан", 24 февраля 2020 г., N 7, ст. 73.
2. Указ Президента Республики Узбекистан от 02.12.2008 г. № уп-4059 «О создании свободной экономической зоны в Навоийской области». «Собрание законодательства Республики Узбекистан», 2008 г., N 49, ст. 478.
3. Указ Президента Республики Узбекистан от 03.05.2017 г. N УП-5032 "О создании свободных экономических зон "Зомин-фарм", "Косонсой-фарм", "Сирдарё-фарм", "Бойсун-фарм", "Бустонлик-фарм" и "Паркент-фарм". "Собрание законодательства Республики Узбекистан", 15 мая 2017 г., N 19, ст. 331.
4. UNCTAD. World Investment Report 2018. Investment and new industrial policies. New York and Geneva, 2018. P.154 [Электронный ресурс] http://unctad.org/en/PublicationsLibrary/wir2018_en.pdf (дата обращения 20.04.2020)
5. Special Economic Zones in the OIC Region: Learning from Experience. COMCEC Coordination Office, 2017. [Электронный ресурс] ttp://www.mod.gov.tr/Lists/RecentPublications/Attachments/148/ (дата обращения 20.04.2020)
6. Единый портал свободных экономических зон и малых промышленных зон Республики Узбекистан [Электронный ресурс] https://sez.gov.uz/ru (дата обращения 16.07.2020)
7. Официальный сайт Агентства по привлечению иностранных инвестиций при Министерстве инвестиций и внешней торговли Республики Узбекистан [Электронный ресурс] https://invest.gov.uz/ru/investor/sez-i-mpz/ (дата обращения 25.07.2020)
8. Uzbekistan's first Free Economic Zone boosts businesses [Электронный ресурс] дата публикации:18/06/2020 https://menafn.com/1100345093/Uzbekistans-first-Free-Economic-Zone-boosts-businesses (дата обращения 20.07.2020)
9. Пресс-служба Законодательной палаты Олий Мажлиса Республики Узбекистан [Электронный ресурс] http://parliament.gov.uz/uz/events/chamber/25864/ (дата обращения 15.07.2020)
10. Шовкатов А., Акрамов А. Свободные экономические зоны – основная площадка для привлечения инвестиций и развития экспортного потенциала. [Электронный ресурс] https://mineconomy.uz/ru/info/3011 Дата публикации 26.12.2019 дата обращения (20.07.2020)

УДК 37.02

Акрамова Х.Ф.
преподаватель
Учтепинский район, школа №245
Узбекистан, г.Ташкент

ТЕХНОЛОГИИ ОРГАНИЗАЦИИ УРОКОВ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ

Аннотация: В данной статье рассматривается технология организации занятий по родному языку и чтению в начальных классах общеобразовательных школа и эффективное использование дидактических игр на уроках.

Ключевые слова: педагогическая технология, методика, учебный процесс, родной язык, чтение, письмо, буквы, звук, дидактическая игра.

Akramova X.F.
teacher
Uzbekistan, Tashkent

TECHNOLOGIES OF ORGANIZATION OF LESSONS IN PRIMARY SCHOOLS

Abstract: This article discusses the technology of organizing mother tongue and reading subjects in the primary grades of general secondary schools and the effective use of didactic games in the classroom.

Keywords: pedagogical technology, method, learning process, mother tongue, reading, writing, letters, sound, didactic game.

Начальное образование, являющееся ступенью общего среднего образования, включает в себя 1-4 классы. Как отмечалось в наших национальных программах, на данном этапе для формирования новой системы и содержания образования необходимо:

➢ внедрение дифференцированного подхода к образованию в соответствии с способностями и возможностями учащихся;

➢ создание передовых педагогических технологий, современных учебно-методических комплексов и дидактическое обеспечение учебно-воспитательного процесса и др.

Известный русский исследователь К.Д.Ушинский придавал большое значение родному языку в системе учебных предметов начальной школы, считал его центральным и ведущим предметом. "Мама, которая является отличным учителем, много учит ребенка языку. Ребенок в два-три года учится так много, что многие узнают, что даже при тщательном

методическом прочтении 20 лет он не сможет научиться на полпути. Это и великая педагогика родного языка", - сказал он.

В 1 классе начального образования процесс обучения грамоте для детей длится 4 месяца. Этот процесс делится на следующие 2 периода:

1. период подготовки алфавита. (этот период охватывает 2 недели).

2. алфавитный период (длится до 31 декабря учебного года).

Период подготовки алфавита. Основной задачей данного периода является ознакомление учащихся со школой, классом, правилами дисциплины и учебными пособиями, проведение речевых упражнений, повышение фонематического слуха. Сам этот период также делится на 2 этапа:

а) этап, в котором буква не изучается (1 неделя).

б) этап изучения гласной и буквы (1 неделя).

На первом этапе учащимся предоставляется информация о устной и письменной речи, произношении, произношении, слогах и звуках, структуре речи, речи от слов, делении слов на слоги, составлении слогов из звуков, учит различать гласные и согласные звуки, у которых формируются навыки практического использования. В процессе работы над связной речью учащихся на основе специальных копий. На основе рисунков, представленных им в “Азбуке”, составляются рассказы. Используя книги из школьной библиотеки, они рассказывают стихи, сказки, сказки, поговорки, пословицы, загадки, народные песни, песни, анекдоты.

Кроме того, еще один метод, который может дать хороший эффект в процессе обучения, - это структурирование фразы на основе базовых слов. На страницах книги ”алфавит " проводятся такие занятия, как произношение слов, их чтение и работа над их значениями. Последовательное продолжение работы в этом стиле в зависимости от темы на каждом уроке повышает эффективность урока. На уроках письма на этом этапе учащиеся знакомятся с записной книжкой и записными книжками, учат писать буквенные элементы, в которых по образцу формируются такие навыки, как распознавание графических ошибок, самоконтроль, соблюдение равенства буквенных интервалов, переписка. На втором этапе учитываются гласные звуки и буквы.

При этом необходимо добиться практического овладения учащимися следующими тремя особенностями:

1. не попасть в барьер в произношении (устно);

2. контроль растяжения;

3. состоит только из звука.

Также на этом этапе предполагается научить школьников различать букву по звучанию. На этом этапе строго соблюдается граница между звуком и буквой. Детям сведения о звуке выдаются без раскрытия книги. Буква, обозначающая звук, обрабатывается на письме после указания. Отличительные особенности звука и буквы, то есть произносим звуки,

слышим, пишем буквы, видим и читаем. Эти понятия постепенно объясняются детям с учетом их усвоения.

Период алфавита. Продолжается до 31 декабря, когда читателям знакомятся со всеми гласными и согласными буквами алфавита. Согласные ставятся по принципу от простого к сложному. Задача уроков письменности алфавитного периода состоит в том, чтобы правильно составлять небольшие и заглавные буквы, правильно соединять буквы, писать по образцу слогов, слов и выражений, которые читаются в алфавите, формировать навыки написания букв, слогов, слов, фраз диктантов, добиваться того, чтобы они могли писать образовательные типы диктантов, такие как аннотация, избранное, рисование диктанта, в целом, формировать графическую квалификацию.

В конце процесса обучения грамоте требуется написать до 20 слов, если на уроке обучается 2/3 части урока. Основная задача учебных занятий в процессе обучения грамоте-формирование у детей правильных, сознательных, выразительных навыков чтения путем ознакомления учащихся с голосом и буквой, обучения их правильному произношению. Особое место в этом периоде также занимает обогащение словаря учащихся, развитие связной речи, обогащение знаний, формирование мышления, слуха, восприятия.

В настоящее время в начальном образовании широко используются методы, основанные на проектировании эвристических диалогов, посредством дидактических игр, в соответствии с возрастными характеристиками учащихся, уровнем грамотности, личностным характером. Он обеспечил бы высокое качество и эффективность, если бы в процессе обучения каждый ученик выполнял задания на уровне своих возможностей освоения.

В учебно-воспитательном процессе целесообразно использовать дидактические игры, которые в основном демонстрируют мотивацию к обучению у учащихся, повышают их способности и интерес к разным направлениям, предрасположенность к какой-либо профессии.

Дидактические игры подразделяются на теоретические, практические, физические, ролевые, деловые и другие виды. Они развивают деятельность по анализу, логическому мышлению, исследованию, вычислению, измерению, составлению, подсчету, наблюдению, сопоставлению, подведению итогов, самостоятельному принятию решений, работе в составе группы или команды, развитию речи, изучению языка, приобретению новых знаний у учащихся.

Дидактические игровые методы основаны на активизации и ускорении деятельности ученика. Они имеют большое значение в определении и реализации практических решений реализации и развития творческих возможностей личности ученика.

Основные виды дидактических игр: интеллектуальные (умственные) и подвижные, смешанные игры. Это способствует развитию у учащихся умственных, физических, нравственных, духовных, просветительских, психологических, эстетических, художественных, предпринимательских, творческих, трудовых, профессиональных навыков.

Подводя итог, можно сказать, что 1-4 классы начального образования составляют важный период в жизни ребенка и являются наиболее значимым периодом в его воображении о процессе обучения в последующем. Во время уроков каждый учитель может активизировать своего ученика в процессе урока, а уровень знаний, умений, навыков ребенка составляет высокие показатели.

Использованные источники:

1. Фарходжонова Н. Ф. Проблемы применения инновационных технологий в образовательном процессе на международном уровне //Инновационные тенденции, социально-экономические и правовые проблемы взаимодействия в международном пространстве. – 2016. – С. 58-61.
2. Фарходжонова Н. Ф. Влияние идеологических процессов на национальную идею в условиях глобализации //Мир науки и образования. – 2016. – №. 2 (6).
3. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND INTEGRATION: SOCIAL-PHILOSOPHICAL ANALYSIS //Роль науки в формировании современной виртуальной реальности. – 2019. – С. 10-12.
4. Numonjonov S.D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – С. 747-750.
5. Farxodjonova N. F. HISTORY MODERNIZATION AND INTEGRATION OF CULTURE //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 13-15.
6. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND GLOBALIZATION AS HISTORICAL STAGES OF HUMAN INTEGRATION //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 16-19.

УДК 725

Артаменко А.Е.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО СибАДИ
Россия, г. Омск

ВХОДНОЙ УЗЕЛ КАК ЯДРО ВИЗУАЛЬНОЙ НАВИГАЦИИ В ВУЗЕ

Аннотация. В статье рассмотрены вопросы формирования навигационный системы в ВУЗах на примере местного и зарубежного опыта. Разработка и предложение систем визуальной навигации СибАДИ, а также представлены наработки по обновлению интерьера холла 1 этажа главного корпуса.

Ключевые слова: визуальная навигация, указатели, пространство в ВУЗе, коворкинг, входной узел.

Artamenko A.E.
student 5 course
of fgbou VO SibADI
Omsk Russia

ENTRY GROUP AS THE CORE OF VISUAL NAVIGATION

Annotation: The article deals with the formation of a navigation system in universities using the example of local and foreign experience. Development and proposal of visual navigation systems of the Siberian state Automobile and Highway University.

Keyword: visual navigation, pointers, University space, coworking, entrance node

Данная работа посвящена исследованию навигационных систем в социальном пространстве, таком как высшее учебное заведение. На сегодняшний день создание навигационных систем является актуальным вектором развития графического дизайна, который начал формироваться только на рубеже XIX и XX вв. в США и Западной Европе и стремительно расти и в нашей стране в конце XX в.. Однако тема визуальной навигации в интерьере раскрыта недостаточно полно. Необходимо выявить особенности и принципы внедрения визуальных коммуникаций, цветовой навигации, информационных знаков в интерьере социального пространства, в частности, высших учебных заведениях, как в сложном многофункциональном пространстве.

Визуальная навигация — это система визуальных средств (инфографики, изображений, знаков, символов, изменений отношений в

пространстве) направленная на ориентирование людских потоков согласно функциональной схеме учреждения. Создание университетской навигации прежде всего связана с потребностью быстрого ориентирования на территории университета. Но также обширная деятельность университетов по проведению выставок, конференций и других мероприятий помимо учебного процесса и приема абитуриентов обязывает грамотно выстроить систему навигации для выполнения всех этих задач.

Проектируя визуальную навигацию необходимо учитывать восприятие элементов системы, способы получения информации человеком посредством зрения, информационных знаков, тактильных ощущений, слуха, функциональную приемлемость средовых элементов коммуникативной группы. Важно, чтобы восприятие системы было доступно для человека к самостоятельной организации и регулировке информационного потока.

Помимо чисто утилитарной пользы и решения ряда практических задач, грамотный навигационный дизайн для университетов служит созданию качественного социокультурного фона. Распределение людских потоков начинается с главного холла, потому входной узел- ядро визуальной навигации при разработке системы навигации в высших учебных заведениях.

Зачастую о создании интерьера ВУЗа говорится ещё на стадии проектирования самого здания, чтобы создать цельное восприятие экстерьера и интерьера. Реконструкции пространств производятся реже. Одним из примеров реконструкции может служить проект интерьера ВУЗа в Квинсленде, Брисбен (Австралия) студии M3 Architecture.

Дизайн интерьера университета архитектурной школы призван уравновесить здание 1974 года в стиле брутализм смелыми цветами росписей стен, напоминающей популярное направление графики 70х годов (суперграфика) (рис. 1).

Проект подразумевал реконструкцию первого этажа здания, который превратился в удобное гибкое пространство для лекций, семинаров и рабочих мастерских.



Рисунок 1. Интерьер холла в Австралийском университете.

Новые помещения не имеют «границ» – они сливаются в единое пространство, разделенное лишь прозрачными перегородками. Пол холла сделан нарочито ярким, чтобы «стереть» границу между аудиториями, все навигационно-важные объекты белые, например, лестница, аудитории. Благодаря этому их видно сразу.

Особенности данного проекта- использование ярких акцентных плоскостных цветов в интерьере, минимальное количество визуальной информации, «дружелюбные» входные группы без чрезмерной помпезности. В основе навигации лежит использование особенностей помещения. Это находит свое отражение в графических приемах и принципах. Перед создателями навигации лежит задача сделать удобную и интуитивно-понятную систему через систему знаков, шрифтов и цветового кодирования.

В целом можно отметить, что качественная и понятная навигация решает не только множество разноплановых задач в короткие сроки, но и создает образ учреждения в целом. Знаковым в этом плане является проект ZOLOTO GROUP «Система ориентирования для университетского квартала». В рамках этого проекта разработаны внешняя и внутренняя навигации. Был создан общий дизайн на университет: шрифт, цвета, набор символов. РГГУ был создан в 1991 году, и сегодня это один из самых известных гуманитарных университетов страны (рис. 2). В РГГУ пять корпусов, причем два из них находятся внутри одного здания. В корпусах действует сложная система переходов, которая связывает между собой разные части университета. [5].



Рисунок 2. Навигационная карта РГГУ

Схожая ситуация наблюдается и в СибАДИ (Сибирский государственный автомобильно-дорожный университет). Университет представляет собой комплекс из 4-х зданий, 3 из которых находятся по адресу Проспект Мира 5, г. Омска, соединены друг с другом переходами только на первом этаже (рис. 5-6). Строительство велось в разное время, поэтому структура выглядит как множество кабинетов, пристроек, цепочек коридоров и мест общего пользования. Каждое отдельное здание потеряло свою идентификацию, слившись в одну структуру. Единственным связующим звеном всех функциональных зон может служить грамотное проектирование визуальной навигации, внедрение её в дизайн интерьеров.



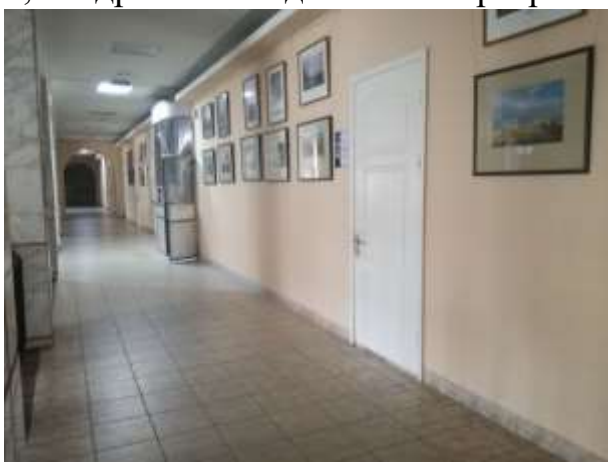


Рисунок 5. Холл 1-го этажа главного корпуса (существующий).
Рисунок 6. Коридор, примыкающий к холлу(существующий).

Первым этапом исследования является выявление функциональной схемы и факторов, влияющих на распределение человеческих потоков.

Факторы, влияющие на формирование сценария человеческого поведения непосредственно в холле 1-го этажа:

-Несколько корпусов, соединённые друг с другом переходами. Переход между корпусами осуществляется только на первом этаже.

-Отсутствует место для коворкинга в среде ВУЗа.

-Место отдыха предусмотрено только снаружи учебного заведения, что неудобно в условиях Сибири.

-Невыразительные пространства, цветовые решения коридоров однообразны. Сложно поддаются интуитивной навигации.

-Во время приёмной комиссии в холле 1-го этажа 1-го корпуса СибАДИ размещается стол для приёма документов МГН

-Проходят выставки работ студентов ВУЗа

-Холл 1-го этажа закрывается в связи с климатическими особенностями Сибири на зимний период года (до полугода), вход осуществляется из перехода в цокольный этаж, как следствие «невостребованность» пространства в этот период.

-Необходимость охранников и вахтёров

После выявления факторов, формируются функциональные связи объекта, которые станут основанием для устройства навигационной системы.

При этом ставится ряд задач, которые можно решить следующими приёмами:

Информационные панели. Выполненные в одном стиле и красиво оформленные стенды с символикой вуза размещают в холле, чтобы наглядно и удобно представить любую актуальную информацию, будь то расписание экзаменов или различные объявления администрации. Для использования на улице подходят стенды в антивандальном исполнении: прочные конструкции из декоративного металла или композитных материалов. Эти панели служат так же и для размещения временных выставок. [6].

Указатели. Все посетители быстро и легко находят нужные кабинеты благодаря грамотному размещению напольных, подвесных и настенных панелей. Внешний вид, форма и места размещения элементов навигации учитывают требования «Доступной среды», а также других программ, стандартов и норм. [6].

Таблички. Выразительные и понятные визуальные средства дают возможность пользователям без лишних вопросов и сложностей находить нужные аудитории, кабинеты и объекты в зданиях с любой планировкой. [6].

Разработка **карты ВУЗа** с уловными знаками, разъясняющими нахождение ключевых мест, пространств СибАДИ.

Использовать особенности помещений, в частности коридоров. На фоне нейтральных стен можно внедрить акцентные цвета, например, для 1-го корпуса жёлтый, для 2-го- фиолетовый, для 3-го розовый (рис. 6-7). Эти цвета использовать на табличках с номерами аудиторий, на ключевых элементах навигации (рис. 9-10). Переходы оформить с градиентными полосами, которые должны наглядно показать, из какого корпуса в какой человек попадает. Необходимость введения контрастных цветов обусловлена не только эстетическими причинами, но и

психоэмоциональными. В Сибири на протяжении зимы, ранней весны и осени острая нехватка ярких цветов.



Рисунок 7. Холл 1-го этажа СибАДИ (проектируемый)

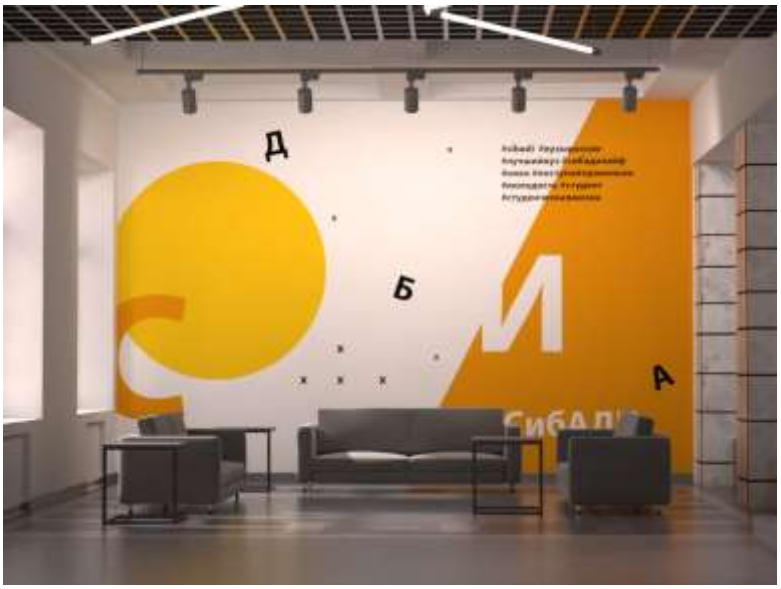


Рисунок 8. Холл 1-го этажа СибАДИ (проектируемый)

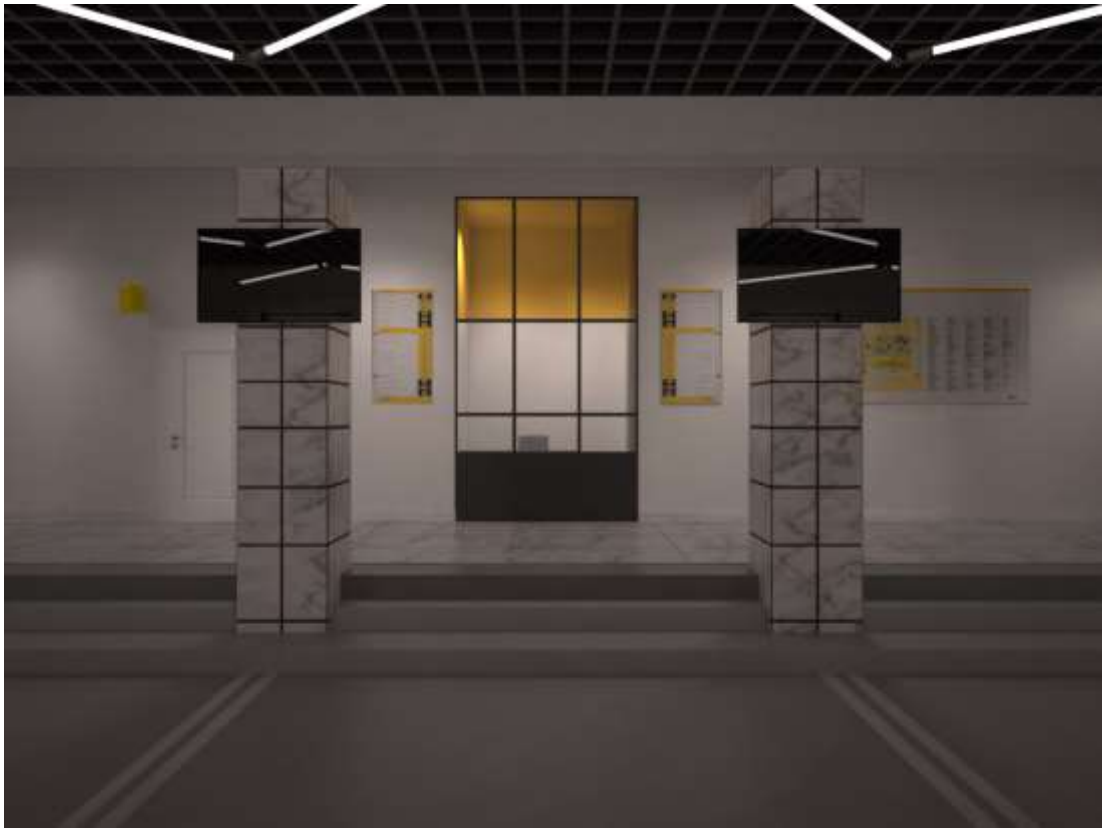


Рисунок 9. Элементы навигации в холле(проектируемый)



Рисунок 10. Коридор, примыкающий к холлу (проектируемый)

Правильный подбор стилистики и оформления хорошо читаемых надписей и пиктограмм позволяет создать узнаваемый образ заведения, сочетающий его специализацию, авторитет и престиж. Цветовые сочетания, базирующиеся на принципах гармонии и правильная постановка света помогут нивелировать негативное влияние светового климата и скудной окружающей среды.

Использованные источники:

1. Банков П. Навигационный дизайн // [Как). - 204. - №4..
2. Бергер К.М. Путеводные знаки. Дизайн графических систем навигации.. - М.: РИП-холдинг, 2008.
3. Иттен И. Искусство цвета.. - М.: Аронов, 2018.
4. Линч К. Образ города. - М.: Стройиздат, 1982.
5. Zoloto group официальный сайт https://zolotogroup.ru/projects/rossiiskii-gosudarstvennyi-gumanitarnyi-universitet
6. http://www.sp-style.ru/vizualnaya-navigaciya/dizayn-proekt/uchebnye-zavedeniya/universitety/

УДК 725

Артаменко А.Е.
студент 5 курса
ФГБОУ ВО СибАДИ
Россия, г. Омск

АНАЛИЗ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА РЕКОНСТРУКЦИИ ТИПОВОЙ ПАНЕЛЬНОЙ ЗАСТРОЙКИ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы реконструкции типовой панельной застройки на примере зарубежного опыта.

Ключевые слова: панельная застройка, реконструкция, городской ландшафт, социальная инфраструктура.

Artamenko A.E.
student 5 course
of fgbou VO SibADI
Omsk Russia

ANALYSIS OF FOREIGN EXPERIENCE IN RECONSTRUCTION OF TYPICAL PANEL BUILDINGS

Annotation: The article deals with the issues of reconstruction of a typical panel building on the example of foreign experience.

Keywords: panel construction, reconstruction, urban landscape, social infrastructure.

Большой опыт в реконструкции районов панельной застройки имеет Германия. В 1970-1980-х годах восточную окраину Берлина стали интенсивно застраивать панельными новостройками по проекту архитектора Роланда Корна. К моменту падения Берлинской стены было построено 1,8 миллиона квартир. Дальнейшая судьба панельной застройки обсуждалась крайне негативно и в ключе "сносить", однако в этот момент треть жителей Восточной Германии проживали в панельных районах, которые еще несколько лет назад считались качественным, современным и престижным жильем, популярным среди людей с высшим образованием. [Электронное издание 1.1, июль, 2020 «Не просто панельки», издатель: Мария Мельникова]. Поэтому было принято решение, сборные жилые комплексы ГДР по-прежнему являются крайне необходимым жилым пространством. Работа с ними, как и оживление старых городских центров, должна быть одним из приоритетов политики городского обновления в Восточной Германии (BMBau, 1991). Главным аргументом было то, что

улучшение существующих жилых зданий и квартир будет стоить в четыре раза меньше, чем возведение такого же объема нового строительства.

Началась аналитическая работа (непосредственно в диалоге с жителями районов). По итогам модельных проектов (всего 11) в 1994 году был подготовлен «Отчет о районах массовой жилой застройки» для Бундестага . В нём описывалась стратегия комплексной работы с этими территориями. На основании данных этой работы региональные правительства и государственные банки принимали решение о возможностях финансовой поддержки модернизации. Собственники разрабатывали план модернизации и последовательно реализовывали его.

Один из известных районов массовой панельной застройки - Хеллерсдорф. На первом этапе был произведён поиск способов оживления общественного пространства. В районе Хеллерсдорф в этот период был построен новый центр «Хелле Митте» рядом со станцией метро. Он представлял из себя несколько кварталов со смешением коммерческих и жилых функций, офисных помещений. Новый тип застройки разнообразил облик района, но в то же время большие объемы торговых площадей привели к опустыниванию бульвара, на котором ранее концентрировались коммерческие функции. Так городские планировщики поняли, что традиционные методы реконструкции не работают для типовой панельной застройки. Появилась новая концепция, например, «перфорированный город»), разработанный планировщиками из Лейпцига (Lütke, 2001).

Согласно которой городской ландшафт «перфорированный», свободное пространство которого позволяет адаптировать город к современным жизненным требованиям и сформировать больше общественных пространств.

За счет реконструкции с переделкой плана этажей создавались следующие типы жилья: а) для молодёжи и студентов, выбирающие квартиры для совместного проживания (Wohngemeinschaft WG), в силу бюджетной цены, большой возможности социализации (по мнению молодых людей); б) семейные квартиры большой площади. Такие квартиры часто создаются при разборке зданий. За счет изменения плана этажей увеличивается средняя площадь квартир, внедряется современный формат гостиной, совмещенной с кухней. На верхних этажах создаются террасы, а перед домом — небольшой сад. в) сервисные квартиры для пожилых. Квартира трансформируется таким образом, чтобы была возможность самостоятельно передвигаться внутри на коляске и решать основные бытовые вопросы, не вставая с нее (сохраняется планировка, расширяются дверные проемы). Безбарьерная среда во дворах, в здании работает медицинский персонал.

Для этой целевой аудитории особенно важна высокая обеспеченность социальной инфраструктурой, а она как раз имелась в районах типовой панельной застройкой. Для немецких проектировщиков на этапе

реконструкции ключевой стратегией стало сокращение количества инфраструктурных объектов при одновременном повышении качества оставшихся. Невостребованные общественные здания переделывали под новые функции. Еще одним важным принципом была ставка на небольшие инфраструктурные объекты «шаговой доступности» вместо одного большого объекта на весь район.

Ещё один важный аспект при реконструкции- повышение энергетического показателя. Согласно исследованиям проекта BEEN, в панельных зданиях можно сократить первичную тепловую энергию на 40–50% (BEEN, 2007). При реконструкции панельного фонда в Берлине удалось достигнуть показателя 60 кВт*ч первичной энергии на кв. м жилой площади в год, что более, чем в два раза ниже средних показателей по Берлину (148 кВт *ч на кв. м в год) [Protz Ralf, Präsentation von Kompetenzzentrum Großsiedlungen, 2018], [https://jildom.com/assets/files/pdf3/2016_12_Protz.pdf].

По данным организации IWO «Жилищная инициатива для Восточной Европы», уровень санации жилых домов серийной застройки достигает сегодня 85% (IWO, 2018).

Кроме того, было выявлено, что с финансовой точки зрения наиболее эффективно проводить реконструкцию пятиэтажек при условии, что не нужно строить лифты. Гораздо труднее реконструировать здания выше 10 этажей, потому что это дорого и технически сложно. Часто в таких проектах выполняются только отдельные виды работ, которые полезны для жителей и экономически эффективны. Большинство зданий были модернизированы с сохранением существующих планировок квартир и этажности. Проекты с надстройкой этажей сложнее простой модернизации, потому что необходимо усиливать конструкции и обновлять инженерную инфраструктуру в здании. Они реализуются на территориях, где есть высокий спрос на жилье. Однако, решения с надстройкой и пристроенными секциями могут быть интересны, когда необходимо с наименьшими затратами обеспечить верхние этажи здания доступом на лифте. Сначала лифтовая шахта закладывается в пристроенную часть здания. Затем само здание надстраивается и доступ в квартиры на верхних этажах обеспечивается с помощью коридоров между старой и новой частями зданий.

Вывод по анализу зарубежной реконструкции типовой панельной застройки: реконструкция панельных домов в Германии несла не столько единичных характер, сколько комплексный. Путём анализа текущей ситуации и выбора предполагаемого вектора развития городского региона, решалось реконструировать панельный дом или сносить. Однако, предпочтение отдавалось первому варианту, так как советская застройка несмотря на очевидные недостатки (маленькие площади, однотипность планировок), имеет и ряд преимуществ над современной застройкой -

оптимальная этажность, инфраструктура "в шаговой доступности", удобное расположение в транспортной сети города. Реконструкция (преимущественно пятиэтажных панельных домов) способствовала повышению рентабельности района, полному "осваиванию" жилищного фонда.

Использованные источники:

1. Protz Ralf, Präsentation von Kompetenzzentrum Großsiedlungen, 2018 https://jildom.com/assets/files/pdf3/2016_12_Protz.pdf
2. AMIT 2(39) 2017, Л.В. Козлова «Опыт Германии в трансформации общественных пространств микрорайонов 1960-80-х гг.»]
3. Иттен И. Искусство цвета.. - М.: Аронов, 2018.
4. Линч К. Образ города. - М.: Стройиздат, 1982.
5. Zoloto group официальный сайт https://zolotogroup.ru/projects/rossiiskii-gosudarstvennyi-gumanitarnyi-universitet
6. Электронное издание 1.1, июль, 2020 «Не просто панельки», издатель: Мария Мельникова

УДК 328.185

Атаева С.С.
студент
факультет экономики и управления
Астраханский государственный университет
РФ, г. Астрахань

КОРРУПЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ

Аннотация: В современном мире коррупция является одной из самых острых проблем в обществе. С каждым годом возбуждаются десятки тысяч уголовных дел, связанных с данным явлением. Это приводит к разрушению социального порядка, норм и справедливости, а так же к дискриминации общества.

Ключевые слова: коррупция; взяточничество; антикоррупционное законодательство; индекс восприятия коррупции.

Ataeva S. S.
student
Faculty of Economics and Management
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan

CORRUPTION AND ITS IMPACT ON THE RUSSIAN ECONOMY

Abstract: In the modern world, corruption is one of the most acute problems in society. Every year tens of thousands of criminal cases are initiated related to this phenomenon. This leads to the destruction of social order, norms and justice, as well as to discrimination against society.

Keywords: corruption; bribery; anti-corruption legislation; corruption perception index.

Такое социальное явление как коррупция существовало с давних времен и существует по сей день в любом государстве мира. В настоящее время коррупция является серьезным препятствием на пути развития государства. Она превратилась в системный фактор общественной жизни, который обостряет дифференциацию общества, угрожает национальной безопасности и замедляет темп развития страны. Кроме того, коррупция наносит прямой экономический урон личности, обществу и государству. Участники коррупционной направленности злоупотребляют общественной властью и управлением для получения собственной выгоды, в интересах третьих лиц или групп лиц.

Необходимо отметить, что данная проблема имеет специфический антиобщественный характер. Ее невозможно решить, используя финансовые ресурсы или улучшив законодательную базу, поскольку в данном случае речь идет об эстетических понятиях самого человека и общества в целом. Коррупция приостанавливает решение многих задач, стоящих перед государством, поэтому и является насущной проблемой.

Понятие коррупции не ограничивается понятием взяточничества, а полноценно определяется как злоупотребление своего положения и должностными полномочиями служащих лиц. Вот уже на протяжении более 10 лет Антикоррупционная законодательство России борется за правду и честность, но, к сожалению, ситуация в стране все еще не улучшается. По официальным данным Генпрокуратуры РФ число выявленных коррупционных преступлений за 2019 год выросло на 3,6%, из них на долю дачи взятки было выявлено на 35,4% больше, а посредничество при даче взятки – на 46,4% больше предыдущего года. Эти значения говорят нам о результатах усиленной проделанной работы всех правоохранительных органов, однако с другой точки зрения такие скачки в статистике свидетельствуют о серьезной угрозе обществу и государству в целом.

Чтобы проанализировать влияние коррупции на экономику России, обратимся к соответствующим статистическим данным. Согласно данным Счетной Палаты РФ, ущерб, нанесенный государству от коррупционной деятельности, составляет 1,5 трлн рублей в год. Однако по мнению экс-полковника ФСБ Геннадия Гудкова, Россия ежегодно теряет от коррупции не меньше 8-10 трлн рублей. Напомню, что данная сумма больше половины от государственного бюджета страны, который составляет 16 трлн рублей.

Далее рассмотрим связь между уровнем коррупции и конкурентоспособностью стран мира. Для этого используем индекс восприятия коррупции. В соответствии с этим индексом минимальная коррупция оценивается 100 баллами, максимальная – 0 баллами. Россия, например, на сегодняшний день по уровню коррупции занимает 137-е место из 180. Индекс восприятия равен 28 (чем больше индекс, тем меньше уровень коррупции). Для наглядности результатов в рисунке ниже введена 10-балльная система измерения.

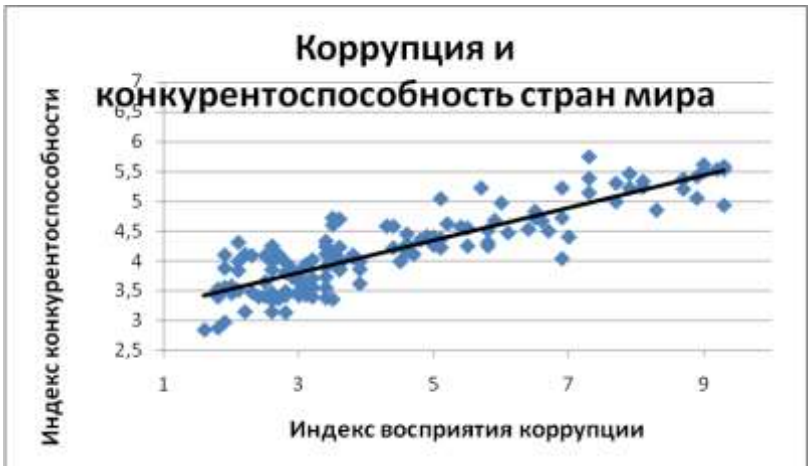


Рисунок 1 - Зависимость конкурентоспособности от индекса восприятия коррупции[12]

Каждая точка на рисунке соответствует отдельной стране. Проанализировав данную зависимость, можно сделать вывод, что чем больше индекс восприятия коррупции (следовательно, меньше уровень коррупции), тем больше уровень конкурентоспособности страны. Итак, искоренив коррупцию в нашей стране, мы добьемся более высокой конкурентоспособности, предоставим возможность развиваться всем видам российских предприятий и экономики в целом.

Теперь рассмотрим связь между уровнем коррупции и уровнем инфляции.

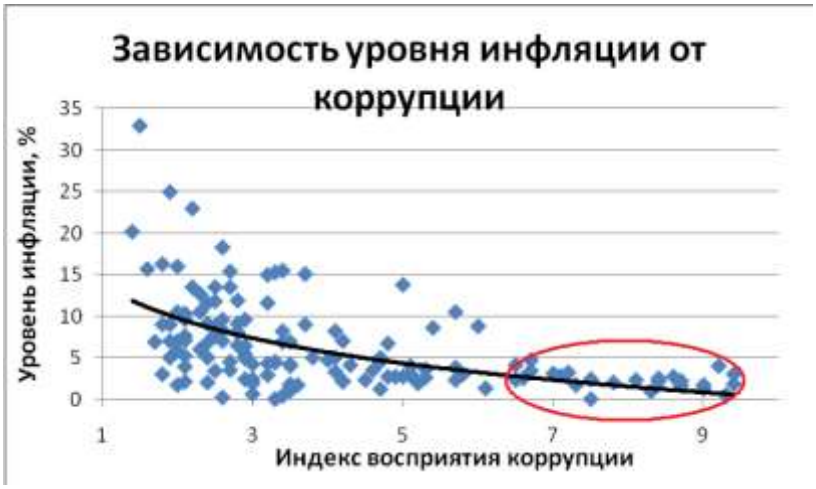


Рисунок 2 - Зависимость уровня инфляции стран мира в % от индекса восприятия коррупции[13]

[12] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mobile.studbooks.net/1136130/pravo/sotsialno_ekonomicheskie_posledstviya_korruptsii – Загл. с экрана.

[13] [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mobile.studbooks.net/1136130/pravo/sotsialno_ekonomicheskie_posledstviya_korruptsii – Загл. с экрана.

Из рисунка видно, что, чем меньше уровень инфляции, тем меньше уровень коррупции (или больше индекс восприятия). Отсюда следует, что если мы хотим иметь более низкий уровень инфляции, необходимо применить всевозможные меры по уничтожению коррупции.

В 2019 году Министерство труда РФ в целях совершенствования антикоррупционного законодательства подготовило проекты нормативно-правовых актов, направленных на борьбу с коррупцией в соответствии с Национальным планом. В данный проект входят следующие задачи на 2018-2020 год:

- совершенствование системы запретов, ограничений и требований, установленных в целях противодействия коррупции;
- обеспечение единообразного применения законодательства Российской Федерации о противодействии коррупции в целях повышения эффективности механизмов предотвращения и урегулирования конфликта интересов;
- совершенствование мер по противодействию коррупции в сфере бизнеса, в том числе по защите субъектов предпринимательской деятельности от злоупотреблений служебным положением со стороны должностных лиц и др.

Примером страны, где проблема коррупции действительно полностью искоренена, является Сингапур. Начиная с 1871 года, в этой стране велась усиленная борьба с коррупцией, и вот уже в 1961 году она была уничтожена. Бюро по расследованию коррупции – главный антикоррупционный орган Сингапура – установил жесткие наказания для участников коррупционной деятельности. Штраф до 100 тыс. сингапурских долларов и уголовная ответственность до 5 лет – санкции, которые помогли уничтожить то, что некогда являлось нормой общественной жизни страны. Сингапур – это одна из азиатских стран, где явление коррупции перестало быть обыденным и вовсе исчезло из мировоззрения сингапурского населения. Это настоящий пример исторической «победы» над коррупцией для всех стран мира, в том числе и для России.

Чтобы эффективно противодействовать коррупции и в России, необходимо создать подход, предусматривающий множество факторов, имеющих влияние в коррупционной деятельности. Правильно выбранная стратегия с четкими мерами предотвращения данной деятельности поможет искоренить коррупцию из мировоззрения людей. Первоначальной основой к уничтожению коррупции служит уровень образования и общественная осведомленность.

Таким образом, можно сделать вывод, что коррупция – это противозаконная деятельность, оказывающая негативное влияние не только на общество, но и на государство в целом, в частности на ее развитие и экономику. Это приводит к нежелательным масштабным последствиям: замедлению темпов экономического роста, потере значительной части

государственного бюджета, ограничению рыночной конкуренции и непривлекательному деловому климату.

Использованные источники:

1. Безуглова, М. Н. Влияние коррупции на экономику России / М. Н. Безуглова, О. А. Зыбинская, Т. В. Исаева. — Текст : непосредственный // Вопросы экономики и управления. — 2016. — № 4 (6). — С. 4-6. — URL: https://moluch.ru/th/5/archive/38/921.
2. Добреньков В.И., Исправникова Н.Р. Коррупция: современные подходы к исследованию. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.studentlibrary.ru/book/ISBN9785829131685.html?SSr=5401343d0c156c40c82b516sabi_25 – Загл. с экрана.
3. Солонина С. В., Макаровская А. В., Степанович Д. В. Влияние коррупции на экономику России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-korruptsii-na-ekonomiku-rossii – Загл. с экрана.
4. В СК России проанализирована практика расследования коррупционных преступлений. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://sledcom.ru/news/item/1417917/ – Загл. с экрана.
5. Коррупция как социальное явление и меры борьбы с ней. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://www.sites.google.com/site/molodezbuduseerossii/home/socialnaa-pomos-razlicnym-kategoriam-naselenia-popavsim-v-trudnuu-ziznennuu-situaciu/korrupcia-kak-socialnoe-avlenie-i-mery-borby-s-nej – Загл. с экрана.
6. Коррупция как социальное явление. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: http://minjust.gov.ru/ru/novosti/korrupciya-kak-socialnoe-yavlenie – Загл. с экрана.
7. Социально-экономические последствия коррупции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://mobile.studbooks.net/1136130/pravo/sotsialno_ekonomicheskie_posledstviya_korruptsii – Загл. с экрана.
8. Статистика по обвинениям в коррупции. [Электронный ресурс]. – Режим доступа: https://iz.ru/952449/2019-12-09/sk-nazval-sotrudnikov-liderami-po-obvineniiam-v-korruptcii – Загл. с экрана.

УДК 614.255.1

Богданов А.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра государственного и муниципального управления
Институт менеджмента
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ

Аннотация: Эффективность любого медицинского учреждения оценивается по доступности и качеству медицинской помощи всем категориям граждан. Стабильная работа любой медицинской организации зависит от обеспеченности кадрами. Укомплектованность учреждений здравоохранения медицинским персоналом является низкой, наблюдается нехватка по всем категориям персонала, в наибольшей мере врачей. Результаты анализа медицинских кадров, особенно, врачей, имеют высокую актуальность для процесса принятия управленческих решений организаторами здравоохранения различного уровня.

Ключевые слова: здравоохранение на муниципальном уровне, коэффициент совмещения должностей, обеспеченность медицинским персоналом, кадровая ситуация, дефицит кадров.

Bogdanov A.V.
magistrate 2 year
Department of State and Municipal Administration
Institute of Management
Orenburg State University
Russia, Orenburg

MODERN TRENDS IN HEALTHCARE DEVELOPMENT AT THE MUNICIPAL LEVEL: PROBLEMS AND WAYS OF SOLUTION

Annotation: The effectiveness of any medical institution is assessed by the availability and quality of medical care to all categories of citizens. Stable work of any medical organization depends on staffing. The staffing of healthcare institutions with medical personnel is low; there is a shortage of personnel in all categories of personnel, most of all doctors. The results of the analysis of medical personnel, especially doctors, are highly relevant for the process of managerial decision-making by healthcare organizers of various levels.

Keywords: public health at the municipal level, the combination of posts, the availability of medical personnel, the personnel situation, the shortage of personnel.

Деятельность любого учреждения здравоохранения направлена на обеспечение доступной и качественной медицинской помощи всем категориям граждан. Потребность в нахождении адекватного ответа на существующие проблемы позволяет предложить выход в использовании критериев здоровья населения в качестве комплексных индикаторов для оценки деятельности медицинских учреждений[14].

Анализ показателей здравоохранения города Орска, и в частности, «ГАУЗ Городская больница № 1» вывил проблемы, имеющие системный характер. Нельзя не согласиться с Е.А. Аверченко, которая определила дефекты в организации муниципального здравоохранения:

– недостаточность в обеспечении населения ресурсами здравоохранения (сеть и кадры);

– несовершенные организационно-технологические процессы (доступность и полнота медицинской помощи на всех этапах ее оказания);

– неприоритетность охраны здоровья населения на муниципальном уровне с точки зрения руководителей органов местного самоуправления[14].

В течении последних десяти лет идет постоянный процесс реформирования федерального законодательства в сфере организации здравоохранения.

В рамках проведения реформы здравоохранения в 2011 году принят федеральный закон «Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации» № 323-ФЗ, который определил полномочия органов местного самоуправления в сфере охраны здоровья. Самые основные из них:

– создание условий для оказания медицинской помощи населению;

– обеспечение оказания медицинской помощи в медицинских организациях муниципальной системы здравоохранения[15].

В свою очередь федеральный закон «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» № 131-ФЗ (далее Федеральный закон № 131) оказание медицинской помощи населению отнес к вопросам местного значения. В статье 16 данного закона организация муниципального здравоохранения прописана как «создание условий для оказания медицинской помощи населению»[16]. Стоит отметить, что в Федеральном законе № 131 нет разъяснения, что такое «создание

[14] Аверченко, А.А. Охрана здоровья населения на региональном и муниципальном уровнях / А.А. Аверченко // Социальные аспекты здоровья населения. –2013. –№ 1(29). –С. 1–16

[15] Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ; в ред. от 03.08.2018 // Собрание законодательства РФ. –2011. –№ 48. –Ст. 6724

[16] Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ; в ред. от 29.12.2017 // Собрание законодательства РФ. –2003. –№ 40. –Ст. 3822

условий для оказания медицинской помощи населению», какова финансовая составляющая данных мероприятий.

С 27 декабря 2013 г. управление здравоохранения администрации Орска было ликвидировано.

Таким образом на муниципальном уровне в Орске отсутствуют органы управления здравоохранением. В 2014 году был создан Отдел по работе с территориями Министерства здравоохранения Оренбургской области. Данный отдел не принимал управленческих решений в организации здравоохранения Орска, но оказывал помощь в организации оказания медицинской помощи населению. В январе 2020 года данное подразделение было упразднено и на сегодняшний день в Орске отсутствуют какие-либо службы, регулирующие деятельность медицинских организаций города.

Таким образом «изменения федерального законодательства привели к перераспределению ответственности и компетенции органов государственной власти Российской Федерации, субъектов Российской Федерации и органов местного самоуправления. Полномочия органов государственной власти в части охраны здоровья населения определены законодательно, однако отсутствует полная организационно-правовая преемственность в оказании медицинской помощи на различных ее этапах. Это привело к общему рассогласованию в системе управления здоровьем населения и здравоохранением»[17].

В Российском здравоохранении, и в Орске, в частности, видны очевидные проблемы, которые не находят решения долгое время. С.В. Шишкин выделил основные и самые болезненные:

– низкое качество первичной медико-санитарной помощи, прежде всего оказываемой в участковой службе.

– дефицит кадров первичного звена: не хватает участковых терапевтов и участковых педиатров. Во многих регионах две трети участковых врачей составляют люди предпенсионного и пенсионного возраста. Если им на смену через 5-10 лет не придут молодые врачи, работа участковой службы будет необратимо деградировать;

– недостаточные в сравнении с имеющимися потребностями уровни развития геронтологической, реабилитационной, медико-социальной помощи, лабораторно-диагностической службы;

– при существующих медицинских технологиях и участковой службе сохраняется дефицит узких специалистов в амбулаторно-поликлинических учреждениях, в частности, гематологов, проктологов, ревматологов;

[17] Шишкин, С.В. Здравоохранение: необходимые ответы на вызовы времени / С.В. Шишкин [и др.] // Совместный доклад Центра Стратегических Разработок и Высшей школы экономики. –М.: Центр стратегических разработок. –2018. –56 С.

– недостаток компетенций медицинских кадров. Происходит устойчивое снижение уровня квалификации медицинских кадров, которые готовит система профессионального образования[17].

Мы считаем, что в настоящее время самой главной проблемой муниципального здравоохранения является хронический дефицит врачебных кадров. Без решения кадрового вопроса, особенно, в первичном звене, улучшить качество первичной медико-санитарной помощи невозможно.

Одним из показателей, характеризующих доступность медицинской помощи, является обеспеченность населения медицинскими кадрами в расчете на 10000 человек населения (рисунок 1).

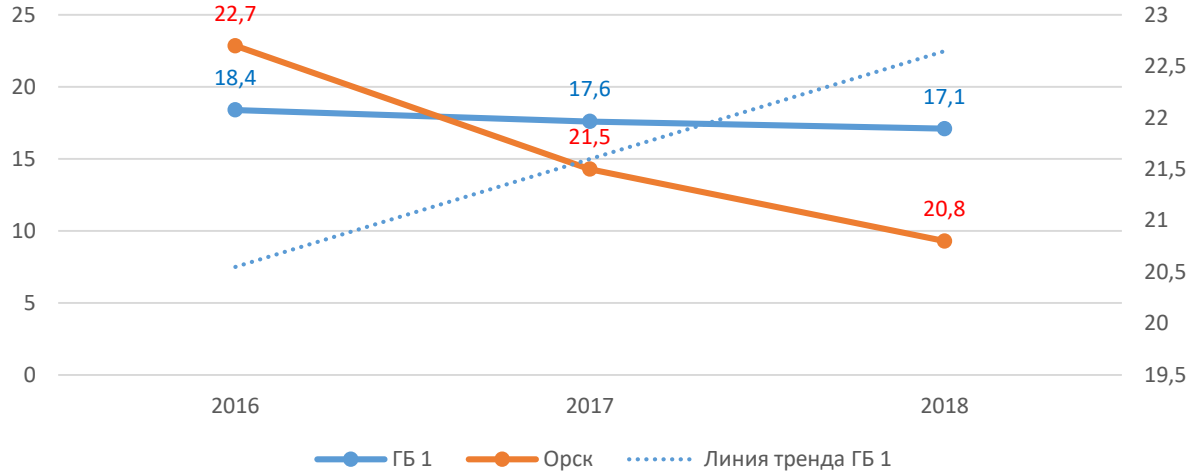


Рисунок 1 – Обеспеченность врачебным персоналом в учреждениях здравоохранения города Орска

В рассматриваемый период обеспеченность учреждений здравоохранения медицинским персоналом в расчете на 10000 человек населения снижается во всех медицинских учреждениях Орска.

Соответственно укомплектованность штатных должностей физическими лицами (%), врачами оставляет желать лучшего (рисунок 2).

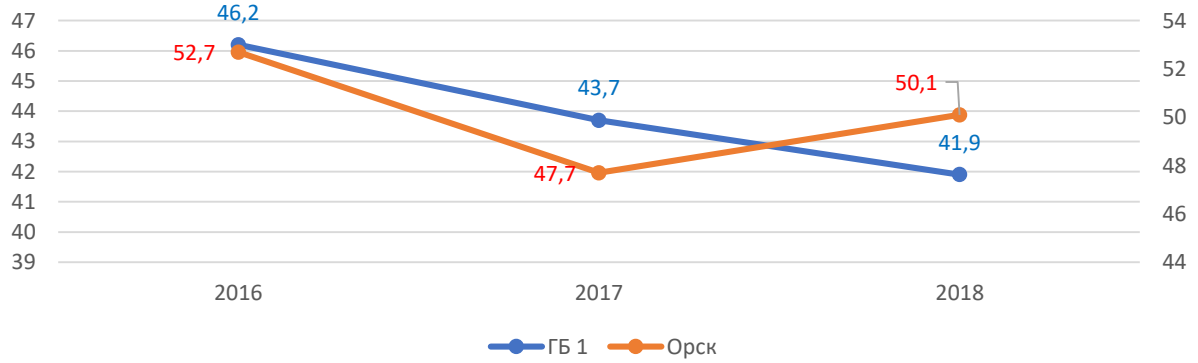


Рисунок 2 – Укомплектованность штатных должностей физическими лицами (%)

Одним из важных показателей кадрового обеспечения деятельности медицинских организаций является коэффициент совмещения должностей. В динамике за 2016 – 2018 годы этот показатель вырос (рисунок 3)

В итоге получается, что врачи работают один за двоих, что естественно влияет на качество и доступность медицинской помощи.

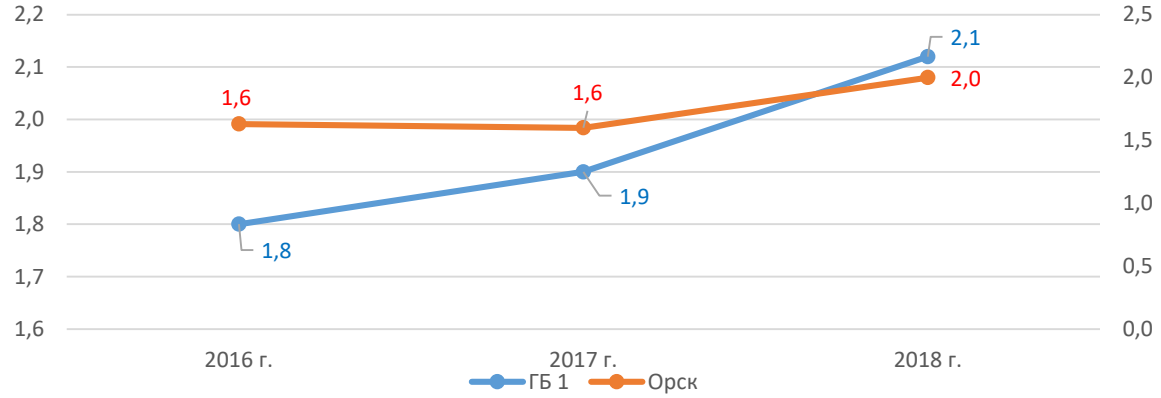


Рисунок 3 – Коэффициент совмещения врачебных должностей

Распределении кадров ГАУЗ «Городская больница №1» города Орска по возрасту вызывает тревогу (рисунок 4).

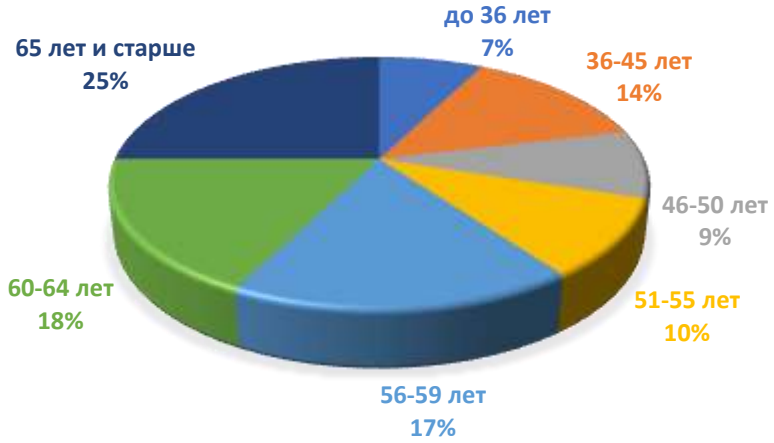


Рисунок 4 – Распределение врачебных кадров по возрасту ГАУЗ «ГБ № 1» в 2018 году

Численность врачей в возрасте 56 лет и старше составляет 60 %.

Продолжая разговор о возрастном составе врачей ГАУЗ «Городская больница №1», затронем тему о квалификации врачебного персонала. По мнению К.Н. Калашникова «наличие квалификационной категории не всегда является неоспоримым свидетельством профессионализма медицинского работника, использование в качестве критерия эффективности кадров показателя численности врачей, имеющих категорию, все же имеет разумные основания, при прочих равных условиях формальное подтверждение уровня квалификации является важным преимуществом, косвенно свидетельствующим об опыте,

профессиональном развитии работников»[18]. Так вот в ГАУЗ «ГБ №1» уменьшается численность врачей, имеющих первую категорию, но не увеличивается количество врачей, имеющих высшую категорию. Большая часть врачей пенсионного возраста, отказывается проходить курсы повышения квалификации и повышать свою категорию, другие же просто не желают получать высшую категорию, а подтверждают ту, которую имеют на данный момент.

В развитии кадрового дефицита в здравоохранении города можно выделить два основных момента. Во-первых, отток специалистов из города, и во-вторых, ничтожный процент прибытия в Орск молодых специалистов.

За прошедшие три года в ГАУЗ «ГБ №1» уволились 12 человек. Один вышел на пенсию, а одиннадцать человек в возрасте от 25 до 50 лет уехали из Орска. Причина увольнения – трудоустройство в медицинское учреждение другого города. Как правильно высказалась Ж.В. Савельева – «каждая территория принимает свои программы по мере того, какие у нее есть деньги. Москва назначает врачам в три раза выше зарплату при том, что люди делают одну и ту же работу. Вот эти вещи в системе справедливого государства невозможны»[19].

Проблема нехватки квалифицированных кадров в медицинских организациях Орска периодически поднимается в администрации города. В настоящее время именно выпускники медицинских вузов являются одной из наиболее уязвимых категорий с точки зрения потери медицинских кадров[20].

В 2016 году в городе создана специальная комиссия по отбору претендентов на целевое обучение в Оренбургском государственном медицинском университете.

Студентам «целевикам» на период обучения в вузе из бюджета города ежемесячно возмещаются затраты в размере 1300 рублей. Абитуриенты, поступающие в ВУЗ, и заключающие договор непосредственно с медицинским учреждением получают меньше. Например, в ГАУЗ «ГБ №1» эта сумма составляет 1100 рублей. За столь малыми выплатами многие студенты вовсе не обращаются и после окончания высшего учебного заведения не имеют никаких обязательств перед муниципалитетом и не возвращаются в город. Для того, чтобы получать «городские стипендии» нужно каждые полгода представлять справку из ВУЗа о том, что студент закончил семестр и еще одну справку о продолжении учебы. За шесть лет учебы в медицинском университете общая сумма выплат составляет около

[18] Калашников, К.Н. Проблемы дефицита медицинских кадров в сельских территориях / К.Н. Калашников [и др.] // Вопросы территориального развития. –2018. –№ 2(37) –С. 1-18

[19] Савельева, Ж.В. Социальная справедливость в здравоохранении: опыт и оценки россиян / Ж.В. Савельева [и др.] // Мир России. –2018. – Т. 27. –№ 3. –С. 154–179

[20] Никулина, Ю. Н. Актуальные аспекты кадрового обеспечения учреждений здравоохранения / Никулина Ю.Н. // Образование и наука: современные тренды: коллектив. моногр. / отв. ред. О. Н. Широков. –2016. – Вып. 1. –С. 104-112

100 тысяч рублей. Некоторые молодые специалисты возвращают полученные деньги и разрывают договор с администрацией Орска и медицинскими учреждениями города.

В городе разработана программа по улучшению мер социальной поддержки приглашенных врачей-специалистов, в рамках которой установлена единовременная выплата в размере 50000 рублей. В Оренбургской области существует программа «Земский доктор». В рамках этого проекта все врачи, переехавшие на работу в сельские населенные пункты в удаленных и труднодоступных территориях области, получат единовременную выплату в размере 1,5 миллиона рублей, а в прочие сельские населенные пункты либо города с населением до 50 тысяч человек, получат один миллион рублей. Город Орск не попал ни в одну из этих категорий. Естественно, суммы единовременных выплат несопоставимы.

Для молодых докторов, прибывающих в город, существует льготное ипотечное кредитование на покупку жилья, со ставкой 2 % годовых. Но и здесь не все так просто. В проекте участвует всего один банк «Русь» и документы для подачи заявки в финансовое учреждение собирает со всего региона Министерство здравоохранения Оренбургской области. В 2019 году врачу ГАУЗ «ГБ №1» был одобрен кредит. Но жилье можно было купить только в новом доме, и на тот момент в городе всем критериям соответствовал только один дом. Квартиры в этом доме были только двухкомнатные, ценой более 2,5 миллионов рублей. Для доктора это оказалось слишком дорогой покупкой.

Администрация Орска выделяет служебное жилье врачам, прибывающим в город для работы. Так, при поддержке фонда САФМАР в 2016 году 6 семей врачей онкодиспансера переехали в трехъярусные таунхаусы, в 2017 – 4 семьи[21]. Но в январе 2020 года вышло несколько статей в местной прессе, что вновь прибывшим врачам предложили непригодные для проживания квартиры. В дальнейшем скандал утих, но осадок остался.

Проблема дефицита кадров, особенно в первичном звене здравоохранения, неизбежно сказывается на доступности и качестве медицинской помощи.

Смертность в ГАУЗ «ГБ № 1» в расчете на 1000 человек населения выросла на 30,1 %.

Врачи, работающие один за двоих, в один рабочий день зачастую не могут принять всех пришедших пациентов. Выстраиваются очереди на прием к врачу и на диагностические исследования. Плановая медицинская помощь откладывается на несколько недель. Происходит эмоциональное и профессиональное выгорание врачей специалистов. Растет недовольство

[21] Официальный портал Администрации города Орска: [сайт]

населения качеством медицинских услуг. Падает престиж медицинской профессии.

Поэтому первоочередной задачей видится улучшение кадровой ситуации в ГАУЗ «Городская больница №1» города Орска. Разработано множество механизмов реализации поставленной цели. Можно выделить сформированные А. А Еременко[22]:

– совершенствование процесса предоставления информации государственными (муниципальными) учреждениями здравоохранения Российской Федерации на Официальный сайт для размещения информации о государственных (муниципальных) учреждениях Российской Федерации, предусматривающего дополнительное размещение информации о кадровом составе и потребностях в конкретном медицинском персонале;

– совершенствование системы целевого обучения в медицинских высших учебных заведениях для предотвращения несоблюдения выпускниками условий договоров о целевом обучении;

– организация и проведение мероприятий по дальнейшему повышению квалификации выпускников, а также компенсация их расходов;

– выгодные условия для выпускников, которые по истечении пяти лет останутся работать в медицинском учреждении, или также для дальнейшего их трудоустройства в иные государственные медицинские учреждения.

Иными словами, можно сказать, что необходимо постоянно обновлять на сайте медицинского учреждения информацию о вакантных должностях. Заключать договора с выпускниками школ для целевого обучения в медицинских ВУЗах с достойными финансовыми условиями. Ведение такого «целевика» с момента поступления в ВУЗ до прихода в медицинское учреждение.

Использованные источники:

1. Аверченко, А.А. Охрана здоровья населения на региональном и муниципальном уровнях / А.А. Аверченко // Социальные аспекты здоровья населения. –2013. –№ 1(29). –С. 1–16

2 Об основах охраны здоровья граждан в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 21.11.2011 № 323-ФЗ; в ред. от 03.08.2018 // Собрание законодательства РФ. –2011. –№ 48. –Ст. 6724

3 Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации [Текст]: федеральный закон от 06.10.2003 № 131-ФЗ; в ред. от 29.12.2017 // Собрание законодательства РФ. –2003. –№ 40. –Ст. 3822

4 Шишкин, С.В. Здравоохранение: необходимые ответы на вызовы времени / С.В. Шишкин [и др.] // Совместный доклад Центра Стратегических

[22] Ерёменко, А.А. Кадровое обеспечение здравоохранения в муниципальном образовании город Краснодар / Ерёменко А.А., Корецкий А.В. // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей IX Международной научно-практической конференции в 4 частях. – 2018. –С. 243–245

Разработок и Высшей школы экономики. –М.: Центр стратегических разработок. –2018. –56 С.
5 Калашников, К.Н. Проблемы дефицита медицинских кадров в сельских территориях / К.Н. Калашников [и др.] // Вопросы территориального развития. –2018. –№ 2(37) –С. 1-18
6 Савельева, Ж.В. Социальная справедливость в здравоохранении: опыт и оценки россиян / Ж.В. Савельева [и др.] // Мир России. –2018. – Т. 27. –№ 3. –С. 154–179
7 Никулина, Ю. Н. Актуальные аспекты кадрового обеспечения учреждений здравоохранения / Никулина Ю.Н. // Образование и наука: современные тренды: коллектив. моногр. / отв. ред. О. Н. Широков. –2016. –Вып. 1. –С. 104-112
8 Официальный портал Администрации города Орска: [сайт]. Режим доступа: http://orsk-adm.ru/?q=node/22368 –(11.07.20)
9 Ерёменко, А.А. Кадровое обеспечение здравоохранения в муниципальном образовании город Краснодар / Ерёменко А.А., Корецкий А.В. // Фундаментальные и прикладные научные исследования: актуальные вопросы, достижения и инновации. Сборник статей IX Международной научно-практической конференции в 4 частях. – 2018. –С. 243–245

УДК 336.274:657.432/.433:334.724.6

Быханькова А.С., бакалавр
факультет «Экономический»
Гомельский Государственный Университет им. Ф. Скорины
Беларусь, г. Гомель
научный руководитель: Алексеенко Н.А., кандидат экономических наук
доцент

АНАЛИЗ СООТНОШЕНИЯ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ

В данной статье рассматривается базовые подходы к методике структурно-динамического анализа кредиторской и дебиторской задолженности бюджетной организации, а также затронуты вопросы оценки их соотношения и влияющих на него факторов.

Ключевые слова: бюджетная организация; дебиторская задолженность, кредиторская задолженность.

Bykhankova A.S., bachelor
Faculty of Economics
Gomel State University. F. Skaryna
Belarus, Gomel
Supervisor: Alekseenko N.A., candidate of economic sciences
associate professor

ANALYSIS OF THE RATIO OF CREDITS AND RECEIVABLES OF A BUDGET ORGANIZATION

This article discusses the basic approaches to the methodology of structural and dynamic analysis of accounts payable and receivable of a budgetary organization, and also touches on the issues of assessing their ratio and factors influencing it.

Key words: budgetary organization; accounts receivable, accounts payable.

Анализ дебиторской задолженности бюджетной организации (учреждения) следует начинать с изучения ее динамики и структуры (таблица 1).

Таблица 1 – Структура и динамика дебиторской задолженности бюджетной организации (2018 год)

В тысячах рублей

Показатель	На начало года		На конец года		Отклонение		Темп роста, %
	сумма	удельный вес,%	сумма	удельный вес,%	суммы	удельный вес, %	
1 Расчеты по взаимным платежам	-	-	-	-	-	-	-
2 Расчеты с покупателями и заказчиками	-	-	-	-	-	-	-
3 Расчеты с заказчиками по авансам	-	-	-	-	-	-	-
4 Расчеты с подотчетными лицами	6,54	35,39	7,37	27,93	0,83	-7,46	112,7
5 Расчеты по недостачам	-	-	-	-	-	-	-
6 Расчеты по социальному страхованию	1,23	6,66	0,70	2,65	-0,53	-4,01	56,9
7 Расчеты по специальным видам платежей	-	-	2,06	7,81	2,06	7,81	-
8 Расчеты по депозитам	-	-	-	-	-	-	-
9 Расчеты с бюджетом	-	-	0,0005	0,00	0,001	0,00	-
10 Расчеты с депонентами	-	-	-	-	-	-	-
11 Расчеты с прочими дебиторами	10,71	57,95	16,08	60,93	5,37	2,98	150,1
12 Расчеты с персоналом по оплате труда и стипендиатами	-	-	0,18	0,68	0,18	0,68	-
13 Расчеты по выплате пенсий и пособий	-	-	-	-	-	-	-
Всего	18,48	100	26,39	100	7,91	0,00	142,8

Исходя из таблицы 1, можно сказать, что за анализируемый период дебиторская задолженность выросла – на 42,8 %, или 7,91 тыс. руб., что говорит о том, что персонал учреждения несвоевременно взыскивал суммы долга с дебиторов. Рост дебиторской задолженности произошел главным образом за счет расчетов с прочими дебиторами. Их долги увеличились на 5,37 тыс. руб. и составили в общей сумме задолженности на конец года 60,93 %, что на 2,98 % больше, чем было по состоянию на начало года. Это говорит об отрицательной тенденции, так как увеличение дебиторской задолженности может привести к уменьшению средств на счетах, что отрицательно влияет на платежеспособность

учреждения. Однако наблюдается снижение дебиторской задолженности на конец года по расчетам по социальному страхованию – на 0,53 тыс. руб. и составляет 56,9 %. Также на конец отчетного года доля долгов с подотчетными лицами в общей сумме задолженности составила 27,93 %, что на 7,46 % меньше, чем было на начало года. Это говорит о своевременном контроле по возврату подотчетными лицами сумм, излишне выданных на командировку.

Кредиторская задолженность бюджетного учреждения представляет собой различные формы привлечения в оборот денежных средств других учреждений. Целесообразно изучить динамику и структуру кредиторской задолженности, происшедшие изменения, провести сравнительный анализ с дебиторской задолженностью (таблица 2).

Таблица 2 – Структура и динамика кредиторской задолженности (2018 год)

В тысячах рублей

Показатель	На начало года		На конец года		Отклонение		Темп роста, %
	сумма	удельный вес,%	сумма	удельный вес,%	суммы	удельный вес, %	
1 Расчеты по взаимным платежам	-	-	-	-	-	-	-
2 Расчеты с покупателями и заказчиками	-	-	-	-	-	-	-
3 расчеты с заказчиками по авансам	-	-	-	-	-	-	-
4 Расчеты с подотчетными лицами	-	-	-	-	-	-	-
5 Расчеты по социальному страхованию	29,70	24,79	40,54	29,66	10,84	4,87	136,5
6 Расчеты с бюджетом	20,04	16,73	20,37	14,90	0,33	-1,83	101,6
7 Расчеты с депонентами	0,08	0,07	0,06	0,04	-0,02	-0,03	75
8 Расчеты с прочими кредиторами	60,04	50,11	67,20	49,16	7,16	-0,95	111,9
9 Расчеты с персоналом по оплате труда и стипендиатами	2,15	1,79	2,65	1,94	0,5	0,15	1,23
10 Расчеты по выплате пенсий и пособий	-	-	-	-	-	-	-
11 Расчеты по специальным видам платежей	3,76	3,14	0,03	0,02	-3,73	-3,12	0,80
12 Расчеты по целевым суммам	4,04	3,37	5,85	4,28	1,81	0,91	144,8
Всего задолженности	119,81	100	136,7	100	16,89	0	114,1

Как показывают данные таблицы 2, в составе и структуре кредиторской задолженности бюджетной организации за год произошли некоторые изменения. Увеличился удельный вес кредиторской задолженности по расчетам с ФСЗН на 4,87 процентного пункта, или 10,84 тыс. руб., задолженности по оплате труда и выплате стипендий на 0,15 процентных пункта, или 0,5 тыс. руб. и задолженности по целевым суммам на выполнение поручений на 0,91 процентный пункт, или 1,81 тыс. руб. Удельный вес остальных видов задолженности сократился, что является положительной тенденцией, так как это говорит о достаточно хорошей платежной дисциплине учреждения образования. Однако рост всей кредиторской задолженности главного управления образования на конец года относительно его начала составил 114,1 %, или в абсолютном отклонении 16,89 тыс. руб. – это свидетельствует о снижении уровня платежеспособности учреждения. Наибольшие темпы роста по кредиторской задолженности наблюдаются по расчетам с ФСЗН – 136,5 %, по расчетам по целевым суммам на выполнение поручений –144,8 %.

Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности рассчитывается как отношение средней величины дебиторской задолженности Сдз) к средней величине кредиторской задолженности (Скз). Рассчитаем факторную модель коэффициента соотношения дебиторской задолженности к кредиторской методом цепной подстановке. Данные для расчета представлены в таблице 3

Таблица 3 – Показатели дебиторской и кредиторской задолженности

В тысячах рублей

Показатель	2018		Среднегодовое значение показателя	2019		Среднегодовое значение показателя	Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности	
	На начало года	На конец года		На начало года	На конец года		2018	2019
Дебиторская задолженность	18,48	26,39	22,438	26,39	33,54	29,965	0,1749	0,41000
Кредиторская задолженность	119,81	136,7	128,255	136,7	9,47	73,085		
Оценка влияния факторов	С зд = 29,965/128,255 – 0,17492 = 0,05872							
	Скз = 0,41000– 29,965/128,255 = 0,17636 Баланс отклонений = 0,05872 + 0,17636 = 0,4100 – 0,17492 = 0,23508							

Результаты факторного анализа соотношения дебиторской и кредиторской задолженности свидетельствуют о том, что абсолютное отклонение данного коэффициента составляет 0,23508 тыс. руб., на это повлияли такие показатели как: средняя дебиторская задолженность, она возросла до 29,965 и средняя кредиторская задолженность, которая составила 73,085, а это значит, что она снизилась на 55,17.

Использованные источники:

1. Кобелева, С. В. Дебиторская задолженность: возникновение, анализ, управление : учеб. пособие / С. В. Кобелева, О. Ю. Конова. – М. : Территория науки, 2015. – 215 с.
2. Алексеенко, А. С. Аналитические процедуры в управлении дебиторской и кредиторской задолженностью организации / А. С. Алексеенко // Актуальные проблемы экономики и бухгалтерского учета. Минск. : 2017. – С. 369-374.

УДК 001

Варенцов А.Д.
аспирант
Самарский государственный экономический университет

ТРАНСФОРМАЦИЯ УСЛУГИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ

Аннотация: Статья посвящена вопросам определения места услуг розничной торговли в системе общепринятых классификации потребностей. Произведена сравнительная оценка классификаций потребностей, рассмотрены подходы к определению понятия услуг розничной торговли, охарактеризовано ее состояние, выявлены тенденции развития розничной торговли, как реакция на изменение потребностей в цифровой экономике.

Ключевые слова: услуги розничной торговли, цифровая экономика, потребность, торговая сеть, классификация потребностей, факторы потребления.

Varentsov A. D.
graduate student
Samara state University of Economics

SERVICE TRANSFORMATION IN THE CONTEXT OF DIGITALIZATION

Abstract: the Article is devoted to determining the place of retail services in the system of generally accepted classification of needs. A comparative assessment of needs classifications is made, approaches to defining the concept of retail trade services are considered, its state is characterized, and retail trade development trends are identified as a response to changing needs in the digital economy.

Keywords: retail services, digital economy, demand, retail network, classification of needs, consumption factors.

При принятие решения о потребление услуг розничной торговли на решение клиента влияют как факторы связанные с процессом торговой деятельности, так и представление о качестве товара, наличие информационного сопровождения товаров. Розничная торговля оказывает влияние на производство, благодаря гибкости и быстрому приспособлению к изменяющейся экономической и политической ситуации в стране. Торговля максимально приближена к потребителю, выступает регулятором производства в вопросе ассортимента продукции с одной стороны, а с другой стороны позволяет определить предпочтения потребителей. Так же

динамику уровня жизни, в частности цена товара характеризует уровень экономического развития и динамику инфляционных процессов в стране.

В основе торговли лежит товар, исходя из этого основной функцией торговых отношений, заключается в реализации благ. Следует отметить, что для повышения конкурентоспособности предприятиям розничной торговли необходимо оказывать ряд дополнительных услуг.

Рассмотрим розничную торговлю в разрезе цифровизации экономики, а также как современные технологии влияют на потребителя.

В настоящее время, ритм человеческой жизни заставляет участников рынка услуг, максимально приспособляться к изменяющимся потребностям человека, вводить более гибкие системы обслуживания, позволяющие быстро оказать услуги без потери качества.

Таким образом, в сфере цифровизации услуг розничной торговли можно выделить 2-ве ключевых тенденции: активное применение современных технологий и стремление к глубокому анализу аудитории. Эти тенденции взаимосвязаны: технологичные торговые объекты (кассы самообслуживания) привлекают современных потребителей, которые отличаются стремлением к развитию, а на основе анализа посетителей, зон их внимания и путей перемещения формируется адресное и более эффективное предложение. Цифровые системы позволяют розничной торговле накапливать информацию о потребителях, отслеживать историю покупок, анализировать спрос и оставаться востребованным для покупателей.

Исходя, из этого следует отметить, что с появлением данных технологий, у потребителя высвобождается дополнительное время, для поиска и анализа необходимого ему товара, тем самым позволяет максимально удовлетворить появившуюся потребность. По этому, классические потребности в частности связанные с физиологией человека, частично меняют свой подтекст, добавляя духовную составляющую.

Трансформация процесса оказания услуг в условиях цифровизации рис 1.



Рис.1 Трансформация услуги в условиях цифровизации.

Отметим основные проблемы потребления услуг розничной торговли.

Цифровизация экономики создает пространство для высвобождения времени на поиск нужного товара. Но также следует сказать, что есть и обратная сторона. Из-за многообразия производителей услуг, на потребителя падает бремя по выбору оптимального и качественного производителя услуги.

Постоянное расширение ассортимента и ежегодная модификация по сути одного и того же товара, сдвигает роль физиологической составляющей потребности на второй план, выводя престиж товара и его соответствие передовым технологиям на первый план. По сути человек сталкивается с тем что для полноценной жизни ему нужны не такой широкий спектр услуг и товаров. Производители открывают своего рода охоту за потребителями, создавая различны программы лояльности, что позволяет выработать привычку на потребление определенной услуги.

Сделаем таблицу с потребительскими оценками по действующим торговым сетям России.

Таблица 4. Потребительские оценки торговых сетей РФ

Наименование параметра	Рейтинг важности параметра	Вес критерия	Оценка с учетом веса АО «Тандер»		Оценка с учетом веса «Пятерочка»		Оценка с учетом веса «Победа»	
Качество товара	6	0,29	5	1,45	6	1,74	6	1,74
Цена	5	0,24	5	1,2	4	0,96	5	1,2
Удобство расположения	4	0,19	4	0,76	3	0,57	1	0,19
Быстрота обслуживания	3	0,14	3	0,42	3	0,42	1	0,14
Послепродажный сервис	2	0,09	1	0,09	1	0,09	1	0,09
Наличие сертификатов качества	1	0,05	1	0,05	1	0,05	1	0,05
Итоговое значение		1	19	3,97	18	3,83	15	3,41

По итогам таблицы 4 представленных компании по оказанию услуг розничной торговли, наибольшую оценку получил АО «Магнит» далее «Пятерочка» и « Победа».

В заключении сделаем основные выводы.

1) В результате оценки понятия потребности и существующих классификаций , было определено что услуги розничной торговли в большей мере удовлетворяют физиологические потребности человека.

2) Проанализировав трансформацию услуги в условиях цифровизации экономики, можно сказать, что розничная торговля активно внедряют технологии позволяющие осуществлять услуги в интернет среде, тем самым высвобождая время для более подробного поиска нужного товара.

3) На основании потребительских оценок, ключевыми качествами для торговых сетей, являются цена, качество, удобство расположения.

Использованные источники:

1.Агарков Г.А., Судакова А. Е. Потребительский сектор России: методология оценки. Экономика региона. — 2015. — №4. — С. 238-248.

2.Басконова В.В. Экономика предприятия торговли и сферы услуг. – М.: «ИНФРА-М», 2014. – 455 с.

3.Варенцов А.Д., Крючкова Н.А. ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ СЕТЕВОЙ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ В сборнике: РОССИЙСКАЯ НАУКА: АКТУАЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ И РАЗРАБОТКИ сборник научных статей III Всероссийской заочной научно-практической конференции: в 2-х частях. Самарский государственный экономический университет. 2017. С. 66-68.

УДК 338.2

Виноградов А.
студент магистратуры
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК
Россия, г. Саранск

СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

Аннотация: В статье рассматривается цели и задачи стратегического планирования, призванного обеспечить необходимый экономический рост и желаемый уровень развития предприятий на предстоящий долгосрочный период. Автор подчеркивает, что стратегическое планирование на микроуровне, является основой взаимодействия множества внутренних и внешних экономических процессов, факторов и явлений. В завершении приводится обоснованный вывод, что наиболее значимыми в рыночных условиях являются финансовые цели, определяющие состояние платежеспособности и экономическую устойчивость предприятий.

Ключевые слова: стратегическое планирование, финансовое планирование, цели, задачи, долгосрочное планирование, краткосрочное планирование, развитие предприятия.

Vinogradov A.
graduate student
Russian University of Cooperation the city of Saransk
Russia, Saransk

STRATEGIC PLANNING AS A MEANS OF ENSURING ECONOMIC GROWTH AND DEVELOPMENT OF ENTERPRISES

Abstract: the article considers the goals and objectives of strategic planning designed to ensure the necessary economic growth and the desired level of development of enterprises for the upcoming long-term period. The author emphasizes that strategic planning at the micro level is the basis for the interaction of many internal and external economic processes, factors and phenomena. In conclusion, a reasonable conclusion is made that the most significant in market conditions are financial goals that determine the state of solvency and economic stability of enterprises.

Keywords: strategic planning, financial planning, goals, tasks, long-term planning, short-term planning, enterprise development.

Стратегическое планирование – это одна из функций управления, которая представляет собой процесс выбора целей организации и путей их достижения. Стратегическое планирование обеспечивает основу для всех управленческих решений, функции организации, мотивации и контроля ориентированы на выработку стратегических планов [2, с. 45].

Стратегическое планирование внутрихозяйственной деятельности любого предприятия (фирмы) тесно связано с осуществлением общей экономической политики или государственной стратегии развития всей рыночной системы. В настоящее время важнейшей предпосылкой стратегического планирования и роста объемов производства на отечественных предприятиях стало развитие свободных рыночных отношений, их постоянное и непрерывное совершенствование. Поэтому сейчас стратегическое планирование на российских предприятиях должно быть направлено на их долгосрочное развитие, достижение более высоких темпов экономического роста на основе поэтапного совершенствования различных производственно-технических факторов и организационно-управленческих структур с целью обеспечения высокого качества работы персонала и уровня жизни своих работников. В теории планирования под развитием принято понимать соответствующие изменения существующей производственной или экономической системы, достижение необходимого ее роста и обновление отдельных подсистем.

Таким образом, стратегическое планирование призвано обеспечить необходимый экономический рост и желаемый уровень развития предприятий на предстоящий долгосрочный период. Современное предприятие – это организованная система или целенаправленная на производство товаров и услуг организация, которая является частью экономической системы. Общими элементами той и другой системы выступают люди, персонал работников, имеющих свои собственные экономические цели. Следовательно, требуемый уровень развития предприятия зависит от характера влияния на него отдельных людей – его основных элементов и всего государства – целой системы, частью которой выступает данное предприятие [1, с. 175].

Динамичный процесс стратегического планирования является тем зонтиком, под которым укрываются все управленческие функции, не используя преимущества стратегического планирования, организации в целом и отдельные люди будут лишены четкого способа оценки цели и направления корпоративного предприятия. Процесс стратегического планирования обеспечивает основу для управления членами организации. В понятие «планирование» входит определение целей и путей их достижения. На Западе планирование деятельности предприятий осуществляется по таким важным направлениям, как сбыт, финансы, производство и закупки [2, с. 87]. При этом, конечно, все частные планы взаимоувязаны между собой. Стратегическое планирование на микроуровне, как подтверждает

зарубежная практика, является основой взаимодействия множества внутренних и внешних экономических процессов, факторов и явлений [3, с. 64].

Во-первых, стратегический план задает перспективные направления развития предприятия, определяет основные виды деятельности организации, позволяет увязывать в единую систему маркетинговую, проектную, производственную и финансовую деятельность, а также позволяет лучше понимать структуру потребностей, процессы планирования, продвижения и сбыта продукции, механизм формирования рыночных цен.

Во-вторых, он устанавливает каждому подразделению, всей организации конкретные и четкие цели, которые согласуются с общей стратегией развития предприятия.

В-третьих, он обеспечивает координацию усилий всех функциональных служб организации.

В-четвертых, стратегический подход стимулирует менеджеров фирмы лучше оценивать свои сильные и слабые стороны с точки зрения конкурентов, возможностей, ограничений и изменений окружающей среды.

В-пятых, план определяет альтернативные действия организации на долгосрочный период.

В-шестых, создает основу для распределения ограниченных комических ресурсов.

В-седьмых, демонстрирует важность практического применения основных функций планирования, организации, управления, контроля и оценки деятельности предприятия как единую систему современного менеджмента.

Стратегическое планирование представляет собой набор действий и решений, предпринятых руководством, которые ведут к разработке специфических стратегий, предназначенных для того, чтобы помочь организации достичь своих целей. Процесс стратегического планирования является инструментом, помогающим в принятии управленческих решений. Его задача обеспечить нововведения и изменения в организации в достаточной степени. Можно выделить четыре основных вида управленческой деятельности в рамках процесса стратегического планирования [4, с. 17]:

– распределение ресурсов;
– адаптация к внешней среде;
– внутренняя координация;
– организационное стратегическое предвидение.

Финансовое планирование всегда ориентируется на данные прошлого, но стремится определить и контролировать развитие предприятия в перспективе. Поэтому надежность планирования зависит от точности и правильности бухгалтерских расчетов прошлого [5, с. 97].

Любое планирование предприятия базируется на неполных данных. Качество планирования в большей степени зависит от интеллектуального уровня компетентных сотрудников, менеджеров. Все планы должны составляться так, чтобы в них можно было вносить изменения, а сами планы взаимоувязывались с имеющимися условиями. Поэтому планы содержат в себе так называемые резервы, иначе именуемые «надбавками безопасности», однако слишком большие резервы делают планы неточными, а небольшие влекут за собой частые изменения плана.

В основу составления плана по конкретным направлениям производственных участков предприятия выделяются отдельные задачи, которые определяются как в денежных, так и в количественных показателях. При этом планирование должно отталкиваться от так называемых узких мест: в последнее время это сбыт, финансы или рабочая сила. Любая компания должна применять как долгосрочное, так и краткосрочное планирование. Например, при планировании производства продукта как одного из важнейших элементов рыночной стратегии целесообразно применять долгосрочное и оперативное планирование в совокупности, так как планирование производства продукта имеет свои специфические черты и определяется поставленной целью, сроками ее достижения, видом товара и так далее. Долгосрочный план обычно охватывает трехлетний или пятилетний периоды. Он скорее носит описательный характер и определяет общую стратегию компании, поскольку трудно предугадать все возможные расчеты на такой длительный срок. Долгосрочный план вырабатывается руководством компании и содержит главные стратегически цели предприятия на перспективу.

Основные области долгосрочного финансового планирования: 1) организационная структура, 2) производственные мощности, 3) капитальные вложения, 4) потребности в финансовых средствах, 5) исследования и разработки, 6) доля рынка и так далее [6, с. 132]. Все эти факторы тесно переплетены между собой и оказывают комплексное влияние на конкретные планово-управленческие результаты деятельности фирмы [7, с. 90].

Следовательно, основная задача стратегического планирования, как на отечественных предприятиях, так и на зарубежных фирмах состоит в обосновании важнейших целей и выработке правильной стратегии долгосрочного развития. В современной теории планирования принято выделять восемь основных сфер деятельности, в границах, которых каждое предприятие определяет свои главные цели. Это – положение организации на рынке, инновационная деятельность, уровень производительности, наличие производственных ресурсов, степень стабильности, система управления, профессионализм персонала и социальная ответственность. Как свидетельствует передовая отечественная практика, наиболее значимыми в рыночных условиях являются финансовые цели,

определяющие состояние платежеспособности и экономическую устойчивость предприятий. Таким образом, выбор цели и стратегии развития предприятия составляет основу самостоятельной планово-управленческой деятельности менеджеров в свободных рыночных отношениях.

Проецируя все выше написанное на реалии обстановки в нашей стране, можно отметить, что стратегическое планирование становится все более актуальным для российских предприятий, которые вступают в жесткую конкуренцию как между собой так и с иностранными корпорациями.

Использованные источники:

1) Абалкин, Л. И. Российская экономическая мысль: история и современность / Л. И. Абалкин. – М.: Институт экономики РАН, 2019. – 263 с.
2) Берл, Г. Мгновенный бизнес-план. Двенадцать быстрых шагов к успеху / пер. с англ. / Г. Берл. – М.: Дело ЛТД, 2019. – 395 с.
3) Владимирова, Л. П. Прогнозирование и планирование в условиях рынка. – М.: Дашков и К, 2018. – 246 с.
4) Драккер, Питер Ф. Управление, нацеленное на результаты. / Ф. Питер Драккер / Пер. с англ. – М.: Школа бизнеса, 2019. – 192 с.
5) Ковалева, А. М. Анализ и планирование финансового состояния предприятия / А. М. Ковалева, В. П. Привалов. – М.: Центр экономики и маркетинга, 2019. – 208 с.
6) Питерс, Т. В поисках эффективного управления. / Т. Питерс. – М.: Новое знание, 2018. – 940 с.
7) Сухов, С. В. Целеполагание на коммерческом предприятии. / С. В. Сухов [Электронный ресурс]: – Режим доступа: http://www.svsuhov@yandex.ru

УДК 336.226

Гучаева М.М.
студент
научный руководитель: Пилова Ф.И., к.э.н.
доцент
Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет

НАЛОГ НА РОСКОШЬ В РОССИИ. ВЫГОДЫ И РИСКИ

Аннотация: Введение налога на роскошь в РФ имеет некоторые преимущества и недостатки. В данной статье изучается взгляды различных экспертов касательно налога на роскошь.

Ключевые слова: капитал, налог на роскошь, налоги, налогообложение, оффшоры.

Guchaeva M.M.
student
Scientific adviser: Pilova F.I., Ph.D.
Associate Professor
Kabardino-Balkarian State Agrarian University

LUXURY TAX IN RUSSIA. BENEFITS AND RISKS

Abstract: A tax on luxury in Russia has a number of advantages and disadvantages. This article discusses the opinions of experts on the wealth tax.

Key words: capital, wealth tax, taxes, taxation, offshore.

В процессе выступления 9 февраля 2012 года на 19 съезде Союза промышленников и предпринимателей, Владимир Путин, который на тот момент баллотировался на пост Президента РФ, вел активную дискуссию касательно введения налога на роскошь. В последующем данное предложение вызвало общественный резонанс, при этом «элита» встревожилась возможным введением нового вида налога, а средний класс выступал «за».

Однако в процессе введения налога на роскошь поднимается вопрос касаемо того, какое же именно имущество должно облагаться дополнительным налогом? Следует обратиться к опыту зарубежных стран. К примеру, в настоящее время налог на роскошь (благосостояние, богатство) взимается во Франции и Венгрии. Подобные сборы имеются и в таких государствах как Норвегия, Лихтенштейн и Швейцария на региональном уровне. В таких странах как Индия и Австралия дополнительный налог взимается с собственников транспортных средств премиум класса.

Перечень активов, облагающихся налогом на достояние, является достаточно длинным. Сюда включают всю собственность и денежные средства, которые принадлежат гражданам, а также автомобили, самолеты, катера, ювелирные изделия, мебель, акции, вина и другие ценности.

Владимир Путин дал обещание, что налог на богатство не коснется собственности хозяев среднего класса. С этой целью должны быть определены четкие аспекты оценки собственности граждан. Например, может появиться сложность с налогообложением недвижимого имущества. Предприниматели часто имеют несколько квартир представительского класса, а представители среднего класса могут иметь долю в нескольких квартирах вместе с членами семьи (к примеру: квартира напополам с супругой, квартира, приобретенная для детей и др.) Как в таком случае найти, чье имущество должно облагаться дополнительным налогом?

По итогам анкетирования, который был проведен Всероссийским Центром Изучения Общественного Мнения (ВЦИОМ), приблизительно 35% опрошенных думают, что ключевую роль для назначения плательщика налога на богатство обязан играть уровень дохода обладателя собственности, а качество жилья плательщика при этом занимает второе место (30% респондентов). Всего 10% опрошенных отдали свое предпочтение таким параметрам, как общий метраж квартир, расходы на строительство и балансовая стоимость. Около шести процентов жителей думают, что главную роль играет также местоположение квартиры [1].

Партией «Справедливая Россия», которая некогда предлагала введение налога на богатство, определялась сумма облагаемого недвижимого имущества в размере более 30 млн. руб. и на автомобили стоимостью свыше 3 млн. руб. При этом предлагалось облагать по ставке 0,3 % от стоимости такие объекты, как жилые дома, квартиры, дачи и прочие строения, сооружения, земельные участки и прочее стоимость которых находится в диапазоне от 30 млн. до 50 млн. руб., на 0,6% от 50 млн. до 100 млн. руб., 1% от 100 млн. до 150 млн. руб., 5% свыше 150 млн. рублей [3].

Последующее препятствие к введению налога на роскошь может стать возможное «бегство» капиталов из России. Схожее положение дел произошло во Франции с приходом к власти президента Франсуа Олланда, который ввел ставку налога на богатство в размере 75%. Для большого количества правящего класса такая ставка стала непосильной, и они проявили желание переехать в остальные европейские государства. В РФ, в случае, если введут налог на достояние, то активы многих прдпринимателей могут «уйти» в оффшоры.

Президентом Союза предпринимателей и арендаторов РФ Андреем Бунич был прокомментирован вопрос о налоге на богатство. А. Бунич сообщает, что сейчас сотни российских крупных бизнесменов держат огромную часть собственности в оффшорах. В связи с этим он видит в качестве решения этой проблемы во введении антиофшорного

законодательства при условии последующего перевода главных операций крупных предпринимателей в российскую юрисдикцию и их принуждением к принятию статуса налогового резидента РФ. Кроме того, согласно его убеждению, РФ, в отличие от Франции, может позволить для себя ограничения движения капиталов, как это сделано в таких странах как КНР, Индия, Бразилия, Южная Корея. Необходимо отметить, что эти государства развиваются быстрее России [2].

Заместитель руководителя ФНС РФ С. В. Бондарчук считает, что введение налога на богатство может привести к понижению инвестиционной привлекательности страны. В Австрии, Дании, Германии, Нидерландах, Финляндии, Швеции, Испании, Греции, не так давно отменили подобный налог на своих территориях.

Однако идея внедрения налога на богатство положительно расценила российская общественность. Налоговые поступления относятся к одной из основных статей доходов государственного бюджета. При этом, если ввести схожий налог, последует повышение отчислений трансфертных платежей, размеров выделения финансовых средств социальных государственных программ и др.

Подводя результат, необходимо отметить, что налог на роскошь имеет значимые преимущества и недостатки. Вопрос о его введении вызвал бурные споры «за» и «против» между «элитой» и «простым» народом. При этом, как считают многие эксперты и экономисты, введение налога на богатство являлось только одним из мероприятий предвыборной кампании того периода и в течение ближайшего времени это является очень спорным вопросом.

Использованные источники:

1. Г. Евдокимова Введут ли в России налог на богатство? http://rusadvice.org/business/real/habitation/vvedut_li_v_rossii_nalog_na_bogatstvo.html
2. Введут ли в России налог на богатство? URL: http://voprosik.net/vvedut-li-v-rossii-nalog-na-bogatstvo/
3. RG.RU Российская газета URL: http://www.rg.ru/2014/04/23/roskosh-site-anons.html.

УДК 314.1

Гучаева М.М.
студент
научный руководитель: Шокумова Р.Е., к.э.н.
доцент
Кабардино-Балкарский государственный аграрный университет

ВСЕОБЩАЯ ПЕРЕПИСЬ НАСЕЛЕНИЯ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ

Аннотация: в статье рассматривается изучение проблем развития населения в исторической динамике. Анализируется особенности и итоги всеобщей переписи населения.

Ключевые слова: перепись населения, численность, источники данных о населении, демографическая информация.

Guchaeva M.M.
student
Scientific adviser: Shokumova R.E., Ph.D.
Associate Professor
Kabardino-Balkarian State Agrarian University

UNIVERSAL CENSUS OF THE POPULATION AS A MAIN SOURCE OF DEMOGRAPHIC INFORMATION

Abstract: The article discusses in detail the problems of population development in historical dynamics. The features and results of the general census are analyzed.

Key words: population census, strength, population data sources, demographic information.

Изучение проблем развития населения в исторической динамике является одним из важных направлений демографии.

Численность населения - это одна из наиболее важных социальных характеристик общества. Изменение численности населения имеет большое социально-экономическое значение в жизнедеятельности общества. Роль численности населения столь же универсальный параметр, как и роль времени, и применима ко всем эпохам. Она обуславливается всей системой экономической, социальной и культурной деятельности человека, которая составляет его историю и будущее. Значительное воздействие на развитие экономики и общества в целом оказывают изменение численности и состава населения. В связи с этим потребность познавать закономерности развития демографических процессов становится высокой. Но это познание является

возможным только при условии разносторонней и достоверной информации обо всех демографических событиях. Все эти факторы предъявляют большие требования по отношению к объему, составу и качеству демографической информации, а также источникам сведений о населении. Основными требованиями являются: достоверность, детальность, а также систематичность.

История населения – представляет собой историю общества. Такими факторами, как изменения в численности населения, его возрастном составе, брачной и семейной структурах, демографические процессы, обусловливающие данные изменения, отражаются сложные, противоречивые события в жизни государств и их народов.

Численность и состав населения находится в беспрерывном изменении во времени: люди рождаются и умирают, вступают в брак, или расторгают его, меняют место жительства, повышают свое образование, осваивают новые профессии.

Таким образом, постоянно меняется как численность, так и состав населения, его распределение по территории. В данном контексте одним из главных источников первичной демографической информации на определенный момент времени является перепись населения. Всеобщие переписи населения в традиционном виде сформировались не сразу, им предшествовали самые разнообразные формы учета, такие как похозяйственный учет, поземельные описи, подворные переписи и ревизии. История переписей населения глубоко уходит корнями во времена становления государственности (рубеж III века до н. э.) в древнем Египте, Индии, Китае, Месопотамии, Древнем Риме и др. В этот период учет населения проводился преимущественно в военных (учет численности взрослых мужчин, пригодных к военной службе), казенных (сборы податей) или политических (для участия в голосовании) целях. В дальнейшем сама процедура учета усложнялась. Так, в средневековой Европе (Англии, Австрии, Голландии, Испании и др.) сведения собирались по семьям, причем отдельному учету подвергалась такая хозяйственная единица, как дом.

Учет населения на Руси начался еще во времена татаро-монгольского нашествия. В то время он проводился с сугубо хозяйственной целью, а именно для подсчета численности домов (хозяйств), облагаемых данью. Переписи не включали население, освобожденное от выплаты дани, поэтому носили не сплошной, а выборочный характер. В XIV–XVI вв. в России широко применялись «писцовые книги» – документы, в которых фиксировались результаты земельно-хозяйственных описаний (число земельных угодий и дворов, торгово-промышленных предприятий) с целью учета облагаемых налогом единиц, а с XVII века учет начал проводиться в виде подворных переписей, т. к. основной единицей налогообложения стало дворовое хозяйство [1].

С 1719 года на смену подушным переписям пришли так называемые ревизии – исчисления подавляющей части населения России, облагаемой податью. В 1897 году была проведена первая всеобщая перепись населения Российской Империи, с 1920 по 1989 год – населения Советского Союза, в 2002 и 2010 гг. – населения Российской Федерации. Помимо всеобщих переписей широкое распространение получили выборочные социально-демографические обследования, или так называемые микропереписи населения, позволяющие собирать сведения о населении по более широкой программе за счет включения в переписные листы дополнительных блоков вопросов [2].

К ключевым задачам переписей населения относят получение информации об изменениях, происходивших в населении в межпереписной период, и корректировку на этой основе оценок численности и состава населения по территориям, а также подготовку базы для перспективных расчетов. Все необходимые сведения собираются по состоянию на определенный (критический) момент времени, представляющий собой тот день и час, к которым приурочивают собираемые сведения для обеспечения сопоставимости полученных данных. Кроме того, важным моментом является выбор наиболее подходящего и оптимального для проведения переписи времени, когда население наименее подвижно, т. е. за пределами сезона отпусков, каникул, праздничных дней.

К числу важнейших демографических показателей в соответствии с Методологическими положениями по статистике Росстата относятся, в первую очередь, показатели численности и состава населения, числа родившихся, умерших, браков, разводов, численности прибывших в страну и выбывших из нее, а также прибывших и выбывших внутри страны и в ее регионах.

Так, в соответствии с распоряжением Правительства Российской Федерации от 22 января 2018 года № 58-р в целях отработки методологических, организационных и технологических вопросов проведения, способов сбора сведений о населении и подведения итогов Всероссийской переписи населения 2020г. в октябре 2018г. состоялась пробная перепись населения, которая прошла в 10 муниципальных образованиях девяти субъектов Российской Федерации. [3]

Любой житель страны, имеющий подтвержденную учетную запись на Едином портале государственных услуг (ЕПГУ), мог заполнить переписные листы онлайн. Указанный способ сбора сведений о населении впервые в России апробирован при пробной переписи населения 2018г.

Основной причиной модернизации технологии «классической» переписи населения является рост числа лиц, отказавшихся от участия в переписи, а также лиц, которых невозможно застать дома в период проведения опроса населения.

Так, при Всероссийской переписи населения 2010 г. отказались от участия в переписи 1 млн. человек, а 2,6 млн. человек переписчики не смогли застать их дома в период проведения опроса. В результате была «потеряна» информация о демографических и социально- экономических характеристиках значительной части населения страны [2].

Использование цифровых технологий при проведениях переписей населения является мировым трендом.

Таким образом, перепись населения является самой крупномасштабной формой социально-статистического обследования и уникальным, непревзойденным по полноте и точности источником разносторонних характеристик населения и перестали быть чисто статистическим учетом, т.к. дает информацию, выходящую за рамки предмета демографии. Кроме сведений о половозрастном составе, брачном состоянии и образовательном уровне населения, она дает еще и сведения об этническом составе, распределении по территории, миграции, источниках средств к существованию, занятости и распределении трудоспособного населения по отраслям экономики и другие. Информация, полученная в результате переписи, дает материал, для анализа социально-экономических процессов, происходящих в стране, для изучения демографической ситуации и демографических показателей.

Использованные источники:

1. Демография: учебное пособие / кол. авторов; под ред. В.Г.Глушковой, Ю.А.Симагина. – 10-е изд., стер. – М.: КНОРУС, 2020. – 290 с.
2. Итоги Всероссийской переписи населения 2010 года [Электронный ресурс] // Федеральная служба государственной статистики. – Режим доступа http://www.gks.ru/free_doc/new_site/perepis2010/croc/perepis_itogi1612.htm
3. Косов, П. И. Основы демографии. Учебное пособие / П.И. Косов, А.Б. Берендеева. - М.: ИНФРА-М, 2018. - 288 с.

УДК 353.2

Дементьев А.В.
студент магистратуры
Уральский институт управления - филиал
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации»
Российская Федерация, г. Екатеринбург
научный руководитель: Колесникова К.И., к.с.н.
доцент

ДОШКОЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В СОСТАВЕ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассмотрено современное состояние дошкольного образования в России, как на федеральном уровне, так и на уровне управления муниципальной системой дошкольного образования, целью которого является инновационное развитие, сохраняющее единое образовательное пространство и непрерывность образования. Федеральный образовательный стандарт дошкольного образования обеспечивает преемственность в системе общего среднего образования.

Ключевые слова: бесплатность, доступность, дошкольное образование, дошкольная организация, муниципальное управление, непрерывность, образовательная среда, программно-целевой подход, развитие.

Dementyev A.B.
master's student
Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg
Scientific supervisor: Kolesnikova K. I., k. soc.n.
associate Professor

PRESCHOOL EDUCATION IN THE MUNICIPAL SYSTEM OF GENERAL EDUCATION

Annotation: The article considers the current state of preschool education in Russia, both at the Federal level and at the level of management of the municipal system of preschool education, the purpose of which is innovative development that preserves the unified educational space and continuity of education. The Federal educational standard for pre-school education ensures continuity in the system of General secondary education.

Keywords: free of charge, accessibility, preschool education, preschool organization, municipal management, continuity, educational environment, program-target approach, development.

Система образования, в качестве общественного института в любой стране, призвана решать задачи социально-экономического и культурного развития общества, так как именно образовательная система отвечает за подготовку молодого поколения к профессиональной и активной гражданской деятельности в экономической, культурной и политической жизни общества.

Идея непрерывности образования со второй половины XX века становится одной из основных идей реформирования национальных систем образования, выступая современной парадигмой отношения личности к собственному образованию, его стремлением к непрерывному самосовершенствованию как в профессиональной, так и в социокультурной, а также политической сферах.

Центральной категорией непрерывного образования является категория развития личности. Это развитие проявляется в удовлетворении ее многообразных познавательных, духовных запросов и потребностей, в раскрытии и совершенствовании способностей.

В законе «Об образовании в Российской Федерации» дошкольное образование впервые провозглашается ступенью общего образования и, в тоже время, становится начальным звеном в системе непрерывного образования, которое призвано обеспечить гармоничное развитие детей, учитывающее их индивидуальные способности и, с помощью реализации образовательных программ дошкольного образования, обеспечить преемственность со школьным образованием[23].

По мнению Н.А.Федосовой, принцип преемственности дошкольного и школьного образования в системе непрерывного образования, предполагает личностно-деятельностную модель дошкольного образования[24].

Развитие современной системы дошкольного образования России обеспечивается сформировавшейся нормативно-правовой базой, в основе которой лежит конституционное право, гарантирующее каждому гражданину Российской Федерации бесплатное и доступное, в соответствии с федеральными государственными образовательными стандартами, дошкольное образование[25].

[23] Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 31.12.2012, № 53 (ч. 1).

[24] Федосова, Н.А. Подготовка к обучению в школе – основа преемственности между дошкольным и начальным общим образованием [Текст] // Начальная школа. 2010. № 10. С. 22-23.

[25] Результаты исследования качества дошкольного образования в РФ (НИКО ДО 2017). URL: http://new.groteck.ru/images/catalog/73573/52dd192272bd4aecab457b36efbe1aec.pdf.

Современное состояние системы дошкольного образования на федеральном уровне является результатом динамичного развития за последнее десятилетние. Так, количество дошкольных образовательных организаций различного типа почти удвоилось и составило 47,8 тыс., а доступность дошкольного образования для детей от 3 до 7 лет составила 99,08%.

По данным Министерства просвещения РФ показатели, характеризующие состояние системы дошкольного образования представлены на рис.1.

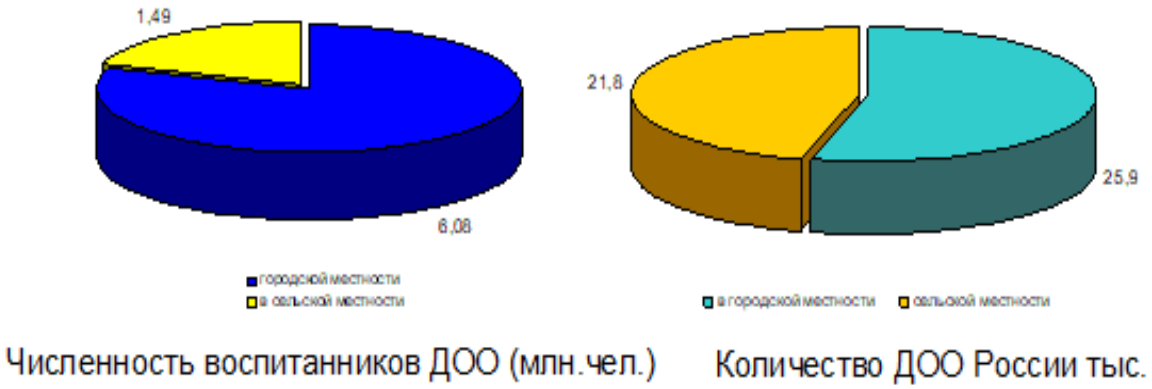


Рис.1. Показатели системы дошкольного образования России

Лаборатория развития ребенка Института системных проектов МГПУ при участии НИТУ МИСиС и Академии «Просвещение» провела мониторинг качества дошкольного образования в рамках проекта «НИКО-Дошколка» в 2016-2017 гг. Результаты мониторинга показали, что качество образовательной среды за время наблюдения оценивалось как удовлетворительное (3-4 балла по 7-ми балльной шкале), что соответствует требованиям к условиям реализации ФГОС ДО[26].

Государственная программа «Развитие образования на 2013-2020 годы» предусматривает дальнейшее развитие предметно-развивающей среды в дошкольных образовательных организациях и эффективной системы психолого-педагогической экспертизы образовательного и воспитательного процесса для развития способностей каждого ребенка.

В соответствии с ГП «Развитие образования на 2013-2020 годы» Министерство просвещения РФ осуществляет ряд организационных мероприятий, которые призваны обеспечить к 2021 году полную доступность детей дошкольного возраста дошкольными образовательными организациями во всех регионах страны.

[26] Результаты исследования качества дошкольного образования в РФ (НИКО ДО 2017). URL: http://new.groteck.ru/images/catalog/73573/52dd192272bd4aecab457b36efbe1aec.pdf.

Реализация федерального проекта «Поддержка семей, имеющих детей» направлена на создание условий для обучения и воспитания детей в семьях. Для этого предусмотрено создание консультационных центров в составе дошкольных образовательных организаций для родителей, которые могут получать в них необходимую методическую помощь.

На муниципальном уровне система дошкольного образования (по масштабам, административно-демографическим и экономическим условиям, количеству и дифференцированности дошкольных образовательных учреждений, кадровому потенциалу и т.п.), типична для российских городов в условиях регионализации образования.

Условием сохранения и развития единого образовательного пространства России является государственное регулирование качества образования при помощи государственных образовательных стандартов.

Непосредственное управление системой образования осуществляется на региональном и муниципальном уровне.

Управление системой муниципального образования понимается как процесс целенаправленных и взаимосвязанных действий, направленных на механизмы и методы управления, способствующих созданию необходимых условий для повышения инновационной активности субъектов муниципальной системы образования и перевода ее в режим развития.

В зависимости от глубины понимания проблем и перспектив развития муниципального образования, а также от наличия ресурсов, возможны несколько типов управленческих стратегий: стратегия системных изменений, стратегия целевых проектов и стратегия локальных инноваций.

Управление развитием образования на муниципальном уровне предполагает глубокое и всестороннее переосмысление сложившихся реалий муниципального пространства, выработку и реализацию адекватных решений, обеспечивающих целесообразные изменения во внутреннем строении муниципальной системы управления, для адаптации ее к процессам развития, характеризующихся направленностью, субъектностью и инновационностью.

Сложность, многоаспектность и взаимозависимость управленческих проблем определяют практические преобразования муниципального управления развитием дошкольного образования, требуют совершенствования управления муниципальным дошкольным образованием на основе программно-целевого подхода для обеспечения его динамичного развития в муниципальной социокультурной среде.

Теоретический анализ проблемы проектирования муниципальной системы дошкольного образования показывает недостаточность научной разработки проблем организации дошкольного образования на муниципальном уровне (Т.А.Дедушкина, Т.Н.Таранова и др.)[27].

[27] Дедушкина Т.А. Социальное проектирование дошкольных образовательных организаций: дис. ... канд. соц. наук: 22.00.08 / Дедушкина Татьяна Анатольевна. М. 2014. 199 с. Таранова, Т.Н. Организация

Анализ психолого-педагогической литературы и образовательной практики показывает, что инновационное развитие системы дошкольного образования в России происходит, в первую очередь, за счет совершенствования нормативно-правовой базы управления дошкольным образованием, а также рационализацией управленческих структур.

Развитие муниципальной системы дошкольного образования предполагает соответствующую подготовку персонала руководителей и специалистов, уровень квалификации которых является одним из ключевых факторов успешности проводимых инновационных преобразований.

Таким образом, реализация принципа преемственности в процессе развития муниципальной системы дошкольного образования будет способствовать обеспечению универсальности общего образования уже на ранних этапах обучения.

Использованные источники:

1. Дедушкина Т.А. Социальное проектирование дошкольных образовательных организаций: дис. ... канд. соц. наук: 22.00.08 / Дедушкина Татьяна Анатольевна. М. 2014. 199 с.
2. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.) (с поправками от 30 декабря 2008 г., 5 февраля, 21 июля 2014 г., 14 марта 2020 г.) URL: https://constitution.garant.ru
3. Результаты исследования качества дошкольного образования в РФ (НИКО ДО 2017). URL: http://new.groteck.ru/images/catalog/73573/52dd192272bd4aecab457b36efbe1aec.pdf.
4. Таранова, Т.Н. Организация обучения и воспитания в системе дошкольного образования на основе конструктивной педагогической аксиологии: Дис. ... д-ра пед. наук : 13.00.01 / Таранова Татьяна Николаевна. Ставрополь, 2005. 440 с.
5. Федеральный закон от 29.12.2012 № 273-ФЗ «Об образовании в Российской Федерации» // «Собрание законодательства РФ», 31.12.2012, № 53 (ч. 1).
6. Федосова, Н.А. Подготовка к обучению в школе – основа преемственности между дошкольным и начальным общим образованием [Текст] // Начальная школа. 2010. № 10. С. 22-23.

обучения и воспитания в системе дошкольного образования на основе конструктивной педагогической аксиологии: Дис. ... д-ра пед. наук : 13.00.01 / Таранова Татьяна Николаевна. Ставрополь, 2005. 440 с.

УДК 353.2

Дементьев А.В.
студент магистратуры
Уральский институт управления - филиал
ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте Российской Федерации»
Российская Федерация, г. Екатеринбург
научный руководитель: Колесникова К.И., к.с.н.
доцент

СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЗА РУБЕЖОМ (НА ПРИМЕРЕ ИЗРАИЛЯ)

Аннотация: В статье представлен анализ опыта развития дошкольного образования в государстве Израиль, в котором обучение и воспитание детей дошкольного возраста является общедоступным и всеобщим. Процесс обучения в дошкольных образовательных учреждениях организован на основе образовательных программ, в разработке которых участвуют все заинтересованные участники образовательных отношений, включая управленческие структуры различного уровня, а также представители общины и родители.

Ключевые слова: бесплатность, доступность, дошкольное образование, дошкольная среда, личность ребенка, непрерывность, образовательная программа, расписание.

Dementyev A.B.
master's student
Ural Institute of management-branch of Ranepa
Russia, Yekaterinburg
Scientific supervisor: Kolesnikova K. I., k. soc.n.
associate Professor

COMPARATIVE RESEARCH OF PRESCHOOL EDUCATION ABROAD (ON THE EXAMPLE OF ISRAEL)

Annotation: The article presents an analysis of the experience of the development of preschool education in the State of Israel, in which the education and upbringing of preschool children is public and universal. The learning process in preschool educational institutions is organized on the basis of educational programs, in the development of which all interested participants in educational relations participate, including management structures of various levels, as well as community representatives and parents.

Keywords: free, accessibility, preschool education, preschool environment, child's personality, continuity, educational program, schedule.

Педагогическая наука, как и другие общественные отрасли знания, развивается не только за счет отечественного, но и мирового опыта. При этом, закономерности развития системы образования подчиняется общемировым тенденциям и направленности. В этой связи, актуальным является обращение к развитию дошкольного образования, через обобщение отечественного и зарубежного опыты[28].

Практическая ценность научно обоснованного анализа зарубежного опыта обучения заключается в том, что он дает большую возможность лучше изучить и понять собственную образовательную систему.

Системы образования функционируют в сложном социокультурном контексте и силы стоящие за изменениями в ней, столь же сложны, как и сам образовательный процесс. Одни порождаются экономическими, социальными, политическими и культурными условиями, другие - самой системой образования.

В аспекте сравнительных исследований, не менее важны проблемы качества и эффективности образования, т.е. различные аспекты учебных программ, квалификации педагогов, организации процесса обучения, а также финансовые и материальные ресурсы, необходимые для обеспечения качественного образования[29].

Дошкольное образование, как и национальные системы образования в целом, призваны удовлетворять общую базовую социальную потребность, принимая, при этом, различные системные формы и решая различные проблемы, связанные с особенностями того или иного общества или социальной группы. Именно на этой общности основывается идея совершенствования процесса обучения с помощью совокупного зарубежного опыта.

Система дошкольного образования существует в большинстве зарубежных стран. Однако, уровень развития этого сегмента образовательной системы в разных странах существенно отличается. Эти отличия обусловлены, в первую очередь, социально-экономическими причинами. Кроме того, разные страны имеют различную историю и взгляды на воспитание подрастающего поколения.

Не менее важным фактором, влияющим на качество дошкольного образования, является уровень развития дошкольной педагогики. В этой связи, одной из задач изучения зарубежного педагогического опыта

[28] Бражник Е. И. Особенности методов сравнительных педагогических исследований // Исследовательская культура: методы, приемы, процедуры. СПб.: РГПУ. 2005. С. 56-63.
[29] Хайруллин И.Т. Сравнительная педагогика: Краткий конспект лекций / И.Т. Хайруллин. Каз.федер.ун-т. Казань, 2013. 118 с.

дошкольного образования становится выбор страны или группы стран, имеющих сходные системы образования.

В качестве страны, избранной в нашей статье для изучения состояния дошкольного образования, выступает государство Израиль, дошкольное образование в котором носит не только общедоступный характер, как в России, но и всеобщий и обязательный характер.

Система дошкольного образования Израиля основывается на главном концептуальном положении, которое можно сформулировать так: педагогическая деятельность педагога-воспитателя, процесс обучения и воспитания, сосредоточены на ребенке. Непрерывный образовательный процесс в системе дошкольного образования делает особый акцент на личности ребенка с момента его поступления в дошкольное учреждение, обеспечивая его физические, эмоциональные, социальные и интеллектуальные потребности, позволяя ему реализовать свой потенциал, развить свое внутреннее творчество и расширить сферу своих интересов.

Реализация целей дошкольного образования требует широких профессиональных знаний, проницательности и чуткости. Это требует от персонала дошкольного учреждения наличия веры в то, что каждый ребенок вносит свой вклад в социальную структуру группы и в диапазон занятий и деятельности воспитанника.

Постановка целей дошкольного образования и планирование средств их достижения базируются на развивающе-системном подходе, охватывающем все сферы развития детей и указывающем на взаимную, многогранную взаимосвязь основных характеристик каждого ребенка и его окружения.

Исследования за рубежом показывают, что развитие детей требует чувства безопасности, приобретенного в раннем возрасте и эмоционально-социальные связи, которые влияют на формирование когнитивных функций и академических способностей. Поэтому важно ориентироваться не только на развитие познавательного потенциала детей в раннем возрасте, но и на их эмоциональное и социальное благополучие.

Богатая дошкольная среда стимулирует детей, приглашая их участвовать в приятных занятиях. Спектр и качество предлагаемых видов деятельности формируют еще один уровень взаимоотношений дошкольного педагога и ребенка, способствуя эмоциональному и интеллектуальному развитию ребенка.

Основное предположение состоит в том, что окружающая среда, побуждающая детей участвовать в самых разнообразных видах деятельности, также способствует обучению и получению удовольствия, укрепляя у ребенка чувство принадлежности и компетентности.

Предметом командной работы и сотрудничества персонала дошкольного учреждения являются организационные вопросы, а также

регламент, регламентные мероприятия, распорядок дня и контуры образовательной среды.

Все это вместе взятое с привлечением сотрудничества и помощи родителей, способствует достижению целей дошкольного учреждения.

Программирование и организация ежедневной работы в дошкольном учреждении позволяет дошкольному педагогу реализовать поставленные образовательные цели.

Образовательная программа включает в себя цели, отражающие политику Министерства образования, округа, местных органов власти и общины, а также цели, изложенные в образовательных программах и профессиональных убеждениях персонала дошкольных учреждений.

Кроме того, образовательная программа включает в себя педагогический и управленческий компоненты, а также руководящие принципы отбора учебного материала с учетом его пригодности для детей и повседневной деятельности в дошкольном учреждении, а также предыдущего опыта детей.

Дети получают безопасность от упорядоченного, организованного окружения. Они наслаждаются узнаваемым и знакомым, готовы пробовать новые впечатления и сталкиваться с проблемами, пока их окружение воспринимается как безопасное.

Организация воспитательной среды для детей дошкольного возраста имеет важное значение: помимо физического устройства их окружения, важны также общие правила и распорядок дня.

Важно видеть, что функциональность дошкольного учреждения подходит для широкого спектра задач деятельности. Физическая организация дошкольного образования очень значима во всех сферах развития дошкольников и в способе их взаимодействия друг с другом.

Процедуры, касающиеся работы персонала в дошкольном учреждении, четко определенные правила для всех в дошкольном учреждении, детей, родителей и персонала, обеспечивают его бесперебойную работу.

Бесперебойное функционирование дошкольного учреждения для удовлетворения потребностей детей и персонала основано на выделении времени для различных мероприятий каждый день.

Привычное расписание позволяет детям, родителям и персоналу предвидеть, что произойдет и когда, таким образом избегая неопределенности и путаницы.

Повседневная рутина обеспечивает детей, родителей и персонал знакомыми рамками, способствуя чувству безопасности и принадлежности.

Ежедневное расписание должно быть составлено с учетом способностей детей в соответствии с их стадией развития, к которым относятся: основные жизненные навыки и привычки, свободная игра в дошкольных специализированных помещениях и во дворе, движение,

самовыражение через деятельность и изучение различных видов деятельности. Последовательность различных элементов, которые должны быть включены в повседневную рутину, а также установление количества времени, которое отводится каждому виду деятельности, определяются педагогическим коллективом.

Наблюдение за деятельностью детей позволит персоналу выявить потребности детей и обстоятельства, когда требуется гибкость в применении изменений в повседневной жизни.

Распорядок дня и известное расписание имеют большое значение, как уже упоминалось ранее, не только для детей, но и для их родителей и персонала дошкольного учреждения.

Детям - это помогает сформировать регулярные привычки, взять на себя ответственность и познакомиться с временными рамками. Для персонала - это обеспечивает плавный ход занятий для достижения образовательных целей дошкольного учреждения.

Содержание дошкольного образования охватывает все темы, концепции, ценности и навыки, которые дети должны получать, включая контент, предназначенный для того, чтобы радовать и развлекать.

Выбор содержания дошкольного образования производится на основе трех аспектов. Аспект развития предусматривает при разработке программы учет индивидуальности каждого ребенка, который определяет уровень его деятельности. Социальный и личностный аспекты предполагают чувствительность программы к личностным чертам и предпочтениям, областям интересов и предшествующим знаниям детей[30].

Сотрудничество между родителями и персоналом дошкольного учреждения прокладывает путь к образовательному процессу, который будет способствовать развитию детей и способствовать кристаллизации их потенциала[31] [3].

Сотрудники дошкольных учреждений должны создавать открытые линии общения с родителями в течение всего учебного года, основанные на взаимном принятии, доверии и общих ожиданиях, а также объяснять образовательные подходы и процессы. Общение между сотрудниками и родителями должно строиться на основе уважения, учета семейной культуры и уважения потребностей родителей. Общение происходит на обоих уровнях: с родителями всех детей дошкольного возраста в группе, а также с родителями каждого ребенка в отдельности.

[30] Learning and Teaching (4th Ed.), NAEYC (National Association for the Education of Young Children).
[31] Riley, D. ; San Juan, R.; Klinker, J. ; Ramminger, A. (2008). Social & Emotional Development, Connecting Science and Practice in Early Childhood Settings. NAEYC (National Association for the Education of Young Children).
Wortham, S.C. (2002). Early Childhood Curriculum: Developmental Bases for

Использованные источники:

1. Бражник Е. И. Особенности методов сравнительных педагогических исследований // Исследовательская культура: методы, приемы, процедуры. СПб.: РГПУ. 2005. С. 56-63.
2. Хайруллин И.Т. Сравнительная педагогика: Краткий конспект лекций / И.Т. Хайруллин. Каз.федер.ун-т. Казань, 2013. 118 с.
3. Riley, D. ; San Juan, R.; Klinker, J. ; Ramminger, A. (2008). Social & Emotional Development, Connecting Science and Practice in Early Childhood Settings. NAEYC (National Association for the Education of Young Children).
Wortham, S.C. (2002). Early Childhood Curriculum: Developmental Bases for
4. Learning and Teaching (4th Ed.), NAEYC (National Association for the Education of Young Children).

УДК 338.22.021.4

Демченко Ю.В., магистр экономических наук
Челябинский государственный университет
научный руководитель: Рябова Т.С.
Россия, г. Челябинск

РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ В ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ТЕХСТРОЙ»

Аннотация: Бухгалтерский учет можно охарактеризовать как упорядоченную систему сбора, регистрации и обобщения информации в денежном эквиваленте об имуществе, обязательствах предприятий и их движении путем непрерывной документальной отчетности о всех хозяйственных операциях. Отчетность является информацией о процессах производства, потребления, накопления и потребления материальных благ и различных услуг. В работе показана важность и взаимосвязь отчетности и принятии управленческих решений.

Ключевые слова: экономическая информация, бухгалтерский учет, управленческие решения.

Demchenko Y.V., Master of Economic Sciences
Chelyabinsk State University
Scientific director: Ryabova T.S.

THE ROLE OF ECONOMIC INFORMATION IN THE FINANCIAL STATEMENTS OF THE ENTERPRISE ON THE EXAMPLE OF TECHSTROY LLC

Annotation: Accounting can be described as an orderly system for collecting, registering and summarizing information in monetary terms about property, liabilities of enterprises and their movement through continuous documentary reporting on all business transactions. Reporting is information about the processes of production, consumption, accumulation and consumption of material goods and various services. The paper shows the importance and relationship of reporting and management decision making.

Keywords: economic information, accounting, management decisions.

Целью данной работы является изучение финансовой отчетности как подсистемы экономической информации в целях эффективного управления предприятием.

В современном мире неотъемлемой частью информационной системы любого предприятия является бухгалтерская отчетность. Следует начать с того, что бухгалтерскую отчетность обязаны составлять все организации

согласно статье 13 Федерального закона «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ. Бухгалтерская отчетность – это информационная система о результатах деятельности организации за отчетный период. Эти результаты выражаются в увеличении стоимости имущества организации. Из данных бухгалтерской отчетности пользователи, заинтересованные в результатах деятельности организации, получают различного рода информацию, пригодную для принятия управленческих решений. К такой информации относится информация о полученном финансовом результате, о понесенных в течение отчетного периода расходах и т.д. Бухгалтерская (финансовая) отчетность позволяет оценить способности предприятия воспроизводить денежные средства и аналогичные им активы, генерировать прибыль, стабильно функционировать, а также делает возможным сравнение информации заразные периоды времени, чтобы объективно оценить финансовое положение организации.

Бухгалтерская отчетность – основной источник информации о деятельности организации, «чтение» которой позволяет узнать о финансовом состоянии, целесообразности вложений и о тенденциях развития, поэтому бухгалтерскую отчетность можно назвать «зеркалом», в котором находит отражение вся финансово-хозяйственная деятельность организации.

Общемировые тенденции постиндустриального развития необходимость более глубокого исследования закономерностей функционирования рынка и практические потребности общества выдвигают сегодня на первый план проблемы, связанные с изучением информации как общенаучного феномена и исследованием разнообразных информационных аспектов, влияющих на социальные процессы. Информация становится важнейшим фактором производства, вовлекающим в обращение значительную часть материальных ресурсов и формирующим информационный потенциал социально-экономической системы.

Вместе с тем, необходимо отметить недостаточное внимание, уделяемое в экономической теории исследованию информационных аспектов. Традиционные концепции обычно пренебрегают всесторонним анализом влияния информации на экономику, рассматривая лишь некоторые отдельные аспекты такового. При этом остаются практически не изученными такие важные вопросы как экономическая сущность информации, определение ее цены и стоимости, влияние информационных издержек на рыночное равновесие, качественное изменение мировой экономики под влиянием информационных факторов и многие другие. Качество информации определяется совокупностью ее реальных характеристик, определяющих возможность ее использования в предметной области. Совокупность параметров, характеризующих качество информации, различна для разных предметных областей.

Бухгалтерская отчетность является важным звеном учетно-аналитического обеспечения управленческой деятельности предприятий. Бухгалтерский учет можно назвать «языком бизнеса и частного предпринимательства». Иными словами, в рыночной экономике бухгалтерский учет является одним из важнейших и эффективных инструментов.

С помощью бухгалтерского учета можно одинаково описать процессы хозяйственной жизни любого экономического субъекта. Это удобно для сравнения предприятий из разных сфер деятельности. Единицей измерения в событиях жизни предприятий и организаций являются деньги. Из этого следует, что язык бухгалтеров основывается на описании денежных потоков. Бухгалтерский учет, иными словами финансовый отчет, отражает финансовую ситуацию предприятия, о его прибыли, убытках. На его основании руководитель экономического субъекта принимает управленческие решения.

Ранее нормативным документом, регулирующим стандарты бухгалтерского учета, был Закон № 129-ФЗ «О бухгалтерском учете», действовавший около 15 лет. Но, поскольку финансовая отчетность должна быть не только достаточно информативной, но и соответствовать Международным стандартам, разработан и принят новый Закон от 06.12.2011 г. «О бухгалтерском учете» №402-ФЗ.

В последнее время большинством ведущих ученых в области учета стран постсоветского пространства на страницах научных изданий достаточно активно обсуждаются перспективы развития бухгалтерского учета как науки и практической деятельности. В числе актуальных вопросов — подходы к теории бухгалтерского учета, его роли в формировании информационной среды, отвечающей требованиям современной экономической жизни, и позиционирования в системе поддержки принятия решений.

То, что в последние десятилетия бухгалтерский учет как научная дисциплина переживает этап переосмысления своей роли в формировании информационной среды и управлении экономическими процессами, подтверждает значительное количество исследований и публикаций как зарубежных, так и отечественных ученых, посвященных вопросам теории учета, его парадигм и концепций, современной роли и требований к информационному продукту.

Экономическая информация (ЭИ) – документированные сведения, отражающие состояние и ход экономических процессов. ЭИ может воплощаться в нескольких знаковых формах, объединенных на основе естественного языка в некий комплекс. Это информация о процессах производства, потребления, накопления и потребления материальных благ и различных услуг.

Свойства ЭИ:

• ценность и полезность ЭИ характеризуется стоимостью, трудоемкостью, доступностью, истинностью и релевантностью;

• полнота ЭИ может быть: достаточной, недостаточной, избыточной;

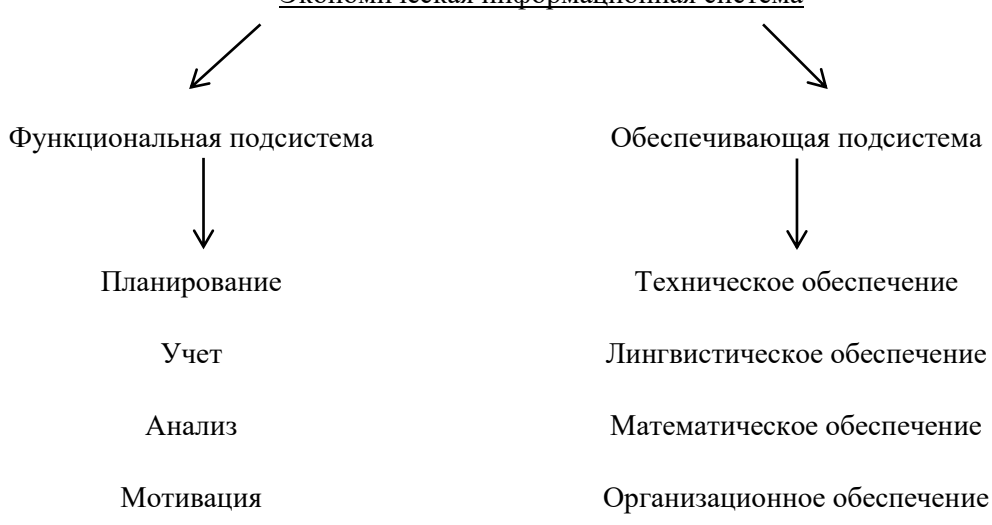
• независимость содержания от форм предоставления.

Функциональная подсистема (ФП) – комплекс организационно-экономических задач управления с высокой степенью информационно-технологических связей, то есть некий процесс работы с информацией с четко определенным множеством входной и выходной информации (рис. 2).



Рис. 1. Классификация экономической информации

Схема 1. Структура экономических информационных систем



Основные задачи ФП:

- Техническая подготовка производства
- Оперативное производственное планирование
- Финансово-бухгалтерская деятельность
- Управление материально-техническим снабжением
- Управление кадрами
- Бюджетирование
- Управления отношениями с клиентами

Анализируемое предприятие представляет собой общество с ограниченной ответственностью, в дальнейшем именуемое как ООО "Техстрой".

Общество с ограниченной ответственностью «Техстрой» осуществляет свою деятельность на территории Российской Федерации. Основной вид деятельности - строительство жилых и нежилых зданий. Организация присутствует в реестре Малого и среднего бизнеса (МСП) как микропредприятие с 10 января 2017 года.

Бухгалтерский учет финансово-хозяйственной деятельности Предприятия осуществляется бухгалтерией, возглавляемой главным бухгалтером.

Структура бухгалтерской службы, численность работников бухгалтерии определяется штатным расписанием, внутренними правилами и должностными инструкциями Предприятия.

Ответственными лицами за организацию и ведение бухгалтерского учета являются:

- за организацию бухгалтерского учета и соблюдение законодательства при выполнении хозяйственных операций – директор предприятия;

- за формирование учетной политики, ведение бухгалтерского учета, своевременное представление полной и достоверной бухгалтерской отчетности – главный бухгалтер предприятия.

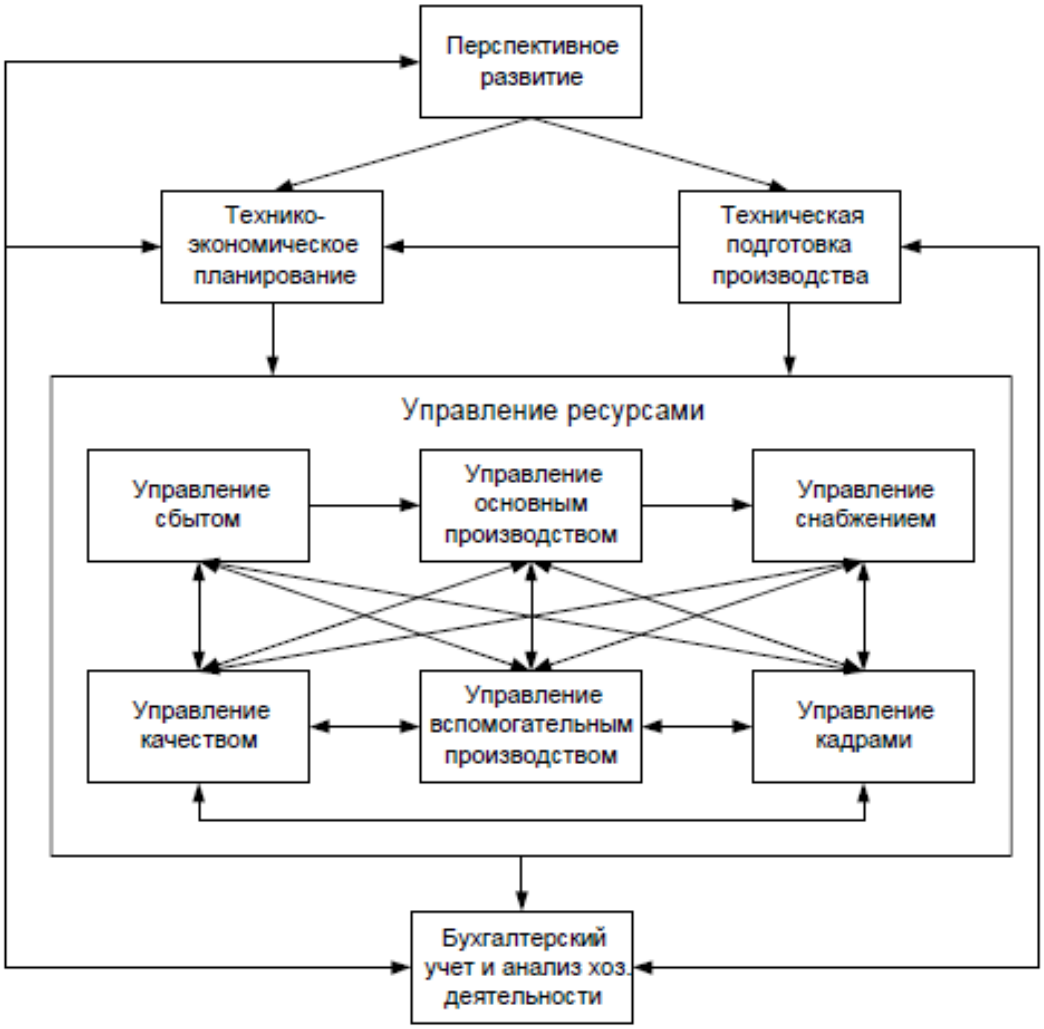


Рис. 2. Структура функциональных подсистем экономических информационных систем

На рис. 3 представлена организационная структура ООО «Техстрой».



Рис. 3. Организационная структура ООО «Техстрой»

Бухгалтерский учет ведется на основе Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации и Инструкции по его применению, утвержденных Приказом Минфина РФ от 31.10.2000 № 94н, и разработанного на основе него Рабочего плана счетов Предприятия, утвержденного в установленном порядке.

Бухгалтерский учет ведется с использованием регистров, предназначенных для систематизации и накопления информации, содержащейся в принятых к учету первичных учетных документах, для отражения на счетах бухгалтерского учета и в бухгалтерской отчетности.

Бухгалтерский учет имущества, обязательств и хозяйственных операций ведется в рублях и копейках. Бухгалтерская отчетность составляется в тысячах рублей.

Все хозяйственные операции, проводимые Предприятием, оформляются оправдательными документами, являющимися первичными учетными документами, на основании которых ведется бухгалтерский учет.

Документирование имущества, обязательств и иных факторов хозяйственной деятельности, ведение регистров бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности осуществляется на русском языке.

Первичные учетные документы, составленные на иных языках, должны иметь построчный перевод на русский язык.

Требования Главного бухгалтера по документальному оформлению хозяйственных операций и представлению в бухгалтерскую службу документов и сведений являются обязательными для всех работников Предприятия.

Первичные учетные документы принимаются к учету, если они составлены по форме, содержащейся:

- в альбомах унифицированных форм первичной учетной документации,

- при отсутствии унифицированной формы – в ведомственных и отраслевых инструктивных нормативных документах, утвержденных в установленном порядке либо разработанные Предприятием и утвержденные в установленном порядке формы, содержащие обязательные реквизиты, предусмотренные статьей 9 Закона РФ “О бухгалтерском учете”.

Первичные учетные документы должны быть подписаны директором предприятия или лицами, которым предоставлено право подписи отдельных документов согласно приказу, утвержденному директором по согласованию с главным бухгалтером.

Документы, которыми оформляются хозяйственные операции с денежными средствами, подписываются директором и главным бухгалтером предприятия или уполномоченными ими на то лицами.

Не принимаются к исполнению денежные и расчетные документы, финансовые и кредитные обязательства без подписи главного бухгалтера или уполномоченного им на то лица. Под финансовыми и кредитными обязательствами понимать документы, оформляющие финансовые вложения Предприятия, договоры займа, кредитные договоры и договоры, заключенные по товарному и коммерческому кредиту.

Содержание хозяйственной операции, указанной в первичном документе, должно соответствовать ее наименованию в расчетных документах. Обращается особое внимание на правильное наименование как оказываемых, так и приобретаемых услуг и работ (продукции, товаров). При оплате продукции (работ, услуг), в стоимость которых включен налог на добавленную стоимость, в расчетных документах (счетах, накладных, счетах-фактурах, платежных поручениях) обязательно указывать сумму налога в абсолютном выражении.

В ООО «Техстрой» каждая операция, связанная с проведением каких-либо мероприятий, повлекших за собой оборот денежных средств, отражается в первичном отчете.

Первичный учет представляет собой начальную стадию системного восприятия регистрации отдельных операций, характеризующих хозяйственные процессы и явления, происходящие в организации. Его объектами являются: заготовление, приобретение и расходование материальных ресурсов, затраты на производство, движение полуфабрикатов и остатков незавершенного производства, объем выпуска продукции, ее отгрузка и реализация, расчеты с поставщиками, покупателями, заказчиками, банками, финансовыми органами, учредителями и т. п.

Первоначальные сведения о хозяйственных процессах и явлениях отражаются в первичных документах.

Первичный бухгалтерский документ — это письменное свидетельство о совершении хозяйственной операции, имеющее юридическую силу и не требующее дальнейших пояснений и детализации.

На основе собранных данных первичного учета составляется управленческий учет. Управленческий учет - это система сбора и обобщения информации о хозяйственной деятельности организации с целью принятия управленческий решений. Управленческий учет предназначен для решения внутренних задач управления предприятием. Основные показатели информации управленческого учета - это аппарат управления предприятия, руководители структурных подразделений, менеджеры. В настоящее время в России не установлено законодательно-правовых требований к управленческому учету, поэтому он может принимать любые формы, в которых нуждается предприятие.

Составные части управленческого учета - это:

- производственный учет;
- бюджетирование;
- управленческий контроль;
- управленческий анализ;
- принятие управленческих решений;
- внутренняя (сегментарная) отчетность.

Содержание предмета управленческого учета раскрывают его объекты.

К объектам управленческого учета относятся:

- производственные ресурсы, обеспечивающие целесообразный труд в процессе хозяйственной деятельности предприятия (в состав производственных ресурсов входят основные фонды, нематериальные активы, материальные ресурсы);
- хозяйственные процессы и их результаты. В состав хозяйственных процессов относятся следующие виды деятельности:
- снабженческо-заготовительная - приобретение, хранение, обеспечение материальным и производственным оборудованием, а также маркетинговая деятельность, связанная со снабженческими процессами;
- производственная - процессы производства продукции, в соответствии с технологией производства;
- финансово-сбытовая - маркетинговые исследования и операции по формированию рынка сбыта продукции и сбытовые операции (упаковка продукции, транспортировка, реклама и другие);
- организационная - создание организационной структуры хозяйственного субъекта, формирование функциональных отделов, цехов, участков, с функциями планирования, контроля, оценки выполнения плана,

стимулирования, операции координирования действий внутренних исполнителей на выполнение основной цели предприятия.

Пример преобразования и обработки информации на предприятии ООО «Техстрой»: для эксплуатации транспортных средств требуется обеспечение топливом, размещение на стоянках. Для совершения этих действий оформляется УПД (универсальный передаточный акт). Данные документа переносятся в бухгалтерскую программу 1С, после чего формируется управленческий учет.

Так же оформляется акт сверки. Акт сверки взаиморасчётов — документ, который составляют два юридических лица или юридическое лицо и ИП, чтобы согласовать платежи и понять, должен ли один другому.

Это не обязательный документ: он оформляется, если обе стороны согласны его подписать. Несмотря на это, акт сверки использует большинство организаций во всех сферах экономики.

Бухгалтерский отчет на предприятии составляется через программы «1С». «1С: Бухгалтерия» — это общее собирательное название бухгалтерских продуктов фирмы «1С», которая разрабатывает специализированное программное обеспечение для бухгалтерского, налогового и финансового учета на предприятиях.

Регламентированные отчеты в данной организации оформляются через сеть деловых документаций СБИС.

Таким образом, увеличение характеристик, определяющих качество информации, позволяет более эффективно оценивать качестве информации, информационных услуг и продуктов. Благодаря экономической информации предоставляется возможность оперативно оценить и составить прогноз развития предприятия. Также управленческий и финансовый учет как источник информации влияет на принятие управленческих решений.

Использованные источники:

1. Красюкова И. В. ЗАКОН" О БУХГАЛТЕРСКОМ УЧЕТЕ" И ЕГО ЗНАЧЕНИЕ ДЛЯ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ //Актуальные вопросы современной экономики. – 2014. – №. 1. – С. 50-57.
2. Федеральный закон от 06.12.2011 № 402-ФЗ «О бухгалтерском учете» // Собрание законодательства РФ. – 12.12.2011.-№50 – ст. 7344.
3. Мислявская, Н.А. Бухгалтерский учет : учебник / Н.А. Мислявская, С.Н. Поленова. – Москва : Дашков и К°, 2018. – 591 с.
4. Одинцова Т.М. Роль бухгалтерского учета в условиях формирования информационной среды сбалансированного устойчивого развития // Международный бухгалтерский учет. 2013. №15.
5. Попова Л. В. Экономическая информация в управлении промышленным предприятием //Экономические и гуманитарные науки. – 2012. – №. 4. – С. 112-116.

6. Константинов, В.А. Управленческий учет как механизм фиксации качественной информации деятельности предприятия / В.А. Константинов // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2010. - № 01.
7. Маслов, Б.Г. Аналитические возможности информационного пространства себестоимости продукции / Б.Г. Маслов // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2009. - № 10.
8. Попова, Л.В. Формирование информационных потоков в рамках гармонизации отечественных и международных учетно-налоговых систем / Л.В. Попова // Управленческий учет. – М.: ЗАО «Финпресс», 2011. - № 03.
9. Симакова С. И. Инфографика как средство визуализации экономической информации в СМИ //Вестник Челябинского государственного университета. – 2014. – №. 23 (352).
10. Цветков В. Я. Качество экономической информации //Успехи современного естествознания. – 2008. – №. 7. – С. 30-30.
11. Robertson G. G., Card S. K., Mackinlay J. D. The cognitive coprocessor for interactive user interfaces // Proc. of UIST89, ACM Symp. on User Interface Software and Technology. – 1989. – P. 10–18.
12. Shneiderman B. The eyes have it: A task by data type taxonomy for information visualizations // Proc. IEEE Symp. on Visual Languages. – 1996. – P. 336–343.
13. Смирнова Г.Н., Тельнов Ю.Ф. Проектирование экономических информационных систем (часть 1) / Московский государственный университет экономики, статистики и информатики. – М.: МЭСИ, 2004. – с.

УДК 616.155.194.8-02:616.33/.34]-08

Иминов Б.М.
соискатель кафедры общей хирургии
Андижанский государственный медицинский институт

ФАКТОРЫ УХУДШАЮЩИЕ ВСАСЫВАНИЕ ЖЕЛЕЗА ПОСЛЕ РЕЗЕКЦИИ ЯЗВЫ ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ

Аннотация: В статье обследовано 56 пациентов с хронической язвой 12-перстной осложнением анемии, повторно госпитализированных через месяц после резекции желудка по методикам Б-I и Б-II. Сообщалось, что содержание железа в сыворотке этих пациентов сравнивалось с предоперационными данными после 1, 3 и 6 часов введения железа и гидроионизированного железа.

Ключевые слова: дефицит железа, хроническая анемия, раневая болезнь.

Iminov B.M.
Applicant for the Department of General Surgery
Andijan State Medical Institute

FACTORS IMPAIRING IRON SUCTION AFTER RESECTION OF GASTRIC AND DUODENAL ULCERS

Resume: The article examined 56 patients with a chronic ulcer of 12 duodenal ulcer complication of anemia, re-hospitalized one month after gastric resection according to methods B-I and B-II. It was reported that the serum iron content of these patients was compared with the preoperative data after 1, 3 and 6 hours of administration of iron and hydroionized iron.

Key words: iron deficiency, chronic anemia, wound disease.

Актуальность. Желудочно-кишечный тракт имеет большое значение в биологическом обмене и абсорбции у людей и животных. Желудок и двенадцатиперстная кишка, а также верхняя часть тонкой кишки играют важную роль в усвоении железа. Исследования в области науки также подтверждают этот сложный процесс.

Известно, что после резекции желудка нарушается процесс всасывания этого железа в желудочно-кишечном тракте. Причина нарушения процесса всасывания железа в желудочно-кишечном тракте в организме человека заключается в том, что после резекции желудка удаляются часть желудка и часть 12-перстного кишечника. При этом снижается уровень участвующих в нем железо-абсорбирующих частей. Это

означает, что объем и качество ферментов, необходимых для поглощения железа из желудочно-кишечного тракта, различаются.

Особенно, если желудок резецирован по методу Б-II, пища обходится без участия органов, усваивающих железо, и веществ, входящих в них. Это состояние неотличимо для пациента, поэтому необходимо изучить состояние и разработать необходимые лечебные мероприятия. Причина может в дальнейшем привести к тяжелой поли-органной дистрофической недостаточности.

Материалы и методы исследования. Мы были пациентами с хронической анемией, которые долгое время лечились 56 заболеваниями желудка и 12-перстного кишечника в период с 2014 по 2020 год, а затем они принимали пациентов, которым была выполнена резекция желудка с использованием различных методов. Из них 22 женщины (39%) и 34 (61%) мужчины, представляющие пациентов в возрасте от 19 до 68 лет. Эти пациенты были госпитализированы и обследованы для реабилитации через месяц после операции.

Результаты исследования. Обследование включало общий анализ крови, состояние слизистой оболочки желудка в ФГДС, количество и функциональное состояние желез, клинический вид анастомоза, эвакуацию пищи, рентгенография и тест на определение железа в сыворотке. Случаи кровотечения из анастомозов и других причин у пациентов в клинические исследования не включались.

Таблица №1

Распределение больных по возрасту и полу

Пол	Возраст 19-30	31 - 50	51 - 60	Выше 60 летнего возраста.
Мужчина	6 (10,7 %)	14 (25,0 %)	10 (17,8 %)	4 (7,8 %)
Женщина	4(7,8)	11 (19,6 %)	6 (10,7 %)	1 (1,7 %)
Всего	10 (17,8 %)	25 (44,6 %)	16 (28,7 %)	5 (8,9 %)

Мы сдали пациентам 8-10 мл крови из вены во время обеда, а затем дали пациенту 1,0 насыщенную водородом добавку железа. Затем принимали внутрь 30 мл 3% хлорида на килограмм. Кровь брали из вены через 1, 3, 6 часов после питья. Затем пациенту разрешили есть. Полученную кровь хранили в термостате при 4-60 градусах, центрифугировали через 2 часа при скорости 2000, плазму отбирали отдельно.

Полученную плазму снова центрифугировали при 2000 об/мин для отделения плазмы. Полученная плазма была протестирована на содержание железа. Такие обследования проводились пациентам до и после операции.

В зависимости от проведенной операции у 48 пациентов с гастро-дуодено-анастомозом желудка Б-1 удалено резекцией 2/3 желудка, 3 пациента - по поводу декомпенсированного стеноза, 51 пациент разделен на три группы. У пациентов, получавших железо от 1 часа, концентрация желе-за составляла до 60% в 24-й группе, у 18 пациентов во 2-й группе - до 150%, а у 9 пациентов в 3-й группе - выше 151%.

В группе 4 этим 5 пациентам была выполнена резекция желудка B-II, в которой пациентам в этой группе была наложена длинная петля с гастро-энтеро-анастомозом Коричневый мост через переднюю часть тонкой кишки, 2/3 желудка были резецированы, а 12-перстного оставлены в начале кишечной непроходимости. Все пациенты, участвовавшие в обследовании, были получены на основании обследований, как указано выше, даже в предоперационном периоде.

После насыщения препаратом железа мы предпочли графически проверить абсорбированное железо, чтобы облегчить обобщение (индикатор пост-абсорбции). Можно рассматривать каждый случай отдельно и сравнивать, изменился ли он так или иначе. Это можно понимать как сравнение концентрации железа в сыворотке крови в заданный момент времени в процентах (1,3,6 часа) в предоперационном и послеоперационном периодах.

Например, если 100% принято натощак до насыщения, -140% через один час, -170% через 3 часа, -150% через 6 часов, наш высокий показатель составляет 170%. Этот показатель относился к среднему значению для всех пациентов. У некоторых пациентов 110% натощак, 160% через час после введения ионизированного двухвалентного железа, 240% через три часа, 180% через 6 часов, 140% натощак у третьего пациента, 180% через час после введения ионизированного двухвалентного железа. 210% через три часа, 180% через шесть часов.

Видно, что у всех трех пациентов абсорбция железа была на 150% выше через три часа, и была обнаружена вариабельность абсорбции железа. Эти цифры приведены в таблице 2.

Таблица № 2

Показатели больных до операции которым дали ионизированные препараты железа.

Гр.	Натощак	После 1 часа	После 3 часа	После 6 часа
1	100	140	170	150
2	110	160	240	180
3	110	180	210	180
4	100	140	280	160

Послеоперационная абсорбция железа в первой группе снизилась в среднем на 45% - три раза у 15 пациентов, в четыре раза у 35% - у 8 пациентов и в шесть раз у 25% - у 1 пациента. Во второй группе средняя абсорбция железа составила 170%, у 11 пациентов после операции - 34%, т. Е. В 5 раз, а у 7 пациентов - 28% - в 6 раз меньше. В третьей группе 40% было обнаружено в 4 раза у 4 пациентов, 5 раз у 3 пациентов, 31% и в 10 раз меньше у одного пациента, то есть очень небольшое количество 15%.

У всех 5 пациентов, которым была выполнена резекция Б-II, была послеоперационная анемия. Когда мы исследовали их вышеописанным способом, количество железа в плазме крови натощак составляло 70-80%, что в 2-3 раза ниже нормы. При исследовании ионизированного двухвалентного железа после приема через 1 час у 4 пациентов оно составляет 78-86%, через 3 часа этот показатель остается неизменным и составляет 79-87%, а через 6 часов - 70-80%. У одного пациента исходный уровень составлял 66% и не изменился после лечения насыщенным железом.

В связи с вышеизложенным, помимо описанных выше обследований пациентов в послеоперационном периоде, мы также изучали изменения в остальной части полости желудка, проводя нашим пациентам ФГДС. В первой группе пациентов в пост-резекционном периоде было 17 пациентов с поверхностным гастритом и анастомозом, у 1 пациента были симптомы развитого анастомоза, у остальных 3 пациентов не было изменений, во второй группе пациентов с поверхностным гастритом и анастомозом было 15 пациентов, у 1 пациента развился анастомозу остальных 2 пациентов изменений не было, у 6 пациентов в третьей группе были поверхностный гастрит и анастомоз, у 1 пациента были симптомы расширенного анастомоза, а у остальных 2 пациентов изменений не было. У всех пациентов сохранялась проницаемость анастомоза и не нарушалась эвакуация пищи, что выявлялось на контрастных рентгенограммах пациентов.

Симптомы поверхностного гастрита и анастомозов выявлены у 4 пациентов, перенесших резекцию по методике Б-II, эвакуация сохранена. У

одного пациента процесс всасывания железа был полностью нарушен из-за уплощения слизистой оболочки желудка и сокращения желез.

У всех 56 пациентов были взяты биопсии из нескольких мест, чтобы определить состояние оставшихся желез в послеоперационной полости, и когда было определено относительное количество желез и состояние секреции, количество желез было значительно уменьшено.

Исследования показали, что у 56 пациентов, получавших ионизированное двухвалентное железо, абсорбция препарата ухудшилась после резекции желудка, чем после операции. У 48 пациентов функциональное состояние железо-сосущих желез желудка ухудшилось в 3-5 раз. У 3 больных основной группы и у пациентов, перенесших резекцию желудка по методике Б-II, после введения железа ионизированное двухвалентное железо полностью ухудшало абсорбцию железа, а динамика железа в плазме снизилась в 5-6 раз. К этому времени было обнаружено, что уровень железа в плазме крови снизился на 22-26% от исходного уровня.

Следует отметить, что у здорового человека железо всасывается в желудке, 12-перстном кишечнике и верхнем отделе тонкого кишечника. Чем ниже вы опускаетесь в тонком кишечнике, тем меньше железа всасывается.

Это состояние приводит к уменьшению поверхности всасывания железа, что может привести к тяжелой анемии из-за того, что железо не проходит через основные пути абсорбции из-за нарушения двухвалентного обмена. Компенсаторная функция собственного организма тоже работает, но для полного усвоения железа организмом требуется некоторое время.

Вывод. На основании результатов вышеуказанного исследования и источников в литературе было определено, что железодефицитная анемия возникает у 72-75% пациентов в послеоперационном периоде. Причины этого были следующие:

Снижение или полное разрушение соляной кислоты из-за воспаления остальной части желудка; Пониженное всасывание железа; Ускорить выведение пищи из желудка и изменить способ приема пищи;

Вывод.

1. Хронические 12-перстные язвы кишечника и желудка (независимо от того, какая модификация метода Б-II) приводят к серьезным нарушениям абсорбции у пациентов после резекции желудка. Это нарушение всасывания железа встречается у 72-76% пациентов и увеличивается в 3-5 раз после операции.

2. Возникновение гипо-феремии после резекции желудка является серьезным осложнением, которое, если его не лечить, может привести к гипохромной агастральной анемии и гипотрофической полиорганной недостаточности.

Использованные источники:

1.Аскерханов Г. Р., Загиров У. З., Гаджиев А. С. Болезни оперированного желудка. – М.: Медпрактика, 1999. – 152 с.

2. Ахраров Б.М., Султонов А.Т., Расулов А.Ф., Сирожиддинов У.К., Ортиков А.Б. Клиническое обоснование профилактика рецидивов геморагических осложнение язвенной болезни дивенадцатиперстной кишки. // II –съезд ассоциации врачей экстренной медицинской помощи. Ташкент 2011 ст.133.

3. Зубарев П. Н. Пострезекционные и постгастрэктомические болезни // Практическая онкология. – 2001. – № 3. – С. 31–34.

4. Хаджибаев А.М., Мельник И.В., Ешмуратов А.Б. Лечебно-диагностическая тактика при острых гастродуоденальных язвенных кровотечениях. // II –съезд ассоциации врачей экстренной медицинской помощи. Ташкент 2011 ст.362

5. Umbreit J. Iron deficiency: a concise review. Am J Hematol 2005;78:225-31.

6. Guidi GC, Santonastaso CL. Advancements in anemias related to chronic conditions. ClinChem Lab Med 2010;48(9):1217-26.

7. Zhu A, Kaneshiro M, Kaunitz JD. Evaluation and Treatment of Iron Deficiency Anemia: A Gastroenterological Perspective. DigDisSci 2010;55:548-59.

УДК 314.18
DOI 10.46566/2225-1545_2020_75_170

Кашепов А.В.
профессор
ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ АНАЛИЗА СМЕРТНОСТИ В РОССИИ В XXI ВЕКЕ

Аннотация: Целью статьи является продолжение исследований смертности от внешних причин и ее влияния на воспроизводство населения вплоть до начала кризисных явлений 2020 года.

В статье статистическими методами обосновывается связь смертности с макроэкономическим положением, уровнем жизни населения и статистически измеряемыми явлениями, относящимися к качеству и образу жизни населения.

Ключевые слова: смертность от внешних причин, социальные факторы, экономические факторы, статистические методы, корреляция, уравнения регрессии.

Kashepov A.
Professor
Moscow state pedagogical University

STATISTICAL METHODS FOR ANALYZING MORTALITY IN RUSSIA IN THE XXI CENTURY

Abstract: The purpose of the article is to continue research on mortality from external causes and its impact on population reproduction until the beginning of the crisis in 2020. The article uses statistical methods to substantiate the relationship of mortality with the macroeconomic situation, the standard of living of the population and statistically measurable phenomena related to the quality and lifestyle of the population.

Keywords: mortality from external causes, social factors, economic factors, statistical methods, correlation, regression equations

В данной работе мы используем терминологию принятой Росстатом «Краткой номенклатуры причин смерти 2010 г.», основанной на «Международной статистической классификации болезней и проблем, связанных со здоровьем X пересмотра» [32]. Особый интерес для нас

[32] Краткая номенклатура причин смерти. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781

представляют такие причины смерти, как травмы и повреждения, намеренные и ненамеренные (относящиеся к категории несчастных случаев), связанные со всеми видами транспортных аварий и ДТП, падения, утопления, удушения, отравления, самоубийства, убийства, повреждения вследствие пожара, медицинского вмешательства, переохлаждения, терроризма. Эти виды и причины смертности, в отличие от большинства категорий заболеваний, во-первых, сильно затрагивают население трудоспособного возраста и негативно влияют на экономику, во-вторых, они сами сильнее подвержены воздействию экономических факторов, чем другие категории. Поэтому данная группа причин более «управляема» обществом, и именно на этом направлении возможно достижение первоочередных успехов по повышению продолжительности жизни в России.

Смертность в России, резко возраставшая во время демографического кризиса 1990-х годов, в рассматриваемый в данной статье период непрерывно снижалась, и оказывала положительное влияние на статистику воспроизводства населения. Соответственно росла средняя продолжительность предстоящей жизни, которая в 2019 году составила 73,3 года.

В таблице 1 показаны сравнительные данные по смертности от всех категорий причин. Важность изучения внешних (external) причин состоит в том, что «они везде занимают первое место среди причин преждевременной смертности, так как в большей степени им подвержены дети, молодежь и зрелые люди в возрасте до 50 лет»[33]

[33] Смертность от внешних причин в России с середины XX века: коллективная монография / научный редактор и рук. авт. колл. А.Г.Вишневский. М.: Изд. дом НИУ Высшей школы экономики, 2017

Таблица 1.

Смертность по причинам в России и некоторых странах мира, число умерших на 100000 населения (Росстат, 2019)[34]

	Год	Инфекционные и паразитарные болезни	Злокачественные новообразования	Болезни системы крово-обращения	Болезни органов дыхания	Болезни органов пищеварения	Внешние причины смерти
Россия	2018	18,8	108,8	270,0	22,4	38,3	75,7
Германия	2016	7,9	119,5	131,7	24,6	20,7	22,8
Италия	2016	7,6	112,7	103,2	18,6	14,9	19,2
Великобритания	2016	4,6	121,5	91,0	30,6	21,6	20,0
Франция	2016	5,8	124,8	70,6	15,9	16,4	29,4
Китай	2016	8,0	134,8	262,4	55,9	15,9	45,4
Япония	2016	4,7	102,8	72,8	20,7	13,8	25,8
США	2016	10,5	113,8	133,5	39,7	22,8	46,5

В 2000 году от внешних причин в России умерло 318,7 тысяч человек, а в 2019 г – 128,1 тысячи человек

Таблица 2.

Численность умерших от внешних причин в общей численности населения, случаев на 100000 человек, в 2000-2019 гг. (Росстат)

	Случаев на 100000 населения		
	2000 г	2019 г	Изменение за 2000-2019 гг.
Травмы отравления и другие последствия	**219,0**	**87,4**	**-131,6**
Транспортные несчастные случаи	27,2	12,0	-15,2
в т.ч. ДТП	20,1	11,6	-8,5
Падения	9,0	4,8	-4,2
Случайные утопления	11,0	2,6	-8,4
Случайные отравления	25,6	4,4	-21,2
Самоубийства	39,1	11,6	-27,5
Повреждения с неопределенными намерениями	28,7	28,7	0,0
Убийства	28,2	4,9	-23,3

В таблице 2, использующей данные Федеральной службы государственной статистики, показано радикальное сокращение смертности от внешних причин, после стагнации в советский период с 1960-х по 1980-е годы и резкого ухудшения во время демографического кризиса 1990-х годов. Согласно этим публикациям, наиболее массовым случаем остаются «Повреждения с неопределенными намерениями» (то есть несчастные

[34] Российский статистический ежегодник 2019. Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b19_13/Main.htm

случаи), которые включают широкий перечень несчастных случаев и неумышленных действий. В 2018 году от этих причин погибло 42,7 тысячи человек, то есть каждый третий из умерших от внешних причин[35] [17]. Эта группа случаев характерна тем, что ее доля в общих показателях смертности не снижается. Но состав этой группы случаев настолько разнороден, что поставить их в статистическое соответствие с социально-экономическими показателями (например, с ВВП или возрастной структурой населения) затруднительно. В отличие от несчастных случаев, многие другие случаи смертности активно снижались в последние 20 лет в результате ужесточения законодательства и правоприменения, и общего оздоровления социальной среды.

В 2000-2010-е годы, по мере ужесточения ПДД, административного и уголовного права, ужесточения технических требований к качеству и исправности автомобильной техники, массовой установки дорожных камер, роста штрафов, и порядка их администрирования, поведение участников движения стало становиться более цивилизованным (например, сформировалась привычка пропускать пешеходов на «зебре»). Поэтому 2010-е годы стали периодом сокращения численности ДТП, в том числе со смертельным исходом, в расчете на 1000 автомобилей.

Общее ужесточение правоохранительной системы в последние 20 лет и применение принципов неотвратимости наказания повлияли на снижение количества убийств почти в 6 раз. В то же время, при анализе ситуации с убийствами, приходится считаться с мнением специалистов о высокой латентности и недоучете этого вида смертности, в частности, из-за большого числа лиц, «пропавших без вести»[36].

Самоубийство – очень сложный случай смертности, трудно поддающийся анализу с точки зрения экономических факторов. Очевидна его связь с общим социально-психологическим состоянием общества и уровнем потребления спиртных напитков (с которым также связаны и другие случаи смерти по внешним причинам).

Случайное отравление (алкоголем) – группа случаев смертности, тесно связанная с экономической, социальной ситуацией, уровнем и структурой употребления алкоголя. Россия традиционно отличалась от развитых стран в неблагоприятную сторону структурой потребления алкоголя (больше крепких напитков. На статистику алкогольных отравлений влияет сложность дифференциации соответствующих случаев смерти от тесно связанных с ними случаев сердечно-сосудистых и других заболеваний. Острой проблемой современного общества, не только в России, является частичное замещение спиртных напитков наркотиками,

[35] Смертность населения по причинам смерти в 2018 году. – Москва – Федеральная служба государственной статистики – 2019. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781

[36] Смертность от внешних причин в России с середины XX века: коллективная монография / научный редактор и рук. авт. колл. А.Г.Вишневский. М.: Изд. дом НИУ Высшей школы экономики, 2017, с.226

особенно в молодых возрастных группах. Но в целом ситуация с «алкогольной» смертностью в стране улучшается.

В соответствии с нашей методикой [37] в целях верификации имеющихся гипотез о влиянии на смертность различных социально-экономических факторов, мы составили по различным источникам, размещенным на официальном сайте Росстата, ряды показателей продолжительностью 20 лет - от 2000 до 2019 г. Всего для расчетов было выбрано 33 показателя, разделенных на две группы – группа результирующих показателей смертности и группа факторных показателей (детерминант), которые следовало проверить на предмет наличия статистических взаимосвязей.

Результирующие показатели:

1. Общий коэффициент смертности, промилле (X1)
2. Коэффициент смертности населения в трудоспособном возрасте, промилле (X2)
3. Ожидаемая продолжительность жизни при рождении, лет (X3)
4. Коэффициент смертности от внешних причин смерти, человек на 100000 населения (X4)
5. Коэффициент смертности от случайных отравлений, человек на 100000 населения (X5)
6. Коэффициент смертности от транспортных несчастных случаев, человек на 100000 населения (X6)
7. Коэффициент смертности от ДТП, человек на 100000 населения (X7)
8. Коэффициент смертности от самоубийств, человек на 100000 населения (X8)
9. Коэффициент смертности от убийств, человек на 100000 населения (X9)
10. Коэффициент смертности от повреждений с неопределенными намерениями, человек на 100000 населения (X10)
11. Коэффициент смертности от случайных падений, человек на 100000 населения (X11)
12. Коэффициент смертности от случайных утоплений, человек на 100000 населения (X12)
13. Коэффициент смертности от случайных воздействий дыма, огня, человек на 100000 населения (X13)

Факторные показатели (детерминанты):

14. Изменение ВВП по отношению к предшествующему году, раз (X14)
15. ВВП в ценах 1990 г., тыс. рублей на душу населения (X15)

[37] Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019, с.116-117

16. Расходы консолидированного бюджета в ценах 1990 г., тыс. рублей на душу населения (X16)

17. Расходы консолидированного бюджета на социально-культурные мероприятия в ценах 1990г., тыс. рублей на душу населения (X17)

18. Расходы консолидированного бюджета на здравоохранение в ценах 1990г., тыс. рублей на душу населения (X18)

19. Численность больничных коек, единиц на 10000 человек населения (X19)

20. Численность врачей, человек на 10000 населения (X20)

21. Индекс потребительских цен за год, раз (X21)

22. Денежные доходы на душу населения в ценах 1990 г., рублей в месяц (X22)

23. Доля населения с доходами ниже прожиточного минимума, в долях от численности населения (X23)

24. Коэффициент фондов (дифференциации доходов населения), раз (X24)

25. Уровень безработицы по обследованиям, в долях от рабочей силы (X25)

26. Население пенсионного возраста, в долях от численности населения (X26)

27. Население в возрасте 15-29 лет, в долях от численности населения (X27)

28. Обеспеченность жильем, квадратных метров на душу населения (X28)

29. Обеспеченность населения автомобилями, единиц на 1000 населения (X29)

30. Численность ДТП с пострадавшими, единиц на 100000 населения (X30)

31. Продажа алкогольных напитков и пива на душу населения, литров условного алкоголя (X31)

32. Соотношение крепких напитков и пива, в долях (X32)

33. Численность зарегистрированных преступлений, единиц на тысячу населения (X33)

С помощью статистической программы StaDia была рассчитана на основе временных рядов продолжительностью 20 лет матрица коэффициентов корреляции размерностью 33*33. Статистическая программа показала, что с учетом эффекта множественной корреляции значимыми (с учетом поправки Бонферрони) можно считать коэффициенты, превышающие 0,797. Число значимых коэффициентов в матрице составило 251 (47%). Программа обозначила сильными связи с коэффициентом

корреляции более 0,95 и достаточно сильными связи с коэффициентом более 0,90.

Полученные взаимосвязи в некоторых случаях могут рассматриваться как ожидаемые (связь смертности с заведомо вредными для здоровья людей социальными явлениями), в других случаях как противоречащие априорным ожиданиям (отсутствие ожидаемой взаимосвязи в рамках данного комплекса статистических показателей) и как ничтожные. Ничтожными мы называем случаи, когда вместо ожидаемой, обоснованной с точки зрения логики и здравого смысла, положительной взаимосвязи, вдруг появляется отрицательная (или наоборот). Эти случаи могут быть поводом для дополнительного исследования, но большей частью они являются случайными ошибками, включая просчеты автора работы в подборе системы показателей. Как правило, мы их просто отбрасываем.

Перейдем к интерпретации результатов расчета коэффициентов корреляции.

Общий коэффициент смертности (X1) положительно связан с долей молодежи 15-29 лет в населении (X27) и долей крепких напитков в структуре потребления алкоголя (X32).

Поскольку положительная статистическая взаимосвязь между смертностью и долей молодежи несколько раз встретилась в полученных нами результатах, поясним, что молодежь чаще совершает поступки, ведущие к несчастным случаям или другим видам экстернальной смертности, и одновременно – она чаще других является жертвой различных преступных посягательств. Поэтому старение населения отодвигает смертность к более поздним возрастам и к определенным категориям заболеваний. Вследствие изложенного изменения в возрастной структуре населения дифференцированно воздействуют на смертность, одновременно снижая одни ее виды и повышая другие.

Против общего коэффициента смертности (X1) действуют, то есть снижают смертность: уровень богатства общества – ВВП на душу населения (X15), уровни общих расходов бюджета на душу населения (X16) и расходов бюджета на социально-культурные мероприятия на душу населения (X17), уровень личного богатства – денежные доходы на душу (X22), обеспеченность населения жильем (X28), обеспеченность автомобилями, как показатель благополучия (X29). Есть результаты, которые мы пока не готовы интерпретировать – это положительная связь смертности с обеспечением населения местами в больничных учреждениях (X19), отсутствие связи с другими показателями здравоохранения (расходами бюджета (X18) и числом врачей на 1000 населения(X20)), и отрицательная связь с долей населения пенсионного возраста (X26). Последнее тем более удивительно применительно к общему коэффициенту смертности, поскольку в реальных поколениях массовое вымирание обычно развивается после 60-65 лет. С другой стороны, основной рост средней

продолжительности жизни в стране в последние 20 лет связан с быстрым сокращением младенческой смертности, которая не фигурирует в наших расчетах, а прирост пожилого населения мог случайно совпасть с периодом снижения смертности от всего комплекса причин, влияющих на этот процесс.

Коэффициент смертности населения трудоспособного возраста (X2) также положительно связан с долей молодежи в населении (X27), и отрицательно – с уровнем ВВП (X15), уровнями общих расходов бюджета на душу населения (X16) и расходов бюджета на социально-культурные мероприятия на душу населения (X17), денежными доходами населения (X22), обеспеченностью населения жильем (X28), обеспеченностью автомобилями, как показатель благополучия (X29). Здесь также наблюдается отсутствие ожидаемых взаимосвязей с показателями здравоохранения.

Ожидаемая продолжительность жизни при рождении (X3), которая, как уже было сказано, в значительной степени растет за счет быстрого сокращения младенческой смертности, положительно связана с удельным ВВП (X15), бюджетными расходами на душу населения (X16) и (X17), ростом доли пожилого населения (X26), обеспеченностью жильем (X28), обеспеченностью автомобилями (X29). Тормозят рост продолжительности жизни уровень безработицы (X25), доля молодежи (X27), и доля крепких напитков в структуре потребления алкоголя (X32). Здесь, вопреки нашим ожиданиям, расчеты также не показали значимых положительных взаимосвязей с финансированием здравоохранения (X18), числом больничных коек (X19) и числом врачей (X20).

Переходим к процессам, исследование которых было главной целью настоящей работы.

Коэффициент смертности от внешних причин смерти (X4) растет под влиянием безработицы (X25), доли молодежи (X27) и потребления крепких спиртных напитков (x32). Снижают смертность от внешних причин удельные показатели ВВП (X15), общих бюджетных расходов (X16) и расходов на социально-культурные мероприятия (X17), доходов населения (X22), обеспеченности жильем (x28) и автомобилями (X29). Здесь просматриваются уже отмеченные парадоксы – отсутствие статистически наблюдаемого влияния медицины и положительное воздействие автомобилизации. Последнее может быть связано с тем, что увеличение обеспеченности населения автомобилями является сильным индикатором роста уровня жизни, а отрицательное их воздействие, как фактора травматизма, в последние годы было резко сокращено сменой поколений самих автомобилей (на более технически безопасные) и ужесточением наказаний за нарушение Правил дорожного движения.

Коэффициент смертности от случайных отравлений (в основном алкоголем) (X5) положительно связан с долей молодежи 15-29 лет (X27) и,

разумеется, с долей крепких напитков в потреблении алкоголя (X32). Статистики потребления суррогатов и контрафактного алкоголя в нашем распоряжении не было. Данный коэффициент отрицательно связан с удельными показателями ВВП (X15), общих бюджетных расходов (X16) и расходов на социально-культурные мероприятия (X17), обеспеченности жильем (x28) и автомобилями (X29).

Коэффициент смертности от транспортных несчастных случаев (X6) положительно связан только с долей молодежи 15-29 лет (X27). Уменьшают этот вид смертности удельные показатели ВВП (X15), общих бюджетных расходов (X16) и расходов на социально-культурные мероприятия (X17), доходов населения (X22), обеспеченности жильем (x28) и автомобилями (X29). Как мы уже писали, в последний период смертность на дорогах находится в обратной пропорции к росту числа автомобилей вследствие технологических и социальных изменений.

Коэффициент смертности от дорожно-транспортных происшествий (X7) по структуре своих взаимосвязей несколько отличается от коэффициента транспортных несчастных случаев. На смертность от ДТП влияют в сторону повышения доля молодежи (X27), а в сторону понижения доля пожилых людей (X26), которые более осторожны на дорогах как пешеходы, либо уже не являются активными водителями. Также в сторону понижения смертности от ДТП влияет обеспеченность жильем (X28), и, на первый взгляд парадоксально – обеспеченность автомобилями (X29). Еще одна странность, которую необходимо отметить – отсутствие значимой взаимосвязи смертности в ДТП с зарегистрированной численностью самих ДТП (X30).

Коэффициент смертности от самоубийств (X8) растет пропорционально индексу инфляции (X21), доле молодежи (X27) и доле крепких напитков в структуре потребления алкоголя (X32). Снижают этот вид смертности удельные показатели ВВП (X15), общих бюджетных расходов (X16) и расходов на социально-культурные мероприятия (X17), доходов населения (X22), обеспеченности жильем (x28) и автомобилями (X29).

Коэффициент смертности от убийств (X9) растет под влиянием уровней бедности (доли населения с доходами ниже ПМ – X23), безработицы (X25), доли молодежи (X27), уровня потребления крепких напитков (X32). Этот вид смертности снижается под влиянием роста ВВП (X15), расходов бюджета в целом (X16), в том числе на социально-культурные мероприятия (X17) и здравоохранение (X18), роста доходов населения (X22). Также снижают этот вид смертности обеспеченности жильем (x28) и автомобилями (X29).

Коэффициент смертности от повреждений с неопределенными намерениями (немотивированных несчастных случаев) (X10) не связан ни с одним из выбранных для исследования статистических показателей.

Коэффициент смертности от случайных падений (X11) растет под влиянием уровня инфляции (X21), безработицы (X25), доли молодежи (X27), уровня потребления крепких напитков (X32). Этот вид смертности снижается под влиянием роста ВВП (X15), расходов бюджета в целом (X16), в том числе на социально-культурные мероприятия (X17), роста доходов населения (X22). Снижают этот вид смертности обеспеченность жильем (x28), автомобилями (X29).

Коэффициент смертности от случайных утоплений (X12) увеличивается под воздействием безработицы (X25), доли молодежи (X27), уровня потребления крепких напитков (X32). Он снижается под влиянием роста ВВП (X15), расходов бюджета в целом (X16), в том числе на социально-культурные мероприятия (X17), роста доходов населения (X22), обеспеченности жильем (x28), автомобилями (X29).

Коэффициент смертности от пожаров (случайных воздействий дыма, огня –X13) растет пропорционально доле молодежи в населении (X27) и ухудшению криминальной ситуации (удельной численности преступлений – X33). Он снижается под воздействием роста ВВП (X15), увеличения численности больничных коек (X19), обеспеченности жильем (x28), автомобилями (X29).

Таким образом, основным драйвером снижения смертности от внешних причин является комплекс показателей повышения уровня и качества жизни населения, от роста ВВП и бюджетных социальных расходов, до увеличения обеспеченности населения жильем.

Основными отрицательными факторами являются уровень потребления крепких спиртных напитков и доля молодежи от 15 до 29 лет, которая представляет собой «группу риска» как в качестве потенциальных акторов событий, приводящих к собственной смерти или гибели других лиц, так и в качестве преднамеренных или случайных жертв этих событий. Основными парадоксами произведенного исследования являются почти полное отсутствие статистического подтверждения воздействия на смертность в указанный период времени 2000-2019 гг. показателей финансирования и развития здравоохранения, а также сугубо положительное влияние на смертность со стороны прогрессирующей массовой автомобилизации.

После формирования матрицы коэффициентов парной (множественной) корреляции, простой и понятный метод подбора коэффициентов уравнения линейной регрессии позволяет прогнозировать результирующие показатели на перспективу. Теория прогнозирования гласит, что временной горизонт линейной экстраполяции не превышает 1/3 протяженности ряда ретроспективных показателей. То есть при наличии ретроспективных рядов данных за 20 лет, при отсутствии резких переломов тенденций и кризисов (войн, пандемий и т.д.) можно прогнозировать наши результирующие показатели на 5-6 лет вперед. Возможности

прогнозирования в нашем случае ограничены отсутствием перспективных статистических рядов большинства факторных показателей (за исключением ВВП и еще некоторых макроэкономических детерминант).

Приведем пример разработки уравнения регрессии для коэффициента смертности от внешних причин. Зависимую переменную обозначим как КСВП, а независимые оставим под теми обозначениями, которые они имели выше по тексту в таблице 5.

КСВП=171,3-32,85*X15-21,62*X16+6,22*X17-0,25*X22-480*X25+1444*X27-9,02*X28+0,82*X29-49,03*X32 (1)

Множественный R^2 для данной модели составляет 0,997, модель адекватна исходным данным. То есть при наличии достаточно надежных прогнозов на 5-6 лет по каждому факторному показателю (независимой переменной) – ВВП, доходам, потреблению крепких спиртных напитков, обеспечению жильем и т.д. – можно было бы оценить перспективный показатель смертности от внешних причин с высокой степенью надежности.

Поскольку даже те официальные прогнозы некоторых из детерминант КСВП, которые содержались в долгосрочных и среднесрочных прогнозах Министерства экономического развития, в 2020 году утратили свою актуальность в связи с пандемией COVID-2019 и рецессией ведущих экономик мира, мы отложим прогнозы коэффициентов смертности по внешним причинам на послекризисное время и постараемся оценить актуальные перспективы общего коэффициента смертности и общей смертности населения на 2020 год двумя наиболее простыми и надежными способами.

Первый способ – оценка на основе уравнения линейной регрессии ОКР (X1), как результирующего показателя и ВВП на душу населения (X15), как детерминирующего показателя.

ОКС=20,32-1,5*ВВПнД (2)

R^2 для данной модели составляет 0,841, модель адекватна исходным данным.

Исходя из того, что МВФ прогнозирует сокращение ВВП РФ в 2020 году на 6,5% годовых, а ЦБ РФ – сокращение ВВП на 5-6%, то общий коэффициент смертности для диапазона 5-6,5% снижения ВВП составляет согласно модели (2) 13,2-13,3 промилле (случаев на 1000) против 12,3 промилле в 2019 году. Соответственно, число умерших в 2020 году может увеличиться до 1937 - 1952 тысяч случаев, по сравнению с 1798 тысячами в 2019 году. Условно назовем это пессимистическим вариантом, который исходит только из экономической рецессии, как фактора.

Другие сделанные нами оценки смертности на 2020 год исходят из экстраполяции показателей за январь-июнь, с учетом возможной перспективы продолжения пандемии COVID-2019 до конца года. Эта оценка значительно ниже приведенной выше, и значительно более реалистична – это около 1850 тысяч умерших за год.

На период после пандемии, вероятно, уже с начала 2021 года, следует, исходя из наших расчетов, сокращать смертность от внешних причин, опираясь на 3 наиболее мощных «рычага» - повышение уровня жизни, сокращение употребления крепких спиртных напитков (и разумеется, наркотиков), оздоровление образа жизни и мотивации поведения молодежи и всего населения в отношении сохранения своих собственных жизни и здоровья, а также жизни и здоровья других людей.

Безотносительно к статистическим результатам проведенного исследования следует радикально увеличивать расходы на здравоохранение, расширение сети поликлиник, больниц, числа коек, увеличивать численность врачей, их технологическое оснащение, заработную плату, нормативы времени на прием и (или) лечение одного пациента. Следует рассмотреть на законодательном уровне возможность восстановления ранее существовавшей сети ЛТП (лечебно-трудовых профилакториев) для лечения алкоголизма. Тогда задачи «сбережения народа» и повышения средней продолжительности предстоящей жизни до уровня развитых стран будут успешно решаться в нашем обществе.

Использованные источники:

1. Краткая номенклатура причин смерти. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781
2. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography
3. Социально-экономическое положение России. Январь-апрель 2020 г. Федеральная служба государственной статистики. Режим доступа: https://gks.ru/storage/mediabank/oper-05-2020(1).pdf
4. Российский статистический ежегодник 2019. / Russian statistical yearbook 2019. / Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b19_13/Main.htm
5. Российский статистический ежегодник. 2001 / Статистический сборник. – Москва. – Госкомстат России. – 2001., С. 126, 462, 630.
6. Смертность от внешних причин в России с середины XX века: коллективная монография / научный редактор и рук. авт. колл. А.Г.Вишневский – М.: Изд. дом НИУ Высшей школы экономики, 2017 – 448 с.
7. Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019. С.116-117
8. Россия в цифрах. Краткий статистический сборник. 2020. – Москва – Федеральная служба государственной статистики. – 2020, С.79, 421. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/210/document/12993

9. Социально-экономическое положение России. Январь 2020 – Москва – Федеральная служба государственной статистики – 2020. Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b20_01/Main.htm
10. Смертность населения по причинам смерти в 2018 году. – Москва – Федеральная служба государственной статистики – 2019. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781

УДК 314.42
DOI 10.46566/2225-1545_2020_75_183

Кашепов А.В.
профессор
ФГБОУ ВО «Московский педагогический государственный университет»

НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ПРИЧИН СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация: В статье производится обзор теории эпидемиологического перехода и других теорий, объясняющих процессы воспроизводства населения в России в современный период. Особое внимание уделяется проблемам смертности населения. В статье приводятся статистические прогнозы (экстраполяции) показателей эпидемической смертности населения и расчеты ее возможного влияния на общие показатели за 2020 год.

Ключевые слова: воспроизводство населения, смертность, смертность от различных групп причин, социальные факторы, экономические факторы, предварительная оценка ситуации 2020 года.

Kashepov A.
Professor
Moscow pedagogical Institute state University

SOME PROBLEMS OF ANALYZING THE CAUSES OF DEATH IN THE POPULATION

Annotation: The article reviews the theory of epidemiological transition and other theories that explain the processes of population reproduction in Russia in the modern period. Special attention is paid to the problems of population mortality. The article presents statistical forecasts (extrapolations) of indicators of epidemic mortality of the population and calculations of its possible impact on the overall indicators for 2020.

Keywords: population reproduction, mortality, mortality from various groups of causes, social factors, economic factors, preliminary assessment of the situation in 2020

Данная статья рассматривается нами как продолжение предшествующих работ, посвященных экономическим факторам смертности населения [38] . В структуре причин общей смертности до

[38] Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019. С.116-117

пандемии 2020 года условно выделялась смертность от медико-биологических причин (внутренние, естественные причины) и социально-экономических (внешних) причин. Данное деление всегда было условным, так как многие категории смертности – от болезней системы кровообращения, органов дыхания, инфекционных заболеваний также имеют в спектре своих факторов социально-экономическую составляющую[39].

Но по крайней мере до пандемии COVID-2019 было принято считать, что «внутренние» причины смертности стабильны, снижаются медленно в зависимости от постепенного формирования «самосохранительного» поведения людей (например, отказа от курения), прогресса здравоохранения, и не в такой степени зависимы от прямого влияния экономической и социальной ситуации в стране, а «внешние» причины тоже зависят от образа жизни и состояния медицины, но при этом находятся под более сильным влиянием государственной политики, экономики, законодательства.

Внешние причины более четко связаны с поведением людей, поэтому теоретически с этим типом смертности обществу легче бороться чем со смертностью от других причин. Например, для снижения смертности от злокачественных новообразований требуются десятки лет борьбы общества с курением, другими вредными привычками, и прогресса медицинских технологий, а для снижения смертности от ДТП достаточно единовременного ужесточения законодательства о нарушении правил дорожного движения, или принудительного ограничения трафика автомобилей на дорогах.

Наши работы базируются на нескольких научных парадигмах. Самой распространенной в мировой и отечественной литературе является парадигма «демографического перехода», которая в России развивается научной школой А.Г.Вишневского[40] [41]. Смертность и продолжительность жизни, впрочем как и рождаемость, в работах представителей этой школы трактуются как социально-биологические процессы, в ограниченной степени зависимые от общества, экономики и от государственного воздействия.

Параллельно, и в тесной связи с данной теорией развивается возникшая позже парадигма «эпидемиологического перехода», выдвинутая в статье американского демографа и эпидемиолога А.Р. Омрана «Эпидемиологический аспект теории естественного движения населения» в

[39] Кашепов А.В. Экономические факторы смертности и ожидаемой продолжительности жизни. Социально-трудовые исследования. 2019. №4(37). С.20-32

[40] Вишневский А.Г. Воспроизводство населения и общество: История, современность, взгляд в будущее. М.: Финансы и статистика, 1982.

[41] Демографическая модернизация России. 1900-2000. Под. ред. А.Г.Вишневского. М.: Новое издательство, 2006. 608 с.

1971 году[42]. В соответствии с этой концепцией, на смену преобладанию экзогенных причин смертности (А.Р. Омран имел в виду в первую очередь эпидемии) приходит первенство эндогенных и квазиэндогенных причин, происходит радикальное изменение структуры смертности по причинам. Пандемия 2020 года, возможно покажет нам, в том числе и на данных американской статистики, что вывод об уходе подобных событий из глобального перечня причин смерти, был преждевременным. Хотя если рассматривать «эпидемиологический переход» в контексте не одного года, а нескольких последних десятилетий, то данная теория вряд ли может быть опровергнута событиями 2020 года.

В целях рационального объяснения того, что происходило в России в 1990 годы (когда, в частности, резко возросшая смертность значительно превышала упавшую рождаемость) мы использовали в наших работах теорию «демографического кризиса» Б.С.Хорева и его последователей[43].

В данной работе мы используем терминологию принятой Росстатом «Краткой номенклатуры причин смерти 2010 г.», основанной на «Международной статистической классификации болезней и проблем, связанных со здоровьем X пересмотра»[44]. В документе Росстата содержатся двадцать классов причин смерти, которые в официальных публикациях обобщаются в 6 групп. Класс I называется «Некоторые инфекционные и паразитарные болезни». Согласно теории эпидемиологического перехода, смертность от данного класса причин постепенно снижалась в развитых странах, или была относительно стабильной, по крайней мере в последние несколько десятилетий. XX класс называется «Внешние причины смертности». Обобщенно «внешние причины» включают травмы и повреждения, намеренные и ненамеренные (относящиеся к категории несчастных случаев), связанные со всеми видами транспортных аварий и ДТП, падения, утопления, удушения, отравления, самоубийства, убийства, повреждения вследствие пожара, медицинского вмешательства, переохлаждения, терроризма.

На рисунке 1 представлены данные Росстата о численности населения Российской Федерации, которые нужны нам, как исходная позиция для дальнейших рассуждений. Относительно новым явлением, показанным на диаграмме, является сокращение общей численности населения в 2018-2019 гг.

Рассмотрим структуру изменения численности населения по компонентам в таблице 1. Как видно из таблицы 1, в 2000-е - начале 2010 годов демографическая волна способствовала росту рождаемости. На фоне

[42] Омран А. Эпидемиологический аспект теории естественного движения населения // Проблемы народонаселения. О демографических проблемах стран Запада. М. 1977.
[43] Хорев Б.С., Хорева О.Б. О демографическом кризисе в России. Известия Русского географического общества. 1993. Т. 125. № 2. С. 53.
[44] Краткая номенклатура причин смерти. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781

достаточно стабильного в течение рассматриваемого периода уменьшения числа умерших и роста ожидаемой продолжительности жизни в середине 2010-х годов, это предопределило несколько лет положительного естественного прироста. Затем рождаемость опять пошла вниз, причем уменьшилось не только число родившихся, но и коэффициент суммарной рождаемости. Сначала в 2016 году ушел в отрицательную зону естественный прирост населения, а затем в 2018 году и общий прирост.

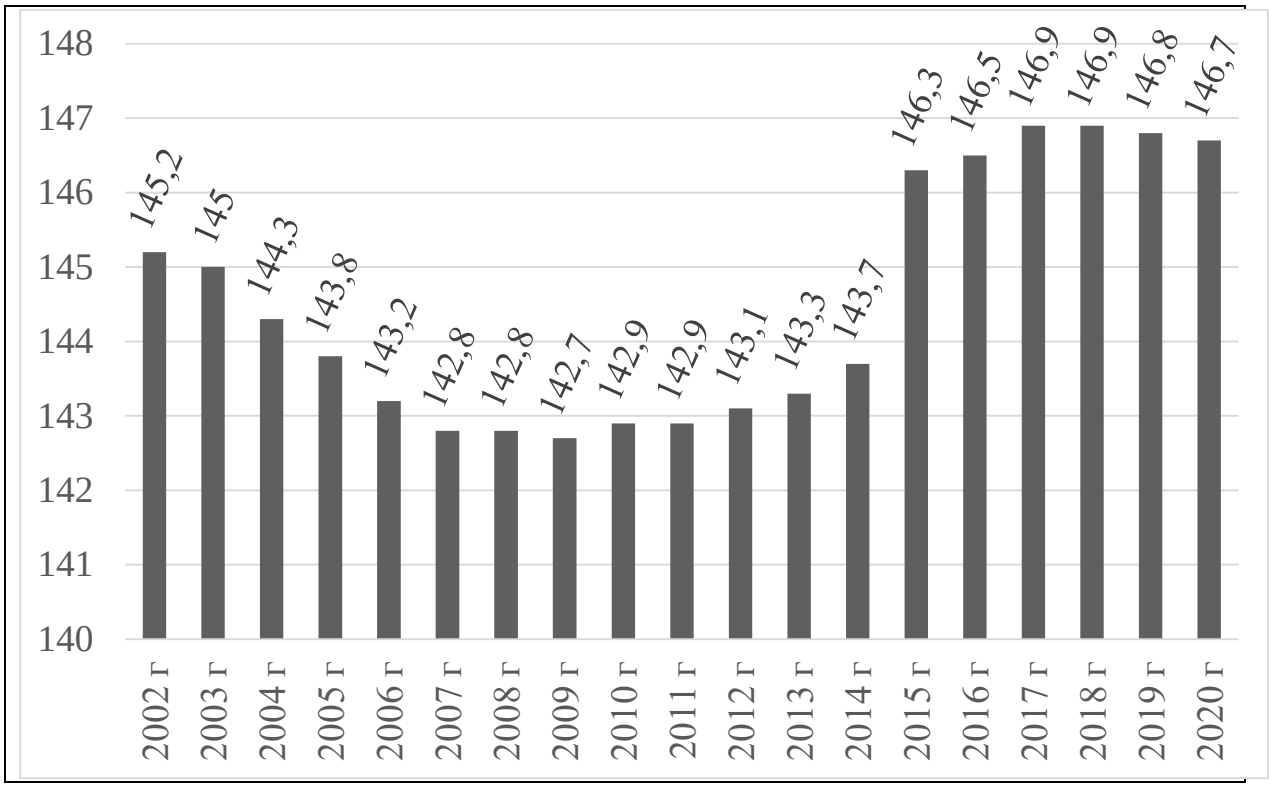


Рисунок 1. Численность населения РФ в 2002 - 2019 гг. (Расчеты и диаграмма автора по источнику: Росстат[45])

Как показано в таблице 2, смертность в России, резко возраставшая во время демографического кризиса 1990-х годов, в период 2002-2019 гг. непрерывно снижалась, и оказывала положительное влияние на статистику воспроизводства населения. Соответственно росла средняя продолжительность предстоящей жизни, которая в 2019 году составила 73,3 года.

[45] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography

Таблица 1.

Изменение численности населения в 2002-2019 гг. (Росстат, 2020)[46]

Годы	Численность населения на начало года	Изменения за год			Численность населения на конец года
		Общий прирост (снижение)	Естествен-ный прирост (убыль)	Миграцион-ный прирост (снижение)	
2002 г	145649,3	-685,7	-916,5	230,8	144963,6
2003 г	144963,6	-795,4	-888,5	93,1	144168,2
2004 г	144333,6	-532,6	-793,0	260,4	143801,0
2005 г	143801,0	-564,4	-846,5	282,1	143236,6
2006 г	143236,6	-373,9	-687,1	313,2	142862,7
2007 г	142862,7	-115,2	-470,3	355,1	142747,5
2008 г	142747,5	-10,3	-362,0	351,7	142737,2
2009 г	142737,2	96,3	-248,9	345,2	142833,5
2010 г	142833,5	31,9	-239,6	271,5	142865,4
2011 г	142865,4	191,0	-129,1	320,1	143056,4
2012 г	143056,4	290,7	-4,3	295,0	143347,1
2013 г	143347,1	319,8	24,0	295,8	143666,9
2014 г	143666,9				146267,3
2015 г	146267,3	277,4	32,0	245,4	146544,7
2016 г	146544,7	259,7	-2,3	262,0	146804,4
2017 г	146804,4	76,0	-135,8	211,8	146880,4
2018 г	146880,4	-99,7	-224,6	124,9	146780,7
2019 г	146780,7	-30,4	-316,2	285,8	146750,3

По данным Росстата, в первые месяцы 2020 года общие показатели смертности продолжали снижаться, в соответствии с благоприятной тенденцией 2019 г. но потом пошли в рост. За январь-июнь 2020 года число умерших увеличилось на 3,0% по отношению к аналогичному периоду 2019 года[47], основное увеличение пришлось на май и июнь.

[46] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography

[47] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography

Таблица 2

Число умерших (человек) и общий коэффициент смертности (человек на 1000 населения) (Росстат, 2020)

Годы	Число умерших, человек	Смертность, промилле
2002 г	2332272	16,2
2003 г	2365826	16,4
2004 г	2295402	15,9
2005 г	2303935	16,1
2006 г	2166703	15,1
2007 г	2080445	14,6
2008 г	2075954	14,5
2009 г	2010543	14,1
2010 г	2028516	14,2
2011 г	1925720	13,5
2012 г	1906335	13,3
2013 г	1871809	13,0
2014 г	1912347	13,1
2015 г	1908541	13,0
2016 г	1891015	12,9
2017 г	1826125	12,4
2018 г	1828910	12,5
2019 г	1798307	12,3
Январь—июнь 2019 г		12,6
Январь—июнь 2020 г		13,0

В таблице 3 показаны сравнительные данные по смертности от различных причин по России и некоторым странам мира. Эти данные хорошо известны, мы только позволим себе напомнить, что в развитых странах наиболее массовой причиной смертности являются злокачественные новообразования, болезни системы кровообращения, включая сердечно-сосудистые – инфаркт, инсульт и т.д. Эти две группы наиболее массовых причин смерти доминируют в странах, имеющих наиболее высокие показатели ожидаемой продолжительности жизни. В развивающихся странах обычно большую роль играют инфекционные заболевания (в этом году они неожиданно захлестнули США и другие развитые страны, но это является исключением из правил), болезни органов пищеварения и внешние причины.

Таблица 3.

Смертность по причинам в России и некоторых странах мира, число умерших на 100000 населения (Росстат, 2020[48])

	Год	Инфекционные и паразитарные болезни	Злокачественные новообразования	Болезни системы кровообращения	Болезни органов дыхания	Болезни органов пищеварения	Внешние причины смерти
Россия	2018	18,8	108,8	270,0	22,4	38,3	75,7
Германия	2016	7,9	119,5	131,7	24,6	20,7	22,8
Италия	2016	7,6	112,7	103,2	18,6	14,9	19,2
Великобритания	2016	4,6	121,5	91,0	30,6	21,6	20,0
Франция	2016	5,8	124,8	70,6	15,9	16,4	29,4
Китай	2016	8,0	134,8	262,4	55,9	15,9	45,4
Япония	2016	4,7	102,8	72,8	20,7	13,8	25,8
США	2016	10,5	113,8	133,5	39,7	22,8	46,5

В России смертность от инфекционных заболеваний в последние 20 лет была выше, чем в наиболее развитых странах, однако соответствующий коэффициент в целом был стабилен, в отличие, например, от резкого снижения смертности от несчастных случаев, отравлений и травм (Класс XX). Общее снижение смертности, в том числе в трудоспособном возрасте, не только улучшает морально-психологическую обстановку в обществе, но и способствует сбережению трудовых ресурсов, повышению эффективности их использования.

Постараемся оценить актуальные перспективы общего коэффициента смертности и общей смертности населения и смертности от COVID-19 на 2020 год.

[48] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography

Таблица 4.

Число умерших от всех причин и от инфекционных заболеваний на 100000 человек населения в РФ в 2000-2018 гг. (источник: Росстат[49])

Годы	Всего умерших	Умерших от инфекционных и паразитарных заболеваний (Класс I причин смерти)
2000	1535,1	25,0
2005	1605,3	27,2
2010	1420,0	23,5
2011	1347,0	23,6
2012	1331,2	22,4
2013	1304,3	22,2
2014	1305,8	22,3
2015	1303,6	23,5
2016	1289,3	24,1
2017	1243,6	23,9
2018	1245,6	23,6

Первый способ – оценка на основе уравнения линейной регрессии ОКС (общего коэффициента смертности), как результирующего показателя и ВВП на душу населения, как детерминирующего показателя.

ОКС=20,32-1,5*ВВПнД (1)

R^2 для данной модели составляет 0,841, модель адекватна исходным данным.

Исходя из того, что на время написания статьи МВФ прогнозирует сокращение ВВП РФ в 2020 году на 6,5% годовых, а ЦБ РФ – сокращение ВВП на 5-6%, то общий коэффициент смертности для диапазона 5-6,5% снижения ВВП составляет согласно модели (1) 13,2-13,3 промилле (случаев на 1000) против 12,3 промилле в 2019 году. Соответственно, число умерших в 2020 году может увеличится до 1937 - 1952 тысяч случаев, по сравнению с 1798 тысячами в 2019 году. Условно назовем это пессимистическим вариантом, который исходит только из экономической рецессии, как фактора (то есть без учета пандемии).

Актуальные перспективы смертности на 2020 год могут быть определены исходя из гипотезы о том, что на базовый тренд сокращения смертности от всех причин наложится дополнительная смертность от COVID-2019. При этом на демографические итоги 2020 года повлияют предполагаемая дополнительная смертность людей, которые считаются выздоровевшими от COVID-2019 – от последствий коронавируса, в первую очередь от повреждения легких, сердца и др., а также дополнительная смертность хронических больных, которые не могли получить адекватную медицинскую помощь во время пандемии, или получили обострение

[49] Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography

заболеваний вследствие негативных изменений образа жизни на карантине. В то же время может уменьшиться смертность от внешних причин, в частности, от ДТП и убийств, в результате ограничений свободного передвижения людей и использования автомобилей во время карантина. Эти последние гипотезы могут быть верифицированы только в конце 2020 - начале 2021 года, после публикации соответствующих статистических данных.

Попробуем предварительно оценить возможные сроки окончания эпидемии на территории РФ, и предполагаемую смертность от COVID-19. При этом дискуссии о причинах более низкой смертности в России (по отношению к числу зараженных) в сравнении с другими странами и моделирование на основе десятков медико-биологических показателей мы оставим эпидемиологам.

На данный момент мы можем исходить из предположения, что, исходя из отчетных данных увеличения числа умерших за январь-апрель 2020 года к аналогичному периоду 2019 года на 3%, это число могло бы увеличиться с 1798 тысяч до 1852 тысяч случаев в год. На момент написания статьи число погибших от COVID-2019 в России составило 15,6 тысяч человек[50].

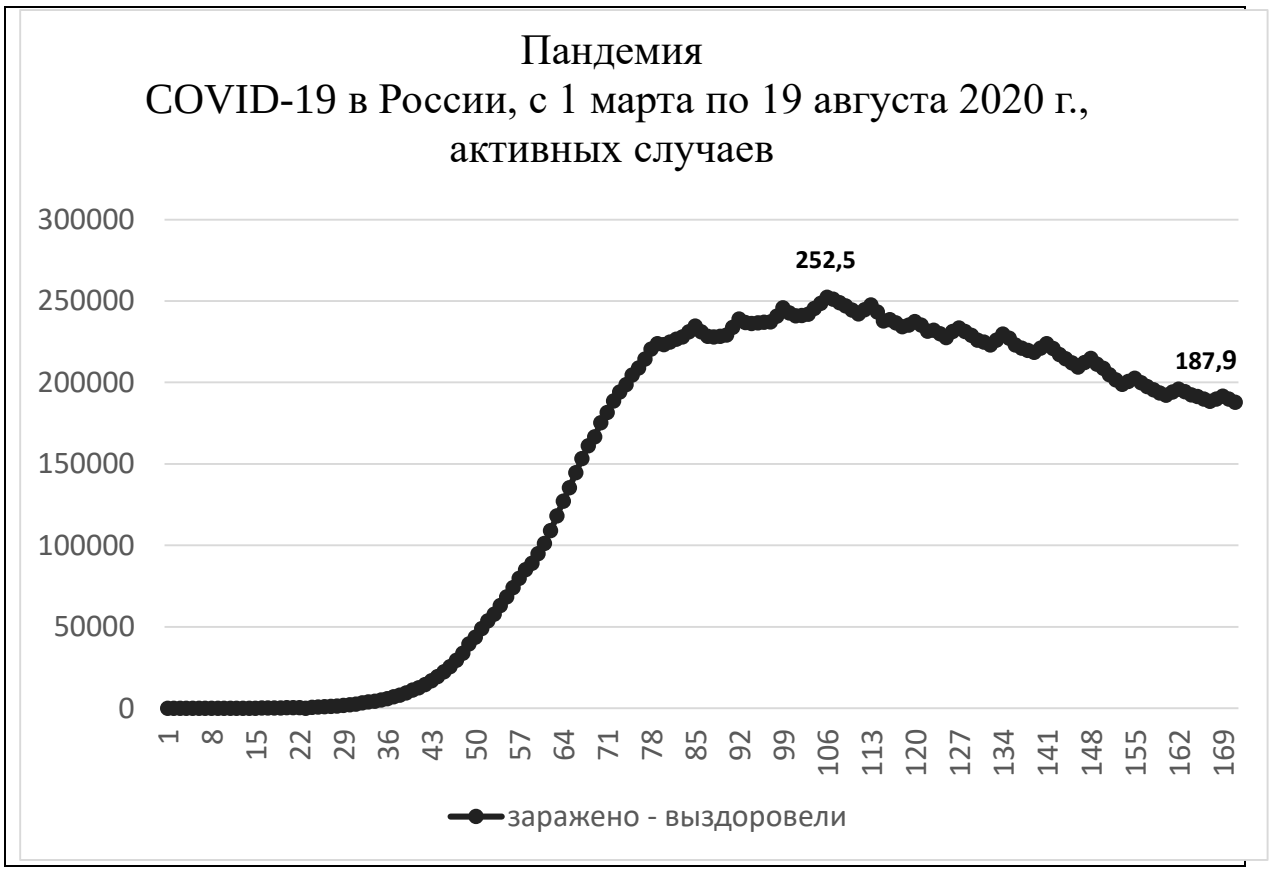


Рисунок 2. Число активных случаев COVID-19 в РФ за период с 1 марта по 1 июля 2020 г. (Источник: Расчеты автора по данным Минздрава РФ)

[50] Коронавирус статистика. Режим доступа: https://yandex.ru/covid19/stat

На рисунке 2 по горизонтальной оси отложено количество дней с 1 марта 2020 года, по вертикальной – число активных случаев коронавируса (число инфицированных минус число выздоровевших). Перелом тенденции и начало сокращения числа активных случаев болезни произошло 15 июня 2020 года (на 106 день). Окончание эпидемии на территории РФ можно будет диагностировать, когда число активных случаев станет равным нулю.

Мы выбрали для экстраполяции отрезок кривой на рисунке 2, который является нисходящим (с 15 июля по 19 августа 2020 г.). Наиболее адекватным исходным данным оказалось следующее уравнение:

$$Y = -1{,}8768x^2 - 859{,}12x + 250099 \quad (2)$$

$R^2 = 0{,}977$

где Y – число активных случаев, x – порядковый номер дня начиная с 1 марта 2020 г. R^2 - коэффициент детерминации уравнения, отражающий его адекватность исходным данным.

Согласно уравнению (2), нулевой показатель численности активных случаев может быть достигнут на 200 день от начала снижения этого показателя (15 июля) – то есть в 1 декаде января 2021 года. При этом, исходя из сложившегося в среднем за август соотношения числа умерших и числа активных случаев, до указанной даты общее число погибших увеличилось бы с нынешних 15,6 тысяч человек до 23,5 тысяч человек.

Таким образом, общее число умерших в РФ может увеличиться с 1798 тысяч человек в 2019 году до 1850-1950 тысяч человек (согласно рассчитанным выше вариантам нашего прогноза), из них погибшие от Covid-19 составят 23-25 тысяч человек. Количество умерших от пандемии может снизиться по сравнению с этими расчетами, если осенью 2020 года не будет «второй волны» и если разработанная в РФ вакцина даст ожидаемые положительные результаты.

На период после пандемии, вероятно, уже с 2021 года, следует, исходя из наших расчетов, сокращать общую смертность, опираясь на 3 наиболее мощных «рычага» - повышение уровня жизни, сокращение употребления крепких спиртных напитков (и разумеется, наркотиков), оздоровление образа жизни и мотивации поведения молодежи и всего населения в отношении сохранения своих собственных жизни и здоровья, а также жизни и здоровья других людей. Также необходимо радикально увеличивать расходы на здравоохранение, расширение сети поликлиник, больниц, числа коек, увеличивать численность врачей, их технологическое оснащение, заработную плату, нормативы времени на прием и (или) лечение одного пациента. Тогда задачи «сбережения народа» и повышения средней продолжительности предстоящей жизни до уровня развитых стран будут успешно решаться в нашем обществе.

Использованные источники:

1. Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019. С.116-117

2. Кашепов А.В. Экономические факторы смертности и ожидаемой продолжительности жизни. Социально-трудовые исследования. 2019. №4(37). С.20-32
3. Вишневский А.Г. Воспроизводство населения и общество: История, современность, взгляд в будущее. М.: Финансы и статистика, 1982. 287 с.
4. Демографическая модернизация России. 1900-2000. Под. ред. А.Г.Вишневского. М.: Новое издательство, 2006. 608 с.
5. Омран А. Эпидемиологический аспект теории естественного движения населения // Проблемы народонаселения. О демографических проблемах стран Запада. М. 1977.
6. Хорев Б.С., Хорева О.Б. О демографическом кризисе в России. Известия Русского географического общества. 1993. Т. 125. № 2. С. 53.
7. Краткая номенклатура причин смерти. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики. Режим доступа: https://www.gks.ru/folder/12781
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной статистики (Росстата). Режим доступа: http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat_main/rosstat/ru/statistics/population/demography
9. Российский статистический ежегодник 2019. / Russian statistical yearbook 2019. / Режим доступа: https://gks.ru/bgd/regl/b19_13/Main.htm
10. Российский статистический ежегодник. 2001 / Статистический сборник. – Москва. – Госкомстат России. – 2001., С. 126, 462, 630.
11. Коронавирус статистика. Режим доступа: https://yandex.ru/covid19/stat

УДК 332.146:

Киреев Т.
студент магистратуры
Саранский кооперативный институт (филиал) РУК
Россия, г. Саранск

МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕГИОНОВ РОССИИ

Аннотация: Автор считает, что в сложившихся условиях методологической непроработанности вопросов оценки инвестиционного климата представляется целесообразным использование для этих целей многомерных статистических методов. Кроме того, факторный анализ позволяет выявить степень тесноты и форму связи между показателями инвестиционной привлекательности и показателями инвестиционной активности, что необходимо учитывать при формировании региональной инвестиционной политики. В заключении автор констатирует, что кластерный анализ позволяет классифицировать регионы по типу инвестиционной привлекательности с одновременным учетом всех классификационных признаков и разбить исследуемую совокупность на более однородные по составу группы для их более детального изучения.

Ключевые слова: инвестиции, инвестиционная деятельность, инвестиционный климат, инвестиционная привлекательность, регионы, методы, анализ.

Kireev T
master's degree student
Saransk cooperative Institute (branch) of RUK
Saransk, Russia

METHODOLOGICAL FEATURES OF ASSESSING THE INVESTMENT CLIMATE OF RUSSIAN REGIONS

Abstract: the Author believes that in the current conditions of methodological non-development of issues of investment climate assessment, it is appropriate to use multidimensional statistical methods for these purposes. In addition, factor analysis can reveal the degree of closeness and form of relationship between investment attractiveness indicators and investment activity indicators, which should be taken into account when forming regional investment policy. In conclusion, the author States that cluster analysis allows us to classify regions by type of investment attractiveness with simultaneous consideration of all classification features and divide the studied population into more homogeneous groups for a more detailed study.

Keywords: investment, investment activity, investment climate, investment attractiveness, regions, methods, analysis.

С точки зрения процедуры выбора инвестиционные решения относятся к наиболее сложным. Они основаны на многовариантной, многокритериальной оценке целого ряда факторов и тенденций, нередко разнонаправленных. Данный выбор показателей был недостаточен для адекватного отражения всего комплекса условий, принимаемых во внимание инвесторами [1, с. 140]. Именно такая информация должна содержаться в региональных рейтингах инвестиционного климата. Оценка инвестиционного климата региона может осуществляться исходя из соотношения реального и нормативного уровня капиталовложений. Нормативный уровень определяется по доле основных фондов данного региона в основных фондах России. В силу разной капиталоемкости отраслей сопоставление основных фондов региона и России должно осуществляться отдельно по каждой из присутствующих в регионе отраслей. Определение инвестиционной привлекательности региона осуществляется следующими основными этапами:

1) Определение доли основных фондов каждой отрасли, существующей в рассматриваемом регионе;

2) Расчет нормативной величины капиталовложений в данную отрасль данного региона (произведение доли основных средств данной отрасли, приходящейся на рассматриваемый регион, в общероссийском объеме основных фондов этой отрасли, на общероссийский объем капиталовложений, осуществляемых в данную отрасль);

3) Расчет нормативной величины капиталовложений в данный регион суммированием нормативных величин капиталовложений всех отраслей, существующих в данном регионе;

4) Расчет реальной величины капиталовложений в данный регион суммированием реальных величин капиталовложений всех отраслей, существующих в данном регионе [2, с. 141].

Далее рассчитывается простой индекс инвестиционной привлекательности региона, равный частному от деления реальных капиталовложений на нормативные. Однако при этом максимальное значение показателя наблюдается в регионах с низким объемом капиталовложений и слабым развитием промышленности, например Республика Дагестан, Республика Алтай.

Причиной лидерства слаборазвитых регионов является то, что при незначительных основных фондах региона любой, даже небольшой инвестиционный проект ведет к значительному превышению реальных инвестиций над нормативными инвестициями. Для разрешения этого противоречия рассчитываемый индекс инвестиционной привлекательности дополняется капиталовложениями, осуществляемыми

в регионе. Объем капиталовложений характеризует масштабы инвестиционных процессов, напрямую связанных не только непосредственно с характеристиками объектов капиталовложений, но и с наличием или отсутствием необходимых для их осуществления инфраструктуры. Расширенный индекс инвестиционной привлекательности региона, рассчитывается с учетом капиталовложений в регионе, к среднероссийскому уровню инвестиционной привлекательности.

Другим наиболее распространенным методом исследования является ранжирование регионов. В результате этой процедуры составляется рейтинг, то есть линейный ряд объектов, в котором они по сочетанию выбранных признаков находятся на равном расстоянии друг от друга. Каждому из них присваивается порядковый номер (ранг), соответствующий его месту в общем ряду. На основе рейтинга и абсолютных показателей осуществляется группировка регионов. В этом случае каждый регион относится к определенному классу (типу) объектов, выделенному экспертами по сочетанию условий инвестирования и уровню предпочтительности для инвестора [3, с. 72]. Инвестиционный потенциал по методике экспертного агентства «Эксперт-РА» рассчитывается на основе статистических показателей [8, с. 42].

Для составления инвестиционного рейтинга была разработана оригинальная методика, основанная на сочетании статистического и экспертного подходов (рисунок 1) [7, с. 54].



Рисунок 1 – Этапы составления рейтинга инвестиционного климата по методике экспертного агентства «Эксперт-РА»

В случаях, когда фактические значения статистических показателей нескольких регионов равны, всей группе присваивается среднегрупповое значение рейтинга. Расчет интегрального показателя оценки инвестиционной привлекательности региона производится на основе суммирования произведений рангового значения каждого синтетического показателя и его значимости (в процентах) при принятии инвестиционных решений.

Результат такого свода – ранговое, или, что одно и то же, рейтинговое место региона в ряду других. Этот метод является самым простым, наглядным, но одновременно и наименее точным. В отличие от этого метода, другие три: средняя геометрическая, многомерная средняя и метод «Паттерн» позволяют определить интегральные уровневые характеристики. Наиболее обоснованным из «уровневых» методов является часто применяемый для межрегиональных сопоставлений свод по формуле многомерной средней с предлагаемой нами корректировкой, исключающей влияние количества сводимых показателей на величину интегральных региональных средних [6, с. 13].

Полученные таким образом стандартизированные, или нормализованные относительные величины затем складываются. В результате определяются суммарные интегральные уровни инвестиционной привлекательности регионов и региональных инвестиционных рисков. Если при этом для разных показателей применяются различные весовые коэффициенты (различные коэффициенты значимости), то такие коэффициенты используются как множители стандартизированных числовых значений.

На этапе определения этих уровней числовые характеристики всех факторных показателей принимаются с одинаковым весом 1,0, то есть веса не дифференцируются, так как экономической наукой и практикой пока еще четко не сформулированы объективные основания для такой дифференциации [5, с. 104]. Определяемые изложенным методом интегральные уровневые коэффициенты инвестиционной привлекательности регионов измеряют, по существу, межрегиональную дифференциацию инвестиционной привлекательности относительно среднероссийского, принятой за 1,0 или за 100% [4, с. 11]. То же, соответственно, относится и к интегральным уровневым коэффициентам региональных инвестиционных рисков.

Но большего от этих уровневых показателей и не требуется, ибо они обеспечивают вполне надежную базу для анализа, прогнозирования и государственного регулирования региональных потоков инвестиций и для решения такой актуальной задачи, как учет региональных инвестиционных рисков при оценке эффективности инвестиционных проектов и при определении размеров гарантийного обеспечения защиты кредитов от инвестиционных рисков. Почти все применяемые методы

оценки региональной инвестиционной привлекательности обладают определенными недостатками.

По нашему мнению, реальный разброс соответствующих региональных характеристик не находит в процессе ранжирования необходимого отражения. Эта особенность рейтинговых исследований инвестиционного климата должна учитываться при их практическом применении. Значительные недостатки также имеют широко применяемые методы свода частных показателей в интегральный показатель – методы «суммы баллов» и «суммы ранговых (порядковых) мест». Особенно сомнительным представляется сочетание таких методов оценки и свода с применением различных весовых коэффициентов значимости частных показателей (или весовых баллов). Ярким примером, подтверждающим низкую достоверность результатов экспертных методик, могут служить получившие широкую известность рейтинги инвестиционной привлекательности России, ежегодно составляемые «Эксперт-РА» и публикуемые журналом «Эксперт» [8, с. 49]. В сложившихся условиях методологической непроработанности вопросов оценки инвестиционного климата, на наш взгляд, представляется целесообразным использование для этих целей многомерных статистических методов. Их преимущества очевидны. Как и любое экономическое явление, инвестиционная привлекательность региона определяется множеством частных показателей, описывающих подчас разные стороны одного и того же явления. Неизбежно возникающая в таком случае взаимообусловленность числовых характеристик частных факторных показателей диктует необходимость применения методов факторного анализа. Кроме того, факторный анализ позволяет выявить степень тесноты и форму связи между показателями инвестиционной привлекательности и показателями инвестиционной активности, что необходимо учитывать при формировании региональной инвестиционной политики. Кластерный анализ позволяет классифицировать регионы по типу инвестиционной привлекательности с одновременным учетом всех классификационных признаков и разбить исследуемую совокупность на более однородные по составу группы для их более детального изучения.

Использованные источники:

1) Калмыков, В. А. Классификация факторов, влияющих на формирование производственной программы предприятий оборонно-промышленного комплекса [Текст] / В. А. Колмыков, В. А. Рогозина // Вестник Сибирского государственного аэрокосмического университета им. акад. М. Ф. Решетнева, 2019. – № 7. – С. 138–142.

2) Камалтдинова, Р. М. Управление инвестиционной привлекательностью региона в современных условиях [Текст] / Р. М. Камалтдинова // Российское предпринимательство. – 2019. – № 7. – С. 140–144.

3) Качура, К. И. Развитие системы управления инновационным потенциалом хозяйствующих субъектов [Электронный ресурс] / К. И. Качура // Режим доступа: http://vak.ed.gov.ru.
4) Регионы России. Социально-экономические показатели. 2019: [Текст] Стат. сб. – М.: Росстат, 2020 . – 982 с.
5) Удалов, Д. А. Инвестиционная привлекательность как основной критерий для принятия инвестиционного решения. Сущность и проблемы её оценки в условиях переходной экономики [Текст] / Д. А. Удалов // Риск: Ресурсы. Информация. Снабжение. Конкуренция. – 2019. – №4. – С. 6–9.
6) Хейфец, Б. А. Присоединение России к ВТО и инвестиционные перспективы [Текст] / Б. А. Хейфец // Вестник Государственной регистрационной палаты при Минюсте России. – 2019. – №1. – С. 11–16.
7) Шумпетер, Й. А. Теория экономического развития; Капитализм, социализм и демократия [Текст] / Й. А. Шумпетер. – М.: Эксмо, 2018. – 861 с.
8) Экономическая система оценки и мониторинга инновационного развития регионов России [Текст] / И. М. Бортник, Г. И. Сенченя, Н. Н. Михеева и др. // Инновации. – 2019. – № 9. – С. 48–60.

УДК 342.5

Крикунов Е.А.
студент магистратуры
Брянский филиал РАНХиГС
Россия, г. Брянск
научный руководитель: Фролова Н.А., доктор юридических наук,
кандидат исторических наук
профессор

ФОРМИРОВАНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ МОДЕЛИ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ГРАЖДАНСКОГО СЛУЖАЩЕГО

Аннотация: Статья посвящена изучению феномена правовой культуры как сложного интегрированного понятия, связанного с уровнем социально-экономического и правового развития государства. Рассмотрена сущность правовой культуры государственных служащих в оценочном и содержательном аспектах. Определены основные компоненты и структурные элементы данного явления. Представлена компетентностная модель формирования правовой культуры государственных гражданских служащих.

Ключевые слова: правовая культура, государственный гражданский служащий, правовые ценности, нормы законодательства, компетенции, компетентностная модель.

Krikunov E.A.
undergraduat
Russian academy of national economy and public administration under the President of the Russian Federation, Bryansk branch
scientific supervisor: Frolova N. A., doctor of law,
candidate of historical Sciences
Professor
Russia, Bryansk

FORMATION OF THE COMPETENCE MODEL OF THE LEGAL CULTURE OF THE STATE CIVIL SERVANT

Annotation: The article is devoted to the study of the phenomenon of legal culture as a complex integrated concept associated with the level of socio-economic and legal development of the state. The essence of the legal culture of civil servants in the evaluation and content aspects is considered. The main components and structural elements of this phenomenon are defined. The article presents a competency-based model of forming the legal culture of civil servants.

Keywords: legal culture, state civil servant, legal values, legal norms, competence, competence model.

Понятие правовая культура широко используется в современной научной и общественно-политической коммуникации, однако данное явление имеет сложное многоаспектное толкование. Происхождение понятия связано с областью теории и философии права, в рамках которых основное внимание уделяется именно правовым аспектам явления. Согласно наиболее распространенному подходу в отечественной юриспруденции при изучении правовой культуры акцент сделан на определенный уровень знаний и понимания права, приобретенный обществом в целом или его отдельными представителя (например, государственными деятелями, политиками), как совершенное, осознанное и эмоциональное явление. На интеллектуальном уровне правовая культура проявляется в юридических знаниях; на эмоциональном – в убежденности в эффективности права и его механизмах, признании верховенства правовых норм [1].

Правовая культура является результатом взаимодействия и отношений субъектов, в ходе которого нормативные стандарты поведения формируются в виде правовых норм, а правовая культура представляет форму поведения, в которой заложены общепризнанные и инновационные стандарты, развитие которых обусловлено эволюцией общественного, экономического и правового развития государства.

Правовая культура является обусловленным качеством работы правовой системы в целом и ее отдельных элементов. С точки зрения качественного подхода правовая культура интерпретируется как нормативное условие жизни общества, определяемое социально-экономической и политической системой. Оно проявляется в сформированном уровне зрелости законодательства и нормотворчества, правовой активности и правовой ответственности субъектов. Правовая культура имеет определенную структуру, состоящую из нескольких элементов [5; 7]:

- уровень правосознания;
- правовое поведение;
- степень прогрессивности юридических норм;
- прогрессивность юридической деятельности.

Первые два элемента имеют прямое отношение к правовой культуре государственных гражданских служащих. Преобладающее значение в правосознании имеют правовые ценности, обусловливающие цели и средства деятельности, которые являются мотивационной основой для принятия решений. В праве как нормативной системе иерархия ценностей включена в сами нормы, однако в правосознании и правовой культуре разных групп правовые ценности могут не соответствовать и отличаться от

преобладающих в обществе стандартов и оценок. Правовое поведение субъектов выражается как социально важное поведение, которое регулируется их разумом и волей, предвиденное правовыми нормами и несущее за собой правовые последствия. Это отражено не только в сферах, контролируемых законом, и следовательно, может быть разделено на два противоположных типа - легальные и нелегальные. Правовое поведение обеспечивается разрешительными нормами, незаконное поведение запрещено. Оба типа поведения являются рациональными, так как они предопределены определенными нормами поведения [4].

На взгляд автора, между двумя этими элементами наблюдается взаимообусловленность и взаимозависимость, поскольку они характеризуют волевую и смыслообразующую стороны профессиональной деятельности государственных гражданских служащих. Высокий уровень правосознания влияет на правовое поведение и действие в интересах закона, соблюдения основополагающих правовых принципов. Более того, именно высокий уровень рассматриваемых элементов правовой культуры позволяют совершенствовать нормотворческую деятельность на различных уровнях управления, повышать эффективность двух других элементов: степень прогрессивности юридических норм и юридической деятельности.

Исследователи определяют высокий, средний и низкий уровень правовой культуры, каждый из которых характеризуется такими показателями как: общее состояние и уровень правосознания как осознанное понимание правовой реальности; социально культурные концепции, национальные обычаи и традиции, общественная социально-историческая память; знание и понимание законов, уважение и соблюдение действующего законодательства; качество законотворческих и правоохранительных процессов, результативность работы правоохранительных органов; степень законопослушности граждан и чиновников.

Высокий уровень правовой культуры требует положительного и здравомыслящего отношения к закону и правовым явлениям, понимания социальной важности верховенства права, уважения прав другого человека, навыков законного поведения и гражданской активности.

Признаками низкой правовой культуры являются отвержение или утрирование роли права в обществе, непочтительность к закону и правам человека, регулярные нарушения гражданами и должностными лицами действующих законов.

Правовая культура всегда базируется на обусловленной исторической традиции, для нее характерна преемственность, которая проявляется в связи старого с новым в ходе формирования и единства правового мироощущения. Правовая культура проявляется в изучении и усвоении накопленного опыта, который в концентрированном виде реализуется в правовых ценностях. Вместе со сравнительным постоянством данный

феномен характеризуется непостоянством, связанным со способностью генерировать институциональные изменения. Помимо этого, правовая культура не может успешно развиваться без учета опыта других правовых национальных культур.

Процессы воспитания правовой культуры связаны со значительной трансформацией отношения человека к закону, формированием личностных правовых установок. Правовая культура личности отражает уровень и характер ее правового воспитания, правовое поведение, образ жизни, нормы и стандарты поведения в различных сферах личной и профессиональной жизнедеятельности. Это качество человека, для которого свойственно уважительное отношение к закону, правовая осведомленность о содержании законодательных норм и обеспечение правового характера действий во всех жизненных обстоятельствах.

В то же время человек развивает правовое самопознание, формирует личную мотивацию и смысловые аспекты поведения, классифицируя их в истолковании, наполняя определенным содержанием свои социальные действия. Уникальность поступков личности обусловливается тем, что она выстраивает социальное поле вокруг себя, преобразует его в свое жизненное пространство, осуществляет обусловленные поведенческие действия и одновременно переживает постоянное структурирование со стороны социальной действительности.

Правовая культура личности и правовая культура общества одновременно преобразуются в едином процессе формирования.

Правовая культура государственных служащих – это нераздельная часть социальной правовой культуры. Специфика и современные тенденции развития правовой культуре государственных служащих позволяют осмыслить и оценить всю сложную систему правовых, политических, социальных, экономических отношений.

Правовая культура имеет особенное, исключительное значение для формирования прогрессивного общества, служит показателем высокого уровня институционального развития государства, культуры.

Развитие правовой культуры государственных гражданских служащих – это главная стратегическая задача государства, так как высокий уровень культуры заключается в ее гуманистической направленности и правовой защите каждого члена общества.

Правовая культура государственных гражданских служащих рассматривается с двух сторон: оценочной и содержательной. Оценочный аспект связан с качественным состоянием правовой жизни общества на каждой конкретной ступени ее развития. Правовая культура общества обусловливает высокий уровень индивидуальной свободы и взаимной ответственности государства и личности.

В данном аспекте правовая культура государственных гражданских служащих - это совершенное, полное и классифицированное знание

законов и подзаконных актов, а также источников права, верное трактование принципов права, его цели, значимости правового влияния, сущности государства и механизмов государственного регулирования. Изучаемая концепция отображает профессиональное отношение государственных гражданских служащих к закону и практике его применения, готовность следовать в строгом соответствии с правовыми указаниями и принципами законности, другими словами высокий уровень понимания права в предметно-практическом ее применении. Таким образом, для каждого государственного служащего правовая культура выражается в уровне профессиональной квалификации и степени специальной подготовки.

Глубокий анализ феномена правовой культуры предусматривает ее понимание как открытой системы реализованных и совершенных составляющих, связанных с областями правового регулирования и их отражением в сознании и поведении людей.

В структуру правовой культуры в социологическом аспекте входят такие ключевые компоненты, как право, правосознание, правовые институты, правовое поведение и деятельность. Все данные компоненты правовой культуры в совокупности дают результат, который не характерен ни для одного компонента в отдельности [6].

Правовая культура реализуется в тесном взаимодействии с другими сферами культуры, включая политическую, нравственную и другие.

Правовая культура государственных гражданских служащих – это один из ключевых видов правовой культуры. Правовая культура государственных гражданских служащих имеет специфические особенности, которые выражаются в обладании властью, повышенной социальной важностью их общественной деятельности, разной профессиональной специализацией, иными объективными и субъективными факторами.

В тоже время правовая культура гражданских служащих, имеющая конкретное содержание, закономерно включает черты и характеристики, которые присущи для преобладающей культуры данного общества и его отдельных областей, сфер и элиты. При максимальном взаимном соответствии всех элементов правовой культуры достигается высокий уровень правопорядка в обществе и реализуются эффективные механизмы его поддержания.

Правовая культура государственных гражданских служащих формируется в ходе их деятельности для выполнения их обязанностей и включает следующие элементы [2; 5]:

1) высокий уровень знания правовых норм, принципов, институтов, правовой системы, соответственного уровня правового мышления и профессиональной подготовки;

2) понимание главных политических и экономических принципов и законов, которые определяют уровень общей культуры;

3) нравственные качества, профессиональная честность, дисциплина.

Правовая культура в результате сопутствующих правовых явлений, политических, моральных, приобретает значение высшей ценности.

Введение правовых ценностей в правовую культуру государственных гражданских служащих трансформирует государственную волю в личную. В то же время личная воля должностного лица реализуется от имени государства, определяет и направляет ее.

Следовательно, введение основных ценностей в правовую культуру государственных гражданских служащих устраняет проблему превышения должностными лицами государственных полномочий и придает его деятельности характер служения всему обществу, а не личным выгодам.

Все перечисленные факторы позволяют сделать выводы, что на современном этапе государственно-общественного развития особое значение имеет правовое воспитание государственных гражданских служащих. Задача правового воспитания - обеспечить, правосознание и правовую культуру государственных гражданских служащих такого уровня, чтобы закон воспринимался как одна из высших ценностей, стоящих наряду с нравственностью и религией.

В настоящее время в Российской Федерации на уровне субъектов внедряется компетентностный подход к оценке деятельности государственных гражданских служащих и повышению результативности их деятельности.

Модель компетенций государственных госслужащих в целом может быть представлена в диаграмме, показанной на рисунке 1.

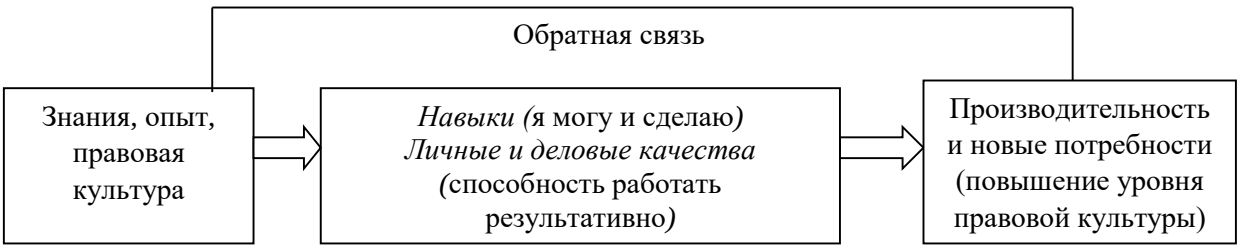


Рисунок 1. Модель проявления компетенций

В данном рисунке представлено, что знания и опыт, которые имеют государственные гражданские служащие, должны выражаться в умении выполнять конкретную работу, выполнять обязанности результативно, мотивировать себя на продуктивную деятельность. Результат показывает уровень производительности и становится основой формирования новых потребностей в саморазвитии, повышении квалификации и уровня правовой культуры.

Система управления персоналом государственных гражданских служащих, сформированная на модели компетенций, включает в себя такие

механизмы, как конкурсный отбор, оценка и аттестация персонала, его обучение и воспитание, а также подсистемы самообучения, создания кадрового резерва и заместительства (рисунок 2).

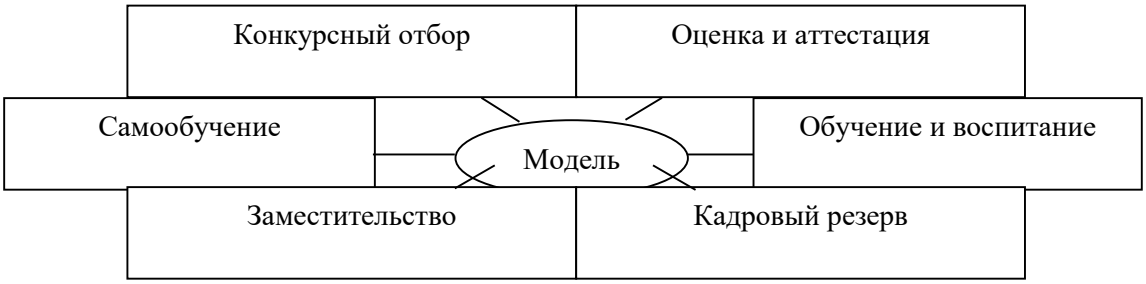


Рисунок 2. Аспекты системы управления персоналом государственных гражданских служащих на основе модели компетенций [6]

В данную систему управления персоналом включены такие аспекты, как самообучение, обучение и воспитание, связанные с активной личной позицией государственного гражданского служащего, продиктованной требованиями прогресса в различных сферах жизнедеятельности и экономики России.

В динамично меняющихся условиях социально-экономического развития страны и общества стандартные модели и технологии управления персоналом в системе государственной службы становятся недостаточно эффективными. Применяемые процедуры оценки и аттестации не могут обеспечить высокую квалификацию без постоянного саморазвития, приобретения навыков работы с цифровыми технологиями, стремления к улучшению профессиональных и нравственных аспектов своего труда.

Исходя из вышеизложенного, представим компетентностную модель формирования правовой культуры государственного гражданского служащего (табл. 1).

Таблица 1

Модель формирования правовой культуры государственных гражданских служащих на основе компетентностного подхода*

Кластер компетенций	Компетенции по группам должностей				
	Младшие должности (специалист 1,2 категории)	Старшие должности (главный, ведущий специалист)	Ведущие должности (главный, ведущий консультант, консультант)	Главные должности (начальник управления, отдела)	Высшие должности (начальник, заместитель начальника департамента)
Кластер 1. Результативный мыслительный процесс (особая компетентность)	К. 1.1. Ответственное мышление (техническая поддержка)	К. 1.2. Мышление, ориентированное на результат	К. 1.3. Экспертное мышление (экспертная компетентность)	К. 1.4. Системное мышление	К. 1.5. Стратегическое мышление
Кластер 2. Решение задач развития	К. 2.1. Забота о порядке, качестве и точности	К. 2.2. Инициатива	К. 2.3.Ориентация на инновации		К. 2.4 . Системные инновации
Кластер 3. Влияние (результативное общение)	К. 3.1 .Построение отношений			К. 3.2. Убедительная коммуникация	К. 3.3. Личное влияние
Кластер 4. Профессиональный рост и саморазвитие	К. 4.1. Способность к саморазвитию		К. 4.2. Содействие в развитии	К. 4.3. Развитие сотрудников	
Кластер 5. Энергичность (способность много работать)	К. 5.1. Работоспособность			К. 5.2. Способность мотивировать других	
Кластер 6. Лидерство	-	-	К. 6.1. Лидерство в проекте	К. 6.2 Лидерство в команде	К. 6.3. Лидерство как стиль управления
Кластер 7. Организация работы	К. 7.1. Самоорганизация			К. 7.2. Управление производительностью	К. 7.3. Управление деятельностью (комплексная координация)
Кластер 8. Обязательство и оказание помощи другим	К. 8.1 Лояльность и соответствие нормам	К. 8.2. Вовлеченность	К. 8.3. Самоотверженность	К. 8.4. Миссия и вовлечение управления	
Кластер 9. Личная результативность	К. 9.1. Стрессоустойчивость	К. 9.2. Самоуверенность		К. 9.3. Проактивность	
Кластер 10. Профессионализм ***(правовая культура)***	К. 10.1. Знание норм права, правильное толкование и употребление в процессе технической работы	К. 10.2. Применение знаний законодательства при принятии решении	К. 10.3. Экспертная компетентность при применении норм права в процессе принятия решений	К. 10.4. Понимание смысла правовых норм при разработке и реализации проектов	К. 10.5. Продвижение инициатив с учетом смысла, назначения права в интересах личности, общества, региона

*составлено на основе [3]

Представленную модель формирования правовой культуры государственных гражданских служащих можно назвать эталонной, так как она предусматривает десять кластеров компетенций, каждый из которых характеризует определенный аспект профессионализма. На взгляд автора, в ней учтены наиболее значимые аспекты, связанные с растущей интеллектуализацией управленческого труда в целом и государственной

службы, рациональной реализацией своей правовой позиции как выражение правовой культуры при выполнении функциональных обязанностей, возможности повлиять на локальный нормотворческий процесс.

Высокий уровень правовой культуры государственных гражданских служащих обеспечивается правомерным поведением, мотивом которого является сознательная вера в справедливость требований правовых норм, поэтому правовая культура - это феномен человека, она существует только в правосознании и правовом поведении всех юридических лиц, действующих в пространстве [6].

Развитие правовой культуры, сформированной на индивидуальном принципе каждого государственного служащего в ценности закона и права, обеспечивает не только внешне правовое поведение, но и поведение, основанное на совершенном понимании социальной необходимости и пользе правовых норм, убежденности в их верности и ценности.

Говоря о правовой культуре государственных гражданских служащих, необходимо заметить, что она влияет на правовую систему, поскольку может иметь материальное выражение и воплощение в определенных субъектах. Таким образом, правовая культура государственных гражданских служащих, вовлеченных в разработку законопроекта, реализуется в таких материальных продуктах, как изданные и вступившие в силу нормативно-правовые акты. Правовая культура государственного гражданского служащего, осуществляющего научную или преподавательскую деятельность, может выражаться в форме научной статьи, монографии, в виде законопроекта. Гражданские служащие, которые осуществляют контрольно-надзорную деятельность, формируют индивидуальные нормативно-правовые акты по результатам профессиональной деятельности. Предметы правовой культуры становятся частью правовой реальности, являются независимыми, взаимодействуют с другими компонентами правовой действительности.

В нынешних условиях растущее значение правовой культуры определено усиливающейся ролью права в процессе упорядочения социальных отношений. Развитие государственной политики в области духовно-нравственного воспитания государственных гражданских служащих, несомненно, важнейшая составляющая обеспечения национальной безопасности Российской Федерации.

Предлагаемый кластерный подход направлен на повышение качества профессиональной деятельности государственных гражданских служащих. Развитие правовой культуры на основе данного подхода показывает место данного элемента в системе профессионально значимых качеств, связанных с особенностями личности, ее восприятием правовой реальности и желаемого уровня прогрессивности нормативного и деятельностного компонента.

Использованные источники:

1. Бондарев А. С. Двухуровневая структура правовой культуры // Правовая культура. 2018. № 2. С. 50.
2. Гранат Н.Л. Правосознание и правовая культура // Юрист. Вып. 11-12. М., 2017. С. 2-17.
3. Зайцева Т.В., Опарина Н.Н., Панова Е.А. Формирование квалификационных требований к государственным гражданским служащим на основе компетентностного подхода// Государственное управление. Электронный вестник. 2014. Выпуск № 46. С. 277-289.
4. Крусс В. И. Российская конституционная аксиология: актуальность и перспективы // Конституционное и муниципальное право. 2017. № 2.
5. Лапыгин, Ю.Н. Достоинства моделей обучения // Динамика сложных систем. 2013. № 3. С. 12-25.
6. Плешаков А. П. Правовая культура и становление новой российской государственности // Правовая культура. 2016. № 1(2). С. 47-53.
7. Сальников В.П. Правовая культура: проблемы формирования гражданского общества и правового государства // Демократия и законность. Вып. 23. - Самара, 2017. - С. 152-169.

УДК 004.02:004.5:004.9

Кулявцева Д.А.
студент 2 курса
факультет «Государственного и муниципального управления»
Оренбургский государственный университет
Россия, г. Оренбург
научный руководитель: Селиверстова Н.И.

ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: статья посвящена теме проектной деятельности в сфере образования. Актуальность темы настоящей статьи обусловлена тем, что рассмотрены действующие проекты и определены проблемы их реализации.

Ключевые слова: образование, сфера образования, проект, проектная деятельность, национальный проект.

Kulyavtseva D.
2nd year student
Orenburg state University
Russia, Orenburg
scientific supervisor: Seliverstova N.I.

PROJECT ACTIVITIES IN THE SPHERE OF EDUCATION

Abstract: the article is devoted to the topic of project activities in the field of education. The relevance of the topic of this article is due to the fact that the existing projects are considered and the problems of their implementation are identified.

Keywords: education, sphere of education, project, project activity, national project.

Образовательные учреждения являются структурами, в которых учеба и воспитание осуществляются на основании научной разработанной программы. Необходимость приобретения знаний продиктована потребностью общества в специалистах и гражданах, имеющих уровень развитости, которого можно достичь только в системе непрерывного обучения. В последнее десятилетие финансирование образования не растет, а в обучение школьника вкладывается все меньше денег. Однако россияне все еще очень образованная нация, но во многом за счет распространения высшего образования у старших поколений, а среди молодежи доля людей с высшим образованием во многих развитых странах уже значительно выше.

Проектное управление является методикой организации, координации и контроля достижения значимых и масштабных целей, реализация которых предполагает ограничение по времени и обеспечению финансовыми, материальными, человеческими и другими ресурсами. Сфера образования была и остается одним из приоритетов государственной политики. С 2019 по 2024 годы в России реализуются национальные проекты, в сфере образования всего 10 федеральных проектов.

Одним из основных и самых дорогостоящих федеральных проектов в сфере образования является проект «Современная школа», в ходе выполнения которого к концу 2024 года планируется создать в общей сложности 230 тысяч новых мест в общеобразовательных учреждениях, открыть первые 25 школ, построенных с привлечением частных инвестиций. Общая сумма расходов на эти цели составит 295,1 млрд рублей. Однако, потребность в новых учителях в связи с реализацией этого проекта не просчитана.

Проблема состоит в том, что часто одна задача решается без учета ее связей с другими. Оценить дополнительную потребность в учителях можно, но надо знать, как будут вводиться новые учебные места: новая школа будет вводиться вместо старой или все действующие школы сохранятся, а к ним добавятся новые, следует отметить, что в разных регионах будет складываться своя ситуация. Возникающая нагрузка на регионы тоже будет различаться.

«Приток» новых учителей означает изменение в деятельности педагогических коллективов. Многие учителя, долгое время работающие в школе, считают, что приток молодежи может негативно сказываться на профессиональном уровне учительского корпуса в целом, а большинство педагогов не хотят уходить из профессии. Причины остаться в школе у учителя могут быть самые разные: любовь к профессии, с одной стороны, узкий рынок труда в регионе, сложность в переквалификации, возраст, привычка, определенная жизненная стабильность, с другой.

Предполагается, что в результате реализации проекта «Современная школа» удастся ликвидировать только третью смену. Численность же обучающихся во второй смене сократится всего на 11,6% за 6 лет реализации национального проекта. Правда, в какой-то мере преодолеть проблему поможет падение рождаемости: с 2020 года численность школьников начнет снижаться, но поскольку правительство намерено поощрять демографический рост, то, вполне возможно, вторая смена снова начнет расти, и перед нами вновь встанет задача ее ликвидации.

Особого внимания заслуживает проект «Успех каждого ребенка» (общая сумма расходов - 80,5 млрд руб.), направленный на развитие дополнительного образования, где акцент сделан на создание центров для талантливых детей. Многие эксперты считают, что логично направить на обучение отстающих учащихся, которые не осваивают школьную

программу, а таких у нас, по разным подсчетам, от 15 до 20%. В данном проекте есть некоторые проблемы: с одной стороны, нельзя потерять одаренных детей: если талант вовремя не развивать, то он может «погаснуть».

Сейчас на реализацию нацпроектов основные средства поступают из федерального бюджета, на субъекты РФ ложится, казалось бы, незначительная нагрузка. Сейчас регионы должны софинансировать реализацию нацпроекта в объеме 45,7 млрд рублей за 6 лет, то есть около 537,6 млн рублей в расчете на один российский регион. В год получается чуть меньше 90 млн рублей в среднем на субъект Федерации. Это, на первый взгляд, небольшие расходы. Однако, регионы у нас разные, и многим из них не хватает на текущие нужды в системе образования. Кроме того, нацпроект потребует дополнительных затрат после его завершения в 2024 году. Нужно будет содержать всю созданную инфраструктуру, модернизировать материально-техническую базу, платить педагогам зарплату, повышать их квалификацию, чтобы сохранить те результаты, которые будут достигнуты, и двигаться дальше. В настоящее время все усилия направлены на выполнение нацпроекта, а о будущем никто не задумывается, в этом состоит значительный риск реализации национального проекта «Образование».

Использованные источники:

1 Борытко, Н. М. Управление инновациями в образовательной организации / Н. М. Борытко, О. Л. Иванова, Е. И. Фастова. – М.: Дашков и К, 2016. – 161 с.

2 Василевич, С. Г. Государственное управление. Проблемы и пути повышения эффективности. Монография / С. Г. Василевич. – М.: Юнити-Дана, 2019. – 544 с.

3 Зайцев, В. Е. Оценка государственных программ Российской Федерации: новые вызовы / В. Е. Зайцев. [Электронный ресурс], 2018. – Режим доступа: https://cyberleninka.ru/

4 Крючкова, И. В. Инновационная практика достижения результатов образования школьников в условиях реализации новых ФГОС / И. В. Крючкова. – М.: КноРус, 2017. – 230 с.

5 Меняев М. Ф. Управление проектами / М. Ф. Меняев. MS Project. – М.: Омега-Л, 2015.

6 Наумов, С. Ю. Государственное и муниципальное управление / С. Ю. Наумов, Н. С. Гегедюш, М. М. Мокеев. – М.: Дашков и К, 2016. – 556 с.

7 Фиапшев, Б. Х. Образовательные стандарты, автономия высшей школы, академические свободы / Б. Х. Фиапшев. – М.: Проспект, 2016. – 216 с.

УДК - 005.7

Куренкова В.Д., бакалавр
Управление персоналом
Томский Государственный Университет
Россия, г. Томск

ОСОБЕННОСТИ HR-КОНСАЛТИНГА В РОССИИ

Аннотация. Статья посвящена особенностям HR-консалтинга в России. В работе представлен ретроспективный анализ становления рынка данных услуг. Так же рассматриваются особенности их развития и за рубежом и в России. В статье приведены факторы, которые необходимо учитывать для проектирования услуг HR-консалтинга.

Ключевые слова: Консалтинг, HR-консалтинг, рынок HR-консалтинга, потребитель, организация.

Kurenkova V. D., bachelor's degree
Human resource management
Tomsk State University
Russia, Tomsk

FEATURES OF HR CONSULTING IN RUSSIA

Abstract. The article is devoted to the peculiarities of HR consulting in Russia. The paper presents a retrospective analysis of the formation of the market for these services. We also consider the features of their development and trends abroad and in Russia. It is established that it is necessary to design HR consulting services.

Key words: Consulting, HR consulting, HR consulting market, consumer, and organization.

В современных условиях развития организации бизнеса, многие компании, всех масштабов, сталкиваются с нехваткой квалифицированных специалистов в сферах, которые не затрагивают основное направление их бизнеса, но являются важной составляющей его функционирования. Поэтому компании часто предпочитают доверять сферу управления персоналом сторонним специалистам.

История управленческого консультирования относится к началу XX века - ко времени таких великих менеджеров, как Генри Форд и Альфред Слоун-мл.

В 1914 году Эдвин Буз основывает свою фирму Буз-Аллен энд Хамилтон, в 1926 Джеймс Маккинзи – Маккинзи энд Компани. Они первыми стали применять на практике процессы бюджетирования,

различные методы прогнозирования и структурирование организаций на подразделения. После долгого послевоенного затишья в 60-70-е годы стали появляться новые консалтинговые фирмы, занимавшиеся изначально лишь вопросами разработки стратегий.

Ближе к середине XX века стали появляться узкоспециализированные фирмы, которые занимаются расчетом заработной платы и другими услугами.

В начале 2000-х годов на мировом рынке услуг HR-консалтинга присутствовало несколько крупных игроков, расположенных преимущественно в развитых странах и предлагающих небольшой спектр услуг. На сегодняшний день рынок характеризуется наличием большого числа игроков в разных странах.

Итак, возраст консалтинга в мире, как возникшей деятельности, исчисляют с начала прошлого века. В России же консалтингу лишь свыше 20 лет. Но он может существовать и развиваться в современных условиях, что мы и наблюдаем в настоящий момент.

Сегодня на рынке HR-консалтинга в России высокая конкуренция и широкий спектр предложений. Данный рынок развивается, компаний, которые хотят на него выйти все больше и больше, ведь спрос на него, так же, растет.

Кадровый консалтинг, как вид деятельности, в настоящее время в России находится на стадии институциализации, а как вид бизнеса составляет все более значительный сегмент рынка деловых, коммерческих услуг, занимая с каждым годом все более значимый процент доли рынка консалтинга в России, что отражает потребность организаций в повышении эффективности управления персоналом.

Однако российский рынок HR-консалтинга развивается гораздо медленнее, чем за рубежом, многие компании стремятся за количеством предлагаемых услуг, забывая об их качестве, тем самым вызывая недоверие со стороны потребителей. Работа крупных зарубежных консультационных компаний в России поставлена на поток, то есть у них выстроены стандартные технологии и процедуры, которые не подгоняются под специфические условия России.

На фоне того, что данные услуги пользуются все большим спросом, компании стараются выйти на этот рынок как можно скорее, сразу с большим пакетом услуг. Бывает и так, что они включают в свои услуги те направления, где, например, не имеют большого опыта, знаний, инструментов. Поэтому многие предприниматели сомневаются в компетентности консалтинговых компаний. Они предпочитают тратить большие средства на поиски хороших специалистов в сфере HR для своей компании, упуская возможности, которые бы открыло им сотрудничество с предоставляющими услуги HR-консалтинга и аутсорсинга компаниями, знающими свое дело.

Для того, чтобы успешно выйти на рынок HR-консалтинга, или расширить спектр предложений, и увеличивать доверие потребителя к данному рынку, необходимо изучить много аспектов и учесть многие факторы.

Так, например, для проектирования услуг HR-консалтинга необходим анализ системы управления персоналом в организации, которая проектирует данные услуги. Не стоит выводить на рынок услуги по тем направлениям, опыта работы с которыми в организации не было. И, наоборот, возможно в системе управления персоналом компании есть какие-то процессы, инструменты, программы, которые отлажены и эффективны настолько, что можно задуматься о том, как продавать этот опыт.

Если компания планирует расширять список предлагаемых услуг, то стоит обратить внимание на этап жизненного цикла компании: готова ли она к этому. Выводить ту или иную услугу на рынок можно, только если вы владеете достаточным опытом и знаниями. Так же стоит задуматься о расширении списка услуг, если вы готовы предложить на рынок что-то новое, услугу, аналогов которой пока нет.

Так же компания, которая предлагает HR-консалтинг и хочет долго оставаться на рынке, должна прогнозировать потребности рынка и соответствовать им.

Итак, в настоящее время HR-консалтинг за границей очень развит. В России он активно развивается и в настоящее время, однако и по сей день отстает от западных стран. Одна из причин кроется в менталитете: руководители не доверяют посторонним консультантам, считают, что никто не знает их организацию лучше них самих, не доверяют качеству услуг. Поэтому компании, предлагающие на рынок HR-консалтинг и аутсорсинг, должны повышать качество услуг, а не количество. Это поможет не только развитию данного рынка в России, но и сделает вас более конкурентоспособными.

Использованные источники:

1. Кадровый аудит и консалтинг: [учебное пособие для студентов] / Э. Е. Воронин, А. Е. Махметова; под ред. проф. В.И. Долгого. – Саратов: Изд-во Саратовского социально-экономического института : 2015. – 164 с.
2. Кадровый консалтинг и аудит [учебное пособие для студентов] / О. Г. Селивоненко - Орел : Изд-во ОФ РАНХиГС, 2015. – 112 с.
3. Кадровый консалтинг и аудит: [учебное пособие] / Е. В. Шестакова. - Оренбург : 2015. – 230 с.
4. Основы управленческого консультирования/ Ю. Н. Лапыгин. – М.: КноРус,2004. - 304 с.

УДК - 005.7

Куренкова В.Д., бакалавр
Управление персоналом
Томский Государственный Университет
Россия, г. Томск

МАТЕРИАЛЬНАЯ МОТИВАЦИЯ КАК УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ

Аннотация. Статья посвящена материальной мотивации персонала в современных условиях. Понятие материальной мотивации рассматривается как универсальный элемент эффективного управления персоналом. Затрагиваются проблемы системы мотивации персонала, которые возникают на фоне нынешних направлений кадровой политики.

Ключевые слова: мотивация, система мотивации, материальная мотивация, организация, персонал.

Kurenkova V. D., bachelor's degree
Human resource management
Tomsk State University
Russia, Tomsk

MATERIAL MOTIVATION AS A UNIVERSAL ELEMENT OF EFFECTIVE PERSONNEL MANAGEMENT

Abstract. The article is devoted to material motivation of personnel in modern conditions. The paper deals with the problems of the personnel motivation system that arise against the background of current trends in personnel policy.

Key words: motivation, motivation system, material motivation, organization, personnel.

Современная организация – это сложный механизм, эффективная деятельность которого зависит от слаженной работы всех его систем. Поскольку деятельность всех этих систем, а, соответственно, и всего механизма в целом, обеспечивают люди, то важную роль в надежном функционировании организации играют их мотивационные установки.

Проблема заключается в том, что в настоящее время многие руководители организаций разрабатывают новые направления кадровой политики, которые направлены на социальное управление, не организовав грамотную программу мотивации сотрудников, что не позволяет эффективно подходить к процессу управления персоналом.

Правильно выстроенная система мотивации в организации является важнейшим конкурентным преимуществом. Во-первых, потому что

является составляющей HR-бренда компании. Значит, помогает привлекать ценных специалистов и удерживать их. Во-вторых, она помогает повысить лояльность сотрудников к организации и вовлеченность сотрудников. В-третьих, правильно выстроенная система мотивации позволяет оптимально использовать кадровый потенциал организации. Следовательно, помогает увеличить ее доход.

Система мотивации должна включать в себя материальную и нематериальную мотивацию. Они дополняют друг друга и поддерживают интерес сотрудников к достижению целей организации, вместе работают эффективно и направлены на удовлетворение потребностей сотрудников всех уровней.

Однако, исходя из многочисленных исследований, главным фактором, мотивирующим сотрудников на эффективную работу, является уровень оплаты труда и социальный пакет.

Материальные методы мотивации являются универсальными, так как вне зависимости от организации, в которой работает человек, вне зависимости от положения, которое он в ней занимает, больше всего ценится, за редкими исключениями, денежное вознаграждение и возможность им распоряжаться. Следует помнить, что человек переходит к удовлетворению потребностей в признании и уважении лишь после удовлетворения своих первичных потребностей.

Методы материальной мотивации персонала бывают денежные, которые подразумевают вознаграждение в виде денежных средств, и неденежные, то есть вознаграждение в виде других материальных благ.

Денежная материальная мотивация является более значимой для сотрудников, так как представляет собой заработную плату и все премии, надбавки и прочие выплаты, назначающиеся за эффективную работу, и имеет четкое денежное выражение.

Но не стоит недооценивать и неденежную материальную мотивацию, наличие в организации которой может так же стать сильным конкурентным преимуществом. Сюда можно отнести различные льготы, которые компания предлагает своим сотрудникам, путевки, продукция компании, продукция компании-партнеров и другое. Опыт таких компаний как Google и Яндекс показывает, что предоставление сотрудникам различных льгот за индивидуальные показатели является эффективным видом мотивации и вознаграждения.

Разработка систем материального стимулирования включает в себя множество нюансов: определение мотивационного профиля сотрудников, разработка показателей для каждой должности, так же нужно учитывать специфику деятельности организации и соответствовать рынку труда. Грамотно выстроенная система мотивации позволит эффективно выстраивать систему управления персоналом и двигаться в необходимых компании направлениях кадровой политики.

Итак, правильно выстроенная система мотивации в организации станет большим конкурентным преимуществом компании. Комбинированная мотивация помогает удовлетворить все потребности сотрудников и сохранить их интерес к работе. Однако изначально стоит выстроить материальную систему мотивации, так как только она сможет удовлетворить физиологические потребности сотрудников и потребность в безопасности. Правильно выстроенная система мотивации персонала позволит оптимально использовать кадровый потенциал компании, даст возможность разрабатывать новые направления кадровой политики и внедрять их.

Использованные источники

1. Верещагина, Л. А. Психология персонала. Потребности, мотивация и ценности — 2-е изд., испр. и доп. — М.: Гуманитарный центр, 2017. — 230 с.
2. Егоршин, А. П. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: учебное пособие (ФГОС 3-го поколения) — 3-е изд., перераб. и доп. — М.: ИНФРА-М, 2017. — 377 с.
3. Озерникова, Т. Г., Носырева, И. Г. Оплата труда персонала. -Иркутск: Издательство БГУЭП, 2015

УДК 004.02:004.5:004.9

Лю Цзэнбьяо
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС И ОДИН ПУТЬ»

Аннотация: С развитием проекта «Один пояс одни путь» число транснациональных компаний в моей стране растет. Компании продолжают развиваться и расширяться, одновременно сталкиваясь со многими рисками. В этой статье представлены финансовые риски, с которыми сталкиваются китайские многонациональные компании в странах «пояса и дороги» при производстве и эксплуатации, включая финансовые риски, инвестиционные риски, риски капитальных операций и риски распределения прибыли, а также анализируются причины различных типов финансовых рисков. подробно, и предлагает предотвращение Эти возможные политические рекомендации для финансовых рисков, как ожидают, обеспечат полезную ссылку для управления финансовыми рисками многонациональных компаний в Китае.

Ключевые слова: один пояс, одна дорога; транснациональные компании; финансовые риски

Liu Zengbiao
student grade 1 Master
Institute of social-humanitarian education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

FINANCIAL RISK MANAGEMENT OF MULTINATIONAL COMPANIES UNDER THE BELT AND ROAD INITIATIVE

Annotation: With the development of the One Belt One Road project, the number of multinational companies in my country is growing. Companies continue to grow and expand while facing many risks. This article presents the financial risks faced by Chinese multinationals in the Belt and Road countries during production and operations, including financial risks, investment risks, capital transaction risks and profit sharing risks, and analyzes the causes of various types of financial risks. in detail, and suggests prevention. These possible

policy recommendations for financial risks are expected to provide a useful reference for financial risk management of multinational companies in China.

Key words: one belt, one road; multinational companies; financial risks

Многонациональные компании полагаются на свои передовые технологии, значительный капитал и богатый опыт для осуществления межрегиональных и транснациональных операций и способствуют развитию глобальной экономической интеграции. С тех пор как была выдвинута инициатива «Один пояс и Один путь», все больше и больше компаний в моей стране направляются в страны, расположенные вдоль «Один пояс и Один путь», для производства и эксплуатации. Однако, под влиянием различных условий и политики стран, расположенных вдоль маршрута, управление финансами многонациональных компаний сталкивается со все более и более сложными рисками. Понимание источника финансовых рисков, усиление управления финансовыми рисками и предотвращение проблем до того, как они возникнут, имеет большое значение для устойчивого функционирования и устойчивого развития многонациональных компаний в странах «пояса и дороги».

1. Классификация финансовых рисков транснациональных компаний

Финансовый риск многонациональной компании относится к возможности финансовой деятельности компании из-за различных внутренних и внешних факторов, которые непредсказуемы или неконтролируемы, что приводит к отклонению фактического дохода компании от ожидаемого дохода и причинению убытков. В контексте инициативы «Один пояс и Один путь» многонациональные компании сталкиваются со сложной операционной средой, а финансовые риски характеризуются объективностью, неопределенностью и потерями. [51] По движению средств финансовые риски транснациональных компаний можно разделить на следующие четыре типа.

(1) Финансовый риск

Риск финансирования транснациональных компаний связан с рисками, вызванными необоснованными каналами финансирования, методами финансирования и структурой финансирования компании в процессе финансовой деятельности. В основном это риск управления собственными средствами компании, а также риск активов и пассивов. Самая большая проблема международных компаний, инвестирующих и действующих в странах «Один пояс и Один путь», заключается в том, что они подвержены влиянию различных условий в разных странах. Курсы валют, политические условия и национальная политика будут представлять риски для финансовой деятельности компаний.

(2) Инвестиционный риск

[51] Дин Гуйцинь. Об управлении финансовыми рисками многонациональных компаний. J]. Бухгалтерское исследование, 2018 (9): 45 + 47.

Инвестиционный риск многонациональной компании относится к риску, с которым компания может столкнуться в процессе эксплуатации инвестиционного проекта, что в основном отражается в отклонении между ожидаемым доходом от инвестиций и фактическим доходом. Инвестиции являются важной мерой для транснациональных компаний для получения прибыли в странах «Один пояс и Один путь». Непредвиденные инвестиционные риски будут влиять на уровень доходов предприятий и вызывать финансовые риски. Инвестиционные риски в основном включают риски в обменных курсах и процентных ставках.

(3) Риск операций с капиталом

Во время производства и работы компании, от сырья до продукции, дебиторской задолженности, денежных средств, весь процесс сопровождается движением денежных средств. Проблемы в одном из звеньев затронут цепочку капитала компании и вызовут серьезные финансовые проблемы. [52] Многонациональные компании производят и работают в странах «Один пояс и Один путь», и, поскольку они расположены в разных странах, цепочка операций с капиталом будет более длинной, и риски движения капитала будут более вероятными.

(4) Риск распределения доходов

Риск распределения доходов многонациональных компаний связан с возможностью неблагоприятного воздействия на последующую производственную и операционную деятельность из-за ненадлежащего распределения доходов компании. Это в основном отражается в двух аспектах. Одна из них заключается в том, что неправильные бухгалтерские расчеты компании приводят к завышенной прибыли, что вынуждает компанию уплачивать налоги заранее, а другая заключается в том, что компания распределяет необоснованное время и сумму, что влияет на последующую производственную деятельность компании и вызывает финансовые риски.

2. Причины финансовых рисков транснациональных компаний.

Разные виды финансовых рисков имеют разные источники и разные характеристики. Анализ источников различных рисков является обязательным условием для разработки политики управления финансами и эффективного предотвращения финансовых рисков. Ниже приводится подробный анализ причин финансового риска, инвестиционного риска, риска операций с капиталом и риска распределения прибыли.

(1) Причины финансовых рисков.

Финансовый риск многонациональных компаний будет зависеть от внутренней и внешней среды. С точки зрения внутренних факторов, у многонациональных компаний Китая, инвестирующих и действующих в рамках «Один пояс и Один путь», есть такие проблемы, как неразумные

[52] Ган Юлин. Исследование по управлению рисками капиталовложений компании S [D]. Далянь: Даляньский технологический университет, 2015.

коэффициенты внутреннего и внешнего финансирования, неразумные коэффициенты прямого и косвенного финансирования, неразумные коэффициенты долевого финансирования и облигационного финансирования, а также неразумные методы финансирования.

(2) Причины рисков операций с капиталом.

Существует три основных типа рисков операций с капиталом. Первый - это денежный риск. Наличные деньги являются важной гарантией для многонациональных компаний, чтобы они поддерживали свою повседневную деятельность в рамках инициативы «Один пояс и Один путь». Если есть нехватка наличных или чрезмерные запасы наличности, это вызовет финансовые риски. [53] Нехватка наличных средств компании и плохой оборот капитала будут влиять на обычные расходы компании на производственную и эксплуатационную деятельность в странах «Один пояс и Один путь», упущенные инвестиционные возможности и даже могут привести к прерыванию цепочки капитала.

3. Управление финансовыми рисками транснациональных компаний.

Поскольку многонациональные компании моей страны продолжают расширять объем своих инвестиций в странах «пояса и дороги», а глубина их инвестиций продолжает расширяться, финансовая работа усложняется. Компания должна хорошо выполнять финансовое планирование, принимать эффективные меры для активного предотвращения финансовых рисков и предоставлять надежные финансовые гарантии для долгосрочного развития компании.

(1) Повысить осведомленность о риске.

Политические и экономические условия стран, расположенных вдоль «пояса и дороги», имеют свои особенности. В настоящее время китайские компании по-прежнему не имеют достаточного международного опыта работы, не осведомлены о международных рисках и не способны прогнозировать и оценивать риски. [54]Предотвращение и контроль рисков являются ограниченными формами, не позволяющими принять практический план управления рисками, основанный на реальной ситуации.

(2) Создание механизма раннего предупреждения о финансовых рисках. Выявление и предварительный контроль финансового риска - это первый шаг в предотвращении риска. Многонациональные компании, инвестирующие и действующие в рамках инициативы «Один пояс и Один путь», должны сначала установить обнаружение, идентификацию, оценку, раннее предупреждение и предварительный контроль финансового риска. Механизм раннего предупреждения о рисках компании отслеживает и

[53]Ву Цзянгун. Обсуждение системы индикаторов финансового риска корпоративных транснациональных операций J]. Financial Economics, 2017 (12): 78-80.

[54]Цай Яньань. Исследования по управлению финансовыми рисками в транснациональных операциях китайских предприятий J.] Северная экономика и торговля, 2014 (12): 114-115 + 118.

регистрирует процесс управления бизнесом компании, определяет категории риска, оценивает величину риска, а также заранее предотвращает и предотвращает возникновение финансовых рисков. Китайские транснациональные компании все еще имеют необоснованные индикаторы заблаговременного предупреждения о рисках и информацию о заблаговременном предупреждении в системе заблаговременного оповещения о рисках. [55]

(3) Обучение талантливых специалистов по управлению финансовыми рисками. Многонациональным компаниям, производящим и работающим в странах «Один пояс и Один путь», нужна группа высококвалифицированных сотрудников по управлению финансами с хорошей осведомленностью в области управления рисками и профессиональными финансовыми возможностями для поддержки финансового управления компанией. Однако, поскольку в большинстве стран, расположенных вдоль «Один пояс и Один путь», уровень образования невелик, найти транснациональные таланты в области управления рисками высокого качества и высокой производительности, отвечающие их потребностям, - сложная задача. Учитывая долгосрочное развитие, компании следует увеличить инвестиции в повышение качества управления рисками. Он должен не только привлекать местные таланты, знакомые с политическим, экономическим и культурным прошлым принимающей страны, но и развивать группу профессиональных знаний и опыта в странах, расположенных вдоль «Один пояс и Один путь». Обильные, высококачественные всесторонние таланты поддерживают стабильную работу компании и долгосрочное развитие в странах «Один пояс и Один путь».

Использованные источники:

1. Дин Гуйцинь. Об управлении финансовыми рисками многонациональных компаний. J]. Бухгалтерское исследование, 2018 (9): 45 + 47.
2. Ган Юлин. Исследование по управлению рисками капиталовложений компании S [D]. Далянь: Даляньский технологический университет, 2015.
3. Ву Цзянгун. Обсуждение системы индикаторов финансового риска корпоративных транснациональных операций J]. Financial Economics, 2017 (12): 78-80.
4. Цай Яньань. Исследования по управлению финансовыми рисками в транснациональных операциях китайских предприятий J.] Северная экономика и торговля, 2014 (12): 114-115 + 118.
5. Ма Сяоли. Создание и использование механизма раннего предупреждения о финансовых рисках [Дж.] Китайский рынок, 2016 г. (40): 135 + 141.

[55]Ма Сяоли. Создание и использование механизма раннего предупреждения о финансовых рисках [Дж.] Китайский рынок, 2016 г. (40): 135 + 141.

УДК 004.02:004.5:004.9

Лю Цзэнбьяо
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМИ РИСКАМИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МОЕЙ СТРАНЕ

Аннотация: С 1990-х годов транснациональные корпорации играют важную роль в быстром развитии экономической глобализации. Для многонациональных компаний обменный курс, безусловно, является важным финансовым показателем, на который они должны обращать внимание при осуществлении предпринимательской деятельности. Как избежать или эффективно Управление валютными рисками также стало неизбежной и важной проблемой для многонациональных компаний.В этой статье рассматриваются виды валютного риска, а также указывается его влияние на управление многонациональными компаниями и, наконец, выдвигаются некоторые предложения о том, как многонациональные компании могут эффективно избегать валютных рисков.

Ключевые слова: транснациональная компания, валютный риск, управление рисками

Liu Zengbiao
student grade 1 Master
Institute of social-humanitarian education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

FOREIGN EXCHANGE RISK MANAGEMENT OF TRANSNATIONAL CORPORATIONS IN MY COUNTRY

Annotation: Since the 1990s, transnational corporations have played an important role in the rapid development of economic globalization. For multinational companies, the exchange rate is certainly an important financial indicator that they should look out for when doing business. How to Avoid or Effectively Managing foreign exchange risk has also become an inevitable and important issue for multinational companies. This article examines the types of foreign exchange risk and its impact on the management of multinational companies and finally makes some suggestions on how multinational companies can effectively avoid currency risks.

Keywords: multinational company, foreign exchange risk, risk management.

В предпринимательской деятельности риски неизбежны. Напротив, многонациональные компании сталкиваются с рисками, которых нет у многих отечественных компаний, такими как страновой риск, риск международных процентных ставок, валютный риск и риск покупательной способности. Вообще говоря, валютный риск можно назвать наиболее частым, прямым и основным риском, с которым сталкиваются транснациональные компании. Это значительно увеличивает неопределенность суждений транснациональных компаний относительно будущих результатов деятельности и движения денежных средств.

1. Как правило, валютные риски можно разделить на операционные риски, риски перевода и деловые риски в зависимости от характера и причин валютных рисков.

1.1 Операционный риск

Операционный риск, как правило, относится к возможности того, что хозяйствующие субъекты владеют или используют иностранную валюту в экономической деятельности из-за колебаний обменного курса и потерь [5]. Поскольку валютные фонды многонациональных компаний характеризуются крупными валютными позициями, сложными торговыми операциями, большим количеством типов иностранной валюты, длительным временем расчетов и сложными условиями торговли, это делает транзакционные риски очень значительными в деловой активности транснациональные компании.

1.2 Конверсионный риск

Риск конвертации относится к риску изменения суммы определенных статей в иностранной валюте в балансе компании и отчете о прибылях и убытках в результате изменений обменных курсов . [56]Когда финансовый год заканчивается, как зарубежная дочерняя компания или дочерняя компания многонациональной компании, она должна консолидировать финансовую отчетность с местной материнской компанией.

2 Влияние валютных рисков на китайские транснациональные компании.

2.1 Финансовое влияние на транснациональные компании.

Обменный курс постоянно меняется, и его будущую тенденцию развития сложно предсказать точно. Кроме того, колебания обменного курса вызовут большое количество неожиданных прибылей и убытков при подготовке финансовой отчетности многонациональных компаний, что повлияет на прибыль корпораций и денежные потоки, что повлияет на

[56] Ли Ганг. Эмпирическое исследование воздействия валютных рисков и влияния управления рисками на китайские предприятия [D]. Университет финансов и экономики Донббэй, 2016.

стоимость компании на рынке и создает проблемы для долгосрочная стабильная работа компании.[57]

2.2 Бизнес-стратегия и стратегическое влияние на транснациональные компании.

Бизнес-стратегии транснациональных компаний чрезвычайно чувствительны к валютным курсам. Например, изменения обменного курса приводят к изменениям производственных издержек предприятий, что приводит к неспособности предприятий точно определять свои производственные затраты, [58] что влияет на неспособность предприятий точно проводить управление затратами,что приводит к трудностям в бизнесе. С точки зрения маркетинга, неопределенность колебаний обменного курса приведет к тому, что компании не смогут точно оценить цены своих товаров или услуг, что затруднит для компаний точное определение стратегии ценообразования, которую они должны использовать при выходе на зарубежные рынки.

3.Предложения по контрмерам для управления валютным риском многонациональных компаний в моей стране.

3.1 Разумное использование финансовых инструментов для предотвращения транзакционных рисков.

Для многонациональных компаний ежедневное производство и эксплуатация сопровождаются большим количеством транзакций. Таким образом, операционные риски валютных рисков можно назвать наиболее распространенными и частыми. С точки зрения избежания трансакционных рисков, многонациональные компании могут принять решение о применении соответствующих финансовых инструментов. Как правило, многонациональные компании выбирают способ сохранения стоимости контракта путем подписания контрактов на сделку на денежном рынке, форвардных валютных контрактов, контрактов на торговлю опционами на иностранную валюту, чтобы достичь цели снижения вероятности трансакционных рисков.[59]

3.2 Принять гибкие и изменчивые стратегии, чтобы избежать бизнес-рисков.

Операционный риск является наиболее прямым воздействием на компанию среди валютных рисков, поскольку он напрямую влияет на денежный поток компании. В то же время, это наиболее трудно контролировать и предотвращать, потому что изменение обменного курса будет иметь прямое влияние на стоимость, цену, продажи и прибыль предприятия, и в то же время факторы, которые влияют на них, различный.

[57] Ин Дин Цин. Исследование механизма валютного риска и механизма предотвращения китайских предприятий [D]. Университет Чжэцзян, 2016

[58] Линг Сяолин. Анализ колебаний валютного курса по операционному риску транснациональных корпораций [J]. Бизнес-менеджер, 2017 (34).

[59] Ван Юэшэн. Многонациональная корпорация финансов [M]. Пекин: China Development Press, 2019.

Поэтому, вообще говоря, управление бизнес-рисками обычно использует направленный и стратегический подход.[60]

3.3 Совершенствовать систему внутреннего управления транснациональными компаниями и рационализировать разделение труда.

Многонациональные компании должны создать законченную, зрелую, эффективную, независимую и профессиональную систему управления валютными рисками, усилить культурное построение управления валютными рисками, прояснить цели управления валютными рисками и предсказать валютные риски, с которыми может столкнуться компания заранее подготовьте контрмеры. Чтобы всесторонне улучшить способность транснациональных компаний справляться с валютными рисками и справляться с ними.

Использованные источники:

1. Ли Ганг. Эмпирическое исследование воздействия валютных рисков и влияния управления рисками на китайские предприятия [D]. Университет финансов и экономики Донббэй, 2016.
2. Ин Дин Цин. Исследование механизма валютного риска и механизма предотвращения китайских предприятий [D]. Университет Чжэцзян, 2016
3. Линг Сяолин. Анализ колебаний валютного курса по операционному риску транснациональных корпораций [J]. Бизнес-менеджер, 2017 (34).
4. Ван Юэшэн. Многонациональная корпорация финансов [M]. Пекин: China Development Press, 2019.
5. У Цзюнь. Исследования по интегрированному управлению рисками зарубежных инвестиций Китайской международной корпорации [J]. Academic Forum, 2017, 35 (11).

[60] У Цзюнь. Исследования по интегрированному управлению рисками зарубежных инвестиций Китайской международной корпорации [J]. Academic Forum, 2017, 35 (11).

УДК 339.97

Ма Гуаньцюнь
аспирант 2 курса
кафедра русского языка
Московский Педагогический Государственный университет
Россия, Москва

«ОДИН ПОЯС, ОДИН ПУТЬ» - НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ГЛОБАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ВСЕМИРНОГО ЛОКДАУНА. РОЛЬ РОССИИ

Аннотация. Китайская инициатива «Один пояс, один путь» объединяет два проекта – «Экономический пояс Шелкового пути» и «Морской Шелковый путь 21-го века». Конструктивные инициативы Китая, воплощенные в концепции "шелкового" наступления, направлены на мобилизацию финансов для развития инфраструктуры на всем евро-азиатском пространстве и катализируются задачами обеспечения энергетической безопасности и необходимостью развития западных регионов КНР. Особое внимание уделяется активизации деятельности КНР в области финансирования проектов "пояса и пути", вложения в новые международные банки и фонды развития В условиях мирового локдауна.

Ключевые слова: «Один пояс, один путь», Китай, глобальная экономика.

Ma Guancun
2nd year postgraduate student
Department of Russian language
Moscow state Pedagogical University
Russia, Moscow

"ONE BELT, ONE ROAD" - NEW OPPORTUNITIES FOR GLOBAL DEVELOPMENT IN THE WORLD LOCKDOWN

Annotation. China's Belt and Road Initiative brings together two projects - the Silk Road Economic Belt and the 21st Century Maritime Silk Road. China's constructive initiatives, embodied in the concept of the Silk Offensive, are aimed at mobilizing finance to develop infrastructure for the entire Euro-Asian space and are catalyzed by the tasks of ensuring energy security and the need for the development of the western regions of the PRC. Particular attention is paid to the revitalization of the PRC's activities in the field of financing Belt and Road projects, investments in new international banks and development funds in the context of a global lockdown.

Key words: "One Belt, One Road", China, global economy.

В июне Китай провел виртуальную конференцию по вопросам реализации инициативы «Один пояс, один путь». Эта встреча на высоком уровне, которую провел министр иностранных дел Китая Ван И (Wang Yi), стала «возможностью обсудить коллективный ответ на пандемию covid-19, укрепить сотрудничество в рамках инициативы „Один пояс, один путь“ и усилить международную солидарность».

В этой виртуальной конференции приняли участие чиновники министерского уровня из 25 стран, что стало свидетельством огромного инфраструктурного и инвестиционного значения этого проекта. В ней принял участие даже генеральный директор Всемирной организации здравоохранения, который в очередной раз выступил с заявлением о необходимости превратить инициативу «Один пояс, один путь» в «настоящий Шелковый путь здоровья» — это стало центральной идеей попыток Си позиционировать Китай в качестве глобального лидера в области здравоохранения.

Россия не является частью инициативы „Один пояс, один путь“. Она готова поддерживать глобальные устремления Китая лишь до тех пор, пока это отвечает ее собственным интересам», — сказал Игорь Денисов, старший научный сотрудник Московского государственного института международных отношений.

Эта точка зрения противоречит официальной версии касательно инициативы «Один пояс, один путь», которую Россия и Китай долгое время активно продвигали. С 2014 года Пекин последовательно представлял Москву в качестве своего самого близкого партнера. В 2019 году влиятельный китайский аналитический центр назвал Россию партнером, в наибольшей степени вовлеченным в реализацию этой программы, поставив ей самые высокие оценки по «политической координации» и «совместимости программ». Даже в контексте текущей пандемии коронавируса, которая спровоцировала трения вдоль сухопутной границы между этими двумя соседями, китайские государственные СМИ продолжили продвигать идею расширения связей между Китаем и Россией в рамках инициативы «Один пояс, один путь», поскольку эти связи будут способствовать росту объемов торговли Китая с Европой.

В первом квартале текущего года инвестиции Китая в страны инициативы «Один пояс, один путь» выросли на 11,7%, а товарооборот увеличился на 3,2%. Об этом в воскресенье в ходе онлайн пресс-конференции на полях третьей сессии Всекитайского собрания народных представителей (ВСНП, высший законодательный орган) 13-го созыва.

Эпидемия коронавируса действительно оказала некоторое влияние на сотрудничество в рамках «Одного пояса, одного пути», но оно было временным и локальным [1].

Несмотря на «эпидемический шок», в первом квартале этого года инвестиции Китая в страны инициативы «Один пояс, один путь» выросли на 11,7%, а товарооборот увеличился на 3,2%.

В условиях серьезного сбоя в международных авиаперевозках количество рейсов и грузооборот по маршруту регулярных грузовых железнодорожных перевозок «Китай-Европа» за четыре месяца 2020 года увеличились на 24% и 27% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года соответственно. Доставлено почти 8 тыс. тонн защитных материалов.

За последние семь лет размер прямых инвестиций Китая в страны инициативы «Один пояс, один путь» превысил 110 млрд долларов, а общий объем товарооборота Китая со странами, расположенными вдоль «пояса и пути» достиг 7,8 трлн долларов. Запушено более двух тысяч совместных проектов [2 ,с. 24].

Мировая экономика под влиянием эпидемии переживает бурю, но проект «Один пояс — один путь» помогает нормальной деятельности производства и содействует стабильному экономическому развитию стран.

Так, компания China Electric поставила в государственные больницы Шри-Ланки более 2 тыс. единиц медицинского оборудования. А Китайская строительная корпорация предоставила 7 тыс. единиц социального жилья на Мальдивских островах [5, с. 22].

Выводы. В настоящее время эпидемия по-прежнему распространяется по всему миру. Китай намерен прилагать совместные с партнерами усилия для того, чтобы превратить инициативу «Один пояс и один путь» в путь сотрудничества в противостоянии вызовам и защиты здоровья людей, а также в путь содействия социально-экономическому восстановлению и раскрытия потенциальных возможностей для развития. Благодаря совместной реализации инициативы «Один пояс и один путь», страны стремятся к формированию глобального сообщества единой судьбы. Те стратегические связи, которые существуют между Россией и Китаем, существуют главным образом за пределами инициативы «Один пояс, один путь», несмотря на то, что обе стороны говорят об обратном. «Ямал СПГ», проект по добыче, сжижению и поставкам природного газа на севере России, служит тому наглядным примером [4]. В 2016 году Фонд Шелкового пути — китайский инвестиционный фонд, занимающийся вложениями в реализацию проектов «Один пояс, один путь», — приобрел 9,9% акций этого проекта, который затем стал позиционироваться как часть так называемого «Полярного Шелкового пути». Тем не менее, Ло сказал в интервью: «"Ямал СПГ" не играет практически никакой роли в инициативе „Один пояс, один путь“. Это просто очередной совместный проект Китая и России». Между тем Китай теперь может получить доступ к ключевым стратегическим секторам российской экономики так, как никто и представить себе не мог еще десять лет назад. Россия отчаянно нуждается в

китайских инвестициях, чтобы заполнить ту пустоту, которую после себя оставили западные компании, когда Запад ввел антироссийские санкции в 2014 году. Несмотря на весь шум вокруг инициативы «Один пояс, один путь», общий объем китайских инвестиций в России остается очень низким. В 2017 году объем китайских прямых инвестиций в России составил всего 140 миллионов долларов — это ничтожная доля в общем притоке инвестиций, который составил 25,3 миллиарда долларов. Объем китайских инвестиций в России меркнет по сравнению с 50 миллиардами долларов, которые Китай предложил Пакистану в рамках инициативы «Один пояс, один путь».

Использованные источники:

1. Бессонов В.А. О динамике совокупной факторной производительности в российской переходной экономике. Москва, ИЭПП, 2004. 66 с. [Bessonov V.A. O dinamike sovokupnoi faktornoi proizvoditel'nosti v rossiiskoi perekhodnoi ekonomike [On Dynamics of Total Factor Productivity in the Russian Transition Economy]. Moscow, IEPP, 2004. 66 p.]
2. Михеев В.В., Луконин С. А. Китай: новые тренды развития на рубеже 2019–2020 гг. Мировая экономика и международные отношения, 2016, том 60, № 6, сс. 24-34. [Mikheev V.V., Lukonin S. A. Kitai: novye trendy razvitiya na rubezhe 2015–2016 gg. [China: New Development Trends in 2019-2020]. Mirovaya ekonomika i mezhdunarodnye otnosheniya, 2016, vol. 60, no. 6, pp. 24-34.] DOI:10.20542/0131-2227-2016-60-6-24-34
3. IMF Members' Quotas and Voting Power, and IMF Board of Governors. Available at: http://www.imf.org/external/np/sec/memdir/members.aspx
4. International Bank for Reconstruction and Development Subscriptins and Voting Power of Member Countries. Available at: http://siteresources.worldbank.org/BODINT/Resources/278027 1215524804501/IBRDCountryVotingTable.pdf
5. Совместное строительство "Одного пояса, одного пути": идея, практика и вклад Китая. Канцелярия руководящей рабочей группы по продвижению строительства "Одного пояса, одного пути". Пекин, Изд-во литературы на иностранных языках, май 2017. 75 с. [Joint construction of "One belt, one road": idea, practice and contribution of China. Office of the leading Working Group on promoting the construction of "One belt, one road". Beijing, Publishing house of literature in foreign languages, May 2017. 75 p. (In Russ.)]

УДК 339.97

Ма Гуаньцюнь
аспирант 2 курса
кафедра русского языка
Московский Педагогический Государственный университет
Россия, Москва

АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ КИТАЙСКО-РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СТРАН В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС – ОДИН ПУТЬ»

Аннотация. Китайская Народная Республика — это яркий и активный игрок на мировой арене, который плодотворно работает в разработке и развитии управленческой системы и международных норм в Арктическом регионе. Освоение и развитие Северного Морского пути является весьма сложной и высокозатратной задачей, которая нуждается в эффективном международном сотрудничестве. «Один пояс и один путь» — это инициатива, в рамках которой Китай вместе с заинтересованными государствами смогут построить и далее продуктивно развивать «Ледовый Шелковый путь», а также содействовать стабильному социально-экономическому развитию региона. «Ледовый Шелковый путь» — это не просто использование Северного Морского пути в качестве транспортно-логистической магистрали (преимущественно для перевозки каких-либо грузов), которая обычно характеризуется как самый короткий морской путь между Европой и Азией, самый безопасный и не имеющий ограничений по размеру судна в отличие от маршрута через Суэцкий канал. Китайская Народная Республика является крупнейшим потребителем энергоносителей, поэтому вопрос наличия и дефицита сырья всегда актуален. В силу того что вдоль Северного Морского пути находятся весьма перспективные залежи энергетических ресурсов, в данной сфере уже происходит активное взаимодействие между Россией и Китаем в рамках стратегии «Ледовый Шелковый путь».

Ключевые слова: инвестиции, сотрудничество, Россия, Китай, экономика, развитие, мировая политика, российско-китайские отношения, Шелковый путь.

Ma Guancun
2nd year postgraduate student
Department of Russian language
Moscow state Pedagogical University
Russia, Moscow

ANALYSIS OF THE DEVELOPMENT OF THE CHINESE-RUSSIAN ECONOMY AND INVESTMENT COOPERATION BETWEEN COUNTRIES WITHIN THE FRAMEWORK OF THE "ONE BELT - ONE ROAD" INITIATIVE "

Annotation. The People's Republic of China is a bright and active player in the world arena, which fruitfully works in the development and development of the management system and international norms in the Arctic region. The development and development of the Northern Sea Route is a very complex and costly task that requires effective international cooperation. "One Belt and One Road" is an initiative in which China, together with interested states, will be able to build and further productively develop the "Ice Silk Road", as well as contribute to the stable socio-economic development of the region. The "Ice Silk Road" is not just the use of the Northern Sea Route as a transport and logistics route (mainly for the transportation of any goods), which is usually characterized as the shortest sea route between Europe and Asia, the safest and has no size restrictions ship as opposed to the route through the Suez Canal. The People's Republic of China is the largest consumer of energy resources, so the issue of the availability and shortage of raw materials is always relevant. Due to the fact that there are very promising deposits of energy resources along the Northern Sea Route, active interaction between Russia and China is already taking place in this area within the framework of the "Ice Silk Road" strategy.

Key words: investments, cooperation, Russia, China, economy, development, world politics, Russian-Chinese relations, the Silk Road

В последние десятилетия Китай последовательно наращивает усилия, направленные не только на решение внутренних экономических и социальных проблем, но и на укрепление своих позиций на мировой арене. В этом контексте закономерной можно считать инициативу, предложенную в 2013 году Председателем КНР Си Цзиньпином. Она получила название «Один пояс – Один путь» (ОПОП). Предпосылки появления данной инициативы, ее задачи и перспективы исследованы в книге «Один пояс – Один путь: долгий путь Китая к 2049 году», которую написал американский эксперт Майкл Глянц совместно с Робертом Россом и Дэвидом Догерти.

Инициатива Китая выходит за рамки развития региональной торговли и может рассматриваться в качестве меры, направленной на формирование новой модели сотрудничества Пекина с разными странами. При этом речь идет не только и не столько о странах, которые расположены на маршрутах, получивших собирательное название «Древний Шелковый путь»[5,с.1333].

Китай решил использовать понятие «Великий Шелковый путь», которое должно усилить ностальгию по тем временам, когда страна динамично развивалась и играла заметную роль в развитии других территорий. При этом обращение Китая к истории должно создавать

ощущение преемственности китайской политики, обосновывая курс на продвижение инфраструктурных проектов.

Современный Китай придал своей политике элементы романтики, которые должны были скрыть ее истинные задачи. Реконструкция Древнего Шелкового пути, прославление времен, когда европейская элита восторгалась экзотическими пряностями и тканями из Китая усилила интерес к инициативе Пекина. Умело обыгрывая легенды об успехах торговли, Китай позиционирует инициативу, которая должна привести мир к новой экономической и политической реальности.

Полное название стратегии развития «Один пояс и один путь» — «Экономический пояс Шелкового пути» и «Морской Шелковый путь двадцать первого века», которые являются стратегическим планом развития страны на высшем уровне[1,с.9].

С существующим двусторонним и многосторонним торговым механизмом между Китаем и странами вдоль стратегической линии, этот план активно и конструктивно развивает устойчивое экономическое партнерство с соседними странами. Создание сообщества чести, интересов, ответственности и судьбы экономической интеграции, культурного вовлечения и политического взаимного доверия — это хорошая возможность для Китая подчеркнуть свой международный статус и поведение великой державы в новых условиях развития нынешней мировой ситуации, а также способствовать поддержанию мира во всем мире и региональной стабильности и развития. Стратегия развития «Один пояс и один путь» придерживается принципа мирного сосуществования, открытого сотрудничества и взаимной выгоды, работы рука об руку с соседними странами и странами вдоль линии стратегии, чтобы вместе со всеми странами Евразии построить сообщество тесного сотрудничества, взаимной выгоды и общего прогресса. Активизация сотрудничества между Россией и Китаем в различных областях также является ключевым содержанием стратегического плана развития стратегии «Один пояс и один путь».

С момента заключения Межправительственного торгового соглашения в начале 1990-х гг. Россия и Китай часто осуществляют обмен между правительством и частным сектором. С момента прихода к власти президента Путина политика развития России сместилась в сторону контролируемой рыночной экономики, ориентированной на экспорт энергоносителей. В последние годы под влиянием международной обстановки экономика переживала спад. Политическое доверие России к Китаю расширило масштабы двустороннего торгово-экономического сотрудничества и, в определенной степени, также помогло и поддержало Россию.

С 2000 по 2014 гг. внешняя торговля между Россией и Китаем становилась все более активной, демонстрируя заметную тенденцию роста.

Российская промышленная структура и структура экспорта товаров относительно едины, а спрос на продукцию легкой промышленности огромен. С 2018 года положительное сальдо торгового баланса России с Китаем осталось на уровне около 11,9 млрд долл. США. Импорт и экспорт России с Китаем демонстрирует тенденцию роста, а Россия и Китай поддерживают стабильное торговое партнерство[3,с.15].

В краткосрочной перспективе экспортная торговля России в Китай в основном будет основана на производстве сырья и энергоносителей, импорт же, в основном, будет включать текстиль, бытовую технику и другие товары, что будет вести к процветанию внутреннего рынка Китая. В долгосрочной перспективе Россия будет занимать важное место на международной арене и не будет полагаться исключительно на энергию и природные ресурсы для получения выгод от международной торговли. Поэтому Китай должен активно оптимизировать структуру экспортных товаров, усилить торговую и экономическую взаимосвязь с Россией, более непосредственно поставлять китайские товары на российские потребительские рынки и сделать их неотъемлемой частью общественной жизни и производства, чтобы торговля между двумя странами поддерживалась в рамках взаимной выгоды в течение длительного времени[6,с.29].

При оценке инициативы «Пояс и путь» как способствующей углублению российско-китайских отношений, важно понимать, какие цели каждая из сторон преследует в ее продвижении. Для Китая это, прежде всего, поиск новых драйверов экономического роста на фоне ухудшения мировой экономической ситуации после мирового финансово-экономического кризиса 2008-2009 гг. и снижения мирового потребления. Инициатива «Пояс и путь» направлена в связи с этим на стимулирование торговли (и в особенности китайского экспорта) посредством как создания новых транспортно-логистических коридоров (облегчающих и удешевляющих транспортировку товаров), так и в целом посредством стимулирования торгово-экономических связей путем либерализации торговли, создания свободных экономических зон, упрощения торговых процедур, повышения прозрачности торговых мер технического характера и пр[4,с.20].

В последние годы Пекин систематически делает акцент на необходимости упрощения процедур в области торговли и инвестиций, улучшения делового климата, создания зон свободной торговли и в целом развития мировой экономики открытого типа. Китай, как экспортно ориентированная экономика, крупный импортер природных ресурсов, крупнейшая в мире торговая держава, в высшей степени заинтересован в отстаивании принципов свободной торговли и дальнейшей либерализации мировой торговли. Курс страны на всестороннюю поддержку

экономической глобализации был обнародован еще на прошедшем в январе 2017 г. международном экономическом форуме в Давосе[2,с.11].

Для России китайская инициатива «Пояс и путь» несет как потенциальные шансы развития, так и представляет определенные вызовы. Участие России в инициативе потенциально способно содействовать в решении некоторых важных задач экономического развития. Особо можно выделить содействие развитию транзитного потенциала России и преодолению пространственных дисбалансов экономического развития нашей страны, включая стимулирование развития российского Дальнего Востока. В контексте реализации этих двух задач потенциально интересным для российской стороны является модернизация и развитие транзитных возможностей Транссибирской железной дороги и Байкало-Амурской магистрали[9,с.97]. Также Россия заинтересована в привлечении китайского капитала как в форме прямых инвестиций, так и в виде заемных средств ввиду недостатка капитала в России и некоторых сложностях его получения на внешних рынках в связи с рецессией российской экономики и западными санкциями. Китайская инициатива рассматривается и как предоставляющая возможность выхода российских производителей на емкий потребительский рынок Китая (в особенности производителей продуктов питания и сельскохозяйственной продукции). В целом, абстрагируясь от геополитического значения реализации китайской инициативы, важнейшей задачей России является использование предоставляемых китайской инициативой «Пояс и путь» возможностей в целях создания инновационной, пространственно сбалансированной национальной экономики, включенной в мирохозяйственные процессы и формируемые в русле инициативы новые транспортно-логистические сети[8,с.20].

Таким образом, ОПОП неожиданно превратился в бренд, который Китай может успешно использовать. Если в ближайшем будущем эта инициатива получит позитивную международную реакцию, то ОПОП как бренд позволит Китаю выделиться на фоне других национальных и совместных международных усилий по реализации крупномасштабных инфраструктурных проектов и проектов развития. Это также позволит Китаю внести изменения в правила игра под названием «глобальное развитие» за счет создания международного финансового учреждения – Азиатского банка инфраструктурных инвестиций, учрежденного 57 членами. С теми или иными вариациями, используемыми Китаем или средствами массовой информации для описания деятельности в рамках инициативы «Один пояс – Один путь», сокращение ОПОП уже является брендом, который будет укрепляться[7,с.60].

Россия — очень важная опорная страна в китайской стратегии развития «Один пояс и один путь». Углубление российско-китайского торгово-экономического сотрудничества отвечает национальным интересам и чаяниям России и Китая, играя каталитическую роль в развитии

двусторонних отношений и стабилизации политической и экономической ситуации на евразийском континенте и в мире. Развитие российско-китайской торговли подверглось многим кооперативным процессам, а сама торговля в разные периоды показала свои особенности, соответствующие фону времени и политической обстановке. Россия и Китай являются двумя крупнейшими экономическими державами в мире, и их перспективы и потенциал сотрудничества значительны. После того, как Китай выдвинул стратегический план развития «Один пояс и один путь», перспектива сотрудничества между двумя странами привлекает все больше внимания.

Использованные источники:

1. Ван Шуан. Влияние стратегии «Один пояс и один путь» на экономику России и Китая, и контрмеры / Ван Шуан // Научно-техническое экономическое руководство — 2016. — № 30.
2. Гарбузарова Е.Г. Сопряжение Евразийского экономического союза и Экономического пояса Шелкового пути: преимущества, риски, достижения // Проблемы постсоветского пространства. – Т. 6. – 2019. – № 1. – С. 8–15.
3. Глянц М. Китайская инициатива «один пояс – один путь»: что может сделать «бренд» // Проблемы постсоветского пространства. – Т. 4. – 2017. – № 1. – С. 8–19.
4. Давыденко Е.В., Колесникова Т.В. «Один пояс - один путь» как катализатор инвестиционного сотрудничества России и Китая // Вестник Евразийской науки, 2018 №5
5. Лексютина Я.В. Оценка первых результатов российско-китайского сотрудничества в русле реализации китайской инициативы «Пояс и путь» // Национальные интересы: приоритеты и безопасность. - 2018. -Т. 14, № 7. - С. 1333 – 1347
6. Лузянин С.Г. «Один пояс, один путь»: российская проекция и проблемы сопряжения // Китай в мировой и региональной политике. История и современность. 2017. Т. 22. № 22. С. 27-36.
7. Погодин С.Н., Ван Ц. Геополитические и геоэкономические интересы Китая в Арктике // Геополитика и безопасность. 2017. № 2. С. 59—64.
8. Савкович Е.В., Маркова Д.С. Инвестиционное сотрудничество России и Китая в рамках инициативы «Один пояс и один путь» // Европейский интеррегионализм и Большая Евразия. 2018. С. 18-27.
9. Чэнь Чунье. Исследование развития российско-китайской торговли в рамках стратегии «Один пояс и один путь» / Чэнь Чунье // Теория китайского бизнеса (ФШЙ^). — 2016. — № 23. — С. 97-98.

УДК 33

Мальцева Е.А., кандидат экономических наук
директор
Ейский филиал БИОР «УМНЕЙ»
Россия, г. Ейск

ГОРОДСКОЙ МАРКЕТИНГ КАК ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ

Аннотация: статья посвящена формированию модели городского маркетинга. На основе методики матрично-позиционной структуризации элементов городского маркетинга показан вектор развития территории города Ейска.

Ключевые слова: городской маркетинг, развитие территории, концепция городского маркетинга

Maltseva E.A., candidate of economic Sciences
director
Yeisk branch of BIOR "SMARTER"
Russia, Yeisk

CITY MARKETING AS A VECTOR OF DEVELOPMENT OF THE TERRITORY

Abstract: the article is devoted to the formation of a model of urban marketing. Based on the method of matrix-positional structuring of elements of urban marketing, the vector of development of the territory of the city of Yeysk is shown.

Keywords: urban marketing, territory development, urban marketing concept

Начиная с 70-80-х годов XX века ключевые положения теории маркетинга стали активно применяться в отношении продвижения отдельных территорий: стран, регионов, городов и т.п. Возрастание интереса к проблемам городского маркетинга для развития территории связано, прежде всего, с активизацией процессов глобализации, которые выражаются в свободном перемещении материальных и нематериальных ресурсов (финансовых, человеческих, интеллектуальных и т.п.) с целью поиска наиболее выгодных сфер их применения. В связи с этим отдельные локальные территории стали конкурировать между собой за привлечение ресурсов, в том числе инвестиций, что привело к осознанию необходимости использования философии, технологий и программ городского маркетинга

для формирования рыночной привлекательности территории и ее конкурентоспособности.

Из простого места проведения экономических акций территории становятся продавцами территориального продукта, то есть равноправными участниками рыночных отношений.

В связи с этим любое территориальное образование нуждается в разработке концепции городского маркетинга для развития и продвижения в том числе и на глобальный рынок территорий.

Применение городского маркетинга нацеливает субъект управления таким образом организовать управление развитием объектом в условиях состязательности, чтобы добиться потребительского предпочтения территории, которое будет выражаться в развитии существующих и притоке на территорию новых человеческих, финансовых, инвестиционных, инновационных, материальных и т.д. ресурсов.

Реализация городского маркетинга способствует повышению привлекательности территории, как места проживания, временного пребывания, осуществления деятельности.

В то же время органы муниципального управления при реализации модели городского маркетинга на территориальном уровне сталкиваются с проблемой отсутствия информации о качестве жизни (особенно с позиции населения), что не позволяет применять эффективные методы управления в рамках развития территории и осуществлять функции маркетинга в части анализа, стратегического планирования и контроля.

Индикаторы качества жизни населения приобретают системообразующий характер в городском маркетинге, и в то же время следует констатировать, что ни дефиниции категории качества жизни населения, ни адекватного российской действительности подхода к исследованию данного социально-экономического феномена модели городского маркетинга как метода управления развитием территории, развивающемся довольно фрагментарно, не обнаружено.

Город Ейск-это курортный центр, порт на берегу Азовского моря. Город расположен в 250 км от Краснодара и 190 км от Ростова-на-Дону. По численности населения город Ейск относится к группе малых городов. Население города по состоянию на 1 января 2019 года составляет 96,3 тыс. чел. Общая площадь территории города составляет 14373 га, из них земли сельскохозяйственного назначения – 9000 га, 2500 га – городской застройки.

Выгодное геополитическое и географическое положение, наличие морского, железнодорожного транспорта и автомобильных сообщений не в полной мере способствуют развитию территории.

Благодаря природному потенциалу и разнообразию отраслевой базы Ейск является уникальной территорией.

Для оценки результативности маркетингового управления развитием территории, рассмотрим ключевые статистические показатели характеризующие развития территории города Ейска. И в первую очередь необходимо обратить внимание на основные макроэкономические показатели внутри территории, поскольку от них зависит дальнейшее развитие инфраструктуры и социальной сферы жизнедеятельности общества. В виде таблицы 1 показаны основные макроэкономические показатели территории.

Таблица 1–Основные макроэкономические показатели г.Ейска

Показатель	2014г.	2015г.	2016г.	2017г.	2018г.	2019г.
Объем валового продукта млн.руб.	23741	23921	24141	25 391	25598	25698
Инвестиции в основной капитал, млн.руб.	3167	3703	2 383	1 447	1 054	1009

Составлено автором на основании http://russia.duck.consulting/regions

Исходя из представленных данных в Таблице 1 можно заключить следующее: объем валового продукта в городе Ейске в период с 2017 г. по 2019 г. незначительно увеличился, а инвестиции в основной капитал имеют тенденцию к снижению в период с 2017 г. по 2019г.

Итак, базовые показатели представленные выше для оценки уровня развития территории г.Ейска являются основанием, для разработки модели городского маркетинга как метода управления развитием территории.

В целях исследования уровня развития территории с целью формирования адаптированной модели городского маркетинга, был проведен опрос жителей города Ейска. Что характерно, большинство опрошенных, считают территорию города Ейска перспективной и привлекательной для проживания.

Мнения респондентов по определению модели развития территории г.Ейска таковы: 84%-респондентов считают что г.Ейск должен развиваться по вектору «Курортный город», 9%-по вектору город достопримечательностей, 4%-по вектору город технополис и 3%-по вектору инфраструктурный город.

Полагаем, что на сегодняшний день исследуемая территория может существенно повысить конкурентный профиль через использование в том числе модели городского маркетинга через концепцию «Курортный город».

Согласно предложенного подхода выбор и принятие маркетингового решения для повышения эффективности развития территории на основе построения и использования необходимой конфигурации городского маркетинга представленного в виде маркетинговой модели.

Территория (муницальное образование) в данном случае

муниципальное образование города Ейска сможет формировать, выбрать и оценивать как наиболее отвечающие поставленным целям и задачам, с учетом развития по вектору развития «Курортный город».

На основе полученных экспертных оценок по вектору развития территории, модель городского маркетинга может быть рассмотрена как модель способствующая развитию данной территории на основе компановки маркетингового инструментария что отражает Таблица 2.

Таблица 2- Модель городского маркетинга по вектору «Курортный город»

Функции городского маркетинга	Инструменты городского маркетинга	Процедуры городского маркетинга	Весовой коэффициент значимости инструментов для территории города Ейска
1	2	3	4
1.Аналитическая	1.1.Анализ рыночных возможностей территории		25,3
	1.2. Анализ маркетинговых опасностей территории		37,7
	1.3. Анализ маркетинговой среды территории.		37,5
	1.4 Оценка конкурентоспособности территории		12,5
	1.5Анализ рекреационных потребностей людей за счет применения разнообразных лечебных факторов курорта как лечебно-оздоровительной местности		19,9
2.Планирование	2.1.Формирование территориального продуктового микса		25,3
			37,7
			37,5
			12,5
	2.2.Формирование распределительного микса	2.2.1.Наличие системы поиска новых каналов сбыта.	19,3
		2.2.2.Оптимизация транспортного сообщения.	20,0
	2.3. Формирование ценового микса	2.3.1.Дифференциация методов ценообразования	32,3
		2.3.2.Структура коммерческих скидок	19,8
		2.3.3.Возможности приобретения в кредит, рекреационную услугу лечебно-оздоровительной местности.	21,4
		2.3.4.Условия и сроки поставки.	36,1

	2.4. Формирование коммуникативного микса	2.4.1.Собственный стиль рекреационного продвижения территории.	19,3
		2.4.2.Новые технологии и формы взаимодействия с акторами	22,1
		2.4.3.Рекламное предложение территории лечебно-оздоровительной местности	32,3
		2.4.4.Формирование спроса и стимулирование сбыта как лечебно-оздоровительной местности	23,5
		2.4.5.Паблик рилейшнз территории как лечебно-оздоровительной местности	38,1
3.Общественная	3.1.Наличие отдела городского маркетинга в структуре муниципального образования.		30,5
	3.2.Создание имиджа территории через концепцию «Курортный город».		21,1
	3.3.Построение обратной связи с населением для корректировки модели развития территории по концепции «Курортный город»		30,5
	3.4.Городской менеджмент.		40,0
4.Информационная	4.1.Формирование системы территориальных маркетинговых коммуникаций		24,6
	4.2.Регулярность проведения контроля.		31,2
	4.3.Четкость критериев контроля позволяет корректировать и совершенствовать систему управления городским маркетингом.		26,8
4.Информационная	4.4. Формирование системы маркетинговых коммуникаций между различными субъектами маркетинга территорий		21,9
4.Информационная	4.5.Проведение исследований городского маркетинга для оценки выполнения поставленных целей.		17,3

В соответствии с приведенным алгоритмом формирования маркетингового решения, которое может рассматриваться и является условием повышения эффективности применения городского маркетинга и

который может быть встроен в модель муниципального менеджмента необходимо установить все моменты риска с целью их заблаговременного исключения из практической деятельности муниципального образования.

Использованные источники:

1. Алексеева, М.М. Маркетинг территории.–М.: Ось, 2018.–466с.
2.Ефименко, В.В. Сценарный анализ развития территории: монография.–М.: Бухгалтерский учет, 2017–526с.
3. Ефремов, В. С. Концепции и методы регионального планирования: учебник. –М.: Финпресс, 2014.-312с.
4. Зусман, В.Л. Моделирование производственных систем. Методические рекомендации. – К.: Прогресс, 2017.-214с.

УДК 616.34-009.11-036.12-089.85

Мамажанов У.Ш.
Юлдашев М.А.
Кодиров М.Ш.
Жураева О.М.
Зайнобиддинова С.Ш.
Халилов Ш.К.
кафедра детской хирургии
Андижанский государственный медицинский институт

ХРОНИЧЕСКИЕ ЗАПОРЫ У ДЕТЕЙ: ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЯ

Аннотация: В статье приведены результаты обследования 162 детей, страдающих хроническим запором. Комплексный анализ клинических, морфологических и функциональных исследований до и после проведения консервативной терапии позволил уточнить показания к своевременному хирургическому лечению больных с хроническим декомпенсированным запором.

Ключевые слова: хронический запор, хирургическое лечение.

Mamazhanov U.Sh.
Yuldashev M.A.
Kodirov M.Sh.
Zhuraeva O.M.
Zainobiddinova S.Sh.
Khalilov Sh.K.
Department of Pediatric Surgery
Andijan State Medical Institute

CHRONIC CONSTITUTION IN CHILDREN: DIAGNOSTICS AND TREATMENT

Resume: The article presents the results of a survey of 162 children suffering from chronic constipation. A comprehensive analysis of clinical, morphological and functional studies before and after conservative therapy made it possible to clarify the indications for timely surgical treatment of patients with chronic decompensated constipation.

Key words: chronic constipation, surgical treatment.

Актуальность. Запоры представляют собой важную медико-социальную проблему из-за широкой распространенности и снижения качества жизни больного. Встречаются у 70% больных гастроэнтерологичес-кого профиля, однако их истинная

распространенность у детей до настоящего времени не установлена вследствие низкой обращаемости по этому поводу[3].

Под термином «хронический запор» практикующие врачи часто подразумевают один из симптомов большого количества самых разных заболеваний (симптоматический запор), характеризующихся задержкой стула: психические нарушения, отравления токсическими веществами, заболевания пищеварительного тракта[2,4]. В то же время существуют попытки ввести самостоятельную нозологическую форму заболевания, часто называемого «хронический колостаз», что усугубляет разногласия между специалистами в понимании состояния пациента, характера возникающих нарушений и тактики лечения.

У 5-25% больных с хроническим запором заболевание прогрессирует, несмотря на адекватное комплексное терапевтическое лечение [1,5]. В таких случаях хирургическое лечение запора является, безусловно, вынужденной, но необходимой мерой, позволяющей избавить больных от страдания, улучшить качество жизни и социальную адаптацию[2]. С самого зарождения оперативных методов лечения хронического запора обсуждались вопросы показаний к хирургическим вмешательствам.

Цель исследования. Целью исследования явилось уточнение показаний к хирургическому лечению детей с хроническим запором на основании оценки результатов консервативного лечения.

Материал и методы исследования. Проанализированы результаты лечения 162 детей (85 мальчиков и 77 девочек) в возрасте до 18 лет с хроническим толстокишечным стазом на материале Детской больницы г. Андижана за последние 5 лет.

Результаты исследования. Анализ анамнестических данных выявил неблагоприятное течение перинатального периода: заболевания матери в I триместре беременности, прием ею медикаментов или наличие профессиональных вредностей отмечались в 71,3 %, недоношенность - в 29,6 % случаев.

Возникновение запоров у детей старше года после приема антибиотиков отмечалось в 52,4 % случаев. Пациенты в 67,3 % случаев предъявляли множество жалоб, относившихся к проявлениям дисплазии соединительной ткани: здесь регистрировались симптомы вегетососудистой дистонии, функциональной кардиопатии, дискинезии желудка, двенадцатиперстной кишки и желчевыводящих путей, нейрогенной дисфункции мочевого пузыря, невротические реакции, тревожно-фобические и астенические проявления.

При ультразвуковом исследовании органов брюшной и грудной полостей признаки дисплазии (перетяжка или перегиб желчного пузыря, дополнительная хорда в левом желудочке и незаращение овального отверстия, изменения в почках и др.) выявлены у 26,8 % из 82 обследованных этим методом.

Внешние и внутренние фенотипические признаки недифференцированной дисплазии соединительной ткани отмечены практически во всех случаях, более 5 признаков - у 27,2 % обследуемых.

Более половины пациентов (54,2 %) отмечали боли в животе различной локализации и интенсивности, причем в большинстве случаев они купировались после самостоятельной дефекации или очистительной клизмы. Хронический запор у 37,6 % больных сочетался с энкопрезом, у 7,5 % больных - с энкопрезом и дизурическими расстройствами.

Дисбактериоз толстого кишечника выявлен у 69,4 % детей из 36 обследованных в возрасте до 7 лет. Копро-логическое исследование в 80,6 % случаев свидетельствовало о нарушениях пищеварения в разных отделах желудочно-кишечного тракта.

При ультразвуковом сканировании органов брюшной полости отмечались неоднородность паренхимы печени (у 62,6 % детей) и поджелудочной железы (у 33,4 % детей). Признаки холестаза выявлены у 55,1 %, уплотнение и утолщение стенок желчного пузыря - у 37,4 % обследованных. Результаты лабораторных, эндоскопических и ультразвукового исследований показали, что 56,7 % наблюдавшихся имели изменения в лежащих выше толстой кишки отделах пищеварительного тракта.

При первичном поступлении для постановки диагноза всем детям были проведено рентгенологическое исследование. При пассивном заполнении барием толстого кишечника рефлюкс-илеит был выявлен в 29,2 % случаев. При ирригоскопии в 48,3 % наблюдений диагностирована долихосигма, причем более чем у 2/3 пациентов имелись одна или две петли, три и более дополнительных петель найдено в 8,6 % случаев (из 78 детей). Мегадолихоколон зарегистрирован у 29,1 %, мегаректум - у 14,9 % детей, в остальных случаях констатированы рентгенологические признаки хронического колита. Задержка дефекации отмечалась у 34,9 % обследуемых, что косвенно свидетельствовало в пользу снижения моторики толстого кишечника. Патологическая подвижность слепой кишки и синдром Пайро выявлены у 22,8 % детей.

Ранний послеоперационный период у перенесших операцию Дюамеля осложнился перфорацией низведенной кишки (1 наблюдение), обострением хронического колита (у 4 детей, причем в 1 случае потребовалось наложить колостому из-за некроза мобилизованного участка кишки) и стенозом анастомоза (3 наблюдения). После резекции сигмовидной кишки стул стал самостоятельным, 3-4 раза в неделю. При нарушении диеты появлялись боли в животе и явления колостаза. Полное выздоровление после брюшно-промежностной проктопластики по Дюамелю наступило в 3 случаях, улучшение после оперативного лечения через 1 год - у 6 детей, в 3 наблюдениях эффекта не получено.

Вывод. Таким образом, значительную роль в патогенезе хронического функционального запора и каломазания у детей играет недифференцированная дисплазия соединительной и нейромышечной ткани желудочно-кишечного тракта. Лечение хронического запора у детей общепринятыми методами низко-эффективно и дает большой процент осложнений.

Необходимо разработать комплексное консервативное лечение детей, направленное на улучшение энерготрофики тканей кишечника, и методы оперативного лечения детей с хроническим запором, протекающим на фоне недифференцированной дисплазии соединительной и нейромышечной ткани желудочно-кишечного тракта.

Использованные источники:

1. Бельмер С.В., Гасилина Т.В. Запоры у детей: причины и пути коррекции // Детская гастроэнтерология и нутрициология. 2003. Т. 11, № 20. С. 1142-1144.

2. Клеменов А.В., Мартынов В.Л., Торгушина Н.С. Недостаточность баугиниевой заслонки как висцеральное проявление недифференцированной дисплазии соединительной ткани / / Терапевтический архив. 2003. Т. 75, № 4. С. 30-35.

3. Комарова Е.В., Петрова А.В., Журкова Н.В., Потапов А.С. Признаки соединительно-тканной дисплазии у детей с нарушением моторики толстой кишки // Санкт-Петербург-Гаст-ро-2007: материалы 9-го Международного Славяно-Балтийского научного форума. Гастроэнтерология Санкт-Петербурга. 2007. № 1-2. С. 55.

4.Лёнюшкин А.И., Ким Л.А., Рыжов А.Е., Цапкин Е.А. Эволюция взгляда на этиологию и патогенез хронических запоров у детей. Детская хирургия. 2009; 6: 48.

5. Garcea G., Sutton C.D., Lloyd T.D., Jameson J., Scott A., Kelly M.J. Management of benign rectal strictures: a review of present therapeutic procedures. Dis. Colon Rect. 2003; 46: 1451-60.

УДК 374

Маматова Ф.Д.
учитель начальных классов
средняя школа №6
Косонсойского района Нимганского района

НАЧАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ГЕРМАНИИ

Аннотация: В этой статье рассматривается начальное образование в Германии. Показаны особенности и преимущества начального образования в Германии.

Ключевые слова: образование, начальное образование, система оценивания, методы обучения, инновационные методы

Mamatova F.D.
primary school teacher
secondary school № 6

PRIMARY EDUCATION IN GERMANY

Abstract: This article focuses on primary education in Germany. The features and advantages of primary education in Germany are shown.

Keywords: education, primary education, assessment system, teaching methods, innovative methods

Начальное образование в Германии — не самый востребованный образовательный маршрут у приезжающих на учебу в эту страну из-за рубежа. Обычно немецкие школы востребованы для иностранцев в среднем, а чаще даже в старшем школьном звене, когда планируется последующее образование в вузе этой страны.

Между тем, начальное образование в Германии позволяет быстрее адаптироваться к особенностям учебы в стране, освоить немецкий на достаточном уровне, заложив надежный фундамент для последующей успешной учебы в средней школе.

Немецкие школьники впервые садятся за парты в 6 лет, при этом учеба в школе длится 4 года как в большинстве немецких земель или целых 6 лет, как Берлине и Бранденбурге.

Одна из особенностей немецкого начального образования — отсутствие четких дат начала учебного года и каникул. В каждой земле (и в каждой частной школе) они свои. Каникулы бывают чаще, но менее продолжительны, например, летние длятся всего 6 недель.

Общая учебная нагрузка в младшей школе составляет 20-30 часов в неделю. Со второго полугодия первого класса дети изучают иностранный язык — чаще всего английский.

Система образования в Германии построена таким образом, чтобы адаптация к учебе у детей проходила мягко и плавно. Оценок в первом классе нет, как и в российской школе. Во многих регионах они появляются с вообще с третьего класса в случае согласия родителей и лишь с четвертого становятся обязательными.

Для того, чтобы снизить нагрузку многие предметы в младшей школе преподают большими блоками, например, объединяя историю, географию и опыты, необходимые для изучения окружающего мира. Перемены все школьники проводят на улице, играя в подвижные игры или просто отдыхая. В немецких школах нет формы, поскольку детям должно быть максимально комфортно.

Учиться в младшей школе в Германии не заставляют, а скорее мотивируют. Обучение часто проходит в игровой форме. Несмотря на это именно в младшей школе определяется дальнейший образовательный маршрут ребенка. К концу четвертого класса специальная комиссия определяет по результатом его академических успехов в какую школу он пойдет дальше — в престижную гимназию, среднюю по уровню Realschule или Hauptschule, в которой можно получить только базовое образование.

Одна из причин почему стоит получать начальное образование в Германии — это стоимость обучения. Даже в частных школах-пансионах она будет ниже, чем в Великобритании, Швейцарии и многих других странах. Обучение ребенка в начальных классах частной немецкой школы обойдется в 13-20 тысяч евро в год. Стоит учитывать, что в большинстве немецких школ на пансион принимают детей только в средней школе, поэтому организация проживания в принимающей семье может потребовать дополнительных расходов.

Германия — одна из немногих европейских стран, где иностранные школьники могут учиться и в государственных школах. Однако чаще всего речь идет о программах средней школы и главным условием является знание немецкого языка на уровне не ниже B2.

Выбирая начальную школу в Германии для своего ребенка, родители чаще всего обращают взгляд в сторону международных учебных заведений. В этом случае к окончанию учебы ребенок в совершенстве владеет двумя языками — немецким и английским, а в случае обучения по международным программам, может поступать в вузы различных европейских стран без дополнительных экзаменов.

Berlin Brandenburg International School — одна из таких школ, где учеников младшей школы обучают по программе международного бакалавриата - IB Primary Years Programme. Обучение проводится преимущественно на английском языке, а в процессе активно используются

современные технологии — дети учатся искать и обрабатывать информацию самостоятельно.

В CJD International School Braunschweig — Wolfsburg младшие школьники занимаются по британской The Cambridge Primary Programme. Обучение ведется на английском языке, однако немецкий также активно используется в процессе. Например, дети работают над общими проектами и активно создают индивидуальные, а также проводят презентацию своих работ перед классом именно на немецком.

В St. George's School Cologne младшие школьники также учатся в соответствии с британской образовательной программой. Для изучения обязательны базовые предметы — английский и немецкий языки, а также математика. Остальные дисциплины преподаются блоками, взаимосвязанными между собой — так изучаются основы истории, географии, биологии, а также других естественных и социальных наук.

Использованные источники:

1. Абдурахмонова, М. М., & Мирзажонов, Ж. (2020). РОЛЬ КОНСТИТУЦИИ В ПОСТРОЕНИИ ПРАВОВОГО ГОСУДАРСТВА И ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА. *Теория и практика современной науки*, (3), 9-11.
2. Абдурахмонова, М. М., & Орипов, А. (2019). ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ И ПРИОРИТЕТЫ НАУЧНОЙ АКТУАЛИЗАЦИИ ИНФОРМАЦИОННОЙ ПАРАДИГМЫ ГРАЖДАНСКОГО ОБЩЕСТВА. *Мировая наука*, (12), 56-59.
3. Talapov, B., & Gapparov, E. (2019). THE PROCESS OF DEMOCRATIZING LOCAL COMMUNITY IN THE GOVERNMENT. Scientific Bulletin of Namangan State University, 1(2), 177-181.,

УДК 618.312-007.29

Маматова М.Р.
Захирова Н.Н.
Хусанова Х.А.
Андижанский Государственный медицинский институт

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОБЛЕМЫ ГЕСТАЦИОННОЙ ТРОФОБЛАСТИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНИ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН

Аннотация: Гестационная трофобластическая болезнь (ГТБ) является термином, объединяющим группу патологических состояний, ассоциированных с беременностью, развивающиеся в результате аномальной клеточной пролиферации трофобласта после оплодотворения. Целью исследования явилось изучение клинико-патологических особенностей и распространенность различных форм ГТБ в Узбекистане.

В результате исследования были сделаны следующие выводы: наблюдается тенденция увеличения случаев ГТБ. Необходим четкий учет заболеваемости и комплексное обследование для своевременное выявлении больных со злокачественными трофобластическими опухолями.

Ключевые слова: гестационная трофобластическая болезнь, пузырный занос, хориокарцинома, клиническая протеомика, иммуногистохимия.

Mamatova M.R.
Zakhirova N.N.
Khusanov Kh.A.
Andijan State Medical Institute

CURRENT STATE OF THE PROBLEM OF GESTATION TROPHOBLASTIC DISEASE IN THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

Abstract: Gestational trophoblastic disease (GTD) is a term that unites a group of pathological conditions associated with pregnancy that develop as a result of abnormal cell proliferation of the trophoblast after fertilization. The aim of the research was to study the clinical and pathological features and the prevalence of various forms of GTD in Uzbekistan. As a result of the research, the following conclusions were made: there is a tendency to increase the incidence of GTD. A strict research of the incidence and comprehensive examination is necessary for the timely identification of patients with malignant trophoblastic tumors.

Key words: gestational trophoblastic disease, hydatidiform mole, choriocarcinoma, clinical proteomics, immunohistochemistry.

Актуальность. Гестационная трофобластическая болезнь (ГТБ) является термином, объединяющим группу патологических состояний, ассоциированных с беременностью, развивающиеся в результате аномальной клеточной пролиферации трофобласта после оплодотворения. [1,6]. Включает доброкачественные формы: пузырный занос (полный или частичный) и злокачественные формы: инвазивный пузырный занос, трофобластическую опухоль плацентарной площадки, эпителиоидную трофобластическую опухоль и хориокарциному (ХК). [2,3,9]. Наиболее часто встречаемые в клинической практике трофобластические опухоли - полный и частичный пузырный занос (ПЗ). В современных классификациях эти патологические процессы отнесены к доброкачественным. [2,3,14,16]. Вместе с тем, Европейское общество лечения трофобластической болезни (EOTTD) и Международное общество по изучению трофобластической болезни (ISSTD) предложили относить полный и частичный ПЗ к предраковым состояниям и регистрировать как стадию 0 злокачественных трофобластических опухолей. В последнем руководстве ESMO 2013 года по диагностике, лечению и наблюдению больных с трофобластической болезнью полный и частичный ПЗ уже отнесены к предраковым состояниям [8,11,14]. Причина повышенного внимания онкологов к ПЗ обусловлена тем, что последний может инициировать все известные в настоящее время злокачественные трофобластические опухоли (ЗТО): хориокарциному (ХК), связанную с беременностью, опухоль плацентарного площадки и эпителиоидную трофобластическую опухоль [2,3,8,14].

На сегодняшний день эпидемиология ГТБ в Узбекистане изучена недостаточно, статистикой учитываются лишь ее злокачественные формы, нет единых центров наблюдения за этим заболеванием. Отсутствие методических принципов мониторинга женщин после эвакуации пузырного заноса зачастую приводит к позднему выявлению заболевания, неадекватной химиотерапии, проводимой в клиниках, не имеющих опыта лечения, с последующим развитием резистентных опухолей и ухудшением прогноза.

Актуальность проблемы ГТБ достаточно велика, так как этому заболеванию подвержены женщины преимущественно молодого детородного возраста, иногда не достигшего 20 лет. Вопросы профилактики и успешного лечения тесно связаны с медико-социальными проблемами охраны материнства, внутрисемейных отношений, медицинской реабилитации.

Цель исследования. Изучить клинико-патологические особенности и распространенность различных форм ГТБ в Узбекистане.

Материалы и методы

Для выполнения поставленной цели была собрана информация из статистического отдела Республиканского специализированного Научно-практического Медицинского Центра Онкологии и Радиологии (РСНПМЦОиР) о количестве случаев ГТБ, зарегистрированных в данном центре за период 2011- 2019 гг. Проведен ретроспективный анализ историй болезни женщин с ГТБ.

Результаты.

По данным статистического отдела РСНПМЦОиР за период 2011-2019 гг было зарегистрировано 150 случаев ГТБ. Из них 6% были представлены плацентарной трофобластической опухолью, 8% составили инвазивный ПЗ и 18% - ХК. Среди случаев ПЗ 72,3% были полным ПЗ, 27,7% - частичным ПЗ. Общим клиническим симптомом было влагалищное кровотечение, признаки раннего токсикоза. В большинстве случаев уровни бетта-ХГЧ были между 50,000 - 100000 МЕ/мл. Большое количество женщин имели отягощенный акушерский анамнез (45%) в виде самопроизвольных абортов, неразвивающейся беременности.

Как видно из рис. 1, наибольшее количество пациенток были из города Ташкента (n=28, 18,6%), меньше всего было пациенток из Намангана, возможно, это связано с проблемой диагностики и недостаточным гистологическим исследованием абортного материала.

Женщин, проживающих в сельской местности, было 91 (60,6%), что подтверждает мнение авторов о связи трофобластической болезни с дефицитом питания матерей во время зачатия их дочерей и развитие ПЗ во время беременности этих дочерей в дальнейшем. Это в основном дефицит витамина А и/или В9 (фолаты) в течение первой недели развития женского плода, который может нарушить нормальную дифференциацию их ооцитов [5].

Распределение женщин по возрасту показано на рис.2, больше всего ГТБ диагностировалась у женщин в возрасте 20-34 лет.

Средний возраст женщин со злокачественными формами ГТБ составил: инвазивный ПЗ - 26,6 лет, хориокарцинома – 30,8 лет. Данные результаты свидетельствуют о том, что злокачественные формы встречаются в молодом репродуктивном возрасте и в большинстве случаев приводят к потере фертильности по причине гистероэктомии.

Рисунок 1. Заболеваемость ГТБ по областям Узбекистана (2011-2019 гг)

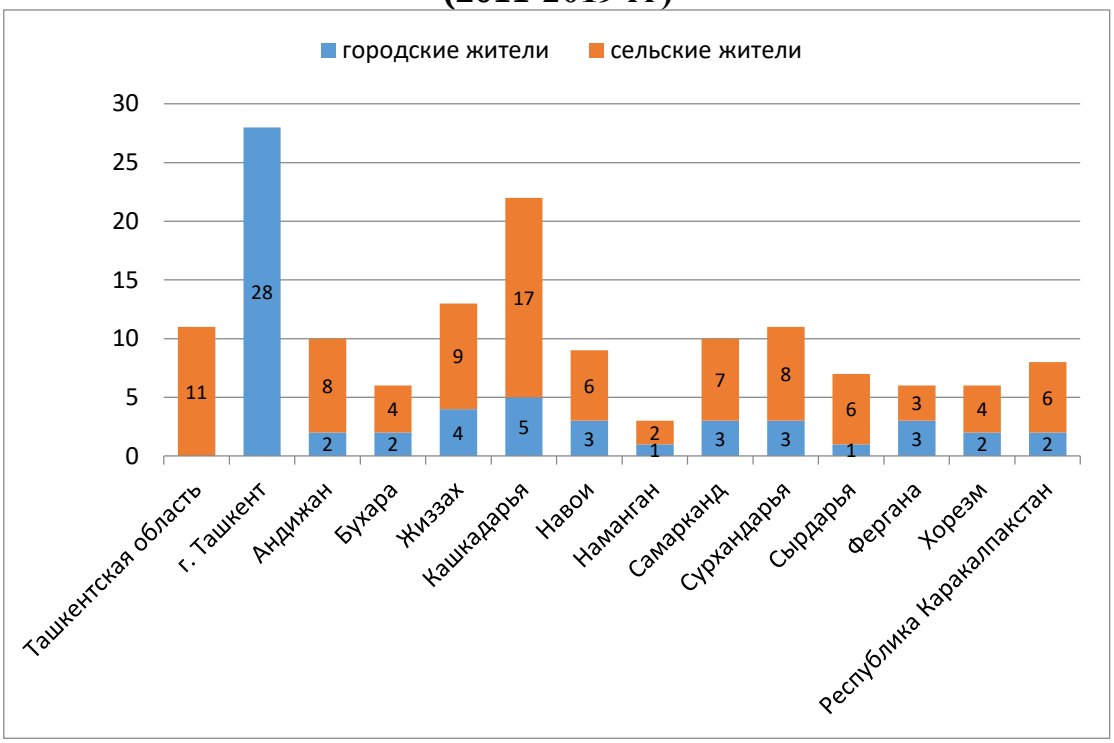
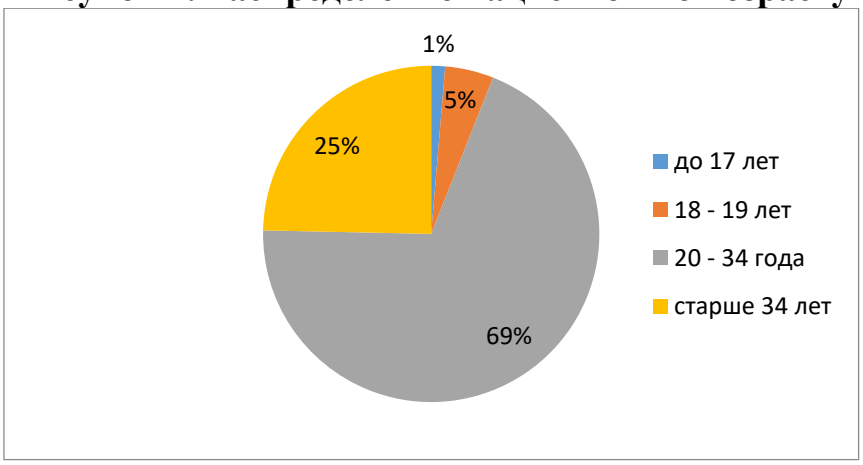


Рисунок 2. Распределение пациенток по возрасту



Об истинной частоте заболевания судить сложно, потому что регистрируются не все случаи прерывания беременности и не подвергаются гистологическому исследованию материалы выскабливаний [6,7].

В результате не редки случаи развития злокачественного процесса, с последующей гистероэктомией у женщин детородного возраста [11,12]. Проведенное исследование показало, что ГТБ не является редким заболеванием, как считалось ранее, особенно его злокачественные формы.

Выводы. Наблюдается тенденция увеличения случаев ГТБ. Причины повышения уровня заболеваемости требуют дальнейшего изучения. Беременные женщины, клинически представленные патологическим

влагалищным кровотечением, должны быть оценены на ГТБ. Гистопатологическая экспертиза обязательна для подтверждения диагноза. Тщательное обследование и наблюдение данных пациенток, важно для ранней диагностики злокачественных форм ГТБ. Создание единого центра по мониторингу, диагностике и лечению трофобластической болезни в республике улучшит качество диагностики, лечения и реабилитации данной категории больных.

Изучение белковых профилей методом масс-спектрометрии поможет также при прогнозировании и ранней диагностике злокачественных форм. Так, по мнению авторов chloride intracellular channel protein 1 (CLIC1) является потенциальным новым прогностическим биомаркером, который может указывать на пациентов с ПЗ, подвергающимся риску злокачественной трансформации [4,12,15].

Использованные источники:

1. Акушерство. Национальное руководство. М. 2011; С.930-941
2. Быстрицкая Д.А., Тихоновская М.Н., Мещерякова Л.А., Кузнецов В.В., Давыдова И.Ю. Трофобластические опухоли: к вопросу о классификации (часть I). // Российский онкологический журнал, № 1, 2014. С.54-56
3. Быстрицкая Д.А., Тихоновская М.Н., Мещерякова Л.А., Кузнецов В.В., Давыдова И.Ю. Трофобластические опухоли: к вопросу о классификации и факторах прогноза (часть II). //Российский онкологический журнал, № 2, 2014. С. 32-36
4. Banach P., Suchy W., Derezi´nski P., Matysiak J., Kokot Z.J., Nowak-Markwitz E. Mass spectrometry as a tool for biomarkers searching in gynecological oncology. //Biomed. Pharmacother. 2017, 92, P. 836–842.
5. Boufettal H, Coullin P, Mahdaoui S, Noun M, Hermas S, Samouh N. [Complete hydatiforme mole in Morocco: epidemiological and clinical study]. //J Gynecol Obstet Biol Reprod (Paris) 2011; 40: P.419-29; PMID:21458172;
6. Jean-Jacques Candelier. The hydatidiform mole. // Cell adhesion & migration. 2016, vol. 10, nos. 1–2, P. 226–235.
7. Hasanzadeh M., Sharifi N., Esmaieli H. et al. Immunohistochemical expression of the proliferative marker Ki67 in hydatidiformmoles and its diagnostic value in the progression to gestational trophoblastic neoplasia. //J Obstet Gynaecol Res 2013;39(2):P. 572–7
8. Kohorn E.I. (2007) Dynamic staging and risk factor scoring for gestational trophoblastic disease. Int. J. Gynecol. Cancer., 17 (5): 1124–1130.
9. Kubelka-Sabit KB, Prodanova I, Jasar D, Bozinovski G, Filipovski V, Drakulevski S, Plaseska-Karanfilska D. Molecular and Immunohistochemical Characteristics of Complete Hydatidiform Moles.// Balkan J. Med. Genet. -2017-Jun 30; 20(1). P. 27-34.

10. Landolsi H, Missaoui N, Brahem S, Hmissa S, Gribaa M, Yacoubi MT. The usefulness of p57(KIP2) immunohistochemical staining and genotyping test in the diagnosis of the hydatidiform mole. //Pathol Res Pract. 2011;207(8):P. 498–504.
11. Lurain JR. Gestational trophoblastic disease I: epidemiology, pathology, clinical presentation and diagnosis of gestational trophoblastic disease, and management of hydatidiform mole. //Am J Obstet Gynecol 2010; 203:531-9;
12. Mittal P., Klingler-Hoffmann M., Arentz G., Zhang, C., Kaur, G., Oehler M.K., Hoffmann P. Proteomics of endometrial cancer diagnosis, treatment, and prognosis. //Proteom. Clin. Appl. 2015, P. 217–229.
13. Paulina Banach, Paweł Derezi´nski, Eliza Matuszewska, Jan Matysiak, Hubert Bochy´nski, Zenon J. Kokot and Ewa Nowak-Markwitz. MALDI-TOF-MS Analysis in the Identification of Proteomic Patterns of Gestational Trophoblastic Disease. //Metabolites 2019, 9, 30**.** P. 345-350.
14. Seckl M.J., SebireN.J., Fisher R.A. et al. Gestational trophoblastic disease: ESMO Clinical Practice Guidelines for diagnosis, treatment and follow-up // Ann. Oncol. — 2013. — Vol. 24 (Suppl. 6). — P. 39–50.
15. Shi, Z.H.; Zhao, C.; Wu, H.; Wang, W.; Liu, X.M. CLIC1 protein: A candidate prognostic biomarker for malignant-transformed hydatidiformmoles. // Int. J. Gynecol. Cancer 2011, 21, P. 153–160.
16. Stevens F.T., Katzorke N., Tempfer C., Kreimer U., Bizjak G.I., Fleisch M.C., Fehm T.N. Gestational Trophoblastic Disorders: An Update in 2015. //Geburtshilfe Frauenheilkd 2015, 75, P.1043–1050.

УДК 630.91

Манышев К. С.
студент
ФГБОУ ВО «Саратовский государственный аграрный университет им. Н. И. Вавилова»
Россия, Саратов

ВАЛОВЫЙ КАПИТАЛИЗИРОВАННЫЙ ДОХОД ОТ ОТПУСКА ЛЕСА НА КОРНЮ В ЛЕСАХ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

Аннотация: В данной работе приводятся результаты проведенной экономической оценки лесов Саратовской области и проводится анализ структуры валового капитализированного дохода от основного вида лесопользования.

Ключевые слова: экономическая оценка, оценка лесного фонда, методика оценки лесных земель, валовый доход от лесных земель.

Manyshev K.S.
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education
"Saratov State Agrarian University
named after N. I. Vavilov "
Russia, Saratov

GROSS CAPITALIZED INCOME FROM ROOTING FOREST IN THE FORESTS OF THE SARATOV REGION

Annotation: This paper presents the results of an economic assessment of the forests of the Saratov region and analyzes the structure of gross capitalized income from the main type of forest use.

Key words: economic assessment, assessment of forest resources, methodology for assessing forest lands, gross income from forest lands.

Актуальность

Идея рационального и не истощительного пользования лесами является основополагающей в лесном хозяйстве не только Российской Федерации, но и во всем современном мире. Очевидно, что для эффективного управления отраслью требуется четкое отслеживание всех ресурсов и процессов (структуры природных ресурсов, величин их запасов, качества, степени изученности), которые с входят в сферу лесного комплекса [5].

Цели и задачи

Целью работы является проведение экономической оценки всех земель лесного фонда Саратовской области в отношении дохода от отпуска древесины на корню.

Задачи

- анализ лесного фонда Саратовской области;
- установление валового капитализированного дохода от отпуска леса на корню и его структуры;
- представление и анализ полученных результатов

Данные для оценки лесного фонда Саратовской области были получены из Лесного плана Саратовской области на 2019 - 2028 годы [4] и из сводных форм отчетности № 2-ГЛР «Распределение площади лесов и запасов древесины по преобладающим породам и группам возраста» и № 5-ГЛР «Распределение площади лесных насаждений по группам пород, группам возраста, полнотам и классам бонитета» на 01.01.2019 года. Анализ лесного фонда показал, что Саратовская область является малолесным регионом (лесистость 6,3%), все леса которого относятся к защитным (577,6 тыс. га). Деление земель лесного фонда представлено различными категориями защитности. Так, в Саратовской области преобладают ценные лесные насаждения (484,4 тыс. га), которые занимают 83,8% от общей территории лесов региона. Ценные леса, в большей степени, включает в себя противоэрозионные леса (303,5 тыс. га). Распределения площадей и запасов насаждений по хозяйствам показало приблизительно равное соотношение между площадями лесного фонда (рисунок 1), которые занимают породы и количеством запаса древесины в насаждениях.



а) б)

Рисунок 1 – Распределение площадей (а) и запасов (б) насаждений Саратовской области по хозяйствам

При сравнении насаждений Саратовской области можно сделать вывод о среднем значении полнот (для большинства пород и групп возраста - 0,6) и среднем значении бонитета (по всем группам возраста – 3 класс).

Для корректной оценки лесного фонда в разрезе определения дохода от отпуска древесины на корню был проведен анализ методик, позволяющих провести подробный расчет ценности данного ресурса. Проведен анализ механизмов определения стоимости, утвержденных в соответствии с требованиями федеральных стандартов оценки ФСО-4. [9]

К моменту введения лесного кодекса от 29 января 1997 г. N 22-ФЗ [3] принцип формирования стоимости лесного участка определялся только на основе ставок лесных податей. Однако со вступления в силу действующего лесного кодекса [2] начальная цена конкурса на право пользования участком устанавливается на основе оценки, в соответствии с Федеральным законом от 29 июля 1998 года N 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации". [11]

Первые появившиеся, после перехода государства к рыночной системе экономики, способы определения стоимости лесных участков зависели от качества и количества ресурсов, а также базировались на ставках за единицу продукции (ст. 68, ст. 71 - «Основы лесного законодательства Российской Федерации»). [7] Сравнение методик, относительно объектов оценки представила Животягина Н.И. в своей работе [1]. На основе проведенных анализа лесного фонда, а также методик, принято решение о целесообразности применения методики, утвержденной приказом Рослесхоза [10], в условиях Саратовской области.

Установление валового капитализированного дохода от отпуска леса на корню базировалось на определении стоимости деловой и дровяной древесины от всех лесов области. Для этого были определены средние показатели таксационных диаметров эталонных насаждений, которые позволили определить запас древесины на 1 гектаре. После определения величины запаса для каждой породы и группы возраста была проведена сортиментация. Деловая древесина была распределена по категориям крупности, что позволило установить стоимость древесины на 1 гектаре насаждений породы, учитывая разряды такс, средние для области (2,1) и значения величин такс для каждой породы, в соответствии с постановлением [118].

Установление стоимости с 1 гектара позволило найти стоимость всех древесных ресурсов области.

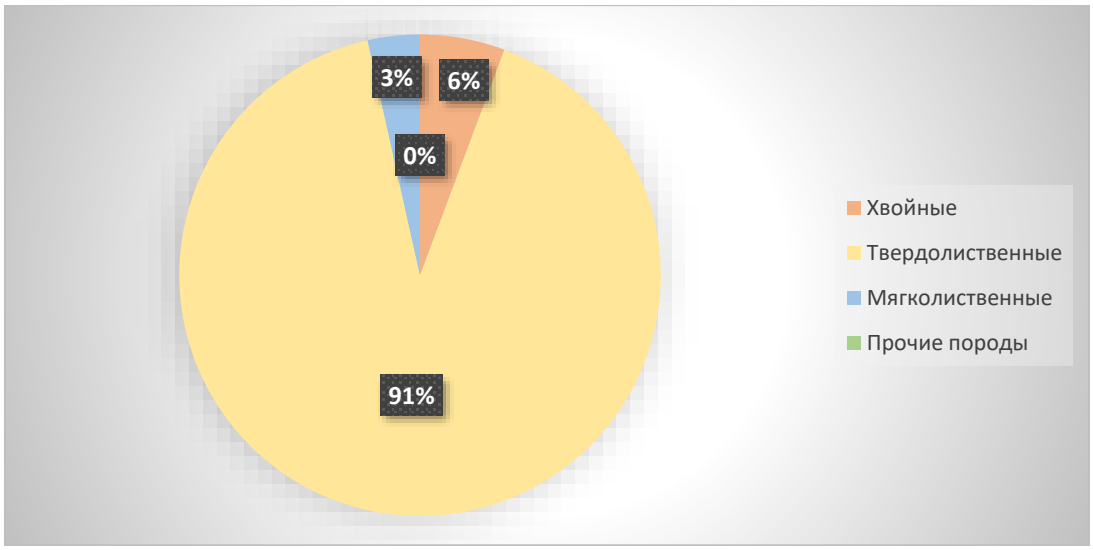


Рисунок 2 – Соотношение хозяйств в общей стоимости древесины лесов Саратовской области

Стоимость деловой и дровяной древесины твердолиственных лесов составила 91% общей стоимости древесины лесов региона. Стоимость древесины насаждений дуба высокоствольного и низкоствольного составила 93% от стоимости запаса всех твердолиственных пород.

Для получения валового значения применялся коэффициент оборота рубки, отражающий процесс дисконтирования. Величина валового дохода от отпуска древесины составила 31 335,8 млн рублей (рисунок 3).

Так, наибольший вклад в формирование валового дохода внесли твердолиственные насаждения (в большей степени дубравы), из-за высоких значений таксовой стоимости и широкой представленности спелых и перестойных насаждений (дающих наибольшее количество ценной древесины) соответствующих пород в лесном фонде.

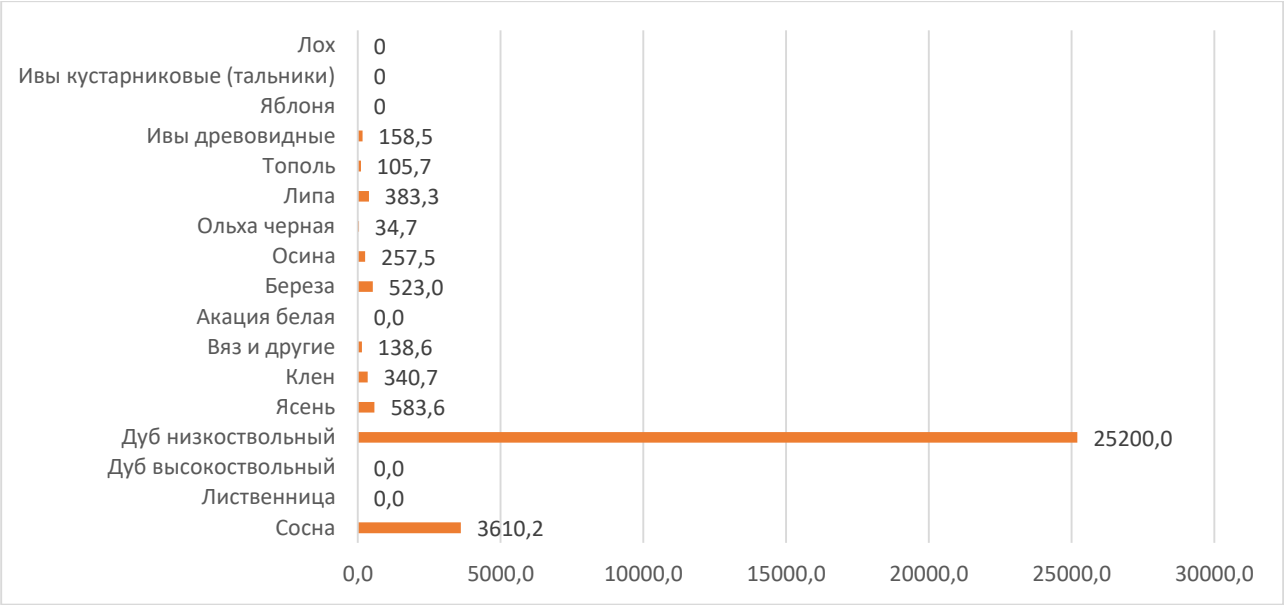


Рисунок 3 - Структура валового капитализированного дохода от заготовки древесины в лесах Саратовской области по породам, млн. руб.

Кроме того, значительную часть дохода формируют сосновые насаждения (3610,2 млн рублей), что объясняется так же величиной такс для этой породы.

Выводы

Чтобы оценить эффективность лесного хозяйства необходимо использовать критерии эколого-экономического содержания, отражающие характерные черты и интересы человеческой деятельности в экологической сфере, к которой принадлежит лесное хозяйство [6]. Саратовская область является малолесным регионом, все леса которого являются защитными и имеют большую ценность с точки зрения защитных функций, чем сточки зрения отпуска древесины на корню.

Наибольшую ценность в разрезе формирования валового капитализированного дохода области от отпуска древесины на корню имеют насаждения дуба низкоствольного. Это связано, в первую очередь, с высокой ценностью деловой древесины дубовых насаждений и с большим количеством спелых и перестойных насаждений этой породы.

Использованные источники:

1. Животягина Н.И. - Анализ нормативно-правовой базы по экономической оценке лесных ресурсов / Животягина Н.И., Орехова Н. В. - «Лесотехнический журнал» с. 145 2016.
2. Лесной кодекс Российской Федерации от 04.12.2006 N 200-ФЗ (ред. от 24.04.2020)
3. Лесной кодекс Российской Федерации от 29 января 1997 г. N 22-ФЗ
4. Лесной план Саратовской области на 2019 - 2028 годы от 29.12.2018
5. Лихоманов О.В., Бубнов Д.В., Денежная оценка средозащитных функций леса // Вестник ВолГУ. Серия 3: Экономика. Экология. 2012.

6. Неверов А. В., Экономика природопользования. Минск: Высш. шк., 1990. С.216
7. Основы лесного законодательства Российской Федерации (утв. ВС РФ 06.03.1993 N 4613-1)
8. Постановление Правительства РФ от 22.05.2007 N 310 (ред. от 06.01.2020) "О ставках платы за единицу объема лесных ресурсов и ставках платы за единицу площади лесного участка, находящегося в федеральной собственности"
9. Приказ от 22 октября 2010 года N 508 Об утверждении Федерального стандарта оценки «Определение кадастровой стоимости (ФСО № 4)
10. Приказ Рослесхоза от 10.03.2000 N 43 "Об утверждении Методики экономической оценки лесов"
11. Федеральный закон от 29 июля 1998 года N 135-ФЗ "Об оценочной деятельности в Российской Федерации"

УДК 616-002.5-084(476)

Махсумова Д.К.
Хакимова Р.А.
Султонов Г.И.
кафедра фтизиатрии и пульмонологии, микробиологии, иммунологии и вирусологии
Андижанский государственный медицинский институт

ЛУЧЕВАЯ ДИАГНОСТИКА ТУБЕРКУЛЕЗА ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ У ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В ПРЕД- И ПОСЛЕОПЕРАЦИОННОМ ПЕРИОДЕ

Аннотация: Туберкулезная инфекция имеет свои особенности циркуляции в природе и характеризуется волнообразным течением с периодами спада и повышения активности. Основным, наиболее чувствительным индикатором эпидемического неблагополучия в стране являются показатели инфицированности и заболеваемости туберкулезом детского населения.

Для успешной и эффективной работы по профилактике и ранней диагностике туберкулезной инфекции у детей необходимо участие в проведении мероприятий всех медицинских работников, оказывающих лечебно-профилактическую помощь детям. Важную роль при этом имеет организационно-методическое обеспечение проводимых диагностических, лечебных и профилактических мероприятий среди детей.

Ключевые слова: лучевая диагностика, туберкулез легких, десткой и подростковый возраст, послеоперационный период.

Makhsumova D.K.
Khakimova R.A.
Sultonov G.I.
Department of Phthisiology and Pulmonology, Microbiology,immunology and virology
Andijan State Medical Institute

RADIATION DIAGNOSTICS OF TUBERCULOSIS OF THE RESPIRATORY ORGANS IN CHILDREN AND ADOLESCENTS IN THE PRE- AND POSTOPERATIVE PERIOD

Resume: Tuberculosis infection has its own characteristics of circulation in nature and is characterized by an undulating course with periods of decline and increase in activity. The main, most sensitive indicator of epidemic trouble in the country is the indicators of infection and tuberculosis incidence in the child population.

For successful and effective work on the prevention and early diagnosis of tuberculosis infection in children, it is necessary to participate in the activities of all medical workers who provide treatment and preventive care to children. In this case, an important role is played by the organizational and methodological support of diagnostic, therapeutic and preventive measures among children.

Key words: radiation diagnostics, pulmonary tuberculosis, children and adolescence, postoperative period.

Актуальность. Туберкулез (ТБ) является одной из наиболее широко распространенных в мире инфекций. По данным Всемирной организации здравоохранения (ВОЗ) треть населения земного шара инфицировано микобактериями туберкулеза. Ежегодно заболевают туберкулезом около 9 млн. человек, умирают от туберкулеза 1,5-2 млн. человек[4,7].

Основным методом лучевой диагностики туберкулеза органов дыхания у детей и подростков остаётся традиционное рентгенологическое исследование. Последние десятилетие отмечено стремительным внедрением в медицинскую практику компьютерной томографии (РКТ), которая позволяет выявить патологические изменения, невидимые или недостаточно четко различимые при традиционном рентгено-томографическом исследовании[1,5].

Данные РКТ позволяют избежать необоснованного применения инвазивных методов исследования, однако компьютерная томография не предполагает частого использования из-за относительно высокой лучевой нагрузки на организм больного ребёнка и ограничений, связанных с состоянием пациента в раннем послеоперационном периоде. Вместе с тем, отсутствует единое мнение о роли РКТ в определении показаний к хирургическому методу лечения.

В повседневной клинической практике контроль за состоянием грудной полости после различных оперативных вмешательств осуществляется в основном с помощью рентгенологического исследования[2,4].

Наиболее частому рентгенологическому исследованшо больные подвергаются в течение первых двух-трех недель после операции, за этот сравнительно небольшой промежуток времени больной в целом получает значительную лучевую нагрузку.

Однако данные сравнительного анализа диагностической эффективности эхографии и цифровой рентгенографии у детей и подростков в послеоперационном периоде лечения туберкулеза легких в литературе отсутствуют. Не освящены также вопросы комплексной лучевой диагностики на этапах хирургического лечения[3,5].

Таким образом, в настоящее время не существует единого методического подхода в комплексной лучевой диагностике туберкулёза органов дыхания у детей и подростков в предоперационном и

послеоперационном периоде. Исходя из этого, актуальным является создание оптимального алгоритма лучевой диагностики туберкулёза л

Цель исследования. Оптимизация лучевой диагностики туберкулеза органов дыхания у детей и подростков с использованием наиболее информативных и безопасных методов на различных этапах хирургического лечения.

Материалы и методы исследования. В работе анализируются результаты комплексного обследования детей и подростков с различными формами туберкулеза органов дыхания, которым проведено оперативное лечение в хирургическом отделении АОФД. Всего обследовано 112 человек, из них 49 мальчиков и 63 девочки. Преобладали подростки в возрасте 15-17 лет (73,%).

Результаты исследования. Выполненная в предоперационном периоде компьютерная томография привела к переоценке результатов предшествующих исследований и пересмотру объема и характера оперативных вмешательств у детей и подростков больных туберкулезом органов дыхания в 26,8% случаев.

Применение компьютерной томографии позволяет уточнить число и характер каверн в легком. Частота выявления у больных множественных каверн методом компьютерной томографии оказалась выше на 9,4% по сравнению с линейной томографией и на 15,1% по сравнению с аналоговой рентгенографией.

При оценке числа выявленных туберкулем совпадение данных линейной томографии с результатами рентгеновской компьютерной томографии составляет 83,3%, совпадение данных аналоговой рентгенографии с результатами рентгеновской компьютерной томографии - 76%. Компьютерная томография позволяет повысить результативность выявления полостей распада в туберкулемах на 16% — 26%.

Выявленные при рентгеновской компьютерной томографии изменения во внутригрудных лимфатических узлах повлияли на частоту лимфодулэктомий, которая увеличилась с 20,5 до 57,1%. Сравнение данных патоморфологического исследования биопсийного материала и результатов рентгенологических методов исследования показало преимущество РКТ перед методами традиционной рентгенографии в выявлении перикавитарных фиброзных изменений в лёгких, что позволило у всех пациентов до операции дифференцировать кавернозный и фиброзно-кавернозный туберкулез.

Ультразвуковое исследование является наиболее информативным при выявлении изменений в плевре. Наличие плеврального выпота после операции у больных по данным ультразвукового исследования установлено в 90% случаев и в 65,2% - по данным рентгенографии. В случае, когда количество жидкости в плевральной полости не превышает 50 мл

традиционное рентгенологическое исследование и цифровая рентгенография не информативны.

Вывод. Разработанный алгоритм исследований даёт возможность на предоперационном этапе с наибольшей степенью достоверности оценить характер изменений в лёгких, и на основе полученной информации определить целесообразность оперативного лечения, вид и объем планируемой операции, снизить лучевую нагрузку.

Использованные источники:

1.Абсадыкова Ф.Т., Юлдашев А.А. Совершенствование раннего выявления туберкулеза у детей \\ Материалы юбилейной конференции НИИ фтизиатрии и пульмонологии Ташкент 2012 г. С. 43-46

2.Амосова Е.А., Галилей М.В., Бородулина Е.А., и др. Компьютерная томография в диагностике локальных форм туберкулеза у детей \\ туберкулез в России год 2007 \\материалы VIII российского съезда фтизиаторов М. 2017 С. 229

3.Гиллер Д.Б., Токаев К.В., Огай И.В. И др. Преимущества хирургического лечения туберкулеза органов дыхания у детей и подростков с использованием видеоторакоскопической техники // актуальные проблемы туберкулеза и болезней легких. — 2016.Москва С. 161

4.Литвинов В.И., Сельцовский П.П., Сон И.М., Кочеткова Е.Я., Горбунов А.В. Эпидемиологическая ситуация по туберкулезу и организация противотуберкулезной помощи населению Москвы (2004 г.). — М., 2015.

5. Полуэктова Ф.Г. Особенности течения и эффективность лечения лекарственно-устойчивого туберкулеза легких у подростков: Автореф. дисс. канд. мед. наук, М.- 2014. -19с.

УДК [615.03:616.895.87-08](045)

Мирзаев А.А.
Аграновский М.Л.
Муминов Р.К.
кафедра психиатрии и наркологии
Андижанский государственный медицинский институт

РОЛЬ ПСИХОСОЦИАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ В ФОРМИРОВАНИИ ПОБОЧНЫХ ЭФФЕКТОВ АНТИПСИХОТИЧЕСКОЙ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ ПАРАНОИДНОЙ ШИЗОФРЕНИЕЙ

Аннотация: Параноидная шизофрения – это наиболее распространенная форма шизофрении, которая характеризуется бредом, галлюцинациями, бредовыми идеями и ограничением социальных контактов. Причины развития заболевания точно неизвестны, говорят о сочетании факторов, среди которых наследственность, пренатальные патологии, сильные стрессы, перенесенные в детском возрасте. В пожилом возрасте заболевание может развиться на фоне болезни Альцгеймера.

Параноидная шизофрения достаточно сильно влияет на повседневное функционирование, общение с окружающими, личную жизнь и рабочее состояние пациента.

Ключевые слова: параноидная шизофрения, антипсихотическая терапия.

Mirzaev A.A.
Agranovsky M.L.
Muminov R.K.
Department of Psychiatry and Narcology
Andijan State Medical Institute

THE ROLE OF PSYCHOSOCIAL FACTORS IN THE FORMATION OF SIDE EFFECTS OF ANTIPSYCHOTIC THERAPY IN PATIENTS WITH PARANOID SCHIZOPHRENIA

Resume: Paranoid schizophrenia is the most common form of schizophrenia and is characterized by delusions, hallucinations, delusional ideas, and limited social contact. The reasons for the development of the disease are not exactly known, they speak of a combination of factors, including heredity, prenatal pathologies, severe stresses suffered in childhood. In old age, the disease can develop against the background of Alzheimer's disease.

Paranoid schizophrenia has a significant impact on the daily functioning, communication with others, personal life and the working condition of the patient.

Key words: paranoid schizophrenia, antipsychotic therapy.

Введение. В основе большинства современных стандартов лечения шизофрении лежит представление о равной эффективности всех антипсихотических средств (за исключением клозапина) и их различии только в спектре побочных эффектов [2,5]. Предполагается, что при переходе к лечению традиционными средствами, эффективность которых сопоставима с атипичными нейролептиками, улучшение состояния может быть связано с более высокой индивидуальной чувствительностью некоторых больных к препаратам этой группы. Мощный антипсихотический эффект клозапина делает его применение полезным при неэффективности других нейролептиков у 30-60% больных.

Несмотря на всю привлекательность идеи, лежащей в основе предложенного подхода (высокая эффективность и хорошая переносимость), представленная дифференцированная схема терапии шизофрении имеет ряд недостатков[3,5].

При их приеме часто развиваются побочные эффекты, которые могут представлять серьезную угрозу для здоровья пациентов, значительно ухудшают качество жизни, приводят к стигматизации и несоблюдению медицинских рекомендаций (метаболические и эндокринные нарушения, пируэтная тахикардия) [4]. В предложенной схеме отсутствуют рекомендации дифференцированного выбора атипичных нейролептиков нового поколения.

Указывается, что индивидуальная эффективность этих средств может определяться только методом «проб и ошибок» [2]. Таким образом, на практике выбор терапии приходится осуществлять на основании личных предпочтений специалиста, что часто приводит к длительному «перебору» различных препаратов без достижения необходимого терапевтического эффекта.

Цель исследования. Выявление, анализ и определение значения социально-психологических факторов в формировании комплекса побочных эффектов терапии антипсихотическими препаратами у больных параноидной шизофренией.

Материалы и методы исследования. Наблюдалось 111 больных параноидной шизофренией с сочетанной соматической патологией (острая пневмония - 23,42% (п=26); хроническим необ-структивным бронхитом - 27,03% (п=30); острыми респираторными заболеваниями - 24,32% (п=27); язвенной болезнью желудка и двенадцатиперстной кишки - 25,22% (п=28).

Выбор сочетанной соматической патологии определялся тем, что данные нарушения оказывали незначительное влияние на психический статус больных. Пациенты получали адекватную диагностированному состоянию терапию различными соматотропными средствами.

Результаты исследования. В основу исследования положено утверждение, что у больных шизофренией отношение к лечению нейролептиками, часто не зависит от назначенного вида препарата (Мосолов С.Н., 1998). По данным шкалы РЛИББ выделены две группы: с преобладанием негативных (п=71) и позитивных (п=40) синдромов.

Сравнение показателей критичности к болезни в целом и ее отдельным проявлениям обнаруживает достоверные различия ($p<0,05$). Различие оценки критичности к психопатологическому состоянию с позиций больного и врача может быть связано как с болезненными проявлениями, так и с диссимуляцией.

Использование психоактивных веществ больными параноидной шизофренией для коррекции побочных эффектов психофармакотерапии Проведено анкетирование 92 мужчин больных параноидной шизофренией, проходивших стационарное лечение второй и более раз. Помимо вышеуказанной когорты наблюдалось 17 больных, злоупотреблявших «чифиром» в период проведения нейролептической терапии, а также 22 пациента, злоупотреблявших чифиром и транквилизаторами-бензодиазепинами.

Без применения лекарственных препаратов, с побочными эффектами психофармакотерапии могли справиться 4,35% больных. От неприятных ощущений, возникших в связи с приемом психофармакологических препаратов, по мнению респондентов, помогал избавиться прием корректоров-холинолитиков - 92,39%, транквилизаторов бензодиазепинового ряда - 42%. Данные средства принимались по назначению врача в 47,63% случаев, самостоятельно - в 41,3% случаев. Клинические проявления побочных эффектов, по мнению больных, снижалась при интенсивном курении - 46,74%, употреблении крепкого чая -25%, приеме спиртного - 9,78%, пребывании на свежем воздухе - 7,61%, обильном питье минеральной воды, фруктовых соков - 5,43%, физических упражнениях - 3,26%.

Мнение о необходимости постоянного приема назначенных врачом психотропных препаратов поддерживали 37% больных, а недостаточность назначения корректоров-холинолитиков и транквилизаторов-бензодиазепинов подчеркивали 42,39% и 27,17% пациентов. О случаях единовременного приема психотропных препаратов и спиртного сообщили 41,3% опрошенных.

Анализ полученных результатов позволяет рассматривать комплекс побочных эффектов антипсихотической терапии, как следствие взаимодействия психопатологических, индивидуально-психологических и социальных факторов в рамках биопсихосоциальной концепции развития патологических процессов.

Вывод. Сущность работы обусловлена результатами исследования, позволившими конкретизировать и систематизировать представления о

возникновении комплекса побочных эффектов терапии нейролептиками у больных параноидной шизофренией, выделить нефармакогенные факторы психосоциального и морбидного характера в их патогенезе.

Данные об использовании больными параноидной шизофренией алкоголя и других психоактивных веществ в форме самоназначения для коррекции побочных эффектов психофармакотерапии, обуславливают необходимость включить в алгоритм обследования больных вопросов о саногенной активности больных и учитывать ее в и лечебно-диагностическом процессе.

Использованные источники:

1.Аграновский М.Л. Социально-трудовая реадаптация больных приступообразной шизофренией // Социальная и клиническая психиатрия — М., 2001. Т. 11. № 1. —С. 73-77.

2.Гурович И.Я. Сборник методических рекомендаций и пособий для врачей и других специалистов, оказывающих психиатрическую помощь. - М.: ИПУЗ, 2009.-512 с.

3.Мовина Л.Г. Психосоциальная терапия больных шизофренией и расстройствами шизофренического спектра с первыми психотическими эпизодами: Автореф. дис. ... канд. мед. наук. - М.: МГУ, 2005. - 24 с.

4.Руденко С.Л., Рычкова О.В. Трудности в распознавании эмоций у больных шизофренией как предиктор социальной ангедонии // Научно-практическая конференция молодых ученых, посвященная 150-летию со дня рождения В.М. Бехтерева, в рамках цикла «Бехтеревские чтения». - СПб., 2012. - С. 62-63.

5.Katschnig H. Schizophrenia and quality of life. -N.J.: Mental picture, 2000. - P. 33-37.

УДК 338.22

Петров В.А.
стажер - исследователь
ФГБОУ ВО Российская академия народного хозяйства и государственной службы (РАНХиГС) при Президенте РФ

ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ

Аннотация. Основы экономической безопасности. Экономическая безопасность населения. Социальная политика. Кризисные явления 2020 года. Перспективы выхода из кризиса.

Ключевые слова: безопасность населения, экономическая безопасность, государственная экономическая политика, социальная политика

Petrov V.A.
Research Intern
Russian Presidential Academy of National economy and Public administration (Ranepa)

PROBLEMS OF ECONOMIC SECURITY OF POPULATION

Annotation. Fundamentals of economic security. Economic security of the population. Social policy. Crisis phenomena in 2020. Prospects for overcoming the crisis.

Keywords: population security, economic security, state economic policy, social policy

Для обеспечения национальной безопасности государству необходима политическая воля, стратегия и комплекс органов власти, отвечающих за поддержание различных компонентов безопасности. Баланс между угрозами и рисками (их ранжирование по степени опасности для общества) строится на основе доминирующей политической доктрины. В демократическом государстве присутствуют компоненты внутренней (полиция) и внешней безопасности (оборона), но возрастает роль экономической и социальной защиты населения. Согласно статье 7 Конституции РФ «1. Российская Федерация - социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека. 2. В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб,

устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты»[61].

Действующая в настоящее время «Стратегия национальной безопасности Российской Федерации», разумеется, ставит во главу угла внешнюю безопасность, оборону, развитие силовых структур государства. Для целей настоящей статьи мы сразу переходим к вопросам социально-экономической безопасности общества и домохозяйств в данном документе. В главе «Повышение качества жизни российских граждан» содержатся следующие пункты: «51. Угрозами качеству жизни российских граждан являются неблагоприятная динамика развития экономики, отставание в технологическом развитии, введение ограничительных экономических мер против Российской Федерации, нецелевое расходование бюджетных ассигнований, усиление дифференциации населения по уровню доходов, снижение качества потребительских товаров и оказываемых населению услуг. 52. Повышение качества жизни граждан гарантируется за счет обеспечения продовольственной безопасности, большей доступности комфортного жилья, высококачественных и безопасных товаров и услуг, современного образования и здравоохранения, спортивных сооружений, создания высокоэффективных рабочих мест, а также благоприятных условий для повышения социальной мобильности, качества труда, его достойной оплаты, поддержки социально значимой трудовой занятости, обеспечения доступности объектов социальной, инженерной и транспортной инфраструктур для инвалидов и других маломобильных групп населения, достойного пенсионного обеспечения». И в главе «Экономический рост» записано, что «62. В целях противодействия угрозам экономической безопасности органы государственной власти и органы местного самоуправления во взаимодействии с институтами гражданского общества реализуют государственную социально-экономическую политику, предусматривающую: обеспечение устойчивости макроэкономической ситуации, стимулирование темпов роста экономики, превышающих аналогичные показатели развитых государств, поддержку реального сектора экономики…укрепление финансовой системы, обеспечение ее суверенитета, устойчивости валютного курса рубля, оптимизацию валютного регулирования и контроля, снижение инфляции, развитие национальной инфраструктуры финансовых рынков, снижение банковских ставок, повышение уровня прямых инвестиций, доступности кредитования за счет "длинных" денег, привлечение внутренних

[61] "Конституция Российской Федерации" (принята всенародным голосованием 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/

накоплений, деофшоризацию экономики, возврат российского капитала и сокращение его вывоза за рубеж» [62]

Экономическая безопасность, как часть национальной безопасности – чрезвычайно широко и подробно разработанный вопрос. Российскими авторами сформулировано множество определений экономической безопасности, анализ которых в целом не входит в число наших задач. Отметим, что большинство определений трактуют экономическую безопасность как направление государственной политики, по максимизации экономического роста, оптимизации использования хозяйственных ресурсов под государственным контролем, защите внешних и внутренних экономических интересов страны.

Экономическая безопасность предприятий практически означает то же самое, что и национальная безопасность, только в уменьшенном варианте – максимизация выручки, наилучшее использование ресурсов, эффективный контроль менеджмента предприятия за возникающими рисками. Среди наиболее серьезных рисков экономической безопасности предприятия – риски банкротства, недобровольного слияния (поглощения), рост задолженности и ряд других.

В некоторых публикациях этот вид экономической безопасности называют «корпоративным», что не вполне корректно, так как «корпорация» в Гражданском кодексе РФ (ГК РФ) обозначается как «акционерное общество». Таким образом, в точном переводе на русский язык «корпоративный» - это относящийся только к акционерным обществам. Такое понимание было бы не полным, ввиду большого числа предприятий и учреждений в российской экономике, которые не являются акционерными обществами. Но если исходить не из точности перевода, а из новой традиции в российской экономической терминологии, то использование словосочетания «корпоративная безопасность» вполне допустимо.

Источники экономических рисков для государства и предприятий различаются. Для государств такими источниками выступают конъюнктура мирового рынка, политика конкурирующих или враждебных государств. Для предприятий – конъюнктура мирового и национального рынка продуктов и ресурсов, политика иностранных государств (санкции) и своего государства (например, изменения налогового, бюджетного, банковского законодательства).

В большинстве источников, которые нам удалось изучить по вопросам экономической безопасности, не упоминается важнейший сектор современной экономики – домашние хозяйства. Причем это сектор, создающий в развитых странах около 80% валового внутреннего продукта

[62] Стратегия национальной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015 г. N 683. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/

(ВВП), а в России – более 60%. Личная безопасность граждан гарантирована Конституцией РФ и другими законами, это касается и защиты имущественных рисков. Но в Стратегию, и в академические определения формулировки «экономической безопасности населения» и «экономической безопасности домохозяйств» не входят. Мы считаем, что целесообразно ввести в российскую экономическую терминологию понятия «экономическая безопасность населения» и «экономическая безопасность домохозяйств».

Когда мы говорим об «экономической безопасности населения» мы во многом повторяем давно существующую в нашей науке и практике совокупность направлений «социальной политики». Социальная политика в нашей стране существует многие десятилетия. В СССР она была недостаточно эффективной, так как финансировалась по «остаточному принципу». В 1990-е годы, после либеральной революции и развала СССР, на некоторое время социальная политика вообще была почти сведена к нулю, и рассматривалась только под углом зрения минимизации расходов на социально-культурную сферу и их сокращения (в сопоставимых ценах). В 1990-е годы считалось, что «социальная политика является инструментом сокращения государственных расходов и преодоления бюджетного дефицита»[63]. Ученые нелиберального направления выступали за признание самоценности социальной политики и ее целевое финансирование, исходя из нормативов, а не по остаточному принципу[64] [65].

Политика экономии социальных расходов продолжалась до 2000-х годов, но к концу «нулевых» годов были приняты первые демографические, и другие социальные программы, потом последовали «майские» указы президента 2012 года, потом социальные указы 2018 года. За последнее десятилетие были разработаны несколько поколений социальных программ и «национальных проектов», подробное рассмотрение которых не входит в число задач настоящей статьи. Укажем только, что большинство из них не были полностью выполнены в результате недостаточного, либо неэффективного финансирования. И наконец, прозвучало «Выступление президента В.В. Путина от 15 января 2020 года», в котором поставлены новые задачи в сфере социальной политики, и что особенно важно – даны указания правительству обеспечить финансирование соответствующих программ[66].

---

[63] Ясин Е. Пересмотр обязательств государства в бюджетной сфере неизбежен // Эксперт. 1997. №49.

[64] Социальная политика / Аверин А.Н., Бабич А.М., Берестова Л.И., Бобков В.Н. и др. Учебник: для студентов и слушателей вузов экономических и неэкономических специальностей / Под редакцией Н.А.Волгина, Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации. Москва, 2008

[65] Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019.

[66] Послание Президента Российской Федерации Федеральному собранию 15 января 2020г.» Режим доступа: http://www.kremlin.ru/events/president/news/62582

Вскоре после этого поступательное развитие социальной политики в нашей стране было прервано пандемией Covid-19, в ходе противодействия которой приходилось «в ручном режиме» принимать меры по защите здоровья и экономической безопасности населения. Индекс физического объема валового внутреннего продукта во II квартале 2020 года относительно соответствующего периода 2019 года по предварительной оценке составил 91,5%[67]. Падение ВВП в нашей стране не самое большое по сравнению с США и многими другими странами, но больше, чем в период кризиса 2008-2009 годов. К июню 2020 года число безработных достигло 4,6 млн. человек (прирост к аналогичному периоду 2019 г. – 1,3 млн. человек), а уровень безработицы составил 6,2% (прирост 1,8 процентных пунктов)[68]. Это также умеренный прирост безработицы, но надо иметь в виду, что в отдельных отраслях, профессиях, видах бизнеса (особенно малого бизнеса) экономические потери населения были значительно больше, чем в целом по экономике. По оценкам экспертов Министерства экономического развития РФ, восстановление начнется уже в IV квартале, а за весь 2020 г. экономика упадет на 5%, но уже в 2021 г. ВВП вырастет на 2,8%, чтобы затем вернуться на докризисный уровень[69].

В связи с экстраординарными мерами по противодействию пандемии, включая перераспределение бюджетных ресурсов, Правительство РФ было вынуждено скорректировать сроки достижения части ориентиров социальной политики с 2024 года на более поздние сроки. Но сами ориентиры повышения продолжительности жизни, сокращения бедности, развития сферы занятости населения и другие остались прежними и по-прежнему отражают долгосрочные цели экономической безопасности и социального развития населения Российской Федерации. Эти позиции закреплены в Указе Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года"[70]

Использованные источники:

1. Конституция Российской Федерации (принята 12.12.1993 с изменениями, одобренными в ходе общероссийского голосования 01.07.2020). Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_28399/
2. Стратегия национальной безопасности Российской Федерации. Утверждена Указом Президента Российской Федерации от 31 декабря 2015

[67] Официальный сайт Федеральной службы государственной https://rosstat.gov.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/vvp1108.htm

[68] Занятость и безработица в Российской Федерации в июне 2020 года (по итогам обследования рабочей силы). Росстат, июль 2020 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/140.htm

[69] Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/

[70] Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 "О национальных целях развития Российской Федерации на период до 2030 года". Режим доступа: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202007210012

г. N 683. Режим доступа: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_191669/
3. Ясин Е. Пересмотр обязательств государства в бюджетной сфере неизбежен // Эксперт. 1997. №49.
4. Послание Президента Российской Федерации Федеральному собранию 15 января 2020г.» URL: http://www.kremlin.ru/events/president/news/62582
5. Социальная политика / Аверин А.Н., Бабич А.М., Берестова Л.И., Бобков В.Н. и др. Учебник: для студентов и слушателей вузов экономических и неэкономических специальностей / Под редакцией Н.А.Волгина, Российская академия государственной службы при Президенте Российской Федерации. Москва, 2008
6. Кашепов А.В. Взаимосвязи экономики и демографии. Москва, 2019.
7. Послание Президента Российской Федерации Федеральному собранию 15 января 2020г.» Режим доступа: http://www.kremlin.ru/events/president/news/62582
8. Официальный сайт Федеральной службы государственной https://rosstat.gov.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/vvp1108.htm
9. Занятость и безработица в Российской Федерации в июне 2020 года (по итогам обследования рабочей силы). Росстат, июль 2020 г. [Электронный ресурс] – Режим доступа: https://gks.ru/bgd/free/B04_03/IssWWW.exe/Stg/d05/140.htm
10. Официальный сайт Министерства экономического развития РФ. Режим доступа: https://www.economy.gov.ru/
11. Указ Президента Российской Федерации от 21.07.2020 № 474 "О национальных целях развития Рос-сийской Федерации на период до 2030 года". Режим доступа: http://publication.pravo.gov.ru/Document/View/0001202007210012

УДК 316.443; 330.46; 519.865.7
DOI 10.46566/2225-1545_2020_75_277

Петров П.Ю., канд. техн. наук
доцент
докторант
ФГАОУ ВО «Российский университет транспорта» (МИИТ)
Россия, Москва

СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА

Аннотация: Организация производства в системе стратегического управления основывается на адекватном прогнозировании развития социальных и экономических систем в перспективе нескольких десятилетий. Структура социальных систем во многом определяется уровнем научно-технологического развития общества, степенью внедрения результатов научных революций в систему общественного производства, а динамика изменения размеров структурных элементов социальных систем – состоянием технологического прогресса. Технологий прогресс определяется ростом производительности труда. В статье описана модель структурирования общества с позиции организации производства, в соответствии с которой общество рассматривается состоящим из четырех условных социальных групп. Приведено функциональное описание взаимоотношения численности социальных групп в зависимости от соотношения значений производительности труда и нормы потребления.

Ключевые слова: научная революция, техническая революция, технологический прогресс, технологический процесс, производительность труда, социальная структура, социальные группы

Petrov P., PhD
associate Professor
Doctoral Student
Russian University of transport (MIIT)
Russia, Moscow

SOCIAL CONSEQUENCES OF TECHNOLOGICAL PROGRESS

Abstract: The organization of production in the system of strategic management is based on an adequate forecast of the development of social and economic systems. The structure of social systems is determined by the level of scientific and technological development of society, the degree of implementation of the results of scientific revolutions in the system of social production. The dynamics of changes in the size of structural elements of social systems is

determined by the state of technological progress. Technological progress is considered as a process of improving the technology and / or management system, which provides an increase in production efficiency. Technological progress is determined by the growth of labor productivity. The article describes a model Koroch A of structuring society from the point of view of production organization. In this model, society is considered to consist of four conditional social groups. The functional description of the relationship between the number of social groups depending on the ratio of labor productivity and consumption rates is given.

Keywords: scientific revolution, technical revolution, technological progress, technological process, labor productivity, social structure, social groups

Введение

Современное состояние общественного развития характеризуется высоким уровнем эффективности общественного производства, что стало следствием технической революции и технологического прогресса, осуществление которых является возможным на основе достижений науки и прежде всего научных революций. Научная революция – это такое состояние развития знаний о мире, когда новые объективно подтверждённые и систематизированные знания отменяют или принципиально расширяют уже общепринятую картину миру. В исторической ретроспективе обычно выделяют три научных революции (начиная с середины XVII века), за которыми последовали технические, технологические и социальные преобразования в обществах, которые приняли результаты этих революций.

Вполне возможно, что появление новых теорий и новой техники воспринимается как революционное событие не столько учёными и инженерами, сколько остальным обществом, поскольку это приводит к существенному изменению качества жизни отдельных социальных групп (классов) или даже к изменению социальной структуры. Научные и технические революции явно не совершаются с целью повышения качества жизни людей, но многовековой навык совершенствовать и приспосабливать к своей пользе в быту или на производстве любое техническое средство (независимо от источника его происхождения), приводит к улучшению качества жизни оставшихся в живых после революций. Но в любом случае, и новая техника и технологический прогресс являются средствами достижения целей в системах идеологических, политических, социальных, экономических и правовых отношений.

Новые знания могут проявляться в различных формах, в том числе и в виде техники. Известно «следующее определение термина «техника»: 1) техника – это средства непосредственно обеспечивающие реализацию (осуществление) запланированного технологического процесса в

соответствии с определенной технологией, представляющие собой специально созданные материальные объекты; как правило, техника представляет собой изделие (машину, механизм), в котором осуществляется преобразование некоторого вида энергии; 2) техника – это процесс, выполняемый отдельным человеком или конкретной группой лиц, который является уникальным (неповторимым), отражающим его (их) индивидуальность, систему умений и знаний» [1, с.72]. Первое массовое применение функционирующей принципиально новой техники (в первом смысле) как средства производства или как средства обеспечения качества жизни ознаменовывает начало технической революции. Ярким примером технической революции является появление самолётов и бурное развитие авиационной техники, возможно последним примером такой революции можно считать создание и внедрение во все сферы деятельности человечества компьютерной техники.

Появление новой техники означает не что иное как то, что где-то и кем-то был создан принципиально новый вид производства, освоен новый технологический процесс. Напомним, что «технологический процесс – это организованный процесс изготовления продукции (изделия) или оказания услуги заданного качества, состоящий из отдельных технологических операций, выполняемых людьми с применением материально-технических средств и необходимых ресурсов в соответствии с имеющейся технологией» (см., например, термин 3.16 ГОСТ Р 57177-2016), а «технология – структурированная и упорядоченная информация о последовательности выполнения технологического процесса, а также об исходных ресурсах, необходимых для его осуществления; хранится и используется в виде технической документации» (см., например, термин 3.18 ГОСТ Р 57177-2016).

После свершения технической революции наступает период совершенствования техники и технологий её изготовления и эксплуатации, т.е. наступает период технологического прогресса. Эпоха гениев – людей, поднимающих человечество на новый уровень осознания себя, сменяется эпохой талантов – людей, которые на основании систематизации откровений гениев предлагают человечеству нестандартные решения общих проблем. «Технологический прогресс – это повышение эффективности производства или использования продукта, устройства или процесса в результате увеличения опыта, который включает в себя организационные и технологические изменения, а также обучение. Его можно рассматривать как продолжение биологической эволюции с новыми концепциями и новыми знаниями, метафорически представляющая собой усовершенствованный геном и усовершенствованные технологические системы, и продукты, являющиеся результатом этого процесса. Прогресс технологических изменений имеет важное значение для стимулирования экономических и культурных изменений, а желание адаптироваться

благотворно может быть подкреплено количественными подходами» [2, с.1061].

Поскольку технология – это практические знания об организации и обеспечении производства конкретной продукции (товара) или оказания услуг, то технологический прогресс – это совершенствование этих знаний для повышения эффективности производства посредством изменения содержания технологических операций и/или последовательности их выполнения и/или используемых ресурсов на основе совершенствования понятийно-терминологического аппарата, обобщения и систематизации возрастающего объема информации о результатах и результативности осуществленных технологических процессов.

Технологический прогресс может быть оценен при анализе динамических рядов относительных показателей деятельности соответствующего субъекта экономики (предприятия, отрасли, страны, мирового народно-хозяйственного комплекса). Обобщённым показателем оценки технологического прогресса можно считать изменение производительности труда рассматриваемого экономического субъекта. «Производительность труда, для целей управления промышленным предприятием, определяется как показатель, характеризующийся объёмом продукции, произведённой работником сферы материального производства в единицу рабочего времени и определяемого конкретными материально-техническими и социально-экономическими условиями производства в зависимости от уровня их взаимосвязи и взаимообусловленности» [3, с.8].

Современное производство характеризуется достаточно высоким уровнем производительности труда. «В настоящее время в современной технологии машиностроения доминирующее положение занимают технологии, которые практически мгновенно, за весьма ограниченный промежуток времени осуществляют изготовление сложных, фасонных пространственных форм различных деталей. При этом показатели качества поверхностного слоя (шероховатость, микротвердость, фазовый и структурный состав поверхностного слоя и др.) увязываются заказчиками с факторами технико-экономической целесообразности применения того или иного способа, технологического приема, обеспечивающего требуемую производительность, надежность, трудоемкость, снижение сроков подготовки производства, минимизацию затрат на подготовку производства по сравнению с рядом конкурирующих способов и др. Всем вышеизложенным требованиям отвечает группа технологических приемов, включающих: лазерные, плазменные, эрозионные, гидроабразивные методы обработки» [4, с.95].

Технологический прогресс неминуемо отражается на характере и содержании труда в системе общественного производства, а также на роли труда в жизни общества, и поэтому является фактором изменения значения и численности отдельных социальных групп и трансформации социальной

структуры. Отслеживая изменение этой роли в исторической ретроспективе, делаются экстраполяционные прогнозы в отношении будущего. «Работа постепенно лишится центральной роли в повседневной жизни большинства людей. Вокруг вероятной ликвидации рабочих мест как следствии автоматизации и распространения технологий искусственного интеллекта ведутся активные дебаты. Долгосрочные ценностные сдвиги свидетельствуют о том, что работа теряет свое значение, а необходимость трудоустройства все реже влияет на решение студентов получить высшее образование. Концепция всеобщего базового дохода (*universal basic income*) как ответ на сокращение рабочих мест из периферийной темы стала центральной. Экстраполируя описанные тенденции, можно представить себе отдаленное будущее, в котором оплачиваемая работа перестанет быть ключевым фактором доступа к ресурсам, или, проще говоря, источником средств к существованию» [5, с.20].

Важно также отметить, что количественная оценка объёмов производства товаров и услуг в конечном итоге определяется нормой их потребления в течении некоторого промежутка времени, которое позволяет обеспечить общепринятое (желаемое) качество жизни всему обществу или некоторой социальной группе. Следовательно, технологический прогресс в системе общественного производства может быть оценен не только через производительность труда, но и через степень удовлетворения норм потребления.

О социальном структурировании рассуждали мыслители, учёные всех эпох, с глубокой древности до наших дней. О влиянии же научно-технических революций и технологического прогресса на социальную структуру начали писать в 19 веке (собственно говоря, после восстания луддитов в Ноттингеме в 1811 году, такое влияние сложно было не замечать). Описание такого влияния посредством системы уравнений по-прежнему является актуальным. Наличие знаний о таком функциональном, детерминированном влиянии позволили бы управлять процессом оперативной адаптации к социальным трансформациям с минимальными издержками.

Целью стати является демонстрация влияния технологического прогресса на изменение социальной структуры на основе функционального моделирования динамики социальной структуры и описание различных видов состояния общества при разных уровнях эффективности производства.

Теории социального структурирования возникали и развивались в основном в Западной Европе, позже в России и Америке. Основными принципами создания стратификационных моделей были признаки отношения представителей тех или иных социальных групп к власти и/или системе общественного производства, а также величина получаемого дохода. Начиная с XIX века, развиваются и используются теории,

основанные на классификации членов общества по профессиональному признаку, т.е. их месте в системе обеспечения технологических процессов производства и продажи (передачи) товаров (услуг). И дальнейшее развитие теории стратификации также усматривается в развитии этих принципов классификации социальных групп. «Перспективы развития систем социального структурирования на основе профессиональной занятости связаны с двумя направлениями: система Дж. Голдторпа, которая положена в основу международной системы социально-профессионального структурирования и шкала престижа Д. Траймана. Дж. Голдторп выделяет в своей системе три основные составляющие элемента: работодателей, самозанятых и наемных работников. Шкалу Д. Траймана можно отнести к чикагской стратификационной школе, представители которой первостепенное внимание уделяли структурно-функциональному подходу Э. Дюркгейма и Т. Парсонса. Д. Трайман предлагает общую модель структурирования современных сложных общественных систем, в основу которой заложен критерий престижности профессии, не зависящий от места проживания, этнической принадлежности, ценностных ориентаций» [6, с.58].

Отдельную группу теорий социального структурирования образуют описание общества на основе аналитического («экономическая таблица» Ф. Кенэ) и численного (модель Соле-Манрубиа) моделирования. К аналитическим моделям также относится функциональное описание изменения численности социальных групп в зависимости от уровня технологического прогресса. «Устройство общества может быть описано на основе современного понимания организации технологического процесса (модель *Koroch A*), т.е. исходя из гипотезы: *строение социума структурно и количественно определяется базовыми технологиями его (социума) жизнеобеспечения*. Согласно этой модели, общество численностью N делится на четыре социальные группы (их численность соответственно: n_A, n_B, n_C, n_D), причем первые три образуют отдельную часть общества, поскольку выделяются именно по признаку их непосредственного отношения к технологическим процессам общественного производства: группа A – это та часть общества, представители которой своими действиями непосредственно осуществляют технологические операции; группа B – это та часть общества, представители которой сохраняют, развивают и передают технологии для их воплощения в реальных технологических процессах; группа C – это та часть общества, представители которой реально управляют обществом. Вторую часть общества (группа D) условно можно назвать «нетехнологической», поскольку к осуществлению технологических процессов по производству товаров и услуг они не имеют никакого отношения, они причастны только к их потреблению» [7, с.144].

Следовательно, общая численность общества (N) определяется как сумма численности всех четырех описанных условных социальных групп:

$$N = n_A + n_B + n_C + n_D. \quad (1)$$

Здесь и далее нижний индекс свидетельствует о том, что указанная численность или переменная относится к соответствующей группе.

Далее представлены основные принципы количественного моделирования социальной структуры.

Минимальное количество работников (группа A) должно быть таким, чтобы при существующей производительности труда обеспечивать производимыми продуктами (V) всё сообщество в количестве не меньшем, чем объем потребления (U) за один промежуток времени. Это главное начальное условие технологического обеспечения существования общества. Объёмы произведенной и потребленной продукции определяются следующим образом:

$$V = \varepsilon \cdot n_A; \quad U = \pi \cdot N; \quad (2)$$

где: ε – выработка, средний натуральный показатель производительности труда всех субъектов хозяйствования, ед. / чел.; π – средняя норма потребления ед. / чел. Переменные ε и π исчисляются в один период времени. Значение этих и других переменных модели целое, ненулевое.

Исходя из указанного начального условия описываемой модели:

$$V \geq U; \rightarrow \varepsilon \cdot n_A \geq \pi \cdot N; \rightarrow \cdot N \leq \frac{\varepsilon}{\pi} n_A. \quad (3)$$

Следовательно, максимальная численность общества определяется количеством работников и величиной отношения выработки к норме потребления (ε/π) или минимальное количество работников – общим количеством членов общества, а также переменной ε/π.

В дальнейших рассуждениях примем, что общество находится в товарно-равновесном состоянии ($V = U$), т.е. не производится излишек и нет дефицита товаров и услуг.

Обозначим также, что в данной модели учитывается только трудовые ресурсы как фактор обеспечения технологического процесса, значение остальных ресурсов (территория / акватория, сырьё / полуфабрикаты, материально-технические средства, финансовые ресурсы и т.д.) также может быть учтено, что только приведёт к некоторому усложнению модели. В этой публикации важно показать принципиальное влияние технологического прогресса на общество, поэтому остальные виды ресурсов не учитывались.

У представителей группы B две основных задачи (поэтому она разбивается на две достаточно самостоятельные подгруппы): на основе научных знаний обеспечить разработку технологий, готовых к применению, и посредством системы образования обеспечить трудовые ресурсы, готовых к применению этих технологий.

Общая численность научных работников определяется важностью науки для субъекта социального управления, её ролью как самостоятельного социального института в жизни общества, точнее говоря важностью и срочностью получения новых научных разработок готовых к внедрению в производство. Поэтому если общество находится в состоянии завершения массового использования одних технологий и перехода к использованию принципиально других технологий (основанных, как правило, на новом понимании сущности существования материи), то роль науки в обществе доминирующая. Особенно это актуально в предвоенный период, поскольку любая война – это всегда столкновение воплощенных научных разработок. Если же общество находится в стабильном состоянии своего существования, то ни наука, ни учёные ему не нужны. В периоды такого спада научной деятельности, можно наблюдать некоторую остаточную численность ученых, основная задача которых на этом этапе заключается только в сохранении методологии научного познания и каталогизации накопленных научных знаний. Далее принимаем, что разрабатываемая модель описывает общество, находящееся в стабильном состоянии, т.е. научное сообщество численно постоянно и настолько не значимо, что его количеством в расчётах социальных изменений можно пренебречь ($n_{B1} = const \approx 0$). Однако, при таком допущении о минимальной роли науки в общественной жизни вполне уместным является вопрос о том, а кто же собственно осуществляет технологический прогресс. Принимается, что субъектами научных и технических революций являются учёные, а технологического прогресса – представители всех «технологических» групп, поскольку они обладают достаточным объёмом знаний не только для обеспечения его функционирования, но и постепенного развития.

Численность преподавателей и других сотрудников образовательных учреждений (n_{B2}) обусловливается необходимостью подготовки из представителей группы D новых членов групп A, B и C взамен выбываемых (no_A, no_{B2}, no_C) и зависит от общей численности обучаемых (ns) и длительности обучения (τ):

$$n_{B2} = \rho_A \cdot ns_A + \rho_{B2} \cdot ns_{B2} + \rho_C \cdot ns_C; \quad (4)$$

$$ns_A = \tau_A \cdot no_A;\ ns_{B2} = \tau_{B2} \cdot no_{B2};\ ns_C = \tau_C \cdot no_C;\ ns = ns_A + ns_{B2} + ns_C; \quad (5)$$

$$no_A = \lambda_A \cdot n_A;\ no_{B2} = \lambda_{B2} \cdot n_{B2};\ no_C = \lambda_C \cdot n_C;\ no = no_A + no_{B2} + no_C; \quad (6)$$

где: ρ_A, ρ_{B2}, ρ_C – коэффициент соотношениях численности работников образования и обучающихся, будущих членов групп A, B_2 и C; τ_A, τ_{B2}, τ_C – количество лет (периодов) обучения будущих членов групп A, B_2 и C; ns_A, ns_{B2}, ns_C – численность всех обучаемых – будущих членов групп A, B_2 и C, соответственно; ns – общая численность всех обучаемых; λ_A, λ_{B2}, λ_C – коэффициенты выбытия из групп A, B_2 и C за один год или иной период; no_A, no_{B2}, no_C – количество обновляемых членов групп A, B_2 и C, которых система образования должна подготовить; no – общая численность всех

обновляемых. Значения всех коэффициентов этих уравнений больше нуля, а коэффициентов выбытия – ещё и меньше единицы.

Несложно видеть, что численность работников системы образования прямо пропорциональна всем составляющим уравнений (4) … (6).

С определённым допущением можно принять линейную зависимость численности руководителей (группа *C*) от количества подчиненных:

$$n_C = \theta\,(n_A + n_{B2}); \qquad (7)$$

где: θ - коэффициент соотношения численности руководителей и подчиненных.

Коэффициент θ является величиной обратной к норме управляемости (δ), которая обозначает количество подчиненных, приходящихся на одного руководителя: $\theta = 1/\delta$. Наиболее часто норма управляемости (она же: административная ёмкость, диапазон контроля, масштаб управляемости и т.д.) принимается равной семи (число Миллера), что, впрочем, подтверждается практикой управления. Например, «Норма управляемости при существующей структуре ОАО «Газпром» в 2012 году составляет (в тысячах человек): 375.3 / 55.9 = 6.713. Получается, что при данной структуре на тысячу руководителей приходится 6 713 человек подчиненных, следовательно, у одного руководителя в подчинении находится от 6 до 7 человек» [8, с.18].

Группа *D* является «нетехнологической», она выполняет социально-демографические функции, поскольку для существования основных групп необходимо ещё некоторое количество людей, в соответствии с особенностями нашего биологического вида, опытом его выживания и развития, культурными традициями, в том числе устоявшимися практиками управления социальными системами, и экологическими условиями существования определенного сообщества. Социальное окружение группы *A* формирует свою часть группы *D* (подгруппа D_A), как и остальные группы B_2 и *C* формируют другие составляющие этой группы (подгруппы D_{B2} и D_C). Под социальным окружением понимаются все те люди, которые образуют социальную среду, выполняют социальные функции не связанные с производством, даже если они формально числятся членами производственных коллективов. По сути группа *D* представляет собой совокупность реальных и условных иждивенцев. Следовательно, структуру группы *D* можно классифицировать по «технологическим» группам сообщества.

Но возможна и иная классификация составляющих группы *D*, а именно по отношению к технологическому процессу в будущем, т.е. можно выделить такую часть общества, которые не имеют никакого отношения к технологическим процессам сейчас, но будут иметь – в будущем (подгруппа D_X), и вторую часть, которая ни сейчас, ни в будущем не будет связана с технологическими процессами (подгруппа D_Y). Как будет показано далее именно численность этой второй подгруппы определяет состояние и

уровень развития общества в целом. Подгруппа D_X, которую условно можно назвать «потенциально технологической», фактически представляет собой детей до начала образования и всех учащихся. Численность этой подгруппы (n_{Dx}) рассчитывается как сумма (допускаем, что количество тех, кто начал обучение, окончил его и пополнил свои группы *A, B*$_2$ и *C* совпадают):

$$n_{Dx} = ns + \chi_A \cdot no_A + \chi_{B2} \cdot no_{B2} + \chi_C \cdot no_C; \quad (8)$$

где: χ_A, χ_{B2}, χ_C – количество лет (иных периодов) до начала обучения будущих членов групп *A, B*$_2$ и *C*.

Если предположить, что будущие представители всех групп начинают учиться в одном возрасте (χ), то уравнение (8) можно записать проще:

$$n_{Dx} = ns + \chi \cdot no; \quad (9)$$

Предложенная в этой статье математическая модель описания структуры общества была построена с учётом известных теорий социальной стратификации на основе модели функционирования технологического процесса как самостоятельного объекта социального управления. Данная модель содержит функциональные взаимосвязи между численностью структурных составляющих любого общества и значениями показателей производства (ε) и потребления (π). Она позволяет оценить уровень влияния развития технологий на структуру общества. При этом традиционно отметим, что представленная модель концептуальна и требует верификации. В подтверждение адекватности описанной модели отметим, что на протяжении всей обозримой истории человечества наблюдалась общая тенденция к росту продуктивности и производительности труда, урбанизации во всех регионах планеты (см., например, [9]) с изменением структуры экономически активного населения, в частности уменьшения доли крестьян и/или рабочих в разные периоды (см., например, [10]).

Далее покажем, как технологический прогресс оказывает влияние на социальную структуру, т.е. какие социальные последствия могут наступить при значимых изменениях в реальных технологических процессах общественного производства товаров и услуг. Для наглядной демонстрации в дополнение к принятым – введем ещё два допущения: предположим, что норма потребления (π) остается неизменной и численность некоторого общества (N) также не меняется. Из первого допущения следует, что если при технологическом прогрессе увеличивается выработка (ε), то пропорционально увеличивается и значение переменной ε/π. Приняв некоторые фиксированные значения параметров уравнений (4) … (8) и изменяя только величину переменной ε/π можно увидеть, как изменяется размер описанных социальных групп и подгрупп.

На рисунке 1 показано изменение численности групп *A, B*$_2$, *C* и *D*. Не сложно видеть, что с увеличением значения переменной ε/π численность первых трех групп, сохраняя пропорции, постоянно уменьшается асимптотически приближаясь к нулю, а численность группы *D* – наоборот, постоянно увеличивается, асимптотически приближаясь к величине *N*. Из

этого рисунка следует два простых очевидных заключения: 1) с развитием технологического потенциала общества его «технологическая» часть уменьшается, а «нетехнологическая» - увеличивается; 2) расчётная численность «нетехнологической» группы D может иметь отрицательное значение.

Основным социальным следствием технической революции, точнее внедрение её результатов в систему общественного производства, является практически мгновенное (по историческим меркам) высвобождение значительной части занятого населения, следствием же технологического прогресса – постепенное высвобождение, которое накапливаясь также приводит к необходимости структурной трансформации экономике, т.е. развитию отраслей экономики способных «поглотить» высвободившиеся рабочие руки. Отсутствие такой трансформации приводит, как известно, к социальным потрясениям.

В отношении изменения численности других групп необходимо сделать некоторые пояснения. Очевидной является обратная закономерность: чем выше производительность труда, тем меньше нужно работников (группа A), которые обеспечивают такую производительность, и соответственно меньше необходимо и работников системы среднего, профессионального и высшего образования (группа B_2). Количество руководителей (группа C) в обществе уменьшается пропорционально уменьшению численности остальных «технологических» групп. Однако, может показаться, что такое заключение противоречит существующей теории и практике, в том числе известному закону Паркинсона, который определяет, что вне зависимости от состояния объекта управления численность аппарата управления постоянно увеличивается. На самом деле увеличивается не количество реальных руководителей, т.е. лиц принимающих решения (группа C), а количество их заместителей, секретарей и помощников, и помощников заместителей, и заместителей секретарей, у которых появляются свои заместители и т.п. и т.д., т.е. растёт численность подгруппы D_C. Напомним, в отношении военно-морского ведомства Великобритании прошлого века было установлено следующее: «Прирост администрации примерно вдвое больше, чем прирост технического персонала, тогда как действительно нужных людей (в данном случае моряков) стало меньше на 31,5%. Впрочем, последняя цифра, как доказано, к делу не относится – чиновники плодились бы с той же скоростью, если бы моряков не было вообще» [11, с.15]. Обобщающая оценка в отношении ежегодного роста численности подгруппы D_C такая: «Число это неизменно будет где-то между 5,17 и 6,56% независимо от объема работы и даже при полном ее отсутствии» [11, с.16].

Установленная закономерность является универсальной, подтверждается и для Российской Федерации. «Удельный вес руководителей с 1990 по 2008 г. на промышленных предприятиях Омской

области увеличился практически в 2 раза, что противоречит западным тенденциям в области расстановки численности отдельных категорий работников, где удельный вес специалистов и рабочих повышается, а руководителей – уменьшается. Резко снизился удельный вес технических исполнителей, что связано с широким внедрением информационных технологий и на фоне этого отсутствием потребности в табельщиках, копирщиках, машинистках и других профессиях, связанных с учетом, копированием и обработкой информации» [12, с.46]. «За последние 17 лет структура кадров на предприятиях ОАО «АК «Омскагрегат», ЗАО «Омский завод синтетического каучука», ОАО «Автоматика» кардинально изменилась. На фоне уменьшения производимой продукции, сокращения общей численности персонала меняется норма соотношения в сторону уменьшения числа специалистов, технических исполнителей и рабочих, приходящихся на одного руководителя. Так, если в 1990 г. на одного руководителя приходилось 1,5 специалиста, то в 2007 г. данное соотношение выровнялось. Также наблюдается снижение количества рабочих, приходящихся на одного руководителя (практически в 2 раза)» [12, с.47]. Вторя С.Н. Паркинсону, уточним: работники заводоуправлений предприятий Омска (равно как и любых других городов) плодились бы с той же скоростью, если бы рабочих на заводах не было вообще, а предприятия продолжали получать доход (например, субвенции из бюджета).

Действительно, до тех пор, пока есть экономическая возможность и соответствующая социальная среда, будет происходить увеличение численности аппарата управления, но не реальных руководителей. Но как только один из этих двух факторов формирования подгруппы D_C начнет достигать своего предела, то увеличение количества представителей этой подгруппы начнет пропорционально замедляться. Внедрение же информационных технологий создаст условия для резкого и значительного уменьшения социального окружения группы C в системе управления.

На рисунке 1 обозначена первая критическая точка (I), которая обозначает, что общество находится в таком состоянии, что при данном уровне развития технологий работать должны абсолютно все члены общества; если значения переменной ε/π меньше этой точки, то нормы потребления больше, чем их могут удовлетворить существующие технологии; если значения переменной ε/π больше – может появиться «нетехнологическая» группа. Проследим этот участок в отношении структуры группы D (рис. 2).

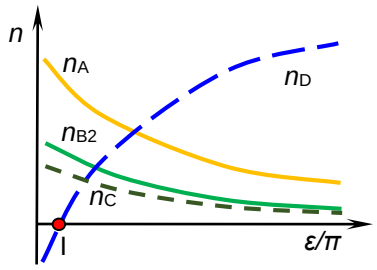


Рисунок 1 – Графики изменения численности групп *A, B*$_2$, *C* и *D*, соответственно – – n_A, – – n_{B2}, -- – n_C и -- – n_D, в зависимости от переменной ε/π

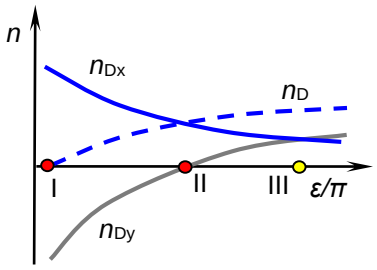


Рисунок 2 – Графики изменения численности подгрупп D_X и D_Y, соответственно – – n_{Dx} и – – n_{Dy}, в зависимости от переменной ε/π

Из рисунка 2 следует, что численность группы *D*, а точнее подгруппы D_Y будет увеличиваться, при этом кривая численности n_{Dy} будет асимптотически приближаться к кривой численности *D* и вместе с ней с ней – к общей численности всего общества *N*. Достаточно примитивно это можно проиллюстрировать так: по мере развития технологий сначала в обществе появятся дети, которых общество сможет содержать, потом часть детей в определённом возрасте, которых общество сможет обучать, потом обучать можно будет всех таких детей. И вот с увеличением производительности труда наступает такой момент (критическая точка II), когда в обществе начинает формироваться подгруппа D_Y – социальные иждивенцы, которых общество может содержать. Можно предположить, что если их численность не большая, то они будут «растворяться» в социальной структуре групп *A, B*$_2$ и *C*, но с увеличением этой подгруппы, начнёт происходить её структурирование самой в себе, и в этом случае возможно критическими являются такие точки значений переменной ε/π, когда подгруппа D_Y будет составлять половину группы D_Y (точка III), а затем и половину численности всего общества (критическая точка IV, на рисунках не показана).

Представьте себе общество, в котором большая его часть никогда не работала и не будет работать, никогда не училась и не будет учиться в существующих сегодня жёстко структурированных образовательных учреждениях, поскольку нужды в этом нет никакой. В этом случае возможны различные варианты управления такой подгруппой, два из которых являются крайними: либо такую подгруппу будут структурировать сверху / «вертикально», т.е. часть подгруппы B_1 будет определять их смыслы, часть группы B_2 будет внедрять их в сознание «людей без дела», а часть группы *C* будет обеспечивать внедрение этих смыслов в жизнь; либо структурироваться самостоятельно / «горизонтально». По первому варианту возможна, например, такая ситуация: 20 человек разрабатывают

конструкцию и технологию изготовления нового пылесоса, а 20 тысяч представителей подгруппы D_Y разрабатывают дизайн и варианты его раскраски. Кстати, и для первого, и для второго варианта крайне важными являются информационные технологии, максимально возможная глобализация информационного пространства (по первому варианту ограниченно открытое, по второму – абсолютно открытое).

Собственно говоря, значительная численность подгруппы D_Y фактически отмечается уже сейчас. «Период конца XX – начала X XI века может быть определен как «эпоха Нового гедонизма», а нашего современника вполне можно называть человеком гедонистическим. Для описания доминирующей этической системы в данном исследовании используется термин «Новый гедонизм». От гедонизма Древней Греции он отличается тем, что получение удовольствия стало легко достижимым благодаря достижениям научно-технического прогресса. Новые технологии способствовали значительному сокращению времени между зарождением желания и его осуществлением» [13, с.19].

Однако, вернёмся к работникам производства и системы образования. Исходя из приведенных рассуждений можно сделать следующее заключение: инженеры – это люди, которые призваны решать проблемы, но чем более эффективно они их решают, тем меньшая численность их необходима, однако с более высоким уровнем профессиональных знаний и навыков. Аналогичные требования и к преподавателям: их меньшее число должно готовить более профессиональных выпускников. все это, помимо прочего, ставит задачу необходимости целенаправленного отбора будущих представителей «технологических» групп по способности к обучению определенному виду деятельности и занятию этой деятельностью, и наличию соответствующих нравственно-волевых качеств, а также полной трансформации системы образования под возможность массового персонального, адресного обучения с применением методик дистанционного обучения.

В завершение ещё раз отметим, что данная модель не лишена недостатков (например, если до и после первой критической точки нет учеников, то и учителя не нужны), но её основное предназначение – на основе функционального анализа показать социальные последствия технологического прогресса.

Выводы:

1. Научная революция, связанная с накоплением и переосмыслением новых знаний о мире, формирует условия осуществления технической революции, которая определяется массовым применением принципиально новых видов техники как материальных объектов и средств общественного производства. Дальнейшее обеспечение тренда повышения эффективности производства осуществляется посредством технологического прогресса, которое оценивается ростом производительности труда.

2. Для моделирования влияния технологического прогресса на структуру общества предложено принять его деление на две части по степени отношения к технологическим процессам общественного производства, при этом первая часть состоит из трёх социальных групп: работники (группа *A*), учёные и преподаватели (группа *B*) и руководители (группа *C*). Вторая, «нетехнологическая» часть общества (группа *D*) может рассматриваться состоящей из двух подгрупп D_X и D_Y по степени их отношения к производству в будущем.

3. С увеличением величины отношения производительности труда к норме потребления будет происходить изменение численности основных социальных групп, точнее уменьшение всех, кроме подгруппы D_Y, не связанной с осуществлением технологических процессов общественного производства ни в прошлом, ни в будущем, численность которой будет неуклонно расти.

Использованные источники:

1. Петров, П.Ю. Современные определения терминов «техника» и «технология» / П.Ю. Петров // История и перспективы развития транспорта на севере России: Сборник научных статей / Под ред. проф. О.М. Епархина. – Ярославль: Изд-во «Министерство печати», 2015. – С. 67-72.
2. Koh H. A functional approach for studying technological progress: Application to information technology / H. Koh, C.L. Magee // Technological Forecasting & Social Change 73 (2006). – p. 1061–1083. – doi: 10.1016/j.techfore.2006.06.001
3. Новоятлев, М.А. Инструменты и методы управления производительностью труда на промышленных предприятиях: автореферат дис. ... кандидата экономических наук: 08.00.05 / Новоятлев Михаил Александрович; [Место защиты: Белгород. гос. технол. ун-т им. В.Г. Шухова]. – Белгород, 2013. – 23 с.
4. Усов, С.В. Конструктивно-технологические возможности гидроабразивной обработки деталей машин как фактора научно – технического прогресса / С.В. Усов, Д.С. Свириденко, Е.В. Гончаров, С.Н. Коденцев // Фундаментальные и прикладные проблемы техники и технологии. – 2013. – №2 (298). – С. 95-99.
5. Хайнс Э. Как подготовиться к «безработному» будущему / Э. Хайнс // ФОРСАЙТ. – 2019. – Т. 13 № 1. – С. 19-30.
6. Алексеёнок, А.А. Средний класс в современном российском обществе: специфика идентификации, социальная структура, перспективы воспроизводства: диссертация ... доктора социологических наук: 22.00.04 / Алексеёнок Анна Алексеевна; [Место защиты: Белгород. гос. нац. исслед. ун-т]. – Тула, 2017. – 352 с.: ил.
7. Петров, П.Ю. Принципы социального структурирования / П.Ю. Петров // Теория и практика современной науки. – 2020. - №4. – С. 129-153.
8. Газизов, Р.Р. Управление производительностью труда на основе реализации инновационного потенциала работников: автореферат дис. ...

кандидата экономических наук: 08.00.05 / Газизов Ренат Рифович; [Место защиты: Всерос. центр уровня жизни]. – Москва, 2014. – 24 с.
9. Maddison, A. Contours of the World Economy, 1–2030AD. Essays in Macro-Economic History / Angus Maddison. – New York: Oxford University Press, 2007. – 418 p.
10. Белл, Д. Грядущее постиндустриальное общество: опыт социального прогнозирования / Даниел Белл; Пер. с англ. под ред. В.Л. Иноземцева. – М.: Academia, 2004. – 783 с.
11. Паркинсон, С.Н. Законы Паркинсона / Сирил Норткот Паркинсон; [Сост. и авт. предисл. В. С. Муравьев; Послесл. Л. Ионина, О. Шкаратана]. – М.: Прогресс, 1989. – 446 с.
12. Цыганкова, И.В. Современное состояние нормирования труда управленческого персонала на промышленных предприятиях Омской области / И.В. Цыганкова, А.Н. Миядин // Вестник Российской экономической академии им. Г.В. Плеханова. – 2009. – №3 (27). – С. 42-48.
13. Полякова, Ольга Владимировна. Социокультурные последствия биотехнологической революции XX века: диссертация ... кандидата философских наук: 09.00.11 / Полякова Ольга Владимировна; [Место защиты: Рос. гос. гуманитар. ун-т (РГГУ)]. – Москва, 2016. – 249 с.

УДК 159.9

Печенкина Е.А.
учитель русского языка и литературы
МБОУ ООШ № 16
Краснодарский край, г. Армавир

СОХРАНЕНИЕ ЛИЧНОСТНОГО ЗДОРОВЬЯ ПОДРОСТКА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА

Аннотация: В статье анализируется возможность смещения акцента в работе учителя в сторону использования здоровьесберегающих образовательных технологий на уроках, при этом важной составной частью здоровьесберегающей работы педагога является рациональная организация урока.

Ключевые слова: психическое здоровье, образ жизни и самоактуализация, ресурс, психический аппарат, «жизнеспособность», самопонимание и принятие себя, здоровьесберегающие образовательные технологии.

Pechenkina E.A.
teacher of Russian language and literature
MBOU OOSH №16
Krasnodar region, Armavir

PRESERVING THE PERSONAL HEALTH OF A TEENAGER IN RUSSIAN LANGUAGE LESSONS

Resume: The article analyzes the possibility of shifting the emphasis in the teacher's work towards the use of health-saving educational technologies in the classroom, while rational organization of the lesson is an important part of the health-saving work of the teacher.

Key words: mental health, lifestyle and self-actualization, resource, mental apparatus, "vitality", self-understanding and self-acceptance.

В результате научных поисков и открытий было выявлено, что психический аппарат человека наделен ресурсом, необходимым для осуществления продуктивной деятельности, социально приемлемого образа жизни и самоактуализации. В традиционных интерпретациях ключевой детерминантой и критерием психического здоровья остается жизнеспособность индивида, обеспеченная исправно функционирующим психическим аппаратом.

Целый ряд современных исследований изучает недостаточность критериального статуса «жизнеспособности» для оценки психического

статуса человека, т.к. в ней не проявлен характер востребованности человеком своего психического потенциала. К.А. Абульханова-Славская теоретически выделила два полярных способа воспроизводства жизни: жизнь как совокупность обстоятельств или как последовательность достижения целей. В.И. Слободчиков утверждает, что жизнеспособное большинство может реализовать, по крайней мере, две возможности: или полностью совпадать со своей жизнедеятельностью (животный способ), или быть в отношении к ней (собственно человеческий способ). Т.е. жизнеспособный индивид в определенном смысле тоже может быть «здоров» или «нездоров».

Проблема биографических кризисов интерпретируется, прежде всего, как проблема вклада человека в провоцирование жизненного кризиса [Р.А. Ахмеров]. И.В. Дубровина развивая идею ограниченного определения психического здоровья как жизнеспособности личности, вводит термин «психологическое здоровье», который характеризует личность в целом. Как Б.С. Я говорю по-братски: «Человек может быть полностью психически здоровым (хорошо помнить и хорошо мыслить, ставить сложные цели, быть активным, руководствоваться сознательными мотивами, достигать успеха, избегать неудачи и т.

Фундаментальное различие между понятиями «личность» и «психика» [2,3], за которым следуют «человек» и «личность» [1,4], стало важной вехой для проблемы ментальной нормы.

К сожалению, в последнее время медики констатируют значительное ухудшение состояния здоровья детей и подростков. Наблюдаются изменения показателей физического развития, патология зрения, рост хронических заболеваний: аллергических, сердечно-сосудистой системы, опорно-двигательного аппарата. Все чаще у детей возникают неврологические наруше-ния, депрессивные состояния. Ежегодно около 65 % учащихся болеют респираторными заболеваниями. У детей повышается утомляемость, сейчас уже широко известен синдром хронической усталости. «Помолодели» такие болезни, как диабет, гипертония, атеросклероз. Около 40 % выпускников школ ограничены в выборе профессии по состоянию здоровья.

На фоне этой неутешительной ситуации возрастает роль учителя в решении проблем здоровья детей. Ведь известно, что в 50-52 % здоровье определяется образом жизни и только 10-15 % зависит от здравоохранения. Необходимость смещения акцента в работе учителя в сторону использования здоровьесберегающих образовательных технологий становится очевидной.

Безусловно, важной составной частью здоровьесберегающей работы педагога является рациональная организация урока. От соблюдения гигиенических и психолого-педагогических условий проведения урока в основном и зависит функциональное состояние школьников в процессе учебной деятельности.

Для повышения умственной работоспособности детей, предупреждения преждевременного наступления утомления и снятия у них мышечного статического напряжения на уроках проводятся физкультминутки, кроме того, определяется и фиксируется психологический климат на уроке. На своих уроках строго слежу за соблюдением учащихся правильной осанки, позы, за ее соответствием виду работы и чередованием в течение урока.

Проблема психической нормы требует определенности предметно-теоретических оснований. Парадигмальные основания, к которым тяготеют общие представления о сущности человека, полагаются исходными, ключевыми для понимания и определения условий и критериев психической нормы.Но эти изменения условны, т.к. остаются, согласно лаконичному выражению В.И. Слободчикова, в «плоскости представлений» о сущности, о развитии, об его предпосылках и условиях, о норме[4]. Не умоляя прикладного значения рассмотренных концепций и подходов, все же достаточно сложно дать ответ, полноценно раскрывающий суть феномена психического здоровья человека и практических возможностей его обеспечения и защиты.

Содержательный анализ проблемы психического здоровья подростка (предусмотренный форматом нашего локального исследования) продемонстрировал, что представления о саногенных механизмах, обеспечивающих оптимальное функционирование психических структур, не объединены общей концепцией и носят разрозненный характер.

В целом, разнообразие научных взглядов можно разделить на два основных подхода к проблеме определения психической нормы:

Рассмотрение нормы в контексте объяснительной (научно-естественной) парадигмы, где она представлена в качестве эталона, и является образцом лучшего, идеального, к чему нужно стремиться и чему необходимо соответствовать.

Рассмотрение нормы в контексте гуманитарной (описательной, феноменологической) парадигмы, где нормотипичность представлена описанием той нормы, которую разделяет большинство, которая детерминирована и является закономерностью определенных социокультурных условий, в которых существует личность.

Однако формированию здорового образа жизни способствуют и организуемые мною предметные уроки здоровья, целью которых является воспитание у учащихся культуры здоровья, личностных качеств, способствующих его сохранению и укреплению, формированию представления о здоровье как ценности, мотивации на ведение здорового образа жизни.

Использованные источники:

1. Братусь Б.С. Психологические аспекты нравственного развития личности. М., 1997. С. 5 - 21.

2. Леонтьев А.Н. Проблемы психического развития 4-е изд. М.: Издательство московского университета, 1981. 584 с.
3. Петровский А.В., Ярошевский М.Г. История и теория психологии. т. 1, Издательство «Феникс» Ростов-на-Дону, 1996. - С. 313.
4. Слободчиков В.И., Исаев Е.И. Психология человека. Введение в психологию субъектности. - М.: Школа - Пресс, 1995. - 384 с.

УДК 336.7

Пешхоев А.А.
студент факультета Мировой экономики и управления
Астраханский государственный университет
Россия, г. Астрахань

ИНФЛЯЦИЯ И АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ

Аннотация: статья описывает природу инфляции, проблемы, стимулирующие инфляцию в России, и методы, используемые государством для сдерживания и снижения инфляции в стране.

Ключевые слова: инфляция, антиинфляционная политика, инфляция в России

Peshkhoev A.A.
student
Astrakhan State University
Russia, Astrakhan

INFLATION AND ANTI-INFLATIONARY POLICY OF RUSSIA

Abstract: this article describes what inflation is, the problems increasing the inflation rate in Russia, the methods and tools used by Russian government to stop and decrease the inflation rate.

Keywords: inflation, anti-inflationary policy, inflation rate in Russia

Инфляция является одним из важных показателей эффективности экономики любой страны. Инфляция прямым образом отражает уровень жизни граждан страны, а изучение уровня инфляции позволяет более эффективно оценивать динамику экономики. Инфляция как экономический феномен уже долгое время приковывает внимание исследователей разных стран. Однако и в настоящее время инфляция не до конца еще изучена. Она представляет собой сложное и неоднородное по причинам, механизму и последствиям социально-экономическое явление, что создает определенные трудности при исследовании как конкретных лежащих на поверхности черт инфляционного процесса, так и его внутренней структуры и качественных характеристик. Кроме того, изменения, происходящие как в экономике различных стран, так и в мировой экономике в целом, обуславливают появление новых причин, форм и последствий инфляции.

Глобальные экономические процессы за последнее десятилетие привели к появлению новых факторов, способствующих инфляции. Важнейшим из этих факторов является изменение структуры мирового спроса на продукты питания и продовольственное сырье, обусловленное как

ростом благосостояния населения развивающихся стран, так и переходом ряда стран к использованию биотоплива в ответ на высокие цены традиционных энергоносителей. Это приводит к росту мировых цен на зерновые культуры, что не может не влиять на стоимость зерновых в России. Кроме того, важным фактором инфляции является высокий уровень цен на энергоносители. Остаются актуальными и дискуссионными вопросы о воздействии на уровень инфляции мер, предпринимаемых странами для преодоления финансового кризиса, и влияния на рост цен налогового фактора (в первую очередь косвенных налогов), то есть государства.

Для России проблема инфляции и борьбы с ней стоит с разной степенью остроты с начала перехода к рыночной экономике. Однако до сих пор "побеждает" пока инфляция, что свидетельствует о недостаточной эффективности мер антиинфляционного регулирования. Достижение низкой инфляции является одним из условий устойчивого экономического роста. Задача по достижению уровня инфляции, установившегося в рыночно развитых странах, постоянно выдвигается российскими властями в качестве приоритета денежно-кредитной политики. В настоящее время эти вопросы опять приобрели особую актуальность, прежде всего, в связи с необходимостью преодоления последствий глобального финансового кризиса.

Достижение ценовой стабильности в долгосрочной перспективе невозможно без комплексного исследования проблем инфляции и разработки эффективной системы мер антиинфляционного регулирования. Наряду с переосмыслением старых подходов и методов борьбы с инфляцией следует оценить возможность использования и разработать новые механизмы антиинфляционного регулирования, в том числе инфляционного таргетирования.

Проблема уровня инфляции является сложным социально-экономическим вопросом, который требует постоянного наблюдения. На данным момент, главная задача государства - удержать уровень инфляции в России.

Под инфляций следует понимать сложное и многофакторное явление, характеризующее нарушение воспроизводственного процесса. Она является результатом макроэкономической нестабильности, дисбаланса между совокупным спросом и совокупным предложением.

Уровень инфляции рассчитывается на основе Индекса Потребительских цен на товары и услуги. Рассмотрим уровень инфляции в России в период 2011-2020 гг. (рисунок 1). На конец января уровень инфляции составил 0,4%, в годовом исчислении - 2,42%. По сравнению с 2019 годом уровень инфляции снизился на 0,61%.

Исходя из данных об уровне инфляции, указанных на рисунке 1, можно сделать следующие выводы:

самое высокое значение уровня инфляции наблюдается в 2015 году. Рост наблюдался с 2013 года и достиг своего пика в 2015 (12,9%). Данная ситуация связана с геополитическими событиями (санкции вызвали падение курса рубля).

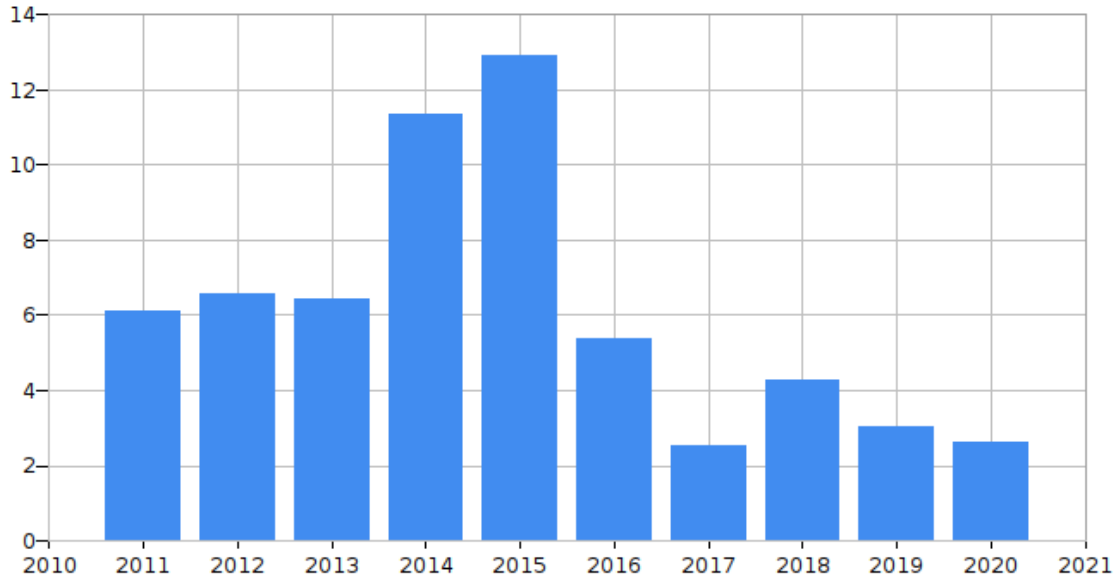


Рисунок 1. Уровень инфляции в России в 2011-2020 гг.

Введение эмбарго на импорт продовольственных товаров вызвало увеличение цен на них, ослаблению конкуренции и разбалансированности рынков. Высокие инфляционные ожидания способствовали избыточному спросу на потребительском и валютном рынках, что привели к еще большему обесцениванию рубля;

В 2016 году наблюдается значительное падение уровня инфляции по отношению с 2015 годом. Уровень инфляции составил 5,4%. Падение продолжается а в 2017 году (2,5%). Данное падение было вызвано следующими факторами: укрепление курса рубля на фоне высоких по сравнению с ожидаемыми ценами на нефть, низкий потребительский спрос на фоне падения доходов, проводимая денежно-кредитная экономика;

Существует тенденция снижения уровня инфляции в России с 2018 по 2020 гг. Данное снижение получено благодаря антиинляционным мерам государства, а также налаживанием геополитической обстановки.

Для оценки эффективности конъюнктуры рынка важно понимать взаимосвязь ключевой ставки и темпов инфляции. Рассмотрим динамику ключевой ставки и темпов инфляции в период с 2013 по 2019 годы, изображенную на рисунке 2.

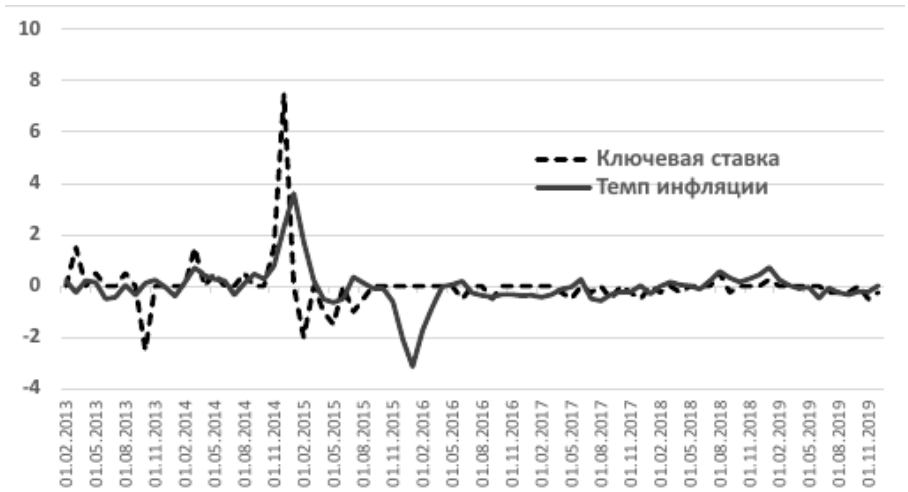


Рисунок 2. Динамика ключевой ставки и темпов инфляции в России в 2013-2019 гг.

Изменения ключевой ставки и уровня инфляции, исходя из данных, достаточно неоднородны. При имеющейся системе банковского обслуживания с частичным резервированием процентные ставки и значение уровня инфляции обратно пропорциональны, как видно, на графике, чаще происходила обратная ситуация - значения прямо пропорциональны.

Рассмотрим прогнозные значения уровня инфляции по оценке Банка России на 2020-2022 годы. Они представлены в таблице 1.

Таблица 1

Прогноз уровня инфляции в России на 2020-2021 гг.

Год	Среднее значение, %	Максимальное значение, %	Минимальное значение, %
2020	3,2	3,7	2,7
2021	3,0	3,5	2,5
2022	2,9	3,4	2,4

Исходя из данных, можно сделать вывод, что существует прогноз плавного снижения уровня инфляции на 2020-2022 год. Для того, чтобы проанализировать, эффективна ли антиинфляционная политика, в рамках которой рассчитываются прогнозные значения, следует изучить документ “Основные направления денежно-кредитной политики на 2020 год и на период 2021 и 2022 годов”, утвержденный Советом директоров Банка России.

Согласно документу одной из основных целей является поддержание стабильности, то есть низкого уровня инфляции. Для поддержания данной цели сформированы следующие принципы:

-публичная количественная цель по инфляции. Целью Банка России является уровень инфляции в 4%. При отклонении от данного уровня вводятся меры денежно-кредитного регулирования;

- Использование ключевой ставки и коммуникации как инструментов денежно-кредитной политики. Одним из способов корректировки отклонений уровня инфляции от нормы является регулирование ключевой ставки. Также важным инструментов является разъяснение Банком России решений и оглашение денежных намерений. Данные действия прямым образом влияют на инфляционные ожидания;

- Решения по антиинфляционной политики принимаются на основе макроэкономического прогноза;

- Информационная открытость. В первую очередь, данный принцип с точки зрения повышения доверия участников экономических отношений к решениям и действиям Банка, в то же время способствует формирования предсказуемой экономической среды;

Следует отметить, что антиинфляционная политика является важным аспектом, прямо влияющим на уровень инфляции, но стоит брать во внимание и другие факторы, такие как геополитическая и социальная ситуации, которые могут создавать значительные отклонения от прогнозных значений.

На основе анализа данных и рассмотрения основных принципов антиинфляционной политики государства, можно выделить ряд предложений, способствующий стабилизации уровня инфляции в России:

совершенствование и модернизация методов фиксации и оценивания инфляционных ожиданий. Как было отмечено в принципах, регулирование инфляционных ожиданий влияет на уровень инфляции, в рамках денежно-кредитного регулирования рекомендуется проводить опросы финансового сектора на оценку общей экономической ситуации, существующих угроз и перспектив. Анализ данной информации повысит достоверность оценки антиинфляционных ожиданий;

Разработка методик прогнозирования дефляции и программ ее преодолении. По прогнозам на 2021-2022 годы, отмечается уровень инфляции ниже 4%. Согласно принципам Банка России, такой уровень инфляции также требует корректировки, осуществляемой мерами денежно-кредитного регулирования. Следует модернизировать существующие методики, а также, опираясь на зарубежный опыт, анализировать меры с точки зрения их эффективности.

Разработка немонетарных мер регулирования уровня инфляции. Одним из примеров является стимулирование производственных предприятий. Увеличение объемов производства влияет на предложение продукции, что, в свою очередь, влияет на уровень на уровень издержек предприятия и цену продукции. Данная рекомендация является одним из способов повлиять на изменения цен на продукцию.

Использованные источники:

1. Fisher, S Should Governments Learn to Live with Inflation? / S. Fisher, L. Summers. // AEA Papers and Proceedings – Vol. 79. No. 2 – Applied Principles to Guide Macroeconomic Policy – 1989, May. – P. 382-387.
2. Fisher, S. Seigniorage and the Case for a National Money / S. Fisher // Journal of Political Economy. – 1982. – Vol. 90. No 2 (April). – P. 295-313.
3. Friedman M. The Role of Monetary Policy // The American Economic Review, Vol. 58, No. 1 (Mar., 1968), pp. 1-17.
4. Ivanov V.V. Financing National Economy through Credit and Budget Mechanisms // Third International Economic Symposium (IES 2018) Proceedings of the. 2019.
5. Pigou A. Inflation / A. Pigou //The Economic Journal. The Journal of the Royal Economic Society. Vol. XXVII. Dec. 1917. P. 490.
6. «Ключевая ставка и процентная ставка рефинансирования (учетная ставка), установленные Банком России» (Материал подготовлен специалистами КонсультантПлюс по данным Банка России). - Эл.ресурс. URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_12453/886577905315979b26c9032d79cb911cc8fa7e69/ (дата обращения 1.04.2020)
7. А. Ю. Якимчук, А. И. Тепленко, М. Н. Конягина Влияние ключевой ставки на темпы инлфяции в современной России // Вестник Академии знаний. 2020. - №2(37) - С.490 - 496.
8. Абель, Э., Бернанке, Б. Макроэкономика / Абель Э., Бернанке Б. - М.: СПб.: Питер, 2010. - 768с.
9. Агапова, Т.А., Серегина С.Ф. Макроэкономика / Агапова Т.А. - М.: Дело и Сервис, 2004. — 448с.

УДК 37.02

Саидмуратова Ф.А.
преподаватель
Учтепинский район, школа №197
Узбекистан, г.Ташкент

ОБУЧЕНИЕ ГЕОГРАФИИ В ШКОЛЕ

Аннотация. В статье раскрыто значение школьного обучения географии, проанализировано его современное состояние.

Ключевые слова: школьное обучение географии, географического образования, методика обучения географии.

Saidmuratova F.A.
teacher
Uzbekistan, Tashkent

SCHOOL TRAINING IN GEOGRAPHY

Abstract. The article reveals the value of school training in geography; its current state is analyzed.

Keywords: school training in geography, geography and environmental education, methods of teaching geography.

Вклад географической науки в научное восприятие мира огромен. Если в прошлом география формировалась и развивалась как наука изображения и описания, то современная география превратилась в науку, которая отвечает на вопросы, как оптимально использовать географические объекты, как не нанести вред природе, сберечь ее богатства, чистоту, красоту и каковы возможности пользоваться природными ресурсами.

Современная география – это наука, которая предоставляет полную информацию о природных, экономических, политических и экологических проблемах, сопровождающуюся аргументированными научными выводами. На основе анализа природных явлений и экономических процессов географическая наука дает рекомендации о разумном использовании и рациональном размещении производственных комплексов в регионах. Помимо названных аспектов, современные географические знания содержат сведения о правильном размещении производительных сил, об эффективных направлениях сотрудничества стран мира в экономической, политической и других сферах, о решении демографических проблем и в особенности о разумном определении геополитики различных государств.

Интенсивное развитие науки и техники, все более усиливающееся влияние деятельности человека на природу обусловили необходимость подготовки специалистов, связанных с соответствующими профессиями, владеющих основами географических знаний, хорошо знающих географию своей страны, закономерности природного развития. К сожалению, в последние годы в системе непрерывного образования отмечается снижение качества обучения географии, соответственно, понижается социальный статус и престиж географического образования.

М. Исламбекова и П. Гуломов комментируют снижение интереса к овладению географическими знаниями следующим образом: «Большинство людей, в том числе и некоторые ученые, не совсем глубоко понимают содержание и предназначение географии. По их представлениям, география изучает сведения о том, какие и где расположены горы, моря, реки, города, страны: “На земном шаре открыты и исследованы все местности и географические объекты, не исследованных мест не осталось. Для чего тогда нужна география?” Если мы пройдем мимо подобных рассуждений, то не сможем поднять уровень географических знаний и географической культуры. Мы должен связать географию с изменением отношения к природе, с использованием ее богатств, с развитием отраслей народного хозяйства, международных связей, с защитой природы, улучшением экологической ситуации в республике, иначе природа не простит нам наших ошибок».

В числе объективных причин следует отметить следующие: во-первых, после признания независимости Узбекистана в стране стремительно развивались политические, социальные, гуманитарные, правовые, экономические науки, в то время как в сфере естественных наук отмечалось некоторое «сдерживание» развития. Во-вторых, в период перехода к рыночным отношениям значительно сократилось материальное и финансовое обеспечение наук, непосредственно не связанных с производством, в частности географии. К субъективным причинам можно отнести тот факт, что географию не причисляют к системе самостоятельных дисциплин, поэтому на сегодняшний день не разработаны фундаментальные теоретические основы географии в соответствии с современными требованиями. География воспринимается как «дополнение к главному» – к таким предметам, как «право», «экономика», «история», «физика».

В странах, перешедших на рыночную экономику, и в частности в Узбекистане, требуется усилить или коренным образом реформировать практические географические дисциплины, непосредственно связанные с народным хозяйством Узбекистана и служащие его развитию.

Направления современной географической науки должны содержать данные о вновь открываемых землях, о гармонизации природы и общества,

о самом активном слое биосферы – геосфере, с точки зрения учета региональных, временных и комплексных факторов.

Приведенный выше анализ научных работ показывает, что исследователи изучили различные аспекты проблемы повышения качества и эффективности школьного обучения географии. Однако в комплексе проблема остается не изученной. Тенденции развития современной педагогики предусматривают разработку технологии повышения качества и эффективности образования, совершенствование существующих методов и приемов обучения и внедрение инновационных технологий в педагогическую практику.

Изучение образовательных систем развитых стран, разумное использование их передового опыта в системе непрерывного образования подтверждает тот факт, что качество обучения географии в школе имеет очень важное значение. Об этом свидетельствует изучение литературы по названной проблеме в США, Великобритании, Германии, Франции, Финляндии, Венгрии, России, Белоруссии.

Анализ зарубежного опыта позволяет сделать вывод о том, что в нашей республике необходимо повысить авторитет и значимость изучения географии и обратить особое внимание на следующие стороны учебного процесса:

• направленность обучения географии на экономические, социальные, политические интересы государства и общества;

• отражение в содержании обучения проблем экологизации и профессиональной ориентации;

• выделение в содержании значительного места географической оценке современных реалий и раскрытию диапазона географической науки на основе практических и творческих заданий;

• использование на высоком уровне современных методов обучения, направленных на развитие самостоятельного мышления учащихся, формирование умений делать выводы и принимать правильные решения.

Внедрение в процесс обучения географии инновационных педагогических технологий, достижений современной педагогической науки, совершенствование имеющихся методик преподавания географии в общеобразовательных школах. Решение обозначенных выше задач обеспечит повышение качества и эффективности обучения и будет способствовать развитию географической культуры и мировоззрения учащихся.

Использованные источники:

1. Исломбекова М., Ғуломов П. Географик билимлар – замон талаби // Кўҳна ва навқирон география: Иқтидорли талабалар, еш олимлар ва профессорўқитувчиларнинг 2008 йил ИТИ натижаларига бағишланган илмий-амалий конференцияси материаллари. 27–28 март. – Тошкент: ЎзМУ, 2009.

2. Farxodjonqizi F. N., Dilshodjonugli N. S. Innovative processes and trends in the educational process in Uzbekistan //ACADEMICIA: An International Multidisciplinary Research Journal. – 2020. – Т. 10. – №. 4. – С. 621-626.
3. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND GLOBALIZATION AS HISTORICAL STAGES OF HUMAN INTEGRATION //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 16-19.
4. Numonjonov S. D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – С. 747-750.

УДК 616.8-085.851+616.895

Салиев М.М.
Аграновский М.Л.
Муминов Р.К.
кафедра психиатрии и наркологии
Андижанский государственный медицинский институт

СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ПСИХОТЕРАПИИ ТРЕВОЖНЫХ РАССТРОЙСТВ

Аннотация: В статье рассмотрены современные подходы к психотерапии тревожных расстройств невротического уровня (тревожно-фобических, панического и генерализованного тревожного расстройств) на основе изучения доказательных исследований. Сформулированы основные противопоказания, мишени, этапы.

Представлены алгоритмы проведения основных психотерапевтических методов, применяемых для лечения пациентов с тревожными расстройствами невротического уровня (когнитивноповеденческая психотерапия, интерперсональная психотерапия, личностно-ориентированная (реконструктивная) психотерапия). Указаны степень доказательности эффективности применений конкретных психотерапевтических методов и сила рекомендаций.

Ключевые слова: психотерапия, тревожные расстройства, клиническая типология.

Saliev M.M.
Agranovsky M.L.
Muminov R.K.
Department of Psychiatry and Narcology
Andijan State Medical Institute

CURRENT CONCEPTS OF PSYCHOTHERAPY FOR ANXIETY DISORDERS

Resume: Article presents modern approaches to the psychotherapy of neurotic level anxiety disorders with the use of the evidence based outcome-oriented research. It considers the main targets, steps and contraindications for psychotherapy.

Algorithms of the main psychotherapeutic methods used for the treatment of patients with neurotic level anxiety disorders (CBT, interpersonal and personality-oriented (reconstructive) psychotherapy) are described. The article

reviews and appraises the strength and weight of the research findings of the definite methods effectiveness and strength of the recommendations.

Key words: psychotherapy, anxiety disorders, clinical typology.

Актуальность. Тревожные расстройства относят к наиболее распространенным проблемам психического здоровья в мире. Кроме того, среди всех медицинских проблем тревога также занимает лидирующие позиции по распространенности. В рамках эпидемиологических исследований принято говорить о двух вариантах распространенности любого состояния — годичная, то есть оценка этого показателя в небольшом временном срезе (12-month prevalence), и пожизненная — доля людей, которые хотя бы однажды испытывали это состояние. Что касается всей группы тревожных расстройств, то, по данным исследований, 12-месячная распространенность составляет >15%, а на протяжении жизни — >20%.

Результаты анализа данных Всемирной организации здравоохранения свидетельствуют о том, что эта группа проблем психического здоровья является 6-й по частоте причиной утраты трудоспособности как в странах с высоким уровнем дохода, так средним и низким, включая Украину. На каждые 100 тыс. жителей Земли на тревожные расстройства приходится 390 лет утраты трудоспособности. Среди женщин тревожные расстройства ответственны за 65% всех потерянных (нетрудоспособных) лет жизни среди всех причин[1,5].

Среди тревожных расстройств особое место занимает генерализованное тревожное расстройство, которое характеризуется избыточной тревогой и переживаниями по отношению к большому числу событий или видов активности (например работы), сопровождается сильным беспокойством, быстрой утомляемостью, раздражительностью, трудностями в концентрации внимания, мышечным напряжением и нарушением сна[3,6]. По данным исследований, тревога ассоциирована со значительным снижением качества жизни, особенно если брать во внимание широко применяемую шкалу оценки качества жизни SF-36. Согласно полученным данным по нашей стране, хроническую боль на протяжении последних 12 мес отмечали у себя 19,7% пациентов с тревогой или депрессией (Tsang A. et al., 2008). Таким образом, каждый 5-й пациент с тревожным расстройством нуждается также в терапии, направленной на устранение боли.

Цель исследования. Целью работы являлась разработка принципов и алгоритмов психотерапевтического лечения тревожных расстройств невротического уровня (тревожно-фобических, панического и генерализован-ного тревожного расстройств) на основе доказательных исследований.

Материалы и методы исследования. Исследование проводилось 115 пациентам, которые были распределены на 3 группы. I группа – 27 пациентов с паническим расстройством (ПР) (эпизодическая пароксизмальная тревога (f41.0). II группа – 21 пациент с генерализованным тревожным расстройством (ГТР) (f41.1). III группа – 67 пациентов со смешанным тревожно-депрессивным расстройством (СТДР) (f41.2).

Результаты исследования. Данные обследования стали основой в разработке концептуального подхода и построения патогенетически обоснованной системы психотерапии пациентов с тревожными расстройствами невротического регистра с учетом эмоциональных и личностно-типологических особенностей. Принципами проведения психотерапии были:

1. Партнерство психотерапевта и пациента.
2. Этапность воздействий и усложнение применяемых методик.
3. Апелляция к положительным чертам личности.
4. Применение когнитивно-поведенческой терапии (КПТ), как базовой.
5. Обучение навыкам ауторегуляции эмоций отрицательного спектра: тревоги, депрессии.
6. Коррекция социальных установок.
7. Обучение рациональным копинг-стратегиям. Основным методом психотерапевтической коррекции нарушений эмоциональной сферы в виде фобически-депрессивных и тревожно-депрессивных расстройств была когнитивно-бихевиоральная терапия по А. Беку.

Групповая психотерапия применялась для формирования социальных установок и рациональных копинг-стратегий. Она сочеталась с элементами рациональной, суггестивной и семейной психотерапии. Система психотерапии реализовывалась в 4 этапа.

I этап «Оценка психоэмоционального состояния» – начинался с момента поступления больного в стационар и был направлен на определение состояния эмоциональной сферы и мишеней психокоррекции (1 сессия).

II этап «Формирование комплаенса» – включал в себя мероприятия по формированию комплаенса, первичного установления психологического контакта и формирования положительной мотивации к лечению (2 сессии).

III этап «Психотерапия и психокоррекция» – включал индивидуальную и групповую психотерапию, направленные на формирование активной жизненной стратегии, изменение самовосприятия путем осознания смысла жизни и его качества, наличия важной стратегической цели (10 сессий).

IV этап «Суппортивное психологическое сопровождение» – включал 4 сеанса индивидуальной психотерапии с элементами семейной психокоррекции.

Оценка эффективности проведенной системы показала следующее. У больных всех 3-х групп произошла положительная клиническая динамика. Уменьшились субъективные переживания тревожного спектра и соматовегетативная симптоматика. По данным патопсихологического исследования наиболее положительная динамика была достигнута по показателям реактивной тревоги во всех 3-х группах больных. В целом значительное улучшение было достигнуто у 72% больных iгруппы, у 68% больных iiгруппы и у 78% больных III группы.

Вывод. Таким образом, выбор в пользу того или иного лекарственного средства при лечении тревожных расстройств должен осуществляться на основе доказательной медицины с учетом эффективности и переносимости препарата, наличия сопутствующей патологии и индивидуальных особенностей пациента. Также к медикаментозным средствам следует обязательно добавлять психологические методы лечения, это не только будет способствовать снижению интенсивности симптомов расстройства, но и улучшит качество жизни, социальное и трудовое функционирование и комплайенс пациента.

Использованные источники:

1.Барканова О.В. Методики диагностики эмоциональной сферы: психологический практикум // Библиотека актуальной психологии. Вып. 2. Красноярск: Литера-принт, 2009. 237 с.
2.Вейн А.М., Дюкова Г.М., Воробьева О.В., Данилов А.Б. Панические атаки (руководство для врачей). М., 2004. 408 с.
3.Купер Д.Э. Карманное руководство к МКБ-10: Классификация психических и поведенческих расстройств (с глоссарием и исследовательскими диагностическими критериями). Пер. с англ. К.: Сфера, 2010.
4.Психиатрия: национальное руководство / Под ред. Т.Б.Дмитриевой, В.Н.Краснова, Н.Г.Незнанова и соавт. М., 2009. 992 с.
5.Тарабрина Н.В. Практикум по психологии посттравматического стресса. СПб.: Питер, 2001. 272 с.
6.Тукаев Р.Д. Гипноз; феномен и клиническое применение. М.,2006. 448 с.

УДК 336.3

Супхапхан-Ковалева В.К.
студент
Астраханский государственный университет
Россия, г. Астрахань

ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РФ

Аннотация: данная статья посвящена изучению компонентов структуры государственного долга Российской Федерации в период с 2016 по 2020 года. В статье также приводятся определения государственного долга и рассматривается динамика объема государственного внешнего и внутреннего долгов Российской Федерации.

Ключевые слова: государственный долг, государственный внешний долг, государственный внутренний долг, динамика государственного долга, структура государственного долга, долговые обязательства.

Supkhapkhan-Kovaleva V.
student
Astrakhan State University
Astrakhan, Russia

STATE DEBT DYNAMICS AND STRUCTURE OF RUSSIA

Abstract: this article is devoted to the study of the components of the state debt structure of Russia in the period from 2016 to 2020. The article also provides definitions of public debt and examines the dynamics of the volume of public external and internal debt of Russia.

Key words: public debt, public external debt, public domestic debt, dynamics of public debt, structure of public debt, debt obligations.

Стратегия в сфере управления государственными займами и долгами на внешнем и внутреннем уровнях является значимой составляющей финансовой политики государства. Эффективное управление государственным долгом достигается путем выработки четкой системы работы с государственными гарантиями, сравнения рисков и стоимости государственных заимствований, контроля и мониторинга рисков, связанных с объемом, схемой и графиком платежей по накопленному долгу, формирования условий для обеспечения непрерывного доступа субъекта к рынку заемного капитала. Термин «государственный долг» означает совокупность обязательств государства перед иностранными и внутренними кредиторами [5, с.268].

В свою очередь, государственный долг делится на внешний (кредиты иностранных государств, международных финансовых организаций, государственный займы, деноминированные в национальной валюте и размещенные на зарубежных рынках) и внутренний (кредиты национальных банков и государственные займы, деноминированные в национальной валюте и размещенные на национальном рынке).

Таблица 1

Объем государственного внутреннего долга Российской Федерации за 2016-2020 гг. [4]

По состоянию на	всего, млрд. руб.	Темп прироста, %	в т.ч. государственные гарантии Российской Федерации в валюте Российской Федерации, млрд. руб
01.01.2016	7307,61	-	1 734,52
01.01.2017	8 003,46	9,52	1 903,11
01.01.2018	8 689,639	8,57	1 442,515
01.01.2019	**9 176,396**	**5,6**	**1 426,922**
01.01.2020	10 171,932	10,85	840,530

Рассмотрим объем и структуру внутреннего государственного долга РФ в динамике за последние 5 лет в таблице 1. Величина государственного внутреннего долга стабильно растет с каждым годом: с 7307,61 млрд. руб. в 2016 году до 10171,932 млрд. руб. в 2020 году, что в разнице представляет сумму в 2 864,322 млрд. руб. Темп прироста данного показателя составляет 39,2% в 2020 году по сравнению с 2016 годом. Что касается объема государственных гарантий Российской Федерации, то данный показатель имел тенденцию к росту до 2018 года, затем наблюдается спад: в 2020 году он снизился на 893,99 млрд. руб. или на 51,54% по сравнению с 2016 годом.

Что касается структуры государственного внутреннего долга, то по большей части она состоит из государственных сберегательных облигаций (ГСО) и облигаций федерального займа (ОФЗ). Наибольший удельный вес в структуре государственного внутреннего долга РФ составляют облигации федерального займа с постоянным купонным доходом (ОФЗ-ПД), объем которых на 2020 год составляет 6 474,75 млрд. руб. [3].

Таблица 2

Объем государственного внешнего долга Российской Федерации за 2016-2020 гг.[2]

По состоянию на	всего, млн. долл. США	Темп прироста, %	в т.ч. государственные гарантии Российской Федерации в иностранной валюте, млн. долл. США
01.01.2016	50 002,3	-	11 875,9
01.01.2017	51 211,8	2,42	11 730,5
01.01.2018	49 827,3	-2,7	10 357,2
01.01.2019	49 156,5	**-1,35**	11 567,4
01.01.2020	54 848,3	11,58	13 252,8

Исходя из данных таблицы 2, можно сделать вывод о том, что в целом объем государственного внешнего долга РФ за период 2016-2020 гг. увеличился на 4846 млн. долл. США или 9,69%. Положительная тенденция к снижению данного показателя наблюдается в период с 2016 года по 2019 год. Однако по состоянию на начало 2020 года объем государственного внешнего долга вырос на 11,5% по сравнению 2019 годом. В соответствии со сведениями Центрального банка РФ подобной динамике в большей степени поспособствовало приобретение нерезидентами суверенных ценных бумаг, номинированных как в российских рублях, так и в иностранной валюте. В то же время ЦБ подчеркивает, что внешний долг частного сектора не подвергся сильному изменению, так как увеличение обязательств прочих секторов, главным образом в контексте отношений прямого инвестирования, нивелирован падением внешней задолженности банков [1].

Если рассматривать структуру государственного внешнего долга РФ, то можно отметить, что его большую часть (72,16% или 36 819,5 млн. долл. США) составляет задолженность по внешним облигационным займам. При этом самое высокое значение данного показателя приходится на внешний облигационный заем с погашением в 2047 году - 7000 млн. долл. США.

Таким образом, постоянного мониторинга требует проблема государственного внешнего долга, из-за большого объема которого могут возникнуть серьезные преграды для долгосрочного развития страны. Стоит также отметить, что сокращение государственного внешнего долга РФ не способствует сокращению общего государственного долга. Это говорит о том, что сумма внутреннего долга РФ является преобладающей. В обстоятельствах обременительного внешнего долга становится значительно труднее укреплять доверие к национальной валюте, сдерживать инфляцию,

обеспечивать необходимые валютные резервы и валютную конвертируемость [5, с.274-275].

Использованные источники:

1. Информационное агентство Eurasia Daily. ЦБ сообщил о росте внешнего долга России. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://eadaily.com/ru/news/2020/01/22/cb-soobshchil-o-roste-vneshnego-dolga-rossii – Загл. с экрана.
2. Министерство финансов Российской Федерации. Государственный внешний долг Российской Федерации (2011-2020 гг.). [Электронный ресурс]. –
Режим доступа : https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/external/structure/?id_38=69444-gosudarstvennyi_vneshnii_dolg_rossiiskoi_federatsii_2011-2020_gg. – Загл. с экрана.
3. Министерство финансов Российской Федерации. Государственный внутренний долг Российской Федерации, выраженный в государственных ценных бумагах Российской Федерации, номинальная стоимость которых указана в валюте Российской Федерации, млрд. рублей (начиная с 1993 года). [Электронный ресурс]. - Режим доступа : https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/internal/structure/duty/?id_57=126578-gosudarstvennyi_vnutrennii_dolg_rossiiskoi_federatsii_vyrazhennyi_v_gosudarstvennykh_tsennykh_bumagakh_rossiiskoi_federatsii_nominalnay – Загл. с экрана.
4. Министерство финансов Российской Федерации. Объем государственного внутреннего долга Российской Федерации. [Электронный ресурс]. – Режим доступа : https://www.minfin.ru/ru/perfomance/public_debt/internal/structure/total/?id_38=20965-obem_gosudarstvennogo_vnutrennego_dolga_rossiiskoi_federatsii – Загл. с экрана.
5. Эриашвили, Н.Д., Соколов, А.П, Маилян, С.С. Экономическая безопасность: учебник для студентов вузов по специальностям экономики и управления / Под ред. С.С. Маиляна, Н.Д. Эриашвили / Эриашвили Н.Д., Соколов А.П., Маилян С.С и др.– М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2016.– 503 с. – ISBN 978-5-235-02855-2.

УДК 330

Тарантаева Т.
студент магистратуры 2 курса
кафедры Бухгалтерского учета
«РГЭУ (РИНХ)»
Россия, г. Ростов-на-Дону
научный руководитель: Алексеева И.В., д.э.н.
профессор кафедры Бухгалтерского учета «РГЭУ (РИНХ)»

ДЕФИНИЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО УЧЁТА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ

Аннотация: В статье раскрыто понятие социального учета. Обусловлена актуальность социального учета. Выявлены и описаны его виды. Отражена взаимосвязь социального учета и эффективности развития организации.

Ключевые слова: Бухгалтерский учет, социальный учет, виды социального учета, актуальность социального учета.

Tarantaeva T.
second year student of magistracy
accounting department RSUE (RINE)
Russia, Rostov-on-Don
Sci.mentor: Alekseeva I.V., d.of e.s.
accounting department professor of RSUE (RINE)

DEFINITION OF SOCIAL ACCOUNTING OF A COMMERCIAL ORGANIZATION IN THE MODERN WORLD

Abstract: The article reveals the concept of social accounting. The relevance of social accounting is determined. Its types have been identified and described. The relationship between social accounting and the effectiveness of the organization's development is reflected.

Keywords: Accounting, social accounting, types of social accounting, the relevance of social accounting.

Современный научно-технический прогресс и ответное стремительное развитие социально-экономической жизни обуславливают возникновение новых научных направлений во всех сферах деятельности человека, в том числе в сфере бухгалтерского учета и отчетности. В этих условиях все большую роль играет понимание необходимости вести социально ответственный бизнес. Топ-менеджеры крупных компаний, готовые внести достаточно весомый вклад в решение социальных и

экологических проблем, ведут социальный учет и составляют социальную отчетность, отражающую результаты выполнения не только экономических, но и социально-экологических задач, что обеспечит укрепление имиджа и инвестиционной привлекательности их компаний.

При этом любая хозяйственная операция становится объектом бухгалтерского учета, которая подлежит измерению и отражению. В настоящее время возникает необходимость предоставления заинтересованным пользователям необходимой информации о социальных аспектах деятельности компании. Такой информационной базой и явился социальный учет и отчетность. Именно ориентации на социальные показатели в производственной организации, например, показывает высокий уровень ответственности предприятия перед обществом, его способность к безвредному для экологии воспроизводству и возможность влиять позитивно на будущее предпринимательства.

Ученые по-разному смотрят на определение социального учета. Мизиковский Е.А. под социальным учетом понимает «направление в бухгалтерском учёте, которое показывает степень воздействия деятельности организации на окружающую среду»[71]. По мнению Ф.Ф. Бутынца, «цель социально-ориентированного бухгалтерского учёта – создать информационную систему, которая позволяет любой факт хозяйственной жизни предприятия сопоставить с социальными потребностями общества»[72]. По видению Мэтьюса М.Р., «социальный учет предполагает предоставление сведений о кадрах, продукции и услугах; ориентирован на предотвращение или сокращение масштабов загрязнения окружающей среды»[73].

Из вышеизложенного можно сказать, что социальный учет ― это новое направление в бухгалтерском учете, четкое понятие которому дать достаточно сложно, так как на сегодняшний день идет интеграции различных видов информации, которое показывает социальную активность компании. В его основу положены данные о кадрах, продукции, участии рабочих в управлении производством, другие социальные сведения, которые могут оказать положительное влияние на деятельность предприятий.

Составляющие социального учета можно представить на рисунке 1.

[71] Мизиковский Е.А. Теория бухгалтерского учёта: учебник. – К.: Экономистъ, 2002. – 400 с., с. 42.
[72] Бухгалтерский учет, контроль и анализ: социальные ориентиры: Результаты научных исследований проблем бухгалтерского учета и контроля Житомирской научной бухгалтерской школы: Монография / [Ф.Ф. Бутынец и др.]; под общей ред. Ф.Ф. Бутынца. – Житомир: ЖГТУ, 2008. – 484 с.
[73] Мэтьюс М.Р. Теория бухгалтерского учета: учебник / М.Р. Мэтьюс, М.Х.Б. Перера [Пер. с англ. под ред. Я.В. Соколова, И.А. Смирновой]. – М.: Аудит, ЮНИТИ, 1999. – 663 с.

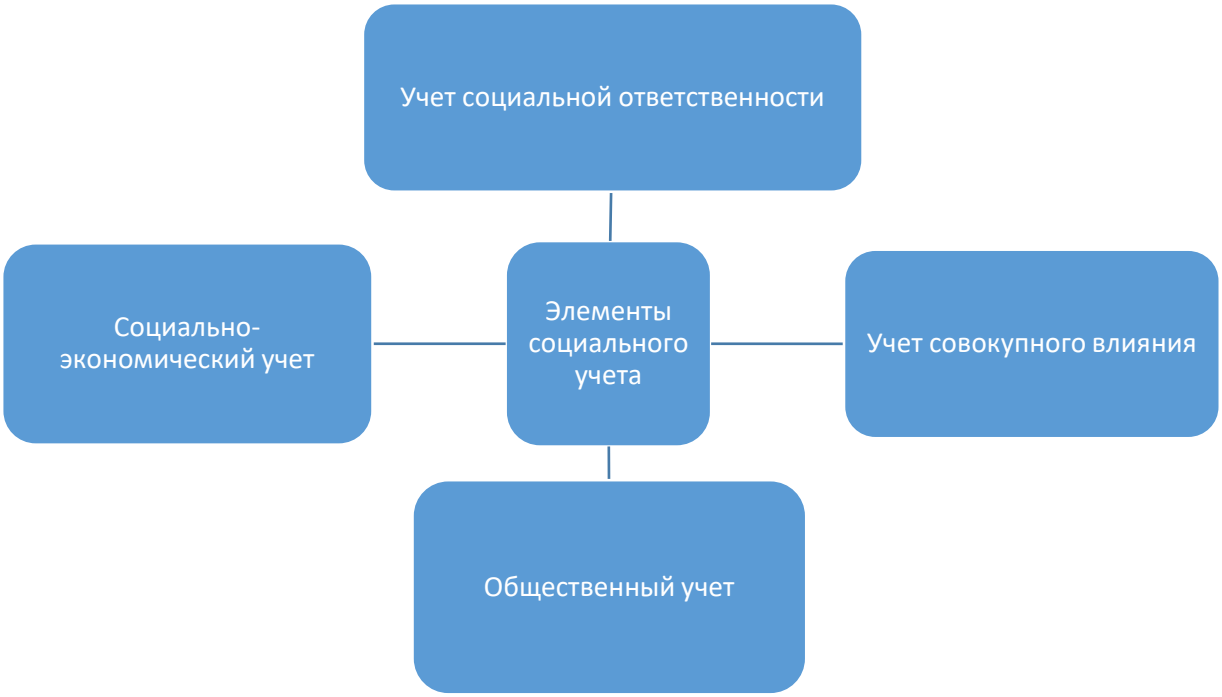


Рис. 1 ─ Элементы социального учета коммерческой организации

Под учетом социальной ответственности можно понимать учет уровня ответственности организации перед обществом, в случае если ее деятельность будет носить неблагоприятный для природы характер. Чем вреднее производство, тем выше уровень социальной ответственности.

К учету совокупного влияния относится отражение степени уже оказанного влияния деятельности, производства организации на окружающую среду на определенную дату. Например, учет информации, которая отражает совокупный ущерб, нанесенный природе, такой как площадь вырубки лесов, объем жидких слитых в гидросферу отходов и др..

Социально-экономический учет ─ это процесс сбора и систематизации информации о возможном ущербе или предотвращенном влиянии в денежном выражении. То есть информация о том, сколько нужно затратить средств для избегания и погашения ущерба, или о том, сколько было потрачено средств на помощь экологии и окружающему миру.

Общественный учет комбинирует в себе различные разновидности социального учета и может также включать в себя дополнительные ответвления в зависимости от того, насколько в этом заинтересован менеджмент компании, и от того, насколько высока его социальная ответственность.

С технической точки зрения изменения, вносимые в бухгалтерский учет для обеспечения нужд управления эколого-социальной деятельностью предприятия, обусловленные целевыми требованиями достижения устойчивого развития, можно рассматривать как совершенствование

организации аналитического учета затрат [74] . В данном направлении социальный учет является детализацией бухгалтерского учета, что делает возможным предоставлять информацию в отношении экологии в составе общей информации о предприятии.

Предоставление информации о социальном учете пригодится как для внутренних пользователей, так и для внешних. Изнутри организации руководителям и собственникам данная информация позволит разработать и принять качественные управленческие решения в отношении социально-общественной политики.

Извне социальной информацией могут воспользоваться предполагаемые инвесторы, государственные структуры, что позволит выявить возможные риски инвестирования в данную компанию, а государство получит информацию о реализации социальных программ и вкладе компании в общественную деятельность.

Таким образом, несмотря на актуальность проблем предоставления социальнозначимой информации обществу, социальный учет на данный момент не является нормативно-регламентированным и достаточно развитым направлением учета. Однако данный новый вид учета является отдельным важным источником информации, необходимой для принятия управленческих решений в сфере влияния деятельности организации на природу и общество. В связи с этим социальный учет является перспективным течением развития экономической и управленческой науки как в России, так и в остальном мире.

Использованные источники:

1. Алигаджиева Елена Мурадовна. Эколого-социальный учет и анализ корпоративной отчетности в условиях МСФО: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.12 / Алигаджиева Елена Мурадовна; [Место защиты: Орлов. гос. техн. ун-т].- Москва, 2010.- 214 с..
2. Бухгалтерский учет, контроль и анализ: социальные ориентиры: Результаты научных исследований проблем бухгалтерского учета и контроля Житомирской научной бухгалтерской школы: Монография / [Ф.Ф. Бутынец и др.]; под общей ред. Ф.Ф. Бутынца. – Житомир: ЖГТУ, 2008. – 484 с..
3. Мизиковский Е.А. Теория бухгалтерского учёта: учебник. – К.: Экономистъ, 2002. – 400 с., с. 42.
4. Мэтьюс М.Р. Теория бухгалтерского учета: учебник / М.Р. Мэтьюс, М.Х.Б. Перера [Пер. с англ. под ред. Я.В. Соколова, И.А. Смирновой]. – М.: Аудит, ЮНИТИ, 1999. – 663 с.

[74] Алигаджиева Елена Мурадовна. Эколого-социальный учет и анализ корпоративной отчетности в условиях МСФО: диссертация ... кандидата экономических наук: 08.00.12 / Алигаджиева Елена Мурадовна; [Место защиты: Орлов. гос. техн. ун-т].- Москва, 2010.- 214 с..

УДК 330

Троценко Н.А.
студент магистратуры 1курса
ФГБОУ ВО «Пермский аграрно-технологический университет им. Ак. Д.Н. Прянишникова»
Российская Федерация, г. Пермь
Загоруйко И.Ю., доктор экономических наук
профессор кафедры менеджмента
ФГБОУ ВО «Пермский аграрно-технологический университет им. Ак. Д.Н. Прянишникова»
Российская Федерация, г. Пермь

ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА

Аннотация: В рыночных условиях требуется новый механизм стратегического управления, основанный на предвидении и исследовании, учитывающий и усиливающий мотивацию деятельности людей. Игнорирование отдельных элементов мотивационного механизма может привести к неэффективности экономического механизма. Понимание принципов и основ мотивации ложится в основу стимулирования труда и как следствие позволяет сформировать систему оплаты труда на предприятии, работающей на достижение результатов в долгосрочной перспективе. Мотивация - это сложный механизм, субъектами которого выступают индивидуумы с различными потребностями и целями. Эта особенность требует взвешенного подхода к построению и реализации мотивационной системы. При этом разработка системы мотивации должна начинаться с изучения основ мотивации, усвоения закономерностей формирования и развития мотивационного механизма.

Ключевые слова: Система мотивация; стимулы; потребности; организация оплаты труда.

Trotsenko N.A.
first-year undergraduate
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Perm State Agro-Technological University named after Academician D.N. Pryanishnikov»
Russian, Federation Perm
Zagoruyko I.Yu., Doctor of Economics, Candidate of Law
Professor Department of Management
Federal State Budgetary Educational Institution of Higher Education «Perm State Agro-Technological University

named after Academician D.N. Pryanishnikov»
Russian Federation, Perm

MOTIVATION SYSTEM ORGANIZATION AS THE BASIS OF EFFECTIVE MANAGEMENT

Annotation: In market conditions, a new strategic management mechanism is required, based on foresight and research, taking into account and enhancing the motivation of people's activities. Ignoring the individual elements of the motivational mechanism can lead to inefficiencies in the economic mechanism. An understanding of the principles and foundations of motivation forms the basis of labor incentives and, as a result, allows the formation of a wage system in an enterprise that works to achieve results in the long term. Motivation is a complex mechanism, the subjects of which are individuals with different needs and goals. This feature requires a balanced approach to the construction and implementation of the motivational system. Moreover, the development of a motivation system should begin with a study of the basics of motivation, the assimilation of the laws of formation and development of the motivational mechanism.

Key words: motivation system; incentives; needs; organization of remuneration.

Тема мотивации труда в условиях рыночной экономики имеет высокую актуальность как для работодателей, являясь инструментом достижения целей деятельности предприятия, так и для сотрудников предприятия, являясь инструментом удовлетворения личных потребностей. Изучение теоретических и правовых основ мотивации является базой для разработки эффективной системы взаимодействия в процессе трудовой деятельности, позволяющей достичь реализации интересов каждой из ее сторон. Мотивационная модель рыночного типа должна обеспечивать решение задач по побуждению экономической активности работников, стимулированию добросовестного, производительного труда, формированию как личной, так и коллективной заинтересованности в развитии, укреплении и расширении производства.

Эффективное управление невозможно без понимания мотивов и потребностей человека и правильного использования стимулов к труду. Только понимание факторов, движущих человеком, побуждающих его к работе, мотивов лежащих в основе его действий, лежит в основе создания эффективной системы форм и методов управления трудовыми процессами.

Существует большое количество концепций мотивации, из которых и складывается понятие мотивации, и которые в той или иной степени свойственны каждому человеку. С одной стороны мотивацию можно рассматривать побуждение к активной деятельности личностей,

коллективов, групп, связанное со стремлением удовлетворить определенные потребности. В другой точки зрения мотивация – это процесс стимулирования самого себя и других на деятельность, направленную на достижение индивидуальных и общих целей организации. [2]

Наиболее комплексное и сбалансированное определение мотивации раскрывается при рассмотрении мотивации как процесса создания системы условий или мотивов, оказывающих воздействие на поведение человека, регулирующих интенсивность его труда, побуждающих проявлять добросовестность, настойчивость, старательность при достижении целей.

Однако, все определения мотивации, так или иначе, сходны в одном: под мотивацией понимаются активные движущие силы, определяющие поведение живых существ.

Мотивация — это длительный процесс, состоящий из этапов возникновения потребности (изучение работодателей потребностей своего персонала), разработки стратегии удовлетворения потребностей, в том числе качественных показателей планируемых результатов, реализации действий согласно выбранной стратегии (достижение качественных показателей мотивируемым) и удовлетворение потребностей через реализацию вознаграждения мотивирующим.

При разработке системы мотивации на предприятии необходимо в первую очередь сосредоточиться на факторах, побуждающих к действию и усиливающих их. К таким факторам можно отнести мотивы, стимулы и потребности.

Под мотивами понимаются определенные действия, активизирующие внутренние и внешние движущие силы человека. Мотив определяет, что и как надо делать для удовлетворения потребностей. Человек может воздействовать на них, усиливая и приглушая их действие, поскольку мотивы поддаются осознанию.

Потребность – это нужда в чем - то, объективно необходимом для поддержания жизнедеятельности и развития организма, личности и социальной группы. В зависимости от объекта потребности делятся на материальные, духовные и социальные.

Материальные потребности - это потребности в воде, воздухе, пище, продолжении рода, одежде, жилище, транспорте и так далее, необходимые для поддержания организма в нормальном жизнедеятельном состоянии.

Потребность в самовыражении человека через творчество складывается в духовные потребности. Потребности отдельного развивающегося человека имеют тенденцию к развитию и росту или напротив к снижению, когда человек деградирует.

Социальные потребности выражаются в привязанности, принадлежности к обществу, социуму, в потребности в общении, необходимости проявления заботы о других, участии в современной трудовой деятельности, реализуемые в обществе. [1]

При включении потребностей в систему мотивации следует учитывать, что для человека приоритетны потребности более низких уровней и их удовлетворение оказывает мотивирующее воздействие на человека. По мере удовлетворения этих потребностей стимулирующим фактором становятся потребности более высокого уровня.

Таким образом, построенная система мотивации не может быть статичной, а должна постоянно находиться в динамике и развитии.

В удовлетворении потребностей большое значение имеют стимулы. Под стимулом следует понимать причины поведения человека, внутреннее побуждение его к действию. При разработке системы мотивации среди всей совокупности стимулов следует выбрать подходящую форму: принуждение, материальное поощрение, моральное поощрение или самоутверждение.

Сущность мотивации – это, по сути, выявление и выбор мотивов, побуждающих человека к осуществлению определенной деятельности, к соответствующей активности и осуществление воздействия на них через их реализацию.

На основании вышеизложенного можно сделать вывод о том, что мотивация — сложный процесс, требующий индивидуального подхода к каждому отдельному сотруднику, человеку.

В условиях работы конкретной организации, предприятия система мотивации персонала находит свое отражение в системе организации и оплаты (стимулирования) труда.

Нормативная база трудовой деятельности является основой системы мотивов и стимулов труда. Факт вступления работника в трудовые отношения с работодателем предполагает выполнение первым на заранее оговоренных условиях, в том числе размера вознаграждения, определенного круга обязанностей. Для стимулирования в этой ситуации ещё нет места. В данном случае имеет место быть сфера контролируемой деятельности, где работают мотивы избегания, связанные со страхом наказания за невыполнение заранее оговорённых и согласованных требований. Таким наказанием, связанным с потерей материальных благ, может выступать выплата обусловленного вознаграждения не в полном объеме, либо разрыв трудовых отношений. [3]

Нормативная база трудовой деятельности является базой для уверенности работника в завтрашнем дне. Каждый работник должен знать требования, предъявляемые к нему в процессе трудовой деятельности, размер и характер вознаграждения, которое он получит при их соблюдении, а также размер и характер санкций, которые могут последовать в случае их нарушения. Трудовая дисциплина всегда строится на элементах принуждения, определяя варианты трудового поведения и ограничивая свободу их выбора. Однако грань между контролируемым и мотивируемым поведением условна, т. к. работник с сильной мотивацией труда обладает

самодисциплиной, привычкой добросовестно выполнять требования и относиться к ним как к собственным нормам поведения.

Стимулирование труда эффективно только в том случае, когда органы управления умеют добиваться и поддерживать тот уровень работы, за который платят. Целью стимулирования является не побуждение человека к выполнению его трудовых обязанностей, а побуждение его к повышению качества выполняемых им трудовых функций.

Вся совокупность нормативно-правовых актов регулирующих вопрос мотивации труда условно делится на государственные нормативно-правовые акты и нормативно-правовые акты локального характера.

Государственные нормативно-правовые акты призваны установить общие правила и гарантируют права и свободы наемным работникам.

К нормативно-правовому акту наивысшего уровня относится Конституция РФ. Так в соответствии со статьей 34 Конституции РФ каждый человек имеет право на свободное использование своих способностей и имущества для любой деятельности, не запрещенной законом. Статья 37 гарантирует свободу труда, право распоряжаться трудовыми навыками, выбирать род деятельности и профессию. Основным документам, которым следует руководствоваться в вопросах оплаты труда на практике, является Трудовой кодекс РФ.

Локальные нормативно-правовые акты определяют порядок оплаты и стимулирования труда на конкретном предприятии в отношении конкретного перечня сотрудников.

К данному уровню относятся документы конкретной организации, среди которых выделяют следующие виды:

- локальные нормативные акты;
- коллективные договоры или соглашения;
- трудовые договоры.

Согласно статьи 8 ТК РФ работодатель имеет право принимать локальные нормативные акты, содержащие нормы и права в пределах своей компетенции, в соответствии с законами и иными нормативно-правовыми актами федерального уровня. В случае принятия локального нормативного акта требуется согласование принимаемых норм профсоюзным органом.

Также на уровне конкретного предприятия могут быть использованы положения, приказы, распоряжения, инструкции, правила касающиеся вопросов регулирования финансовых отношений между работниками и работодателями, но при условии, что они не противоречат документам более высокого уровня.

Использование мотивации как инструмента административного менеджмента требует оценки и учета широкого круга факторов и условий ее применения. Только понимание принципов и основ мотивации обеспечит достижение основной цели мотивации как инструмента административного

менеджмента - создание требуемой модели поведения сотрудников, обеспечивающей наиболее качественное и эффективное достижение поставленных целей деятельности предприятия.

Использованные источники:

1. Добролюбов Е.А. Система материального и нематериального стимулирования (мотивации) персонала // Банковские технологии, 2015.- №3. - С. 41-44.
2. Соломанидина, Т.О. Мотивация и стимулирование трудовой деятельности: Учебник и практикум. 3–е изд., пер. и доп. / Т.О. Соломанидина, В.Г. Соломанидин. – Люберцы: Юрайт, 2016. – 323 с.
3. Управление персоналом// Под ред. Т.Ю. Базарова, Б.Л. Еремина. - М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2015.- 423 с.
4. Уткин Э.А. Мотивационный менеджмент.- М.: Центр, 2016. -247 с.

УДК 616.853 - 055.26

Ходжаева Ф.Т.
кафедра акушерства и гинекологии №1
Андижанский государственный медицинский институт

СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ТЕРАПИИ ЭПИЛЕПСИИ У ЖЕНЩИН ВО ВРЕМЯ БЕРЕМЕННОСТИ

Аннотация:В современном понимании эпилепсия – это хроническое заболевание головного мозга различной этиологии, характеризующееся постоянной предрасположенностью к генерации приступов и их нейробиологическим, когнитивным, психологическим и социальным последствиям.

Женщина и эпилепсия – это особенный аспект проблемы, поскольку в биологическом плане организм чрезвычайно сложен, а эпилептические приступы и длительный прием противоэпилептических препаратов (ПЭП) могут приводить к нарушениям в репродуктивной сфере женщины.

Ключевые слова: эпилепсия, женщина, беременность, противосудорожные препараты.

Khodzhaeva F.T.
Department of Obstetrics and Gynecology No. 1
Andijan State Medical Institute

MODERN METHODS OF EPILEPSY THERAPY IN WOMEN DURING PREGNANCY

Resume: In the modern sense, epilepsy is a chronic brain disease of various etiology, characterized by a constant predisposition to the generation of seizures and their neurobiological, cognitive, psychological and social consequences.

Women and epilepsy are a special aspect of the problem, since the body is extremely complex biologically, and epileptic seizures and prolonged use of antiepileptic drugs (AEDs) can lead to reproductive disorders in women.

Key words: epilepsy, woman, pregnancy, anticonvulsants.

Введение. Эпилепсия относится к числу широко распространенных заболеваний, которое наблюдается примерно у 50 млн человек, или 0,4-1% населения мира [1]. Она является и одной из наиболее распространенных хронических патологий, встречающихся в акушерской практике. Эпилепсией страдает каждая из 200 беременных женщин, что составляет 0,5% всех беременностей [2,5].

Существуют различные мнения о течении эпилепсии у беременных и влиянии беременности на клинику эпилепсии, методах ведения

беременности, способах родоразрешения. Одни авторы [3,4] отмечают улучшение течения основного заболевания в период беременности, а другие [2,5] высказывают противоположное мнение, считая, что беременность неблагоприятно влияет на течение эпилептического процесса, вызывая его обострение либо манифестацию. По данным Barbara Tettenborn и соавт. [1,6], наблюдения за больными в период беременности выявили уменьшение количества припадков в 67% случаев, полное их прекращение в 21% случаев и увеличение в 33% наблюдений.

Допустима возможность развития припадков эпилепсии впервые в родах, а во время беременности — даже проявление эпилептического статуса у женщин, не болевших эпилепсией [1,3].

Поэтому так называемая гестационная эпилепсия может быть симптоматической, генуинной, причем возможно появление приступов генерализованного и фокального характера во время беременности, в родах и на протяжении года после родов. Появление припадков эпилепсии во время беременности объясняется значительными изменениями метаболизма электролитного обмена в нервной ткани, связанными с задержкой хлоридов, натрия и воды вследствие увеличения в организме беременной содержания АКТГ.

Развившиеся метаболические сдвиги вызывают дисфункцию лобно-височных и височных областей головного мозга, снижение судорожного порога эпилептического очага даже в первой половине беременности, изменение возбудимости коры головного мозга и диэнцефально-мезэнцефальных структур.

Эпилепсия, к сожалению, довольно часто сопровождается внутриутробной патологией плода — гипоксией (10,4%), асфиксией в родах (23,2%), уродствами (2,4%), связанными с приемом в период беременности антиэпилептических препаратов (АЭП), которые, проникая через плацентарный барьер, оказывают угнетающее влияние на дыхательный центр, ФЭП также нередко вызывают внутримозговые геморрагии, гидроцефалию. Количество мертворождений у женщин с эпилептическими припадками (не включая эклампсию) встречается в 5,14% случаев, что более чем в 2 раза превышает их частоту у женщин с эпилепсией, но без припадков во время беременности (2,4%) [2].

Преждевременные роды отмечаются у 4-11% больных эпилепсией женщин. Масса новорожденных менее 2500 г наблюдается в 7-10% случаев. Отмечено более частое снижение у новорожденных показателей по шкале Апгар. Очень важен показатель перинатальной смертности, который в 1,2-2 раза превышает среднестатистический уровень, что до настоящего времени не получило достаточно четкого объяснения.

Проведенный анализ отечественной и зарубежной литературы свидетельствует о возможности женщины, страдающей эпилепсией, иметь семью. Рациональная фармакотерапия при этом заболевании способствует

рождению здорового ребенка и сохранению здоровья матери. Женщинам репродуктивного возраста следует планировать беременность только после тщательного консультирования у эпилептолога, акушера-гинеколога, генетика, взвешивая радость материнства и риски предстоящей беременности.

Цель исследования. Изучить длительность течения и характер эпилепсии, количество, продолжительность приступов во время беременности, вид противоэпилептической терапии, исход беременности, сроки и метод родоразрешения, состояние новорожденных при рождении.

Материалы и методы исследования. За период с 2017 по 2020 гг. в условиях перинатального центра г Андижана, проводилось наблюдение и родоразрешение 159 беременных с эпилепсией. В ходе исследования использовались общеклинические, ультразвуковые и лабораторные методы диагностики.

Результаты исследования. Результаты собственных исследований свидетельствуют, что срочные самопроизвольные роды произошли у 128 беременных (80,5%), из них в одном наблюдении у беременной с двойней, в другом – у беременной с рубцом на матке после кесарева сечения в анамнезе по поводу эпилепсии. Вакуум экстракция плода произведена у 3 беременных. Кесарево сечение произведено 27 (17%) пациенткам, из них лишь у 3 эпилепсия явилась основным показанием к оперативному родоразрешению.

Проведенный анализ клинического состояния новорожденных показал, что дети родились с весом от 2100 до 4250 гр. Частота рождения новорожденных со ЗВУР I–II степени составили 20%. В удовлетворительном состоянии с оценкой по шкале Апгар 8 на первой минуте родились 85% новорожденных, в состоянии асфиксии средней степени тяжести (оценка по шкале Апгар на первой минуте 5–6 баллов) родились трое детей. На 5 минуте оценка состояния по шкале Апгар у всех детей составила 8 и 9 баллов.

Послеродовый период для женщин, страдающих эпилепсией, является уязвимым в связи с изменением фармакокинетики ПЭП, нарушением качества и продолжительности ночного сна, проблемами грудного вскармливания и послеродовой депрессией, что приводит к учащению эпилептических приступов. Женщины с эпилепсией, принимающие ПЭП, могут кормить грудью, однако часть женщин отказываются от грудного вскармливания, опасаясь негативного влияния ПЭП на ребенка.

К настоящему времени убедительно показано, что через грудное молоко ребенок получает меньшее количество ПЭП, чем через плаценту во время своего внутриутробного развития.

Уход за ребенком в ночное время, включая его кормление, могут осуществлять родственники пациентки. Для профилактики травм младенца

при возникновении эпилептических приступов в послеродовом периоде кормление ребенка в течение первых двух недель после родоразрешения рекомендуется осуществлять в положении матери лежа или сидя.

У всех родильниц было неосложненное течение послеродового периода, выписаны домой в удовлетворительном состоянии, грудное вскармливание проводилось в 98,5% наблюдений (у 157 женщин), 2 родильницы с сохраняющимися судорожными приступами на политерапии подавили лактацию по собственному желанию.

Выводы. Таким образом, изложенные выше данные указывают на необходимость приема АЭП в период беременности, однако единого мнения в отношении безопасности определенного вида антиконвульсантов нет. Потенциально тератогенен любой из них.

Использованные источники:

1.Власов П.Н. Эпилепсия у женщин: клинические, электрофизиологические, гормональные и терапевтические аспекты: Автореф. дис... д-ра мед.наук. - М.: 2001. — 38 с.

2.Марек Г.Л., Сорокина Е.А., Харчук С.М., Щеглова Л.В. Эпилепсия и беременность // Вкник ептептологп ЛУПЕЛ, 2003. — Додаток №1. — С. 9-15.

3.Мироненко Т.В., Казакова С.£., Померанцева Т.1., Тананакша Т.П., Сорокш Ю.М., Бахтояров П. Д. Ептепая: Учбовий поабник. — Луганск: 2005. — 100 с.

4.Genetic testing in the epilepsies / R. Ottman [et al.] // Report of the ILAE Genetics Commission. Epilepsia // 2010. - Vol.51, № 4. - P. 655-670.

5.Sveberg, L. The impact of seizures on pregnancy and delivery / L. Sveberg, S. Svalheim, E. Tauboll // Seizure. - 2015. - Vol. 28. - P. 35-38.

УДК 37.02

Холматова М.А.
преподаватель
Учтепинский район, школа №245
Узбекистан, г.Ташкент

НЕТРАДИЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ НАЧАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются нетрадиционные технологии обучения, в начального образования.

Ключевые слова: нетрадиционные технологии, инновационное обучение, начального образования.

Kholmatova M.A.
teacher
Uzbekistan, Tashkent

NON-TRADITIONAL TECHNOLOGIES FOR TEACHING PRIMARY SCHOOL PUPILS

Abstract: The article deals with non-traditional learning technologies in primary education.

Keywords: non-traditional technologies, innovative training, primary education.

Образовательный процесс является основным фактором всех достижений, инноваций и дальнейшего развития человеческого общества. Действительно, из результатов образовательного процесса были получены не только положительные достижения, но и, к сожалению, негативные последствия. Это означает, что широта возможностей образовательного процесса и чрезмерная бдительность не требуют доказательств.

Исходя из Закона Республики Узбекистан “Об образовании”, а также требований “национальной программы подготовки кадров”, можно сказать, что одной из важнейших задач, стоящих перед педагогами в настоящее время, является эффективная организация образовательного процесса и эффективное использование инновационных технологий. Таким образом, учителя могут правильно выбирать и применять необходимые инструменты для организации урока на уровне требований времени, что может сделать учебный процесс интересным и привлечь студентов к кадрам на уровне требований времени. Кроме того, в процессе обучения необходимо ориентировать слушателей на активную самостоятельную работу в достижении образовательных целей, выборе методов решения выдвинутой

проблемы с учетом их творческой активности, инициативности, профессиональных знаний. С учетом вышесказанного, в современном обучении внедрено множество инновационных технологий, а проведение уроков с использованием инновационных технологий и интерактивных методов вносит новшества и изменения в деятельность преподавателя.

Общее развитие ребенка осуществляется в процессе его поисковой деятельности при взаимодействии с учителем, классом, с его окружением, поэтому я уделяю особое внимание организации учебной деятельности и социализации детей. По сравнению с традиционным и проблемное обучение дополнено некоторыми специальными функциями: воспитание навыков творческого усвоения знаний (применение системы логических приемов или отдельных способов творческой деятельности); воспитание навыков творческого применения знаний (применение усвоенных знаний в новой ситуации) и умений решать учебные проблемы; формирование и накопление опыта творческой деятельности (овладение методами научного исследования, решения практических проблем и художественного отображения действительности); формирование мотивов учения, социальных, нравственных и познавательных потребностей. Эффективным может считаться такой процесс обучения, который обусловливает: увеличение объема знаний, умений и навыков учащихся; углубление и упрочение знаний, новый уровень обучаемости и воспитанности; новый уровень познавательных потребностей учения; новый уровень сформированных познавательной самостоятельности и творческих способностей.

Для повышения эффективности системы начального образования на уроках мы должны использовать передовые педагогические и информационно-коммуникационные технологии, дидактические игры и интерактивные методы.

Дидактические игры для учителей начальных классов являются одним из видов активирующей работы по приобретению знаний, формируя у учащихся навыки мышления, устной и письменной речи. Дидактические игры-это инструменты, которые повышают интерес учащихся к чтению на уроках. Цель дидактических игр-пробудить у читателей интерес к науке, образованию, разделению книги.

Дидактическая игра вызывает живой интерес у детей к познавательному процессу и помогает им получать знания. Эти игры должны быть направлены на расширение, регулирование, развитие интереса и способностей детей к окружающей среде. Дидактические игры облегчают процесс получения знаний, который является сложным для студентов. Образовательные игры, простые интересные вопросы и ответы по теме должны быть использованы в определенной части урока. При регулярном проведении таких игр, как головоломка, быстрая подсказка, у учеников появляются определенные навыки. При правильной организации и

проведении Игр в процессе занятий необходимо четко определить задачи, правила и организацию их результатов.

Дидактические игры также помогают развить у детей такие качества, как чувство общительности, дисциплинированное рисование, смелость, решительность, умение преодолевать трудности. Дидактические игры предназначены для детей и школьников из подготовительных групп в дошкольных учреждениях, созданных школьными учителями и тренерами. Через игру ребенок понимает команду. Он сознательно относится к занятию, которое он выполняет. Дидактические игры устраняют такие неудобства, как застенчивость у читателей, боязнь ошибиться. Поэтому мы должны эффективно использовать дидактические игры и интерактивные методы на каждом уроке. В настоящее время интерес к применению интерактивных методов и информационных технологий в учебном процессе растет с каждым днем. Одна из причин, почему это происходит, заключается в том, что до сих пор в традиционном образовании учеников учат владеть только готовыми знаниями, а использование современных технологий учит их самостоятельно искать приобретенные знания, самостоятельно изучать и мыслить, анализировать, даже делать выводы.

Проблемное обучение может протекать с различной степенью познавательной активности ученика. Определение этой степени имеет важное значение для управления процессом формирования познавательной самостоятельности школьников. 84 Задача учителя заключается в том, чтобы в организации проблемного учения добиться высокой степени самостоятельности ученика при высоком уровне проблемности, научить ученика самостоятельно решать сложные проблемы. Перевод учащихся с первого на более высокий уровень является результатом проблемного обучения и одновременно процессом управления их учебнопознавательной деятельностью.

Инновационное обучение ориентировано на подготовку личности к различным изменениям в обществе, жизненным ситуациям, эффективному и прочному овладению основами наук, предусмотренных программами за счет развития творческих способностей, мышления, коммуникативных умений с использованием новых технологий. При использовании инновационных технологий происходит переход от урочной системы как процесса обучения к уроку «как ведущей форме жизни» школьников (урок-творчество, урок-труд, урок-общение, урок-дружба, урок-встреча, урок-концерт, урок-беседа, интегрированный урок, урок - круглый стол, урок-мастерская и др.).

Таким образом, подводя итог вышесказанному, еще раз отметим, что в педагогической науке существует немало технологий, способствующих повышению качества учебного процесса. Задача учителя - правильно ориентироваться в потоке нововведений, выбрать наиболее оптимальный вариант изложения учебного материала для каждого этапа обучения.

Использованные источники:

1. Махмутов М.И. Проблемное обучение: основные вопросы теории. Москва: Педагогика, 1975.
2. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND INTEGRATION: SOCIAL-PHILOSOPHICAL ANALYSIS //Роль науки в формировании современной виртуальной реальности. – 2019. – С. 10-12.
3. Farxodjonova N. F. HISTORY MODERNIZATION AND INTEGRATION OF CULTURE //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 13-15.
4. Farxodjonova N. F. MODERNIZATION AND GLOBALIZATION AS HISTORICAL STAGES OF HUMAN INTEGRATION //Теория и практика современной науки. – 2018. – №. 3. – С. 16-19.
5. Numonjonov S. D. Innovative methods of professional training //ISJ Theoretical & Applied Science, 01 (81). – 2020. – С. 747-750.

УДК 004.02:004.5:004.9

Цзюй Лисян
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ И РОССИИ

Аннотация: С 90-х годов международные финансовые организации все чаще вовлекаются в экономическую деятельность стран Центральной и Восточной Европы, бывшего Советского Союза.международные финансовые организации продолжают расширять свою роль в экономике, финансах и политике стран региона, участвуя в разработке стратегии экономического перехода этих стран, предоставляя внешнее финансирование для реализации стратегии экономического перехода и помогая странам в реструктуризации долга.

Ключевые слова: международные финансовые организации; Стратегия экономического перехода

Julixiang
student 1 courses of a magistrac
Institute of social arts education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

THE ROLE OF INTERNATIONAL FINANCIAL ORGANIZATIONS IN THE ECONOMIC TRANSFORMATION OF EASTERN EUROPE AND RUSSIA

Summary: Since the 1990s, international financial organizations have been increasingly involved in the economic activities of countries in Central and Eastern Europe and the former Soviet Union.international financial organizations continue to expand their role in the economies, finances and policies of countries in the region by participating in the development of their economic transition strategies, providing external financing for the implementation of their economic transition strategies, and assisting countries in debt restructuring.

Keywords: international financial organization; The strategy of economic transition

Среди международных финансовых организаций большое значение имеет позиция Международного валютного фонда.Не только потому, что это самый большой объем товаров для стран, которые переориентируют экономику, но, что более важно, он предлагает некоторые ограничительные и целевые дополнительные условия при предоставлении кредитов.Эта роль обусловлена,во-первых, сильной поддержкой и реализацией перекрестных условий правительствами семи промышленно развитых стран Запада. Оказание помощи другим финансовым организациям странам-реципиентам должно осуществляться в соответствии с генеральным стратегическим соглашением между реципиентами и Международным валютным фондом об экономическом реверсиве для обеспечения эффективности такой помощи.Во-вторых, на начальном этапе экономического перехода страны-транзитеры нуждаются в финансировании в общем смысле, чтобы уменьшить влияние либерализации экономики на их внешнеэкономический баланс и предотвратить дальнейшее ухудшение уровня жизни людей.Это, случается, область специализации МВФ[75].

1 Функции международных финансовых организаций в экономической трансформации

1) Мобилизация средств.международные финансовые организации активно призывают другие финансовые организации оказывать финансовую помощь странам Центральной и Восточной Европы.

2）Условия кредитования.Существуют два основных типа условий, на которые международные финансовые организации предоставляют кредиты странам с переходной экономикой: одна-это экономическая политика в отношении макроэкономики, институтов и секторов,а другая-программа микроэкономических проектов.Первый является основой последнего.МВФ играет важную роль в определении своей макроэкономической политики в странах, участвующих в переходе.

3）Техническая помощь,Преимущества технической помощи для стран с переходной экономикой: безвозмездный доступ к консультационным и обучающим услугам,привнесение опыта и знаний из стран с развитой рыночной экономикой, содействие инновациям в бизнесе,привлечение новых бизнесменов и предпринимателей к использованию интеллектуального капитала, а также содействие научно-техническому развитию.Несмотря на то, что техническая помощь играет определенную роль в продвижении экономики, существует ряд проблем.Во-первых, это вопрос координации между международными финансовыми организациями и другими странами-донорами, двусторонними и многосторонними учреждениями.Иногда программы помощи повторяются, что приводит к расточительному расходованию ресурсов.Иногда

[75] J. брада, р. шэнфельд• роль международных финансовых институтов в Центральной и Восточной Европе", "сравнительная лекция", 1995, № 1, № 52

программы помощи, разработанные международными финансовыми организациями, не являются приоритетными для стран-получателей.Только небольшая часть учебных программ международных финансовых организаций была реализована.В результате в ряде стран остаются“старые”чиновники, занимающиеся созданием и управлением“новой”экономической системой.Кроме того, между международными финансовыми организациями существуют разногласия в отношении того, какую политику страны должны проводить в отношении экономического перехода (например, политика обменного курса, либерализация цен и порядок реформ)[76].

2 Оценка деятельности международных финансовых организаций

Во-первых, международные финансовые организации играют важную роль в оказании помощи странам с переходной экономикой в понимании их экономических реалий, разработке жизнеспособных стратегий с переходной экономикой для стран с переходной экономикой и финансировании реализации политики с переходной экономикой.При содействии международных финансовых организаций макроэкономическая стабильность была достигнута во многих странах с переходной экономикой (например, в Албании, Чехии, Эстонии, Польше, Словении, Словакии и др.).В этих странах макроэкономическая стабильность сопровождается широкой либерализацией рынка и приватизацией.В то же время инфляция в странах Центральной и Восточной Европы снизилась, дефицит текущего счета в определенной степени контролируется (за исключением Венгрии), и началось хрупкое восстановление экономики.

Во-вторых, техническая помощь, оказываемая международными финансовыми организациями странам с переходной экономикой и оказанная ими позитивная роль в убеждении западных кредиторов в существенном снижении задолженности некоторых стран с переходной экономикой и быстром устранении торговых барьеров для доступа на западные рынки.

В-третьих, страны-транзитеры признают важную роль международных финансовых организаций в улучшении платежного баланса стран-транзитеров и создании Динамичных систем социального обеспечения.Конечно, экономический переход с 1990 года также доказывает, что иностранная помощь может функционировать только в виде грантов и облегчения бремени задолженности, связанных с экономическим поведением стран с переходной экономикой.

Сама по себе экономическая трансформация-это процесс обучения как для стран, занимающихся экономической трансформацией, так и для международных финансовых организаций.Финансовая помощь странам,

[76] Зениц, роль международных финансовых институтов в процессах экономической трансформации", "сравнительная экономика", 1995, № 1, с. 119 ·

перенесшим экономику, привела к некоторым изменениям в управлении и функционировании международных финансовых организаций (по заказу).Например, Международный валютный фонд больше не считается финансовым учреждением, поддерживающим платежный баланс в процессе достижения макроэкономического равновесия в странах с переходной экономикой, вместо этого он все чаще участвует в реструктуризации стран с переходной экономикой.В связи с этим его роль близка к функции других финансовых организаций.Изменения в том, как работают международные финансовые организации, еще не завершены,и они должны повысить эффективность своих вмешательств, чтобы в конечном итоге обеспечить быстрое завершение экономического перехода.

Особо следует отметить, что страны-получатели не могут рассчитывать на всемогущество международных финансовых организаций.Последовательность, содержание и темпы экономического перехода, а также долгосрочные цели экономического перехода должны определяться главным образом начальными условиями стран экономического перехода, а не повесткой дня двух основных международных финансовых организаций.Полное подчинение или чрезмерная зависимость от рекомендаций международных финансовых организаций и отторжение от их национальных реалий может иметь катастрофические последствия для экономического сдвига.

Использованные источники:

1. J. брада, р. шэнфельд роль международных финансовых институтов в Центральной и Восточной Европе", "сравнительная лекция", 1995, № 1, № 52
2. Зениц, роль международных финансовых институтов в процессах экономической трансформации", "сравнительная экономика", 1995, № 1, с. 119 ▪
3. Техническая помощь Запада России, "внешняя торговля", 1995, № 9, С. 7.

УДК 004.02:004.5:004.9

Цзюй Лисян
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ ОЦЕНКИ ПОТЕНЦИАЛА ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ

Аннотация: Потенциал финансовых инноваций может отражать потенциал финансового развития финансовой организации или страны .Целью настоящего документа является создание системы показателей фи-нансового инновационного потенциала с помощью действенных и количественных методов, позволяющих легко оценивать и оценивать потенциал фи-нансового развития фи-нансовой организации или страны , а также предоставлять идеи для развития фи-нансовых организаций и повышения их финансовой конкурентоспособности.

Ключевые слова: Финансовые инновации; методы оценки.

Julixiang
student 1 courses of a magistrac
Institute of social arts education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

RESEARCH TO ASSESS THE POTENTIAL OF FINANCIAL INNOVATION

Summary: The potential for financial innovation may reflect the financial development potential of a financial organization or country .The purpose of this document is to create a system of indicators of financial innovation potential using effective and quantitative methods that make it easy to assess and evaluate the potential of financial development of a financial organization or country, as well as to provide ideas for the development of financial organizations and improve their financial competitiveness.

Keywords: Financial innovations; valuation methods

С открытием финансового сектора Китая иностранные финансовые учреждения вступают в полную конкуренцию с китайскими финансовыми институтами.Иностранные финансовые учреждения являются сильными, историческими и технологически продвинутыми многонациональными финансовыми институтами, чтобы получить преимущество в конкуренции,

он неизбежно быстро запустит различные финансовые инновационные предприятия, усиление конкуренции заставит финансовые субъекты всех уровней ускорить темпы инноваций и постоянно улучшать возможности финансовых инноваций.

Основные принципы проектирования показателей финансовой инновационности в соответствии с системными идеями система показателей оценки финансовых инноваций может быть разложена по слоям, последовательно строится целевой уровень, уровень оценки и весовой уровень, а затем общая цель разбита на набор целевых показателей, которые, в свою очередь, взаимосвязаны и могут быть интегрированы в систему, отражающую способность финансовых инноваций, для использования в качестве основы для комплексной оценки уровня финансовых инноваций.Таким образом, при разработке системы показателей паритета финансовых инноваций следует руководствоваться четырьмя основными принципами[77]:

1) Научные принципы

При комплексной оценке потенциала финансовых инноваций система показателей должна отражать содержание финансовых инноваций, подчеркивать ведущую роль финансов в экономике и отражать тенденции финансовых инноваций, способствующие экономическому и социальному развитию.

2) Принцип маневренности

При разработке системы показателей необходимо максимально использовать количественные показатели и фактическую доступную информацию для обеспечения действенности оценки.Из-за ограничений условий невозможно создать полностью идеальную систему показателей оценки, а можно построить максимально рациональную систему показателей оценки на основе существующего принципа оперативности.

3) Системные принципы

При разработке системы показателей необходимо максимально полно, всесторонне и систематически выявлять полную картину финансовых инноваций, предотвращая их непредвзятость . Проводится факторная декомпозиция элементов из общего целевого слоя и выстраивается комплексная система показателей оценки по слоям[78].

1 Количественные макроэкономические показатели потенциала финансовых инноваций

1) Показатель вклада финансовых инноваций отражает уровень вклада финансовых инноваций в развитие финансового сектора . Это

[77] Вера Блазевич и Аннук Ливенс. Обучение в ходе инновационного процесса новых финансовых услуг: предпосылки и эффекты эффективности[J].Журнал Бизнес-исследований, Том 57, выпуск 4, апрель 2004, стр. 374 - 391.

[78] Чэнь Цзы Цзи.Анализ макроэффектов финансовых инноваций [J] .Финансовые исследования, 2000, （5） : 20- 28.

относится к вкладу в совокупные доходы финансового сектора в течение определенного периода времени , вызванного ростом доходов финансового сектора от финансовых инноваций. P представляет добавленную стоимость финансовых поступлений, вызванных финансовыми инновациями, а p-общий финансовый доход.:

M=P/R

Показатель вклада финансовых инноваций является показателем оценки эффективности, а критическими расчетными данными являются P.Он должен быть установлен Национальным органом финансового управления или Национальным статистическим управлением для соответствующих статистических показателей, которые могут быть получены после того, как они будут проходить через уровни статистики по субъектам финансовой деятельности.Из приведенной выше формулы M пропорционально P.Показано, что чем больше прибыль от финансовых инноваций в финансовом секторе, тем больше вклад финансовых инноваций. Размер финансового взноса также указывает на то, насколько сильны финансовые инновации в стране,насколько зрелыми являются финансовые инновации и эффективность использования ресурсов финансовых инноваций[79].

2) Новые финансовые инструменты, которые заменяют процентные ставки, такие как кредиты, инвестиции, расчеты и т. д., являются прибыльными средствами банка, но в каждом сегменте есть много продуктов. Что касается кредитов , то кредиты с фиксированными активами-это семейство продуктов, а кредиты с ликвидностью-это еще одна серия продуктов. В кредитах с ликвидностью 3-месячный кредит-это продукт, а 6-месячный, 1-летний, 3-летний, 5-летний, 8-летний и даже более долгосрочный кредит-это еще один продукт. В точном смысле финансовый инструмент-это продукт, который имеет свою жизнь. Таким образом, существует проблема замещения финансовых продуктов. Скорость замещения инновационных финансовых инструментов-это скорость, с которой новые финансовые инструменты устаревают в течение определенного периода времени.Мы используем V для обозначения скорости замещения новых финансовых инструментов, N для числа новых финансовых продуктов, выпущенных за определенный период, и O для количества финансовых продуктов, которые были ликвидированы за определенный период:

V=N/O

В общем случае нормальное значение V равно 1, что указывает на то, что темпы инноваций в финансовых продуктах банка равны темпам их

[79] By пожертвовал, Су Сюэ Вэнь.Система показателей и анализ эффективности использования финансовых инноваций и модернизации финансовой отрасли [J].Хунаньский университет, научный журнал, 2003, （3） :108- 112.

ликвидации. Банк поддерживает нормальную операционную жизнеспособность.Значение V, превышающее 1 и даже большее, свидетельствует о необычайно активной и бурной финансово-инновационной деятельности банка, а также о том, что операционные функции банка могут быстро расширяться в течение определенного периода времени. Внедрение интеграции финансовых рынков является важным условием для приумножения новых финансовых продуктов. В этот период появятся новые финансовые продукты, и быстро расширятся операционные функции банков, компаний по ценным бумагам, страховых компаний и других небанковских финансовых учреждений.Значение V меньше 1 указывает на то, что банки быстрее запускают новые финансовые продукты, чем устаревшие. В этом есть одна проблема, о которой нужно сказать: несмотря на небольшое количество новых продуктов банка, новые продукты могут включать в себя функции, которые могут быть равны или даже больше, чем старые продукты, которые были устранены. При этом не может быть указано, увеличена или уменьшена операционная функция банка из ставки замещения финансового инструмента менее 1. В некотором смысле, величина коэффициента замещения инструментов финансовых инноваций иллюстрирует степень эластичности государственного регулирования финансового сектора и открытость государственного финансового сектора. В частности, когда о равно 0, это указывает на чистое расширение операционной функции банка.

Коэффициент интродукции финансовых инструментов коэффициент интродукции финансовых инструментов-это отношение количества финансовых инструментов, введенных за определенный период, к числу существующих финансовых инструментов финансового учреждения. Количество финансовых инструментов, имеющихся в финансовых учреждениях, включает в себя количество финансовых инструментов, предшествующих текущему периоду, количество инновационных финансовых инструментов в финансовых учреждениях текущего периода и количество внедренных финансовых инструментов. Мы выражаем коэффициент внедрения финансовых инструментов C, B-количество финансовых инструментов, предшествующих текущему периоду, S-количество инновационных финансовых инструментов в текущем периоде, I-количество введенных финансовых инструментов:

C=I（/ B+S+I）.

2 Оценка потенциала финансовых инноваций

1) Комплексная оценка микроэкономических показателей финансовых инноваций

1. Вычисление значений каждого показателя начинается с присвоения значений четырем метрикам.Если показатель является количественным, то он рассчитывается с использованием соответствующих

статистических данных ; если количественный показатель-с использованием метода Дельфи.

2. Определение Весов показателей весы показателей представляют собой количественные величины, которые взвешивают относительную значимость различных факторов в совокупности оцениваемых объектов.Это может быть абсолютное, относительное, положительное или отрицательное число.Основными методами определения веса являются:

① Метод иерархического анализа , упрощенный метод AHP (Analytic Hierarchy Process), использует относительную меру (вес или вес приоритета), которая может различать вещи и недостатки в качестве метода оценки показателей удовлетворенности;

② метод весов объема информации, обычно используемый метод анализа основных компонентов, метод факторного анализа , является методом определения Весов на основе фактических значений каждого показателя оценки,отражающих различную информацию;

③ метод весов экспертной оценки,обычно используемый метод дельфи, заключается в использовании метод повторного суждения.Эти методы определения весов, при их использовании, различаются в зависимости от целей исследования.Для определения весовых коэффициентов в данном исследовании использовался метод экспертных оценок.

2) Комплексная оценка макроэкономических показателей финансовых инноваций

Как правило, четыре показателя: коэффициент вклада финансовых инноваций (м), коэффициент замещения новых финансовых инструментов (V), коэффициент внедрения финансовых инструментов (C) и коэффициент внедрения финансовых инноваций (ТФ) в определенной степени отражают способность страны к финансовым инновациям.

Использованные источники:

1. Питер Туфано. Финансовые Инновации [J]. Справочник по экономике финансов, Том 1, Часть 1, 2003, страницы 307 - 335.
2. Вера Блазевич и Аннук Ливенс. Обучение в ходе инновационного процесса новых финансовых услуг: предпосылки и эффекты эффективности[J].Журнал Бизнес-исследований, Том 57, выпуск 4, апрель 2004, стр. 374 - 391.
3. Джош Лернер. Новая финансовая вещь: истоки финансовых инноваций [J]. Журнал финансовой экономики, том 79, выпуск 2, февраль 2006 г., страницы 223 - 255.
4. Лю РЕН Ву.Эмпирическая оценка устойчивости финансовой структуры и финансового развития.
5. Чэнь Цзы Цзи.Анализ макроэффектов финансовых инноваций [J] .Финансовые исследования, 2000, （5） : 20- 28.

6. Ву пожертвовал, Су Сюэ Вэнь.Система показателей и анализ эффективности использования финансовых инноваций и модернизации финансовой отрасли [J].Хунаньский университет, научный журнал, 2003, （3） :108- 112.

УДК 004.02:004.5:004.9

Чесноков Д.Г.
студент
кафедра «Технологии государственного и муниципального управления»
ФГАОУ ВО «УрФУ имени первого Президента России Б.Н. Ельцина»

СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОГРАММ ДВУХ ПАРЛАМЕНТСКИХ ПАРТИЙ КПРФ И «СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ»

Аннотация. Настоящая статья посвящена анализу существующих программ политических партий КПРФ и «Справедливая Россия», а также проводится исследование достижения программных целей по средствам анализа участия депутатов фракций в голосовании по важнейшим законопроектам и политической позиции, по результатам которого, дается оценка достижения целей программ и эффективности законотворческой деятельности двух политической партии в целом.

Ключевые слова: социально-политическая программа, законотворческая деятельность, парламентская партия, фракция, законопроект, законодательная инициатива, КПРФ, «Справедливая Россия».

Chesnokov D.G.
student
Department of "Technologies of state and municipal management"
Urfu named after the first President of Russia B. N. Yeltsin

COMPARATIVE ANALYSIS OF THE IMPLEMENTATION OF THE GOALS OF THE SOCIO-POLITICAL PROGRAMS OF THE TWO PARLIAMENTARY PARTIES OF THE COMMUNIST PARTY AND "FAIR RUSSIA»

Abstracts. This article is devoted to the analysis of existing programs of the political parties "Communist party" and "Fair Russia", as well as a study of the achievement of program goals by means of analyzing the participation of deputies of factions in voting on major bills and political positions, which results in an assessment of the achievement of program goals and the effectiveness of legislative activities of the two political parties as a whole.

Keywords: socio-political program, legislative activity, parliamentary party, faction, bill, legislative initiative, "Communist party", "Fair Russia".

В современных условиях одним из важных субъектов политических отношений выступают политические партии. Они дают ключ к пониманию основополагающих принципов представительства, демократии выборности должностных лиц, политического плюрализма, а также современной политики в целом. Являясь одним из институтов политической системы, политические партии активно принимают участие в борьбе за власть, закладывают определенные формы и ценности политического сознания у граждан.

Программа политической партии является основным документом, который отражает не только принципы деятельности политической партии, но также определяет цели и задачи, стоящие перед организацией и пути их решения. Достижение поставленных целей и задач социально-политической программы определяет эффективность деятельности партии [8].

Поэтому представляет интерес сравнительный анализ реализации достижения целей социально-политических программ двух парламентских партий. Анализ программ позволяет выявить общее и специфичное для каждой из партии относительно достижения поставленных целей, а также оценить их силу позиции по ключевым вопросам развития российского общества [10].

Цель научной статьи – провести сравнительный анализ реализации достижения целей социально-политических программ двух парламентских партий КПРФ и «Справедливая Россия».

На первый взгляд, рассматривая в целом программы Коммунистической партии РФ (или КПРФ) [2] и «Справедливой России» [6], можно выделить первые различия, заключающиеся в том, что одни являются сторонниками жестких и кардинальные перемен, другие же рассматривают достижение поставленных целей и задач более мягким методом, с постепенным переустройством политической, социальной и экономической жизни страны.

Сравнивая две программы данных партий, бросается в глаза, что в программе КПРФ больше четко выраженных задач и путей решения и реализации их, в отличие от программы «Справедливая Россия», чья программа в свою очередь, содержит больше популистские предложения и мало реальных предложений пути их реализации [10]. Хотя частично данные программы дублируют друг друга в своих целях и задачах.

Важно отметить закономерные черты, которые присуще двум социально-политическим программам фракций КПРФ и «Справедливая Россия», в частности:

1) программы имеют сформулированную общую цель, которая заключается в развитии страны. Однако для рационального решения поставленных задач необходимо учитывать возможные ресурсы и участников, формы политического и социально-экономического обеспечения решения и прогнозируемые сроки;

2) в социально-политических программах анализируемых партий не сформулированы способы достижения поставленных целей, а также маршрут действий партий по достижению этих партий. Вследствие чего возникает потребность нормативно-правового закрепления данных положений с целью более доступной оценки программ фракций и их перспектив [1];

3) программы политических партий должны иметь конкретный ответ: «Что именно получат граждане страны в результате ее реализации». То есть в данных программно-политических документах должны содержаться тренды развития российского общества и его политической системы;

4) программы представленных партий должны быть более ориентированы на нужды населения, убеждать людей, что именно программа конкретной партии наилучшим способом отражает потребности и интересы в целом и каждого отдельного человека;

5) необходимо конкретизировать программные задачи партии касательно отдельных регионов. Региональный блок партийной программы должны иметь следующие позиции [3]:

- наиболее актуальные проблемы региона;
- определение путей и методов решений этих проблем;
- роль партийной организации в решении этих проблем.

Представленный анализ законотворческой деятельности парламентских партий КПРФ и «Справедливая Россия» охватывает период весенней и осенней сессии Государственной Думы 2019 года во исполнение социально-политических программ указанных фракций.

В весенней сессии Государственной Думы 2019 года фракция КПРФ внесла в Государственную Думу РФ 387 законопроектов, из которых по 224-м работа завершена, 163-м продолжается. Из всего числа 124 законопроекта внесены в 2019 году. Из них 33 рассмотрены, а 91 находится в стадии рассмотрения. В осенне-зимний период (сентябрь – декабрь) 2019 года внесено 46 законопроектов. Из общего числа законопроектов, внесенных фракцией КПРФ или с ее участием, в текущем созыве подписан и опубликован 91 законопроект, в том числе 28 – в текущем году, из них 9 – в ходе осенне-зимней сессии (сентябрь – декабрь) 2019 года [2].

Согласно существующей программе «10 шагов к достойной жизни» основными целями КПРФ является единство страны, ее благополучие и безопасность, а также справедливость и равенство всех проживающих на территории страны и единство их прав и обязанностей. Полное бесплатное медицинское обслуживание и образование, обеспечение семей бесплатным или дешевым жильем также является одним из приоритетных направлений партии [9].

Реализация поставленной цели возможно путем отстаивания выработанных предложений КПРФ [7]:

− развитие агропромышленного комплекса страны;

− полная национализация природных ресурсов и их добычи, а именно нефти и газа, субъектов банковской сферы, электроэнергетики, а также организаций военно-промышленного комплекса;

− прекращение членства во Всемирной торговой организации;

− организация возможности продажи производимых товаров напрямую, исключая посредников для снижения стоимости товаров и установление государственного контроля за повышением цен;

− введение прогрессивной шкалы налогообложения и освобождение определенных категорий граждан и организаций от него;

− введение государственного регулирования и монополии на производство и продажу спиртовой продукции;

− строгое регулирование роста тарифов и дальнейшее их снижение.

Достижение прописанных программных целей раскрывается в поддержке конкретных законопроектах и активном участии законотворческой деятельности фракции [5].

Усилиями фракции в 2019 году на развитие агропромышленного комплекса (далее – АПК) направлено из федерального бюджета 304 млрд. рублей против 242 млрд. в 2018 году (прирост почти на 30%). Оказана поддержка производителям сельхозтехники, погектарная поддержка в растениеводстве и на литр молока в молочном животноводстве. Увеличены страховые выплаты за гибель урожая и компенсации на рост цен ГСМ. Осенью 2019 года в федеральном бюджете на 3 млрд. рублей увеличены средства на поддержку производителей сельхозтехники. Однако на сегодняшний день АПК недополучает 200 млрд. рублей господдержки.

Благодаря настойчивости фракции КПРФ, и по поручению Президента, Правительство приняло Госпрограмму «Комплексное развитие сельских территорий на период до 2025 года». Объем бюджетных ассигнований федерального бюджета – 1,061 трлн. рублей, из консолидированных бюджетов субъектов РФ – 0,174 трлн. рублей; из внебюджетных источников – 1,053 трлн. рублей; всего – 2,3 трлн. рублей. Задача госпрограммы – удвоение экспорта сельхозпродукции к 2024 году, обеспечение темпов ежегодного прироста продукции АПК в 3%, включает 4 направления развития [2]:

- переход к современным технологиям (биотехнологии, современная техника и технологии сельхозпроизводства, роботизация);

- сбалансированное развитие АПК (не только крупные агрохолдинги, но и поддержка личного подсобного хозяйства, КФХ). Обеспечение развития социальной сферы на селе, социально-инфраструктурная поддержка, сохранение доли сельчан в стране 25-26% к общему населению. Доходы жителей села не ниже 80% доходов горожан (на сегодня в 2 раза ниже). Обеспечение не менее 50% сельчан благоустроенным жильем;

- импортозамещение и развитие экспорта;

- создание устойчивого спроса внутри страны на сельхозпродукцию в растениеводстве, овощеводстве, животноводстве и обеспечение малообеспеченных граждан.

Кроме того, в рамках иных государственных программ Российской Федерации реализуются мероприятия, направленные на развитие сельских территорий, в том числе в государственных программах Российской Федерации: «Развитие здравоохранения», «Обеспечение доступным и комфортным жильем и коммунальными услугами граждан Российской Федерации», «Развитие физической культуры и спорта», «Развитие энергетики», «Развитие образования», «Развитие культуры и туризма», «Информационное общество». Фракция планирует усилить борьбу по развитию сельских территорий, предложив на рассмотрение модель сельского развития до 2030 г. [5].

24 июля 2019 года принят в третьем чтении законопроект фракции КПРФ об установлении пониженной ставки (10%) НДС в отношении плодов и фруктов (включая виноград) и восстановлении ставки НДС в 20% для пальмового масла. Дополнительные доходы, полученные при этом, будут направлены на поддержку молочного животноводства.

Фракция КПРФ продолжает работу по перспективному развитию Забайкальского края. Усилиями фракции из федерального бюджета выделено в 2019 году более 1,7 млрд. рублей. Однако, освоение задерживается. А также ведет работу по включению региона в перечень территорий с льготными тарифами на электроэнергию [2].

Фракция КПРФ добивается решения проблемы полной компенсации собственникам аварийного жилья по федеральной программе переселения из ветхого и аварийного жилья.

Фракция КПРФ постоянно заботится и всемерно поддерживает меры социальной помощи крупнейшим обществам инвалидов, которым в 2020 году выделяется 1,5 млрд. рублей, которые будут распределены трем общероссийским общественным организациям инвалидов. По предложениям депутата Правительством приняты меры по долголетней социальной реабилитации инвалидов, создания для них новых рабочих мест и финансирования обеспечения инвалидов техническими средствами реабилитации в объеме по 35,5 млрд. рублей ежегодно [5].

Фракция КПРФ поддержала законопроект по освобождению от НДФЛ любых компенсационных выплат обманутым дольщикам. Депутаты фракции вели работу в поддержку обманутых дольщиков, обратившись в Минстрой РФ и Минэкономразвития о необходимости соответствующей федеральной целевой программы. Как итог, более 16 тысяч обманутых дольщиков получили квартиры в столице. На 2020 год на эти цели выделены ее 22 млрд. рублей.

Фракция поддержала изменение закона об обязательном страховании от несчастных случаев в части включения в список выплаты компенсации

до 1 млн. рублей за погибших на производстве их родителей наравне с семьей погибшего [2].

Исключительно важное значение придает фракция КПРФ законодательной и организационной поддержке работы народных предприятий – как наиболее эффективной формы возрождения реального производства в стране и решения социальных задач трудовых коллективов и восстановления социальной справедливости.

Также партия КПРФ ведут законодательную работу в сфере здравоохранения, обращая особое внимание бесплатности и доступности услуг, состоянию здравоохранения на селе, на финансовое обеспечение лечения орфанных заболеваний, развитие высокотехнологичной медицинской помощи и подготовки медицинских кадров в учебных заведениях, добиваясь внедрения государственного распределения выпускников [5].

КПРФ добивается принятия разработанного фракцией законопроекта «Образование для всех», который предусматривает комплекс основных мер: по обеспечению бесплатного и доступного образования, чтобы каждый гражданин имел бы реальную возможность получить полноценное бесплатное образование в соответствии со своими способностями и потребностями страны; отмены коммерциализации государственных вузов; предоставленных выпускникам профессиональных учебных заведений первого рабочего места; обеспечения достойной оплаты труда работников образования; повышения стипендий студентам и аспирантам; отмены ЕГЭ или свобода его выбора, вплоть до выхода из Болонского процесса.

Депутаты фракции КПРФ активно соучаствуют в разработке законопроектов в такой новой отрасли права, как информационные технологии, цифровая экономика, правовое регулирование производства криптовалюты, распределение национального майнинга.

С учетом вышеизложенных аргументов и, выполняя программу «10 шагов в достойной жизни», фракция КПРФ голосовала против предложенного Правительством варианта федерального бюджета на 2020 год и плановый период 2021-2022 годов, «бюджетного правила», налогового маневра, амнистии капиталов, снятия ограничения на валютные операции. Фракция считает недопустимым отказ государства от валютного регулирования.

Таким образом, реализация цели социально-политической программы Коммунистической партии РФ активно проводится по ряду традиционных направлений – развитие агропромышленного комплекса, сельских территорий и регионов страны, реформирование системы ЖКХ и расширение социальной помощи незащищенным категориям граждан. По этим направлениям партийной программы достигнуты значительные результаты в принятии законодательных инициатив. При этом по результатам парламентской деятельности фракции КПРФ многие позиции

были не поддержаны на законодательном уровне или имели меньшинство голосов. Так партия КПРФ выступила против многих принятых сегодня законопроектов, противоречащих коммунистической идеологии, в частности [2]:

1. Фракция КПРФ не поддерживала принятии закона о проведении эксперимента по самозанятым в г. Москве, Московской и Калужской областях и Республике Татарстан. Не поддержала фракция и вносимые в закон изменения по расширению режима самозанятых еще в 19 регионах. Фракция настаивает на ответственности государства за рост экономики, создание новых рабочих мест, развитие малого и среднего бизнеса и сохранение пенсионного обеспечения.

2. Фракция голосована против «заморозки» до 2022 года пенсионных накоплений граждан, оценивая это как банальное воровство.

3. Фракция КПРФ в текущем созыве четырежды голосовала против принятия федеральных законов об «амнистии крупного капитала», фракция считает, что крупные собственники (олигархи) должны отвечать перед законом за нарушение по выводу капитала, уход от уплаты налогов и страховых взносов, укрывательство доходов и имущества от налогообложения.

За период с 1 января 2019 года депутатами партии «Справедливая Россия» (в том числе в соавторстве с депутатами других фракций) было внесено в Государственную Думу 176 законодательных инициатив. Из числа указанных законопроектов 111 законопроектов находится на рассмотрении Государственной Думы. Из них 11 законопроектов приняты Государственной Думой (на стадии первого, второго или третьего чтения). Остальные 65 законопроектов находится в архиве текущего созыва Государственной Думы.

Из них 37 законопроектов были возвращены субъекту права законодательной инициативы. 28 законов были подписаны Президентом РФ и опубликованы [4].

В свою очередь, основные цели партии «Справедливая Россия» [6] базируются на таких понятиях как социализм, справедливость, свобода и солидарность. В частности целями партии в рамках социальных задач согласно программы «Национальная политика» планируется повышение оплаты труда, повышение доступности здравоохранения, контроль за тарифами, а также введение прогрессивного налогообложения и установление государственного контроля за выпуском спиртовой продукции, что в свою очередь является также направлениями программы КПРФ.

В программе «Справедливая Россия» также упоминается про индексации всех денежных выплат и пенсий, о выплате повышенной пенсии, внедрении государственного контроля за тарифами на содержание и ремонт жилья [4].

Данные цели планируется достичь путем оптимального соотношения государственной, муниципальной и частной форм собственности; развития демократического общества и стимулирования экономической активности граждан и организаций, а также установлению пособия по безработице не ниже прожиточного минимума для уменьшения общего уровня безработицы. Отмечу, что на наш взгляд, данная мера будет способствовать наоборот увеличению безработицы.

За 2019 год 28 законов фракции «Справедливая Россия» (в том числе в соавторстве с депутатами других фракций) были подписаны Президентом РФ и опубликованы. Например [4]:

1. «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в части особенностей изменения условий кредитного договора, договора займа, которые заключены с заемщиком - физическим лицом в целях, не связанных с осуществлением им предпринимательской деятельности, и обязательства заемщика по которым обеспечены ипотекой, по требованию заемщика» (т.н. «закон об ипотечных каникулах сроком до 6 месяцев»);

2. «О мерах государственной поддержки семей, имеющих детей, в части погашения обязательств по ипотечным жилищным кредитам (займам) и о внесении изменений в статью 132 Федерального закона «Об актах гражданского состояния» (предоставление многодетным семьям 450 тысяч рублей на погашение обязательств по ипотечному жилищному кредиту);

3. «О внесении изменений в часть вторую Налогового кодекса Российской Федерации и статью 9 Федерального закона «О внесении изменений в части первую и вторую Налогового кодекса Российской Федерации и отдельные законодательные акты Российской Федерации о налогах и сборах» (льготы по земельному налогу и налогу на имущество для многодетных семей);

4. «О внесении изменений в Федеральный закон «О публично-правовой компании по защите прав граждан - участников долевого строительства при несостоятельности (банкротстве) застройщиков и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (члены ЖСК смогут так же, как и обманутые дольщики, получать компенсационные выплаты за счет Фонда защиты прав граждан-участников долевого строительства);

5. «О виноградарстве и виноделии в Российской Федерации».

Фракция «Справедливая Россия» голосовала «За» [6]:

1. ФЗ «О внесении изменений в статьи 164 и 165 Налогового кодекса Российской Федерации». ФЗ подготовлен в целях обеспечения реализации мер, предусмотренных Указом Президента РФ от 7 мая 2018 г. № 204 «О национальных целях и стратегических задачах развития Российской Федерации на период до 2024 года».

ФЗ установил на бессрочной основе налоговую ставку НДС в размере 0% в отношении операций по реализации услуг по внутренним воздушным перевозкам пассажиров и багажа при условии, что пункт отправления и пункт назначения, а также все промежуточные пункты маршрута перевозки (в случае их наличия) расположены вне территории Московской области или территории города федерального значения Москвы.

Таким образом, положения закона обеспечат налоговое стимулирование расширения сети межрегиональных регулярных авиационных маршрутов, минуя Москву, а также развития региональной авиационной транспортной инфраструктуры и снижения нагрузки на Московский авиационный узел.

2. ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О ветеранах».

Жители дагестанского Ботлиха, участвовавшие в боевых действиях против группы Шамиля Басаева в 1999 году, пожаловались Президенту РФ В.В. Путину во время прямой линии 20 июня 2019 года на отсутствие у них статуса участника боевых действий.

Вторжение незаконных вооруженных формирований на территорию Республики Дагестан в августе 1999 года было направлено против конституционного строя, суверенитета и территориальной целостности РФ.

Поэтому законопроект предлагает установить статус ветеранов боевых действий лицам, оказывавшим в соответствии с решениями органов исполнительной власти Республики Дагестан в период с августа по сентябрь 1999 года содействие федеральным органам исполнительной власти, осуществлявшим борьбу с терроризмом, в выполнении задач в ходе контртеррористических операций на территории Республики Дагестан и принимавшими непосредственное участие в боевых действиях в составе отрядов самообороны Республики Дагестан.

3. ПФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О качестве и безопасности пищевых продуктов» и статью 37 Федерального закона «Об образовании в Российской Федерации» в части совершенствования правового регулирования вопросов обеспечения качества пищевой продукции». ПФЗ предоставляет дополнительные гарантии по питанию обучающихся в начальных классах.

Кроме того, закрепляется обязанность повышенных гарантий по питанию: дошкольников; инвалидов; пациентов больниц; лиц, содержащихся в органах социального обслуживания (в том числе содержащихся там пожилых лиц, инвалидов); лиц, занятых на вредных условиях труда [4].

Эта законодательная инициатива всех парламентских фракций. 24.10.2019 года ПФЗ был принят в I чтении.

4. ФЗ «О внесении изменений в статью 217 Налогового кодекса Российской Федерации».

Закон установил в Налоговом кодексе РФ положение об освобождении от налога на доходы физических лиц доходов граждан, пострадавших от чрезвычайных обстоятельств. Данная законодательная инициатива была подготовлена во исполнение поручения Президента РФ по итогам рабочей поездки в Иркутскую область 2 сентября 2019 года, граждане которой пострадали от наводнения в конце июня 2019 года.

5. ФЗ «О внесении изменений в Трудовой кодекс Российской Федерации» (т.н. закон «об электронных трудовых книжках).

Закон установил, что с 2020 года в России вводятся электронные трудовые книжки. Положения закона будут вступать в силу постепенно. Еще в течение 2020 года работники будут иметь право отказаться от электронных трудовых книжек в пользу бумажных, для этого потребуется подать заявление. У лиц, впервые поступающих на работу, выбора между «цифрой» и «бумагой» не будет. Так, с 2021 года для «новичков» сведения об их трудовой деятельности будет фиксироваться в электронном виде.

В целом, партия «Справедливая Россия» инициирует конкретные законопроекты, в частности: «Развитие российской науки», «Формирование современной системы образования», «Реформирование пенсионной системы», «Повышение оплаты труда», «Улучшение качества жизни людей с инвалидностью», «Молодежная политика», «Модернизация жилищно-коммунального хозяйства», «Развитие профсоюзов», «Совершенствование деятельности органов государственной власти», «Развитие военной инфраструктуры и престижа Вооруженных сил».

Таким образом, реализация цели социально-политической программы партии «Справедливая Россия» основывается на принципе социальной справедливости или защите интересов простых граждан. Законотворческая деятельность построена на сохранении и преумножении лучших традиций отечественного образования, значительном повышении финансирования науки и культуры. Многие законодательные инициативы партии «Справедливая Россия» направлены на защиту интересов тех граждан, которые являются сегодня наименее социально защищенными – ветераны войны и труда, пенсионеры, работники бюджетной сферы, многодетные семьи и матери-одиночки, инвалиды. При этом часть важных законопроектов, предложенных фракцией «Справедливая Россия», были отклонены в I чтении в период весенней и осенней сессий 2019 года, в частности [6]:

1. ПФЗ «О народосбережении (об образовании Национального совета по сбережению народа)». Проектом ФЗ предлагалось учредить Национальный совет по сбережению народа. Благосостояние населения, определяемое законопроектом, измеряется достижением его целевых показателей, перечень и порядок реализации которых определяются в соответствии с законопроектом.

2. ПФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об основах государственного регулирования торговой деятельности в Российской Федерации». Проект ФЗ предлагал ввести государственное регулирование цен на моторное топливо.

3. ПФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «О страховых пенсиях» в части увеличения периода ухода за ребенком, засчитываемого в страховой стаж, а также установления иных мер, направленных на улучшение прав лиц, осуществляющих уход за ребенком». ПФЗ, в частности, предлагалось увеличить с 1,5 до 3 лет засчитываемого в страховой стаж периода ухода одного из родителей за каждым ребенком, не достигшим 3-летнего возраста, с одновременным снятием ограничения по учету общей продолжительности такого стажа.

Подвоя итог рассмотрению двух программ политических партий КПРФ и «Справедливая Россия» мы можем сделать вывод, что КПРФ является более радикальной оппозиционной партией с четко сформированными целями и мероприятиями по достижению указанных целей. «Справедливая Россия» в свою очередь разработала свою программу в целях создания политики «нового социализма», характеризуя его как «актуальный, демократический и эффективный», путем поэтапного и плавного внедрения изменений в социальную, экономическую и другие сферы государства согласно поставленным целям, но в то же время, имея более обобщенный перечень мероприятий для их достижения.

Использованные источники:

1. Алейникова, Л. Г. Теория партизана: продолжение теоретической проблематизации [Текст] / Л. Г. Алейникова, С. А. Мельков, В. О. Микрюков, А. Н. Перенджиев // Власть. - 2017. - Т. 25. - № 3. – С. 143-155.
2. Коммунистическая партия Российской Федерации: [Электронный ресурс]. URL: https://kprf.ru. (Дата обращения: 10.08.2020).
3. Лябах, А. Ю. Размышления о реалиях отечественной электоральной политики [Текст] / А. Ю. Лябах, Ю. Н. Малека, С. А. Мельков // Социально-гуманитарные знания. - 2018. - № 1. - С. 7-14.
4. Отчет о работе фракции Политической партии «Справедливая Россия» в Государственной Думе (2019 год): [Электронный ресурс]. URL: https://spravedlivo.ru. (Дата обращения: 10.08.2020).
5. Отчет о работе фракции КПРФ в Государственной Думе Федерального Собрания Российской Федерации, фракций и депутатов-коммунистов в законодательных собраниях субъектов Российской Федерации и органах местного самоуправления в 2019 году (весенне летний (январь - июль) и осенне-зимний (сентябрь – декабрь) периоды): [Электронный ресурс]. URL: https://kprf.ru. (Дата обращения: 10.08.2020).
6. Политическая партия «Справедливая Россия»: [Электронный ресурс]. URL: https://spravedlivo.ru. (Дата обращения: 10.08.2020).

7. Политические партии и проблемы развития национального поля Российской Федерации [Электронный ресурс] // Киберленинка [сайт]. URL: https://cyberleninka.ru/article/v/politicheskie-partii-i-problemy-razvitiya-natsionalnogo-polyarossiyskoy-politiki. (Дата обращения: 10.08.2020).
8. Политология: (для вузов силовых структур): учебник [Текст] / коллектив авторов; под ред. С. А. Мелькова. – М.: КНОРУС, 2019. – 226 с.
9. Список зарегистрированных политических партий [Электронный ресурс] // Минюст [сайт]. URL: http://minjust.ru/nko/gosreg/partii/spisok. (Дата обращения: 10.08.2020).
10. Становление многопартийной системы в России [Электронный ресурс] // Бесплатная библиотека Источник знаний [сайт]. URL: https://textbooks.studio/uchebnik-teoriyapolitiki/stanovlenie-mnogopartiynoy-sistemyi.html. (Дата обращения: 10.08.2020).

УДК 004.02:004.5:004.9

Чжан Сюетин
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Аннотация: В статье рассматриваются факторы развития конкурентоспособного предприятия
Ключевые слова: конкуренция, фактор, влияние.

Zhang Xueting
student 1 courses of a magistrac
Institute of social arts education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

COMPETITIVE ENTERPRISE DEVELOPMENT FACTORS

Summary: In article discusses the development factors of a competitive enterprise.
Key words: competition, factor, influence.

На современных предприятиях исследования характера конкурентоспособности предприятия являются обширными. Это особенно верно для богатых методов.

Мы считаем, что практический характер концепции конкурентоспособности компании требует выбора и анализа аспектов, которые действительно важны для решения.

Целью данной статьи является выделение элементов, содержащихся в различных методах исследования корпоративной конкурентоспособности, поскольку автор предлагает метод управления уровнем конкурентоспособности.

На наш взгляд, тождество «конкурентоспособность товара = конкурентоспособность предприятия» имеет право на существование, поскольку товар – это продукт приложения всех

имеющихся на предприятии ресурсов, а также результат исследования рынка, потребностей клиентов. При этом надо понимать, что ценность товара в глазах потребителей складывается не только из его потребительских характеристик, но и его «маркетинговой оболочки», будь то упаковка, реклама или послепродажное обслуживание.

При изучении конкурентоспособности продукта следует иметь в виду, что метод определения оценок на основе типа продукта может сильно различаться.

Самый продвинутый продукт - это не цена или уникальные характеристики продукта, а уникальный продукт в глазах потребителей, а не только качественные параметры стадии подготовки.

Оценка основана на производстве, безопасности, надежности и удовлетворении спроса. В дополнение к вышеуказанным качественным параметрам, дополнительное значение для новых технологий

Его новизна (возможная доступность, ожидаемое время возникновения) и прибыльность (коэффициент возмещения затрат предприятия при разработке, производстве и внедрении). Поэтому характеристики продукта следует учитывать при планировании уровня конкурентоспособности. В соответствии с требуемым уровнем компания может планировать дифференцированные издержки на товары (ассортимент товаров) и разумные масштабы производства и продаж для обеспечения заданного уровня конкурентоспособности компании.

Анализ существующих подходов раскрывает второй фактор, без которого невозможно изучение конкурентоспособности предприятия, – это состояние рынка и положение конкурентов. Этот фактор уже шире, чем просто конкурентоспособность продукции, поскольку ориентирован на внешнюю среду предприятия. Множество определений опирается именно на этот аспект, например следующее: конкурентоспособность – это «способность различных субъектов рынка к успешному соревнованию со своими конкурентами, которое не только более полно отражает требования рынка, но, что особенно важно, ориентирует субъекты конкурентной борьбы на активные действия по завоеванию рыночных позиций, их удержанию, укреплению и расширению».

На самом деле, для всех компаний очень важно понимать их статус среди других участников. Ближайшее сравнениерезиденты (типы продуктов, доля рынка, производственные мощности, стратегические действия) или лидеры рынка. Более того, многие авторы подчеркивают, что это сравнение должно быть аналогичным (конкурентным).

Компания может быть оценена только следующими способами:

По сравнению с компаниями той же отрасли или компаниями, производящими аналогичные продукты, конкурентное преимущество зависит от размера сравнения (конкурентами на местном рынке могут быть аутсайдеры на глобальном рынке). Аналогичным образом появились различные критерии сравнения (временные диапазоны с различными жизненными циклами или функциональными условиями конкурентов).

В рамках этого подхода сравнительный анализ активно использует корпоративную конкурентоспособность в качестве «систематического и непрерывного поиска конкурентов и участников в смежных отраслях и

исследования передового опыта, а также ожидаемых результатов и изменений в бизнесе. Непрерывное сравнение с разработанной эталонной моделью».

С этой точки зрения интересен подход Л.В. Фомченковой и М.И. Дли, которые рассматривают долговременную конкурентоспособность предприятия как сумму его внешнего (адаптационного) и внутреннего (аллокационного) потенциалов,реализуемых на трех уровнях:

• внутренний ресурсный уровень – это совокупность материальных, финансовых, трудовых и информационных ресурсов, основных фондов предприятия;

• резервный уровень – соответствие внутреннего потенциала предприятия потенциалу рынка сбыта;

• уровень развития – соответствие внешнего потенциала предприятия потенциалам рынков новаций, ресурсов, информации и инвестиционных товаров, сюда же относится потенциал поставщиков, партнеров и посредников, т. е. оптимизируя собственные бизнес-процессы, предприятие воздействует на конкурентный потенциал на всех трех уровнях.

Использованные источники:

1. Сысоева Е. А. Факторы конкурентоспособности предприятия: подходы и составляющие // Экономические науки. Экономика и управление. – 2010. – № 12 (73). – С. 283–287.
2. Шкардун В. Д. Конкурентоспособность предприятия // Российское предпринимательство. – 2008. – № 2-1 (105). – С. 111–114. – URL : http://bgscience.ru/lib/2704/.
3. Латынцева М. Б. Система планирования новой техники на высокотехнологичном приборостроительном предприятии // Вестн. Ом. ун-та. Сер. «Экономика». – 2011. – № 3 (91). – С. 157– 161.
4. Четыркина Н. Ю. Система управления конкурентоспособностью: уровни, параметры и конкурентные преимущества // Креативная экономика. – 2012. – № 3 (63). – С. 15–20. – URL : http://bgscience.ru/lib/4671/.
5. Управление производством : деловой портал. – URL : http://www.up-pro.ru/.
6. Фомченкова Л. В., Дли М. И. Конкурентный потенциал – основа повышения конкурентоспособности промышленного предприятия // Российское предпринимательство. – 2005. – № 1 (61). – С. 66–71. – URL : http://bgscience.ru/lib/1298/.

УДК 004.02:004.5:004.9

Чу ХаоВэй
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ

Аннотация: Основной целью финансовой стратегии компании является сбалансированное и гибкое движение денежных средств компании, что способствует реализации общей стратегии предприятия и повышению конкурентных преимуществ компании.в статье рассматриваются виды и особенности финансовой стратегии компании, анализируются ее преимущества, недостатки и сфера применения.выясняется связь и различие между финансовой стратегией и финансовой стратегией компании.

Ключевые слова: финансовой стратегии компании

Quhaowei
student 1 courses of a magistrac
Institute of social arts education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

RESEARCH OF THE COMPANY'S FINANCIAL STRATEGY

Summary: The main goal of the company's financial strategy is a balanced and flexible cash flow of the company, which contributes to the implementation of the overall strategy of the company and increases the company's competitive advantages.the article discusses the types and features of the company's financial strategy, analyzes its advantages, disadvantages and scope.the relationship and difference between the financial strategy and the company's financial strategy is clarified.

Keywords: financial strategy of the company

1 Виды и особенности финансовой стратегии предприятия

1) Расширенная финансовая стратегия

Цель для быстрого накопления размера активов предприятия.Стремясь достичь этого, компании хотят сохранить как можно больше своих интересов, одновременно привлекая средства извне в больших масштабах и используя свои обязательства.Отличительной

особенностью данной стратегии является ограниченность масштабирования, низкая доходность активов за этот период.

2) Надежная финансовая стратегия

Целью является стабильный рост производительности и плавное расширение размера активов.Основной мерой этого периода является оптимизация существующего распределения ресурсов, повышение эффективности и максимально эффективное использование уже имеющихся ресурсов.Если вы хотите, чтобы расширение активов использовало прибыль в первую очередь, применяйте обязательства с осторожностью, чтобы они не создавали избыточной нагрузки[80].

3) Оборонительная контрактная финансовая стратегия

Цель требует новых разработок и, в некоторой степени, предотвращения финансового кризиса.Основные меры по увеличению притока денежных средств и их минимизации.Сократите несущественные расходы, сосредоточьте ресурсы и рабочую силу на основных операциях и в целом повысьте конкурентоспособность на конкурентном рынке.

2Связь бизнес-стратегии компании с финансовой стратегией

Стратегия бизнес-развития Группы компаний-это долгосрочное планирование предприятия на ближайшие годы и руководство его будущим поведением.Содержательное и всестороннее изложение планов и задач по всем аспектам деятельности предприятия, а также части конкретных планов действий.Стратегическое планирование финансового управления группы является необходимой опорой бизнес-стратегии группы и является ее неотъемлемой частью.Финансовая стратегия в первую очередь направлена на привлечение необходимых средств для бизнес-стратегии конгломерата, а также на формирование финансового планирования для эффективного использования средств.

Хорошая работа и развитие компании в основном зависят от сотрудничества этих двух стратегий, долгосрочная стратегия бизнеса компании и разумная финансовая стратегия являются двумя необходимыми факторами.Когда компания работает, она фокусируется на своей бизнес-стратегии, поскольку общее направление и общее планирование являются основой.И стратегическое планирование управления финансами также должно идти по его стопам.Обеспечение необходимой финансовой поддержки от распределения ресурсов и управления капиталом.Для реализации бизнес-стратегии необходимо всестороннее сопровождение всех аспектов[81].

3Содержание финансовой стратегии предприятия

Основными целями современной корпоративной финансовой стратегии являются финансирование, инвестиции и распределение

[80] (Германия) Ганс. Кристиан боффер "управление МСП", пекинское издательство, 2009

[81] Цзян пин "управление финансами компании", издательство университета внешней экономики и торговли, 2001

доходов.Из этого следует, что стратегия финансового распределения является стратегией финансирования, инвестиционной стратегией и стратегией распределения доходов.

1) Стратегия финансирования

Стратегия финансирования основана на ситуации развития предприятия и общей внешней и внутренней среды предприятия.Объем финансирования и качество финансирования являются двумя основными и наиболее важными аспектами, на которые следует обратить внимание в первую очередь.В целом, необходимо обеспечить достаточный объем финансирования, а также стабильность и непрерывность источников финансирования, а также максимально снизить затраты на привлечение средств.На этом этапе снижение затрат на финансирование и контроль финансовых рисков стали основными задачами.В соответствии с общей стратегией развития предприятия, рациональное расширение каналов финансирования, обеспечение оптимального финансирования, распределение ресурсов, оптимальное сочетание комплексного расчета методов финансирования являются конечной целью данной стратегии.

2) Инвестиционная стратегия

Цели инвестирования,принципы инвестирования,размер инвестиций,способы инвестирования-все это основные законы инвестиционной стратегии.Эта стратегия является отражением размещения капитала в общей стратегии предприятия.Поговорим конкретно о различных компонентах инвестиционной стратегии.Во-первых, инвестиционные цели делятся на три основных аспекта: цели доходности, цели развития и цели общественного блага.Основной целью выживания предприятия является достижение цели прибыли; для обеспечения устойчивого развития предприятия необходимо достичь цели развития; нет прямого интереса к цели общественного блага, как только она будет достигнута, также может принести косвенную выгоду для бизнеса компании, значительное повышение социального влияния и социальной ответственности предприятия позволит компании получить доброкачественное развитие.Во-вторых, инвестиционные принципы делятся на: принцип концентрации, принцип точности, принцип волатильности и принцип синергии.Централизованное и эффективное размещение средств-это принцип централизации, который лежит в основе нескольких принципов, потому что средства в конце концов ограничены и должны делать ставки в наиболее важных местах.Точность времени и количества в инвестиционном процессе отражается в принципе точности, что является необходимой гарантией успеха инвестиций.Инвестирование в то же время следует обратить внимание на внешнюю среду, чтобы своевременно скорректировать стратегическое планирование, быть гибким и маневренным, оставаясь на борту инвестиционного поведения приведет к ненужным потерям.Сумма инвестиций должна быть распределена в

соответствии с важностью и определенностью факторов производства, а рациональное распределение-это принцип синергии.

3) Стратегия распределения доходов

После того, как бизнес приносит пользу, деньги и выгоды также имеют решающее значение.Необходимое планирование распределения является движущей силой обеспечения производственной деятельности предприятия в следующий раз.Заинтересованные стороны предприятия-это прежде всего кредиторы, работники предприятия,государство, а также акционеры предприятия.В дополнение к акционерам, распределители, как правило, мало меняются,но имеют много возможностей для изменения и гибкости с точки зрения доходов акционеров.Стратегия поощрения, сделанная на основе взвешивания интересов акционеров, должна в первую очередь учитывать изолированное распределение или нет, размер распределения дивидендов,время распределения дивидендов и т. д.Общая стратегия компании требует, чтобы компания занимала первое место в долгосрочной перспективе, а также гарантировала права и интересы акционеров.Это проявляется в стабильности цен на акции[82].

4Ключевые моменты успешной реализации финансовой стратегии предприятия

1) Финансовые стратегии, адаптированные к экономическим циклам

Перспектива управления рисками, адаптация финансовой стратегии к финансовым рискам и взлеты и падения экономического цикла.Таким образом, финансовая стратегия является средством защиты бизнеса от экономических потрясений.В частности, есть несколько этапов: этап восстановления экономики, ранний период экономического бума,поздний период экономического бума,фаза экономического спада.Их основные цели и инициативы на каждом этапе не совпадают.Период восстановления экономики требует увеличения доли финансирования, повышения производительности труда, увеличения человеческих ресурсов, полного расширения производственной и операционной деятельности предприятия.Необходимо сохранить этот шаг в начале экономического бума, продолжить финансирование, повысить индекс цен на продукцию и увеличить объемы продаж.В более позднем экономическом процветании следует использовать надежные финансовые стратегии, упомянутые в предыдущей статье.И период рецессии должен быть оборонительным сокращением.

2) Финансовая стратегия, адаптированная к этапам развития предприятия

Этапы развития предприятия включают в себя начало, расширение, стабилизацию и спад.Направления деятельности и размеры рисков

[82] Сунь Вэй " существующие проблемы и пути их решения в современном корпоративном финансовом управлении [J]", теоретические наблюдения, 2006, (6) : 15 ～ 50

различаются на разных этапах.В связи с неопределенностью рынка и незрелостью рынка компания не смогла сформировать полноценную систему масштабирования производства.Это проявляется в том, что сфера деятельности не ясна, а потребности в финансировании удовлетворяются капиталом.Период расширения из-за увеличения спроса на рынке, рынок, как правило, зрелый, бизнес-тенденция в обязательном порядке.В частности, это означает, что спрос на наличные деньги, риск и дивидендная политика могут быть денежными дивидендными политиками.Период стабилизации, стабильность рынка.

Использованные источники:

1. (Германия) Ганс. Кристиан боффер "управление МСП", пекинское издательство, 2009
2. Цзян пин "управление финансами компании", издательство университета внешней экономики и торговли, 2001
3. Гун Ипин "проблемы и ответы в финансовом управлении МСП", финансовые исследования, 2005. 03
4. Сунь Вэй " существующие проблемы и пути их решения в современном корпоративном финансовом управлении [J]", теоретические наблюдения, 2006, (6) : 15 ～ 50
5. Гун Ипин "проблемы и ответы в финансовом управлении МСП", финансовые исследования, 2005. 03

УДК 004.02:004.5:004.9

Чу ХаоВэй
студент 1 курса магистратуры
Институт социально-гуманитарного образования
Московский педагогический государственный университет
Россия, Москва

ОБЗОР РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ ТЕОРИИ КОМПАНИИ

Аннотация:Финансовая теория компании основана на теореме мм, которая основана на предположениях, таких как зрелый рынок капитала,что не так.таким образом, экономисты, изучающие корпоративное финансирование в течение последних 40 лет, сосредоточились на поиске "чего-то недостающего в теореме мм"."экономисты провели много исследований по этому вопросу.В настоящее время основным направлением развития является перекрестная интеграция с другими теориями для получения новых теорий.

Ключевые слова: Финансовая теория,Теорема ММ

Quhaowei
student 1 courses of a magistrac
Institute of social arts education
Moscow pedagogical state university
Russia, Moscow

RESEARCH OF THE COMPANY'S FINANCIAL STRATEGY

Summary: The company's financial theory is based on the mm theorem, which is based on assumptions such as a Mature capital market,which is not the case.thus, economists who have studied corporate Finance for the past 40 years have focused on finding "something missing in the mm theorem.""economists have done a lot of research on this issue.Currently, the main direction of development is cross-integration with other theories to obtain new theories.

Keywords: Financial theory, MM Theorem

Теория корпоративных финансов в экономическом смысле родилась в 1958 году, когда два американских экономиста М. одильяни и Миллер пришли к удивительному выводу, что ценность бизнеса не имеет ничего общего со структурой финансирования решений, что является знаменитой теоремой мм.Чтобы выяснить, какие факторы препятствуют мотивации бизнеса к долговому финансированию, экономисты проанализировали его с точки зрения стоимости банкротства .Такие, как Kraus &Litzenberg (1973) и Scott (1976), предположили, что долговое финансирование не только

приносит налоговые льготы, но и увеличивает риски и издержки банкротства компании, поскольку увеличение долга приводит к тому, что финансовые решения компании должны взвешивать доходы и затраты.Оптимальная структура капитала должна быть при ожидаемой маржинальной налоговой прибыли, равной ожидаемой маржинальной стоимости банкротства.Но проблема с этой теорией заключается в том, что стоимость банкротства слишком мала по сравнению с доходами от уклонения от уплаты налогов, которые должны быть сбалансированы.Эмпирическое исследование Warner(1977) показало, что затраты на банкротство, как правило, ниже и намного меньше, чем доходы от уклонения от уплаты налогов[83].

Начиная с конца 1970-х годов, с развитием информационной экономики и теории бизнеса теория корпоративных финансов фокусируется на мотивации (Hart, 2001).А именно, влияние информационной асимметрии, агентских затрат на структуру финансирования предприятия.Основная идея литературы заключается в том, что в результате асимметрии информации и разделения собственности и контроля в процессе принятия бизнес-решений возникают моральные риски и обратный выбор, т. е. возникают агентские издержки, снижающие стоимость бизнеса.Эти затраты агентства могут быть ограничены и уменьшены путем выбора соответствующей структуры финансирования.Таким образом, решение о структуре финансирования оказывает существенное влияние как на стоимость агентства, так и на стоимость предприятия, а не на то, что говорит Теорема М. М.Самая важная литература по стоимости агентства-это новаторская статья Дженсена и Меклинга (1976).В модели J-M они предлагают два типа агентских затрат в корпоративном финансировании.Акционерное финансирование может привести к конфликту интересов между акционерами и менеджерами .До тех пор, пока менеджер не владеет 100% акций компании, он подвергается морально рискованному поведению, включая ленивость и личную выгоду.Чем меньше акций у менеджера, тем серьезнее это поведение и тем меньше стоимость бизнеса.Это снижение стоимости бизнеса из-за морального риска менеджера частично является суррогатной стоимостью акций.Для снижения стоимости долевого участия, конечно, можно использовать долговое финансирование .Однако долговое финансирование также ведет к этическому рискованному поведению акционеров.В связи с ограниченной ответственностью акционеры участвуют в рискованных инвестиционных проектах .Однако, поскольку кредиторы могут рационально ожидать, что такие действия по замене активов со стороны акционеров потребуют более высоких процентных ставок, что приведет к увеличению стоимости финансирования, которая является прокси-

[83] Цзян пин "управление финансами компании", издательство университета внешней экономики и торговли, 2001

стоимостью долгового финансирования.Итак, Структура финансирования предприятия сводится к минимизации общей суммы агентских затрат .То есть, когда маржинальная агентская стоимость долевого финансирования равна маржинальной агентской стоимости долгового финансирования, достигается оптимальность[84] .

На самом деле современная теория корпоративного финансирования все больше уходит от направления, первоначально основанного на управлении финансами компании, но с экономической точки зрения может рассматриваться как микроэкономическая теория корпоративного финансирования .Таким образом, теория корпоративных финансов все чаще перекрещивается с другими дисциплинами экономики.Улучшите интерпретацию реальности теории корпоративного финансирования, перекрестно объединив другие теории .Начиная с 1980-х годов, теория корпоративного финансирования развивалась в трех направлениях[85].

1) Теория финансовых контрактов

В результате развития теории контрактов экономисты начали обсуждать более глубокий вопрос о том, какие факторы определяют конкретную форму финансового контракта, когда инвестор финансирует бизнес, и каковы характеристики оптимального финансового контракта.Таким образом, интерпретация этих реалий требует, чтобы мы отказались от экзогенных предположений о контрактах на финансирование и изучили эндогенные решения о контрактах на финансирование, чтобы сформировать так называемую теорию дизайна ценных бумаг .То есть, анализируя поведение различных участников процесса финансирования, исследуя, как между поставщиками и потребителями средств, исходя из их собственных оптимальных действий, должны быть выбраны соответствующие условия финансового договора, поэтому договор является эндогенным решением двух сторон оптимального выбора.Теория дизайна ценных бумаг возникла из того, как разрешить конфликт интересов между акционерами и кредиторами, цель состоит в том, чтобы разработать контракт, который оптимально распределяет денежный поток и контроль над компанией между инвесторами и правящими акционерами, то есть, как распределять доходы от бизнеса между кредиторами и акционерами в течение обычного периода деятельности компании, как передать контроль над компанией от акционеров к кредиторам, чтобы защитить законные интересы кредиторов, тем самым гарантируя, что инвесторТаким образом, конструкция ценных бумаг включает в себя распределение денежных потоков и распределение избыточного контроля.То есть, он должен быть проанализирован с точки зрения корпоративного управления.

2) Стратегические корпоративные финансы

[84] Сунь Вэй " существующие проблемы и пути их решения в современном корпоративном финансовом управлении [J]", теоретические наблюдения, 2006, (6) : 15 ～ 50

[85] Гун Ипин "проблемы и ответы в финансовом управлении МСП", финансовые исследования, 2005. 03

В середине-конце 1980-х годов парадигма разделения теории промышленной организации и теории корпоративных финансов была нарушена.Теория отраслевой организации начинает понимать, что выбор конкурентной стратегии компании не просто обсуждается с рыночной структурой, но также зависит от политики финансирования компании, поскольку на самом деле очень очевидно, что различные источники финансирования компании влияют на конкурентную стратегию компании.В то же время в исследовании финансовой теории компании стало известно о другой стороне, что выбор финансирования компании не просто учитывается при расчете финансовых затрат, а также при принятии решения о финансировании компании с учетом влияния конкурентов на финансирование компании, чтобы компания не пострадала от неблагоприятного влияния на конкуренцию из-за проблем с финансированием.Так появились так называемые стратегические корпоративные финансы.

3) Поведенческие корпоративные финансы

В результате развития поведенческой экономики экономисты начинают думать о том, является ли бизнес-менеджер рациональным, но рынок иррациональным или рынок рационален, бизнес-менеджер иррациональным или и то, и другое.В этих предположениях финансовые решения компаний демонстрируют совершенно разные характеристики, чем основные теории финансовых контрактов.Исследование корпоративных финансов, основанное на этих рациональных предположениях, называется“поведенческой финансовой теорией компании”, и оно основывается главным образом на результатах исследования поведенческой экономики, разработанного kaneman et al., исследуя природу и последствия принятия решений в условиях рациональной асимметрии, а не информационной асимметрии участников финансового рынка.

Использованные источники:

1. Цзян пин "управление финансами компании", издательство университета внешней экономики и торговли, 2001
2. Гун Ипин "проблемы и ответы в финансовом управлении МСП", финансовые исследования, 2005. 03
3. Сунь Вэй " существующие проблемы и пути их решения в современном корпоративном финансовом управлении [J]", теоретические наблюдения, 2006, (6) : 15 ～ 50
4. Гун Ипин "проблемы и ответы в финансовом управлении МСП", финансовые исследования, 2005. 03

УДК 636.5.

Юсупов М.М.
Андижанский государственный медицинский институт
Узбекистан, г. Андижан

СПОСОБ-2 ПОЛУЧЕНИЯ МАГНОФЛОРИН ЙОДИДА

Аннотация: Научная работа относится к медицине и фармацевтической промышленности, а именно к получению физиологического активного магнофлорина в виде йодида.

Ключевые слово: алкалоид, берберин, магнофлорин, Berberis heteropoda.

Yusupov M.M.
Andijan state medical Institute
Uzbekistan, the city of Andijan

METHOD OF OBTAINING MAGNOFLORIN IODIDE

Annotation: The scientific work relates to medicine and the pharmaceutical industry, namely, to obtain the physiological active magnoflorin in the form of iodide.

Key words: alkaloid, berberine, magnoflorin, Berberis heteropoda.

Магнофлорин является очень широко распростаненным алкалоидом и обнанужено в растениях относящихся к десяти семействам (1) и разработано различные методы выделения его из растительного сыря.

Известен способ-1 получения магнофлорина из корней Mahoniaaguifolium путем экстракции сыря петролейным эфиром , затем метанолом и разделением алкалоидной суммы на колонке с окисью алюминия. Выход готовой продукции составляет 0,002% (2).

Известен также способ-2 получения данного алкалоида из корней Thalicturumfolialosumytem экстракции метанолом с дальнейшим разделением сумму алкалоидов на третичные и четвертичные алкалоиды и разделением четвертичных алкалоидов путем ионообменной путем переводят в магнофлорин йодид. Выход препарата в оригинале не указивается. Однако данный метод, как и предыдущий является очень трудоемким многостадийным и требует много времени (3).

Целью настоящего изобретения является упрощение способа получения и увеличения выхода готовой продукции за счет сокращения количества операций и выделения его на ранней стадии процесса.

Способ-2 осуществляется следующим образом:

Измельчение молодые побеги B. Heferopodaэкстрагируют этанолом на аппарате Сокслета до отрицательной реакции на алкалоидов, затем спиртовый экстракт упаривают до густой массы разбавляют водой, фильтруют, осаждают четвертичных протоберберинов путем добавления кристаллического йодида калия, осадок суммы йодидов профильтруют водно-спиртовый маточник обрабатывают хлороформом.

При этом серебристые кристаллы магнофлорина йодида начинает выпадать из хлороформного раствора, которых фильтруют, промывают ацетоном и прекристаллизуют из метанола.

Новизной и отличительной особенностью данного способа является то, что трудноступный алкалоид магнофлорин легко выделяется при обработке маточника хлороформом.

500г измельченные молодые побеги Berberis heferopoda экстрагируют этанолом в аппарате Сокслета до отрицательной реакции на алкалоиды кремневольфрамовой кислотой. Затем спиртовый экстракт в количестве 1500мл упаривают до объема 100мл, охлаждает, заливают200мл дистиллированной водой, фильтруют, к прозрачному-красному раствору постепенной добавляют кристаллического йодида калия. При этом выпадают в осадок йодиды протоберберинововых алкалоидов . После полного осаждения йодидов их оделябт фильтрованием и промывют спиртом. К водно спиртовому маточнику добавляют 500мл хлороформа и тщательно перемешививают в делительной воронке. При этом магнофлорин переходит в хлороформную часть и из –за плохой растворимости в нем образу начинает выпадать осадок. Эту операциюповторяют еще раз и хлороформные растворы объединяют, фильтруют, охлаждают. Выпавшие кристаллы технического магнофлорин йодида отделяют фильтрованием, промивают ацетоном и перекристаллизуют из метанола. Выход готовой продукции составляет 2.1г или 0,42% отвеса воздушно-сухолий массы растительного сыря.

Чистота и подлинность магнофлорин йодида контролировали по ТСХ на силикагеле и окиси алюминия в системах хлороформ-метанол 4/1 и метанол-диэтиламин 4 /1, а также с непосредственным сравнением с подлинными образом. Т. Пл. 251-252°. (α /D+ 195°) MeOH. c, 0.35)

Использованные источники:

1. Найдович Л. П., Трутнева Е. А., Толкачев О. Н.// Фармация. 1985. С. 33.
2. Dopke W.// Naturwissenschaften. 1965. V. 50. P. 595.
3. Drost-Karbowska K., Kowalewski Z., SzauferM.// Herba Polonica. 1994. V. 5. P. 683.
4. Petcu P.// Die Pharmazie. 1996. Bd. 21. S. 54.
5. КаримовА., ТележенецкаяМ. В., Лутфуллин К. Л., ЮнусовС. Ю. // Химияприрод. Соедин. 1995. С. 117.
6. Зияев Р., Иргашев Т., Исраилов И. А., Абдуллаев Н. Д., Юнусов С. Ю. // Химия природ. Соедин. 2007.С. 239.
7. Shamma M., Hillman M. L., Jones C.D.// Chem. Rev. 2009. V. 69. P. 779.
8. Chatterjee K., Banerjee A. J.// J. Indian Chem. Soc. 2003. V. 30. P.705.

УДК 351

Яковлев М.В.
студент магистратуры 2 курса
кафедра государственного и муниципального управления
ФГБОУ ВО «Оренбургский государственный университет»
Россия, г. Оренбург

НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ

Аннотация: В статье рассмотрены вопросы о направлениях реализации градостроительной политики, а также теории градостроительства в современных государствах.

В статье подробно рассказаны методы принятия законов о архитектурной деятельности и Градостроительного кодекса.

Градостроительная система как совокупность пространственно-организованных и взаимосвязанных материальных элементов

Элемент градостроительной системы - часть такой системы, рассматриваемая как единая, неделимая составляющая.

Большое внимание в статье уделено зарубежному опыту, который показывает, что он идет по пути исключения ненужной детализации проектов, того, что нельзя точно предвидеть, а можно установить только определенные рамки.

Ключевые слова: градостроительная политика, планирование строительства, реализация градостроительства, теория градостроительной политики

Yakovlev M.V.
2st year master's student
Department of state and municipal management
FGBOU "Orenburg state University»
Russia, Orenburg

DIRECTIONS OF IMPLEMENTATION OF URBAN PLANNING POLICY

Annotation: The article deals with the issues of the directions of implementation of urban planning policy, as well as the theory of urban planning in modern States.

The article describes in detail the methods of adopting laws on architectural activity and the Urban planning code.

Urban planning system as a set of spatially organized and interconnected material elements

An element of an urban planning system is a part of such a system, considered as a single, indivisible component.

Much attention in the article is paid to foreign experience, which shows that it goes along the way of eliminating unnecessary details of projects, what can not be accurately predicted, but only certain limits can be set.

Keywords: urban planning policy, construction planning, implementation of urban planning, theory of urban policy

Актуальность данной статьи в рассмотрении проблем, возникающих при реализации градостроительной политики и их пути решения, основанные на современных методах и зарубежном опыте.

В современных государствах в силу роста населения городов, и, следовательно, объемов информации, при осуществлении градостроительной деятельности используются компьютерные программы, систематизирующие сведения о городской застройке.

Теория градостроительства изучает планировочную организацию систем расселения и населённых мест, особенности их формирования, функционирования и развития во взаимосвязи с социально-экономическими и природными условиями.

Градостроительная система как совокупность пространственно-организованных и взаимосвязанных материальных элементов - технически освоенных территорий, зданий и сооружений, дорог и инженерных коммуникаций, совместно с природными компонентами формирующих среду общественной жизнедеятельности на разных территориальных уровнях.

Элемент градостроительной системы - часть такой системы, рассматриваемая как единая, неделимая составляющая. Существуют два подхода к выделению элементов градостроительной системы:

По характеру расположенных на территории физических объектов: зона территориальный элемент градостроительной системы, характеризуемый размещением на нём однотипных градостроительных или природных компонентов. По видам хозяйственного использования - сельского, лесного хозяйства и массового отдыха населения. Выделяются также зоны исторически сложившейся и новой застройки, зоны высокой и низкой плотности населения и др.;

Наиболее негативное влияние на процессы социально-экономического, а значит, и градостроительного развития сегодня оказывают:

снизившийся вдвое ВВП страны, в результате чего она оказалась в седьмом десятке среди стран мира по уровню экономического развития и уровню жизни населения;

сокращение численности населения на 750-800 тысяч человек в год, что приведет к потере к 2030 году до 25 млн. человек. Впервые снижение

охватило и "первоисточник" восполнения численности населения - сельских жителей.

Эта негативная тенденция должна быть преодолена. Территориальные проекты нуждаются в долгосрочных инвестициях, которых рынок всячески избегает. Без государственного регулирования невозможно решение градостроительных проблем общего характера, совершенствования расселения, развития инфраструктур, реализации природоохранных программ.

Исключение в первые же годы перестройки из компетенции градостроительства вопросов землепользования, имущественных вопросов, архстройконтроля и экспертизы потребовало активизировать работу по правовому регулированию в градостроительстве.

Принятие законов об архитектурной деятельности и Градостроительного кодекса явилось важным шагом в упорядочении взаимодействия участвующих в градостроительной деятельности. Однако несовершенство этих законов рядом с вновь созданными вертикалями управления Роскомзема и Министерства имущественных отношений во многом исключает возможность проведения социально ориентированной общей политики в городах России. Исключение составляет лишь Москва, полностью сохранившая сложившуюся за годы советской власти систему градостроительного обеспечения развития столицы со всеми проектными организациями, управленческими структурами и кадрами. В итоге Москва имеет по-новому разработанный Генеральный план, служащий действенным инструментом решения всех градостроительных проблем.

Использованные источники:

1. Алексеев, Ю. В. Эволюция градостроительного планирования поселений. В 2 томах. Том 1. Общие представления о градостроительстве, промышленная революция, индустриальное производство. Учебник / Ю.В. Алексеев, Г.Ю. Сомов. - М.: Издательство Ассоциации строительных вузов, 2018. - 368 с.

2. Марков В.А., Багаутдинова Н.Г., Яшин Н.С. 2013. Совершенствование инструментов государственной кластерной политики в условиях асимметрии взаимосвязи экономических субъектов // World Applied Sciences Journal, 27 (13), 2013, [4, с.130-134]. 4 Беляцкий, Н.П. Управление персоналом: Учебное пособие / Н.П. Беляцкий, С.Н. Велесько, П. Ройш. – Минск: Экоперспектива, 2017. – 352 с.

3. Абанкина Т. 2013. Модели регионального развития с использованием ресурсов культурного наследия // Международный журнал исследований культуры, туризма и гостеприимства. Том 7, выпуск 1, март 2016 года, [5, с. 3-10].

4. Бархин, М. Г. Архитектура и человек: Проблемы градостроительства будущего / М.Г. Бархин. - Л.: Наука, 2016. - 238 с

5. Харькова, О. М. Проблемы социально-экономического развития

Оренбургской области [Электронный ресурс] / О. М. Харькова, К. О. Соловьева, И. Д. Савин // Современная наука: новый взгляд : сб. ст. Междунар. науч.-практ. конф., 25 нояб. 2017 г., Самара / отв. ред. Ю. П. Грабоздин. - Электрон. дан. - Самара: ЦНИК,2017. - С. 23-27. . - 5 с.

УДК 347

Бутюгин М.В.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

КОНДИКЦИОННЫЙ ИСК В СИСТЕМЕ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ

Аннотация: в статье рассматривается сущность кондикционного иска как способа защиты прав в случае неосновательного обогащения. Указанный институт сопоставляется с виндикационным иском, а также с деликтным иском.

Ключевые слова: виндикация, кондикция, неосновательное обогащение, деликт, титул, реституция.

Butyugin M.V.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

CONDITIONING CLAIM IN THE SYSTEM OF METHODS FOR PROTECTING CIVIL RIGHTS

Resume: The article examines the essence of a condict lawsuit as a way to protect rights in case of unjust enrichment. This institution is compared with a vindication claim, as well as a tort claim.

Key words: vindication, contention, unjust enrichment, tort, title.

Кондикционный иск - это иск о возврате неосновательного обогащения. Понятие кондикционного иска отсутствует в законодательстве, этот термин используется в основном в научной литературе и иногда - в судебной практике. К отношениям, которые составляют предмет кондикционного иска, применяются нормы гл. 60 ГК РФ об обязательствах вследствие неосновательного обогащения.

По типам требований, возникших из неосновательного обогащения, можно выделить следующие виды кондикционных исков: о взыскании (возврате) ошибочно исполненного по договору. Например, излишне

перечисленных денежных средств; возврате ошибочно перечисленных денежных средств при отсутствии каких-либо отношений между сторонами; возврате предоставленного при незаключенности договора. Например, о взыскании арендной платы, перечисленной по договору, который признан незаключенным; возврате ранее исполненного при расторжении договора.

Кондикционный иск является дополнительным (субсидиарным) средством защиты по отношению к так называемым специальным искам - виндикационному, реституционному, деликтному (ст. 1103 ГК РФ).

Это означает, что кондикционный иск подается, когда: неосновательное обогащение имеет самостоятельное юридическое значение, то есть нет оснований для применения специальных исков; обогащение одного лица за счет другого не может быть устранено с помощью специальных исков.

От выбора определенного иска зависит то, какой объем фактов вам нужно по нему доказать. Полагаем, что нужно также учитывать различные сроки исковой давности и порядок их исчисления. Например, к иску о взыскании неосновательного обогащения применяются общие требования о сроке исковой давности (гл. 12 ГК РФ), а по требованию о применении последствий недействительности оспоримой сделки он составляет один год (п. 2 ст. 181 ГК РФ).

Реституция - основное последствие признания сделки недействительной. Это самостоятельный институт, его применение не связано с наличием условий, которые предусмотрены нормами о неосновательном обогащении. В частности, не обусловлено фактом приобретения (сбережения) имущества, отсутствием правовых оснований такого приобретения (сбережения).

Если имущественное положение сторон можно восстановить с помощью реституционного иска, кондикционный не заявляется. Это связано с тем, что правила о неосновательном обогащении могут применяться к отношениям по возврату исполненного по недействительной сделке только субсидиарно (пп. 1 ст. 1103 ГК РФ).

Тем не менее в спорах о недействительности сделки вы можете заявить кондикционный иск для взыскания: суммы, которая превышает стоимость переданного другой стороне [86] . Например, если стоимость земельных участков завышена, то покупатель может потребовать признать договор купли-продажи в части превышения недействительным, а также взыскать, руководствуясь нормами о неосновательном обогащении, сумму разницы между реальной стоимостью имущества и завышенной.

Кроме того, на сумму такой разницы начисляются проценты по ст. 395 ГК РФ с момента, когда приобретатель узнал (должен был узнать) о

[86] См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7// СПС КонсультантПлюс

неосновательности получения или сбережения денежных средств; процентов по ст. 395 ГК РФ, начисленных на сумму невозвращенных денежных средств. Например, если при реституции покупатель возвратил товар, а продавец не вернул ему денежные средства.

Виндикационный иск является специальным способом защиты нарушенного права собственности. Такой иск нужно подать, если сохранилось право собственности (титул) на имущество, но оно выбыло из вашего владения, например было похищено. Виндикационный иск иногда называют иском невладеющего собственника к владеющему несобственнику.

Вместо виндикационного кондикционный иск при выбытии имущества из владения можно подать, например, если: ответчик потребил, утратил или передал вещь третьему лицу. В таком случае можно возместить действительную стоимость имущества на момент его приобретения (п. 1 ст. 1105 ГК РФ); выбыло имущество, определенное родовыми признаками. Это может, например, касаться имущества, которое потеряло свою индивидуализацию и которое невозможно идентифицировать; имущество выбыло по воле собственника (например, передали помещение по договору аренды, который признан незаключенным), а приобретатель не возвращает его. В таком случае, не доказывая право собственности на это имущество, можно заявить иск о кондикции владения.

Эти иски регулируют очень схожие ситуации, поэтому их соотношение вызывает больше всего споров в научной литературе. Деликтный иск применяется для защиты нарушенного права потерпевшего в случаях причинения вреда (гл. 59 ГК РФ), кондикционный направлен на восстановление имущественного состояния потерпевшего (гл. 60 ГК РФ).

Многие авторы считают основным отличием кондикционного иска от деликтного то, что применение кондикции не зависит от наличия вины нарушителя.

Кроме того, в научной сфере можно встретить разграничение деликтного и кондикционного исков на основании того, образуется ли на стороне правонарушителя имущественная выгода. Исходя из этой теории если ваше имущество повреждено или уничтожено, то правонарушитель не обогащается, а причиняет вред. В этом случае вам нужно подать иск о возмещении причиненного вреда. Если же ваше имущество неосновательно присвоено, например похищено правонарушителем, то у вас возникают убытки, а он неосновательно обогащается. В таком случае вы предъявляете кондикционное требование.

Закон позволяет наряду с деликтным иском применить кондикционный (пп. 4 ст. 1103 ГК РФ, п. 2 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 N 49). Например, в офис организации, разбив окно, проник посторонний и украл компьютер. В этом случае можно подать два иска: деликтный - о возмещении убытков, причиненных

помещению, и кондикционный - по истребованию компьютера. Но вместо кондикционного иска в данной ситуации можно заявить и виндикационный иск, при условии что компьютер принадлежал потерпевшему на праве собственности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // СПС КонсультантПлюс;
2. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7// СПС КонсультантПлюс.

УДК 347

Бутюгин М.В.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

СУЩНОСТЬ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ

Аннотация: в статье рассматривается категория неосновательного обогащения в гражданском законодательстве РФ, а также способы защиты соответствующих прав.

Ключевые слова: неосновательное обогащение, кондикционное обязательство, кондикционный иск.

Butyugin M.V.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

THE ESSENCE OF UNSUFFICIENT ENRICHMENT IN RUSSIAN CIVIL LAW

Resume: The article examines the category of unjust enrichment in the civil legislation of the Russian Federation, as well as ways to protect the corresponding rights.

Key words: unjust enrichment, condicting obligation, condicting claim.

Неосновательным обогащением считается чужое имущество, включая деньги, иные блага, которые лицо приобрело (сберегло) за счет другого, без оснований, предусмотренных законом, иным правовым актом или сделкой. Например, если после расторжения договора бывший контрагент не возвращает аванс, у него возникает неосновательное обогащение. Однако таким обогащением будет только неотработанный аванс.

Обязательство из неосновательного обогащения именуется также кондикционным. Сторонами такого обязательства являются потерпевший - тот, за чей счет произошло приобретение или сбережение имущества (кредитор), и приобретатель - тот, кто обогатился (должник).

Неосновательное обогащение возникает, если есть одновременно следующие условия (п. 1 ст. 1102 ГК РФ):

1)лицо приобрело или сберегло имущество без оснований, предусмотренных законом, иным правовым актом или сделкой.

Приобретенным неосновательно имущество считается, если отсутствовали основания на момент его получения, например, когда оно было получено по незаключенному договору.

Сбережение возникает, когда основания приобретения имущества были, но затем отпали, а имущество не возвращено. Например, такая ситуация может сложиться, когда договор изначально был, сторона авансом перечислила деньги, но затем договор был расторгнут, а другая сторона удерживает неотработанные к этому моменту денежные средства[87];

2)обогащение произошло за счет другого лица. Данное лицо считается потерпевшим, поскольку оно лишается денежных средств, иного имущества без встречного предоставления. Например, вы расторгли договор с контрагентом, по которому вы внесли аванс, но контрагент не выполнил встречные обязательства на сумму аванса (не выполнил работы, не поставил товар). Сумма аванса будет неосновательным обогащением для контрагента.

Неосновательное обогащение по общему правилу нужно вернуть (ст. 1102 ГК РФ). Но есть исключения. Так, вы не сможете взыскать неосновательное обогащение, предоставленное во исполнение несуществующего обязательства, если ваш контрагент докажет, что вы знали об отсутствии обязательства либо предоставили имущество в целях благотворительности (пп. 4 ст. 1109 ГК РФ).

К неосновательному обогащению, как правило, относится определенное имущество (п. 1 ст. 1102 ГК РФ). Имуществом являются в том числе вещи, денежные средства (ст. 128 ГК РФ). Например, лицо может без оснований удерживать поставленное ему оборудование по договору, который был признан незаключенным, либо не отработанный на момент расторжения договора аванс.

На практике в качестве неосновательного обогащения чаще всего взыскиваются денежные средства. Это касается в том числе ситуаций, когда должник временно пользовался чужим имуществом без намерения его приобрести либо воспользовался чужими услугами. В этом случае он возмещает то, что сберег в результате такого пользования (п. 2 ст. 1105 ГК РФ). Так, при пользовании имуществом без оплаты возместить нужно будет стоимость такого пользования в денежном эквиваленте.

Неосновательное обогащение также может быть выражено в праве, полученном по несуществующему или недействительному обязательству, например, при недействительной уступке требования. В этом случае происходит восстановление прежнего положения. Так, лицо, получившее право неосновательно, обязано будет по требованию первоначального

[87] См.: п. 1 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 N 49 // СПС КонсультантПлюс

кредитора возвратить ему документы, которые удостоверяют право (ст. 1106 ГК РФ).

Неосновательное обогащение на практике возникает в основном в следующих ситуациях: исполнение по незаключенному договору без встречного предоставления с другой стороны. Если встречное предоставление было, например вы пользовались имуществом без оформленного договора, но пользование оплатили, неосновательного обогащения не будет [88]; неравноценное исполнение до расторжения договора, если иное не следует из закона, договора или существа обязательства (п. 4 ст. 453 ГК РФ). Например, продавец, не получивший оплату за недвижимость, по которой был зарегистрирован переход права собственности к покупателю, вправе требовать ее возврата как неосновательного обогащения [89]; неравноценное исполнение по сделке, признанной недействительной [90]. Следует отметить, что неосновательно обогатившийся по такой сделке не сможет возразить против требования о возврате обогащения, основываясь на том, что контрагент знал об отсутствии обязательства; ошибочное исполнение по договору [91]. К примеру, неосновательным обогащением арендодателя будут не предусмотренные договором суммы, выставленные арендатору и оплаченные им. Неосновательным обогащением является также получение продавцом от покупателя НДС в составе цены в части, превышающей ставку налога[92]; исполнение третьим лицом, при условии что и должник тоже исполнил обязательство, либо если исполнение третьим лицом и переход к нему прав кредитора признаны судом несостоявшимися[93]. Если, например, вам оплата за товар поступила не от покупателя, а от третьего лица, то эта сумма будет неосновательным обогащением, если сам покупатель также оплатил товар.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть вторая) от 26.01.1996 N 14-ФЗ (ред. от 27.12.2019, с изм. от 28.04.2020) // СПС КонсультантПлюс;
2. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 N 49 // СПС КонсультантПлюс;
3. Постановление Президиума ВАС РФ от 06.09.2011 N 4905/11// СПС КонсультантПлюс;
4. Постановление Пленума Верховного Суда РФ N 10, Пленума ВАС РФ N 22 от 29.04.2010 // СПС КонсультантПлюс;

[88] См.: Постановление Президиума ВАС РФ от 06.09.2011 N 4905/11 // СПС КонсультантПлюс
[89] См.: п. 65 Постановления Пленума Верховного Суда РФ N 10, Пленума ВАС РФ N 22 от 29.04.2010 // СПС КонсультантПлюс
[90] См.: п. 55 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7// СПС КонсультантПлюс
[91] См.: п. 4 Информационного письма Президиума ВАС РФ от 11.01.2000 N 49// СПС КонсультантПлюс
[92] См.: Определение Верховного Суда РФ от 23.06.2015 по делу N 305-ЭС14-8805// СПС КонсультантПлюс
[93] См.: п. 20 Постановления Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 N 54// СПС КонсультантПлюс

5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 24.03.2016 N 7// СПС КонсультантПлюс;
6. Определение Верховного Суда РФ от 23.06.2015 по делу N 305-ЭС14-8805// СПС КонсультантПлюс;
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 22.11.2016 N 54// СПС КонсультантПлюс

УДК 347

Гурова К.А.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

СИСТЕМА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИХ КОМПЕТЕНЦИЯ

Аннотация: В статье рассмотрены подходы законодателя к установлению перечня органов управления в юридических лицах, как коммерческих, так и некоммерческих. Анализируются особенности высших органов управления корпоративных юридических лиц, а также коллегиальных органов управления, в том числе общего собрания участников хозяйственных обществ.
Ключевые слова: органы управления, хозяйственные общества, общее собрание, коллегиальный орган, исполнительный орган.

Gurova K.A.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

SYSTEM OF MANAGEMENT BODIES OF LEGAL ENTITIES AND THEIR COMPETENCE

Resume: The article examines the approaches of the legislator to the establishment of the list of management bodies in legal entities, both commercial and non-commercial. The article analyzes the features of the supreme management bodies of corporate legal entities, as well as collegial management bodies, including the general meeting of participants in business entities.
Key words: management bodies, business companies, general meeting, collegial body, executive body.

Проведенная реформа гражданского законодательства повлияла на положение органов управления юридических лиц. Порядок образования и компетенция органов управления организации зависят от наличия у ее учредителей (участников) права участия в управлении делами организации

(членства) и определяются ГК РФ[94], другими законами и учредительным документом (уставом) организации.

Как можно заключить из анализа гражданского законодательства, в организациях могут быть следующие основные органы управления: высший орган, исполнительные органы, а также контролирующий коллегиальный орган управления, осуществляющий надзор за деятельностью исполнительных органов и выполняющий иные функции, возложенные на него законом или уставом (п. п. 1, 4 ст. 65.3, п. 3 ст. 97, п. 2 ст. 123.17 ГК РФ).

Высшим органом управления корпоративных юридических лиц (корпораций) является общее собрание их участников (п. 1 ст. 65.3 ГК РФ). В некоммерческих корпорациях и производственных кооперативах с числом участников более ста высшим органом могут являться съезд, конференция или иной представительный (коллегиальный) орган, определяемый их уставами в соответствии с законом (абз. 2 п. 1 ст. 65.3 ГК РФ). Высшим органом общественной организации является собрание членов общественной организации (абз. 2 п. 2 ст. 123.7 ГК РФ). В корпоративной организации высший орган управления в силу п. 1 ст. 65.1 и п. 1 ст. 65.3 ГК РФ является обязательным в связи с участием учредителей (участников) в управлении делами организации (членством). В унитарной организации высший орган управления в виде собрания учредителей организации отсутствует, поскольку ее учредители не становятся ее участниками и не приобретают в ней прав членства. Согласно п. 1 ст. 29 Федерального закона от 12.01.1996 N 7-ФЗ "О некоммерческих организациях" высшим органом управления некоммерческими организациями в соответствии с их учредительными документами являются: коллегиальный высший орган управления для автономной некоммерческой организации; общее собрание членов для некоммерческого партнерства, ассоциации (союза). Порядок управления фондом определяется его уставом, в соответствии с которым высшим органом может, например, являться наблюдательный совет фонда (п. 28 Устава Российского фонда развития информационных технологий, утв. Постановлением Правительства РФ от 24.01.2017 N 57).

В унитарных предприятиях высший коллегиальный орган управления в силу п. 5 ст. 113 ГК РФ и ст. 20, п. 2 ст. 26 Федерального закона от 14.11.2002 N 161-ФЗ "О государственных и муниципальных унитарных предприятиях" не образуется. В учреждениях коллегиальный орган образуется учредителем в соответствии с п. 4 ст. 123.21 ГК РФ в случаях и в порядке, которые предусмотрены законом и уставом организации. Члены высшего коллегиального органа унитарной организации (автономной

[94] См.: Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс

некоммерческой организации) назначаются учредителями организации (п. 2 ст. 123.25 ГК РФ).

Если иное не предусмотрено ГК РФ или другим законом, к исключительной компетенции высшего органа корпорации относятся (п. 2 ст. 65.3 ГК): определение приоритетных направлений деятельности корпорации, принципов образования и использования ее имущества; утверждение и изменение устава корпорации; определение порядка приема в состав участников корпорации и исключения из числа ее участников, кроме случаев, когда такой порядок определен законом; образование других органов корпорации и досрочное прекращение их полномочий, если уставом корпорации в соответствии с законом это правомочие не отнесено к компетенции иных коллегиальных органов корпорации; утверждение годовых отчетов и бухгалтерской (финансовой) отчетности корпорации, если уставом корпорации в соответствии с законом это правомочие не отнесено к компетенции иных коллегиальных органов корпорации; принятие решений о создании корпорацией других юридических лиц, об участии корпорации в других юридических лицах, о создании филиалов и об открытии представительств корпорации, за исключением случаев, когда уставом хозяйственного общества в соответствии с законами о хозяйственных обществах принятие таких решений по указанным вопросам отнесено к компетенции иных коллегиальных органов корпорации; принятие решений о реорганизации и ликвидации корпорации, о назначении ликвидационной комиссии (ликвидатора) и об утверждении ликвидационного баланса; избрание ревизионной комиссии (ревизора) и назначение аудиторской организации или индивидуального аудитора корпорации.

Компетенция общего собрания участников хозяйственного общества (корпоративной организации) определяется уставом общества и законом (п. 4 ст. 48 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах"[95] (далее - Закон об АО), п. 1 ст. 33 Федерального закона от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью"[96] (далее - Закон об ООО)).

Перечень вопросов, относящихся к компетенции общего собрания участников общества с ограниченной ответственностью, указан в п. 2 ст. 33 Закона об ООО. Перечень вопросов, относящихся к компетенции общего собрания акционеров, указан в п. 1 ст. 48 Закона об АО. К исключительной компетенции общего собрания участников хозяйственного общества наряду с вопросами, указанными в п. 2 ст. 65.3 ГК РФ, относятся (п. 2 ст. 67.1 ГК РФ): изменение размера уставного капитала общества, если иное не предусмотрено законами о хозяйственных обществах; принятие решения о

[95] См.: Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" // СПС КонсультантПлюс
[96] См.: Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью"// СПС КонсультантПлюс

передаче полномочий единоличного исполнительного органа общества другому хозяйственному обществу (управляющей организации) или индивидуальному предпринимателю (управляющему), а также утверждение такой управляющей организации или такого управляющего и условий договора с такой управляющей организацией или с таким управляющим, если уставом общества решение указанных вопросов не отнесено к компетенции коллегиального органа управления общества (п. 4 ст. 65.3 ГК РФ); распределение прибылей и убытков общества.

Как видно из проведенного анализа, ГК РФ устанавливает общие правила создания и функционирования высших органов управления организациями. Однако, кроме ГК РФ компетенция высшего органа и порядок принятия им решений определяются другими законами и уставом организации (п. 1 ст. 65.3, абз. 9 п. 1 ст. 123.19 ГК РФ).

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" // СПС КонсультантПлюс
3. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью"// СПС КонсультантПлюс

УДК 347

Гурова К.А.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

ЧЛЕНЫ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ

Аннотация: В статье рассмотрены некоторые особенности правового положения членов органов управления обществ с ограниченной ответственностью, акционерных обществ, а также корпоративных организаций. Отдельное внимание уделяется вопросам ответственности таких лиц.

Ключевые слова: ООО, АО, общее собрание, коллегиальный орган, орган управления, субсидиарная ответственность, корпорация.

Gurova K.A.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

MEMBERS OF MANAGEMENT BODIES OF BUSINESS SOCIETIES

Abstract: The article examines some of the features of the legal status of members of the management bodies of limited liability companies, joint stock companies, as well as corporate organizations. Special attention is paid to the issues of liability of such persons.

Key words: LLC, JSC, general meeting, collegial body, management body, subsidiary liability, corporation.

В жизнедеятельности таких субъектов гражданского права, как хозяйственные общества, принимает участие множество коллективных и обособленных структур, реализующих от лица организации всевозможные хозяйственные функции. К числу правомочий членов коллегиального органа управления хозяйственного общества, помимо прочего, отнесены: получение информации о деятельности корпорации, ознакомление с ее бухгалтерской и иной документацией; требование возмещения причиненных корпорации убытков (ст. 53.1 ГК РФ); оспаривание совершенных корпорацией сделок по основаниям, предусмотренным ст. 174 ГК РФ или законами о корпорациях отдельных организационно-правовых

форм с требованием применения последствий их недействительности, а также применения последствий недействительности ничтожных сделок корпорации в соответствии с п. 2 ст. 65.2 ГК РФ.

В п. 2 ст. 65.3 ГК РФ определен перечень вопросов, относящихся к исключительной компетенции высшего органа управления корпорации. При этом иное может быть установлено Гражданским кодексом РФ или другим законом.

Например, может быть ограничена исключительная компетенция высшего органа непубличного общества (см. подробнее пп. 1 п. 3 ст. 66.3 ГК РФ).

Также законом и учредительным документом исключительная компетенция высшего органа корпорации может быть расширена (абз. десятый п. 2 ст. 65.3 ГК РФ). Например, к исключительной компетенции общего собрания акционеров законом отнесено решение по вопросам дробления и консолидации акций, принятие в установленных случаях решений об одобрении сделок с заинтересованной и крупных сделок и др. (п. 1 и п. 2 ст. 48 Федерального закона от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах", далее - Закон об АО)[97].

Законодательством предусмотрен механизм подачи корпорацией или ее участником иска о возмещения причиненных корпорации убытков либо признания сделки корпорации недействительной.

В частности, установлена обязанность заблаговременно уведомить других участников о таком иске. Порядок уведомления о намерении обратиться в суд может быть предусмотрен законами о корпорациях и учредительным документом корпорации (п. 2 ст. 65.2 ГК РФ).

Такой иск может быть подан только один раз, не допускается обращение в суд в последующем других неприсоединившихся к первоначальному иску участников корпорации с тождественными исками, если только суд не признает причины этого обращения уважительными (абз. второй п. 2 ст. 65.2 ГК РФ).

Законодательно закреплен новый способ защиты прав участника корпорации - возвращение доли участия, утраченной участником помимо своей воли в результате неправомерных действий других участников или третьих лиц (п. 3 ст. 65.2 ГК РФ).

1) Установлено право участника хозяйственного общества (кроме публичных АО) требовать исключения другого участника из общества в судебном порядке с выплатой ему действительной стоимости его доли, если такой участник своими действиями (бездействием) причинил существенный вред обществу, либо иным образом существенно затрудняет его деятельность, ради которых оно создавалось, в том числе, грубо нарушая

[97] См.: Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" // СПС КонсультантПлюс

свои обязанности, предусмотренные законом или учредительными документами (абз. четвертый п. 1 ст. 67 ГК РФ).

Для АО же такая возможность ранее была не предусмотрена, теперь исключение участника непубличного АО по указанным основаниям будет возможно.

Предусмотрена возможность определить объем правомочий акционеров непубличного АО непропорционально их долям в уставном капитале общества (абз. второй п. 1 ст. 66 ГК РФ).

Лица, осуществляющиеся удостоверение принятого на общем собрании участников хозяйственного общества решения, а также состава принявших участие собрании лиц: в публичном акционерном обществе - лицо, осуществляющее ведение реестра акционеров такого общества и выполняющее функции счетной комиссии (пп. 1 п. 3 ст. 67.1 ГК РФ); в непубличном акционерном обществе - нотариус или лицо, осуществляющее ведение реестра акционеров общества и выполняющее функции счетной комиссии (пп. 2 п. 3 ст. 67.1 ГК РФ); в ООО - нотариус, если иной способ (подписание протокола всеми участниками или частью участников; с использованием технических средств, позволяющих достоверно установить факт принятия решения; иным способом, не противоречащим закону) не предусмотрен уставом общества либо решением общего собрания участников общества, принятым единогласно (пп. 3 п. 3 ст. 67.1 ГК РФ).

Законодательством уточнено, что если по окончании второго или каждого последующего финансового года стоимость чистых активов ООО, АО окажется меньше уставного капитала, общество вместо уменьшения в установленном порядке размера уставного капитала (как это требуется до 1 сентября 2014 года) может также увеличить стоимость чистых активов до размера уставного капитала (п. 4 ст. 90, п. 4 ст. 99 ГК РФ).

Нельзя не отметить, что участники ООО, акционеры АО несут субсидиарную ответственность по обязательствам общества, возникшим до момента полной оплаты уставного капитала (п. 4 ст. 66.2 ГК РФ, п. 1 ст. 16 Закона об ООО, п. 1 ст. 34 Закона об АО).

Итак, лицо, приобретшее статус участника органа управления, принимает на себя целый комплекс прав, обязанностей и, соответственно, возможных мер ответственности. Так, совокупность прав и обязанностей воплощается в компетенцию органов управления, которые, в свою очередь, могут быть единоличными или коллегиальными. В любом случае орган юридического лица, представляющий структурно обособленное подразделение хозяйствующего субъекта, в сущности, представляет собой единоличное или совокупное осуществление прав и обязанностей (обобщенно говоря - компетенцию) физическими лицами.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс
2. Федеральный закон от 26.12.1995 N 208-ФЗ "Об акционерных обществах" // СПС КонсультантПлюс
3. Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ "Об обществах с ограниченной ответственностью"// СПС КонсультантПлюс

УДК 347

Колесова М.А.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

ПРЕДДОГОВОРНЫЕ СПОРЫ В АКТУАЛЬНОЙ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ

Аннотация. В статье рассматриваются наиболее актуальные споры, возникающие в судебной практике, основанные на преддоговорных отношениях сторон. Обращается внимание на сложившиеся особенности в правоприменении, которые необходимо учитывать участникам гражданско-правового оборота при вступлении в преддоговорные отношения.

Ключевые слова: преддоговорные отношения, преддоговорные споры, заверения об обстоятельствах, добросовестность, понуждение к заключению договора.

Kolesova M.A.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

PRE-CONTRACTUAL DISPUTES IN CURRENT JUDICIAL PRACTICE

Annotation. The article examines the most relevant disputes arising in judicial practice, based on the pre-contractual relations of the parties. Attention is drawn to the prevailing features in law enforcement, which must be taken into account by participants in civil law turnover when entering into pre-contractual relations.

Key words: pre-contractual relations, pre-contractual disputes, assurances about the circumstances, good faith, compulsion to conclude a contract.

С момента вступления в силу норм о преддоговорных отношениях прошло уже пять лет. Есть основания утверждать, что за этот период сложился определенный подход судов к разрешению возникающих на практике преддоговорных споров. Рассмотрим некоторые из них.

Итак, в ряде дел, потребитель, фактически пользующийся услугами, передал преддоговорный спор о разногласиях по условиям договора на разрешение суда, то фактическое пользование им услугами не считается акцептом оферты. [98] Сложившаяся правоприменительная практика арбитражных судов исходит из того, что фактическое пользование потребителем услугами обязанной стороны следует считать в соответствии с пунктом 3 статьи 438 ГК РФ как акцепт абонентом оферты, предложенной стороной, оказывающей услуги (выполняющей работы), и данные отношения должны рассматриваться как договорные в тех случаях, когда потребитель пользуется услугами (энергоснабжение, услуги связи и т.п.), оказываемыми обязанной стороной, однако от заключения договора отказывается. Истец же от заключения договора не отказывается, о чем свидетельствует передача им в установленный срок разногласий на разрешение арбитражного суда. Поскольку возникший преддоговорный спор передан на разрешение суда в установленный срок, то утверждение суда об отсутствии спора между сторонами, а также доводы суда о том, что потребитель своими действиями акцептовал полученную от ответчиков оферту на предложенных ими условиях противоречат нормам права и нарушают единообразие в толковании их арбитражными судами.

Устранение судом разногласий, возникших при заключении договора, является его обязанностью. В силу статьи 446 ГК РФ устранение разногласий, возникших при заключении договора, является обязанностью суда.[99]

При наличии возражений стороны относительно определения условия договора диспозитивной нормой, выразившихся, например, в представлении иной редакции условия, суд может утвердить условие в редакции, отличной от диспозитивной нормы, указав мотивы принятия такого решения, в частности особые обстоятельства рассматриваемого спора (абзац второй пункта 4 статьи 421 ГК РФ)[100].

Статьей 446 Гражданского кодекса Российской Федерации установлено, что в случаях передачи разногласий, возникших при заключении договора, на рассмотрение суда на основании статьи 445 настоящего Кодекса либо по соглашению сторон условия договора, по которым у сторон имелись разногласия, определяются в соответствии с решением суда. Основанием иска о понуждении к заключению договора является уклонение от такого действия, которое характеризуется

[98] См.: Постановление Президиума ВАС РФ от 27 мая 2003 г. N 7584/00 // СПС КонсультантПлюс; Постановление Арбитражного суда Западно-Сибирского округа от 9 ноября 2017 г. N Ф04-4224/17 по делу N А46-2347/2017// СПС КонсультантПлюс

[99] См.: Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 11 августа 2017 г. N Ф10-2909/17 по делу N А14-9194/2016// СПС КонсультантПлюс

[100] См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора" (пункт 40) // СПС КонсультантПлюс

отсутствием воли обязанной стороны на заключение договора, следовательно, предъявление иска о понуждении к заключению договора возможно только при условии отсутствия совершения обязанной стороной каких-либо действий по его заключению, согласованию условий или направлению протокола разногласий другой стороне.

При заявлении иска о передаче на рассмотрение суда разногласий, возникших при заключении договора, его основанием является не уклонение стороны от заключения договора, а различное толкование сторонами условий, на которых заключается договор, и подлежащих применению к ним правовых норм. [101] В иске об урегулировании разногласий не может быть отказано и в том случае, когда предложенная истцом редакция условий договора не соответствует требованиям действующего законодательства Суд не может отказать истцу в иске и в том случае, когда предложенные им редакции условий договора не соответствуют требованиям действующего законодательства.[102]

При наличии разногласий сторон о сроке действия договора, подлежащего заключению на основании решения суда, такой срок определяется судом в силу п. 1 ст. 446 ГК РФ. В силу п. 1 ст. 446 ГК РФ в случаях передачи разногласий, возникших при заключении договора, на рассмотрение суда на основании ст. 445 этого кодекса либо по соглашению сторон условия договора, по которым у сторон имелись разногласия, определяются в соответствии с решением суда. По смыслу приведенных выше норм права разрешение судом спора о наличии разногласий по конкретным условиям подлежащего заключению договора сводится по существу к внесению определенности в правоотношения сторон и определению судом условий, не урегулированных сторонами в досудебном порядке. Установление судом или изменение при рассмотрении такого спора фактических обстоятельств, влияющих на формулировку искового требования, не меняют его предмета как спора об условиях договора и не должны приводить к отказу суда в их определении, поскольку последствием такого отказа является необходимость предъявления нового иска, что может привести к нарушению прав на судопроизводство в разумный срок.[103]

При рассмотрении преддоговорных споров обязанностью суда является обеспечение защиты прав лица, обратившегося с требованием о понуждении к заключению договора. Разрешение судом спора о понуждении к заключению договора при уклонении от заключения договора и при возникновении разногласий по конкретным его условиям сводится по существу к внесению определенности в правоотношения

[101] См.: Постановление Арбитражного суда Поволжского округа от 21 августа 2014 г. N Ф06-13164/13 по делу N А65-25200/2013// СПС КонсультантПлюс

[102] См.: Определение СК по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 23 октября 2017 г. N 305-ЭС17-6961// СПС КонсультантПлюс

[103] См.: Обзор судебной практики Верховного Суда РФ N 4 (2018) (утв. Президиумом Верховного Суда РФ 26 декабря 2018 г.) (пункт 5) // СПС КонсультантПлюс

сторон и установлению судом условий, не урегулированных сторонами в досудебном порядке. По смыслу пункта 1 статьи 421 ГК РФ добровольно принятое стороной обязательство заключить договор или заранее заключенное соглашение сторон о передаче на рассмотрение суда возникших при заключении договора разногласий должны быть явно выраженными. В случае отсутствия у ответчика обязанности заключить договор или отсутствия соглашения о передаче разногласий на рассмотрение суда в принятии искового заявления о понуждении заключить договор (об урегулировании разногласий) не может быть отказано. В этом случае суд рассматривает дело по существу и отказывает в иске, если в ходе процесса стороны не выразили согласия на передачу разногласий на рассмотрение суда.[104]

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 12.05.2020) // СПС КонсультантПлюс
2. Постановление Арбитражного суда Центрального округа от 11 августа 2017 г. N Ф10-2909/17 по делу N А14-9194/2016// СПС КонсультантПлюс
3. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора" (пункт 40) // СПС КонсультантПлюс
4. Определение СК по экономическим спорам Верховного Суда РФ от 23 октября 2017 г. N 305-ЭС17-6961// СПС КонсультантПлюс
5. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора" (пункт 38) // СПС КонсультантПлюс

[104] См.: Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 25 декабря 2018 г. N 49 "О некоторых вопросах применения общих положений Гражданского кодекса Российской Федерации о заключении и толковании договора" (пункт 38) // СПС КонсультантПлюс

УДК 347

Колесова М.А.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

ПРЕДДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ

Аннотация. В статье рассматриваются основания возникновения преддоговорных отношений в современном гражданско-правовом обороте. Анализируются нормы, регулирующие указанные отношения, а также их генезис в российском гражданском праве. Делается вывод о необходимости дальнейшего развития законодательства в соответствии со сложившейся практикой.

Ключевые слова: преддоговорные отношения, переговоры, добросовестность, заверения об обстоятельствах, свобода договора.

Kolesova M.A.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

PRE-CONTRACTUAL RELATIONSHIP UNDER APPLICABLE CIVIL LAW

Annotation. The article examines the grounds for the emergence of pre-contractual relations in modern civil law turnover. The article analyzes the norms governing these relations, as well as their genesis in Russian civil law. The conclusion is made about the need for further development of legislation in accordance with the established practice.

Key words: pre-contractual relations, negotiations, good faith, assurances about the circumstances, freedom of contract.

Одним из основных начал гражданского законодательства является принцип свободы договора (п. 1 ст. 1, ст. 421 ГК РФ). В соответствии с этим принципом граждане и юридические лица самостоятельно решают вопрос о необходимости заключения какого-либо договора. Принудительное заключение договора допускается лишь как исключение.

Принцип свободы договора проявляется также в том, что стороны вправе заключить договор, как предусмотренный, так и не предусмотренный законом или иными правовыми актами (п.п. 2, 3 ст. 421 ГК РФ).

Свободны стороны и в выборе контрагента по договору. По общему правилу граждане и юридические лица, намеревающиеся заключить договор, не обязаны осуществлять какие-либо процедуры выбора контрагента по такому договору, проверять или запрашивать информацию о нем и т.п. Исключение установлено только для закупок товаров, работ и услуг для обеспечения государственных и муниципальных нужд, а также закупок товаров, работ и услуг отдельными видами юридических лиц, в рамках которых процедуры определения поставщика (подрядчика, исполнителя) регламентированы специальными законами (Федеральный закон от 05.04.2013 N 44-ФЗ, Федеральный закон от 18.07.2011 N 223-ФЗ). Тем не менее для минимизации гражданско-правовых и налоговых рисков (имея в виду, что неосмотрительность при выборе контрагента может повлечь за собой негативные налоговые последствия) представляется целесообразным перед заключением договора во всех случаях принимать возможные меры для того, чтобы убедиться в дееспособности потенциального контрагента, в его способности исполнить обязательство по договору, в наличии у органа юридического лица или представителя юридического либо физического лица, с которым планируется заключить договор, необходимых полномочий и т.д. Порядок выбора контрагента, включая проверку той или иной информации о нем, может быть регламентирован внутренними документами организации (приказом, положением и т.п.).

С учетом закрепленного в гражданском законодательстве принципа свободы договора и того обстоятельства, что граждане и юридические лица осуществляют принадлежащие им гражданские права по своему усмотрению (п. 2 ст. 1, п. 1 ст. 9, п. 1 ст. 421 ГК РФ), контрагент, как правило, не обязан предоставлять о себе какую-либо информацию. Однако заинтересованное лицо не лишено возможности получить определенную информацию о контрагенте из общедоступных источников.

На стадии переговоров с потенциальным контрагентом нужно иметь в виду, что отрицательный результат таких переговоров (решение не заключать договор по их итогам) сам по себе не влечет негативных последствий для участника таких переговоров. Однако законодательство требует от участников переговоров добросовестности в связи с их проведением. Нарушение этого требования может повлечь за собой обязанность одной из сторон переговоров возместить другое стороне причиненные убытки (ст. 434.1 ГК РФ).

Как на этапе заключения договора, так и в ходе его исполнения ответственность может наступить и за предоставление контрагенту

недостоверных заверений об обстоятельствах, имеющих значение для заключения договора, его исполнения или прекращения. Сторона, давшая такие заверения, обязана возместить другой стороне убытки, причиненные недостоверностью этих заверений, или уплатить предусмотренную договором неустойку (ст. 431.2 ГК РФ).

Преддоговорные отношения представляют собой стадию согласования условий договора, когда стороны ведут между собой переговоры о заключении договора.

Основные положения о ведении переговоров (преддоговорной стадии) установлены в ст. 434.1 ГК РФ, согласно п. 2 которой стороны на преддоговорной стадии должны действовать добросовестно, не допускать вступления в переговоры о заключении договора или их продолжения при заведомом отсутствии намерения достичь соглашения с другой стороной.

Порядок проведения переговоров о заключении договора, основания применения мер ответственности, которые установлены за предоставление недостоверных заверений, могут быть предусмотрены соглашением сторон (п. 4 ст. 421, п. 5 ст. 434.1 ГК РФ).

Переговоры по заключению договоров (особенно когда речь идет о дорогостоящих контрактах) могут стоить не только временных, но и значительных финансовых затрат для бизнеса.

На необходимость введения положений о преддоговорной ответственности в Гражданский кодекс РФ было указано в пункте 7.7 раздела V Концепции развития гражданского законодательства РФ. Цель такого дополнения – «предотвращение недобросовестного поведения на стадии переговоров о заключении договора».

При этом в концепции особо было отмечено, что необходимо «предусмотреть специальные правила о так называемой преддоговорной ответственности (culpa in contrahendo), ориентируясь на соответствующие правила ряда иностранных правопорядков». В итоге соответствующие правила с 1 июня 2015 года появились в пункте 3 статьи 434.1 Гражданского кодекса РФ (п. 79 Федерального закона от 8 марта 2015 г. № 42-ФЗ «О внесении изменений в часть первую Гражданского кодекса РФ»).

Следует отметить, что в редакции Гражданского кодекса РФ до 1 июня 2015 года уже было несколько норм, связанных с ведением переговоров и установлением ответственности за необоснованное их прерывание. Их нужно учитывать при работе, так как они по отношению к Гражданского кодекса РФ являются специальными. К таким нормам, например, относятся следующие: ст. 455 ГК РФ «Заключение договора в обязательном порядке», ст. 507 ГК РФ «Урегулирование разногласий при заключении договора поставки».

Кроме того, стоит обратить внимание на следующее. Если одна сторона при ведении переговоров действует недобросовестно (например, для того чтобы другая сторона не заключила договор с третьим лицом), то

такие действия можно квалифицировать как злоупотребление правом (ст. 10 ГК РФ). Это дает возможность применить пункт 4 статьи 10 Гражданского кодекса РФ и потребовать возмещения причиненных убытков. То есть преддоговорная ответственность была возможна и при редакции Гражданского кодекса РФ, действовавшей до вступления статьи 434.1 в силу.

Законодатель в пункте 3 статьи 434.1 Гражданского кодекса РФ указал: «Сторона, которая ведет или прерывает переговоры о заключении договора недобросовестно, обязана возместить другой стороне причиненные этим убытки». Однако тот факт, что с 1 июня 2015 года в Гражданском кодексе РФ появилась новая статья 434.1, не исключает применения к отношениям, возникшим при установлении договорных обязательств, правил главы 59 Гражданского кодекса РФ (п. 8 ст. 434.1 ГК РФ). Пленум Верховного суда РФ уточнил этот тезис в абзаце 1 пункта 19 постановления от 24 марта 2016 г. № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса РФ об ответственности за нарушение обязательств». Он указал, что к отношениям, связанным с причинением вреда недобросовестным поведением при проведении переговоров, применяются именно нормы главы 59 «Обязательства вследствие причинения вреда» Гражданского кодекса РФ. А статья 434.1 содержит лишь исключения из общих правил. Она – частный случай деликтной ответственности. Представляется, что существует необходимость отдельного закрепления в законодательстве такого уточнения, поскольку на практике нередко возникают связанные с этим трудности.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 12.05.2020) // СПС КонсультантПлюс
2. Постановление Пленума ВС РФ от 24 марта 2016 г. № 7 «О применении судами некоторых положений Гражданского кодекса РФ об ответственности за нарушение обязательств» // СПС КонсультантПлюс

УДК 347

Рагулина О.Е.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

КАТЕГОРИЯ НАТУРАЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ЗАРУБЕЖНЫХ ПРАВОПОРЯДКАХ

Аннотация: В статье рассмотрены варианты закрепления в законодательстве зарубежных стран института натуральных обязательств. Особое внимание уделяется правовому регулированию указанного института во Франции, Германии и Австрии. Делается вывод о необходимости использования зарубежного опыта при разработке соответствующего правового института в российском гражданском праве.

Ключевые слова: натуральные обязательства, естественные обязательства, реституция, исковая давность, моральный долг.

Ragulina O.Ye.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

CATEGORY OF NATURAL OBLIGATIONS IN FOREIGN REGULATIONS

Resume: The article examines the options for establishing the institution of natural obligations in the legislation of foreign countries. Particular attention is paid to the legal regulation of this institution in France, Germany and Austria. It is concluded that it is necessary to use foreign experience in the development of an appropriate legal institution in Russian civil law.

Key words: natural obligations, natural obligations, restitution, limitation of actions, moral duty.

Реформа гражданского права России, осуществленная в последнее десятилетие, внесла значительные изменения в гражданское законодательство, приведя его в соответствие со сложившейся практикой правоприменения и текущей экономической ситуацией. Однако, далеко не все первоначальные задумки законодателя были воплощены в новом ГК РФ

и других законах. Так, несмотря на наличие в проекте ГК РФ, не был введен в законодательство институт натуральных обязательств, хотя необходимость его закрепления существует уже не один десяток лет. Отказ от внесения соответствующих изменений в закон был обоснован неразработанностью в отечественной цивилистике. Однако, для развития доктринальных представлений о натуральных обязательствах, представляется необходимым использование опыта зарубежных стран, где уже давно законодательно закреплен и используется данный институт.

Появившись впервые в Римском праве, категория натуральных обязательств претерпела некоторые изменения, будучи имплементированной в правопорядки стран различных правовых семей. Так, из ныне существующих, правовая система Франции, первой ввела в свой оборот институт натуральных обязательств в Кодексе Наполеона 1804 года. В дальнейшем соответствующие положения заняли свое законное место в кодексах стран Латинской Америки. Позднее они появились в Гражданском кодексе Филиппин (1949 г.), Португалии (1966 г.), Нидерландов (1994 г.). Причем, в упомянутых правовых системах, была непосредственно закреплена формулировка «натуральные обязательства». В гражданском же праве Германии и Австрии не указывается конкретного названия данного института, однако, вводится правовая конструкция, согласно которой устанавливается, в частности, запрет возврата исполненного по обязательству с истекшим сроком исковой давности, что являет собой суть натуральных обязательств.

Французское гражданское право, содержит, на наш взгляд, наиболее четкие и подробные положения о рассматриваемом институте. Естественные (натуральные) обязательства предусмотрены статьей 1302 Гражданского кодекса Франции, которая указывает, что: «Любой долг подразумевает исполнение: то, что было получено не подлежит реституции. Реституция не допускается в отношении добровольно выполненных естественных обязательств." Следовательно, лицо, добровольно выполнившее естественное обязательство, не может оспаривать это исполнение и требовать реституции. В анализируемой правовой системе считается, что лицо не может отступить от своих обязательств, имеющих моральное начало, которое является основанием для выполнения его обязательств. Закон противопоставляет естественному (натуральному) обязательству гражданское обязательство: под последним подразумевается обязательство, которое в случае неисполнения со стороны должника подлежит принудительному исполнению. Иными словами, по французскому праву гражданское обязательство имеет обязательную силу: его владелец может запросить защиты в суде, если он докажет существо своего права, помощи государства в выполнения обязательства, кредитором по которому он является. При этом отмечается, что естественное обязательство может быть преобразовано в гражданско-правовое: если

должник исполнил естественное обязательство, либо обязался исполнить естественное обязательство.

Определенной спецификой обладает также подход к проблеме натуральных обязательств в Австрии и Германии. Гражданский кодекс Австрии 1811 г. содержит §1432, согласно которому «все платежи долга по сделке, недействительной из-за дефекта формы, а также обязательства, для взыскания исполнения которого по закону нет права на иск, нельзя истребовать обратно, даже если должник знал, что может не платить»[105]. Германское гражданское уложение 1896 г. в §814 гласит: «Имущество, предоставленное с целью исполнения обязательства, не может быть истребовано к возврату, если лицо, исполнившее обязательство, знало, что оно не обязано исполнять его либо если исполнение было осуществлено для исполнения морального долга или для соблюдения приличий» [106] . Австрийский и немецкий законодатели в тексте гражданских кодексов не употребляют термин «натуральное обязательство», но один говорит об особенностях исполнения морального долга и правил приличия, а другой - о последствиях исполнения обязательства, не обладающего исковой формой защиты, и сделки, недействительной только из-за того, что стороны не уделили должного внимания форме, в которую они решили облачить свою волю. В данном случае законодатели едины во мнении, что не только закон силой принуждения и договор защитой иском могут понуждать лицо к исполнению обязательства. Особо отмечается связь данной правовой категории с нравственностью. Из смысла нормы Германского гражданского уложения можно сделать вывод об отождествлении натурального обязательства с моральным долгом. Побудителем правомерного поведения здесь выступают мораль и правила приличия.

В гражданском законодательстве Филиппин (статьи 1423-1530 ГК Филиппин) под натуральным (естественным) обязательством подразумевается обязательство, не имеющее правовой основы и, следовательно, не дающее право на иск для обеспечения его выполнения. Он основан на равенстве, морали и естественном праве и должен быть добровольным. Обязательство можно рассматривать как естественное, если: оно основано на моральных или социальных основаниях и не может быть обеспечено материальным правом; оно является добровольным, и должник знает, что обязательство не может быть исполнено по закону; его исполнение не может быть предотвращено или признано судом недействительным; оно может быть признан судом после его исполнения; следовательно, кредитор имеет право удержать то, что было исполнено должником, который не имеет права взыскать это.

---

[105] См.: Гражданский кодекс Австрии (1811). URL: http://www.ris.bka.gv.at/Geltende Fassung. wxe?Abfrage=Bunde snormen& Gesetzesnummer=10001622 (дата обращения: 06.06.2020).

[106] См.: Германское гражданское уложение (1896). URL: http://www.gesetze-im-internet.de/bgb/index.html дата обращения: 06.06.2020).

Итак, схожесть понимания сущности натуральных обязательств в различных правопорядках, очевидна: большинство стран натуральные обязательства противопоставляет гражданско-правовым (цивильным), при этом в текстах законов не встречается конкретного объяснения этого явления, кроме указания на невозможность требования принудительного исполнения натурального обязательства. Исследователи отмечают, что данное разделение обязательств - это традиция законодательной техники, юридический атавизм, унаследованный гражданскими правопорядками из римского частного права, так как в современной действительности натуральные обязательства являются такими же гражданско-правовыми обязательствами, как и все остальные в гражданском праве.[107]

Использованные источники:

1. Быкова М. О. Натуральные обязательства в современном зарубежном гражданском законодательстве // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2013. №1 (19). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/naturalnye-obyazatelstva-v-sovremennom-zarubezhnom-grazhdanskom-zakonodatelstve (дата обращения: 31.08.2020).
2. Германское гражданское уложение (1896). URL: http://www.gesetze-im-internet.de/bgb/index.html дата обращения: 06.06.2020).
3. Гражданский кодекс Австрии (1811). URL: http://www.ris.bka.gv.at/Geltende Fassung. wxe?Abfrage=Bunde snormen& Gesetzesnummer=10001622 (дата обращения: 06.06.2020).

[107] См.: Быкова М. О. Натуральные обязательства в современном зарубежном гражданском законодательстве // Вестник Пермского университета. Юридические науки. 2013. №1 (19). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/naturalnye-obyazatelstva-v-sovremennom-zarubezhnom-grazhdanskom-zakonodatelstve (дата обращения: 31.08.2020).

УДК 347

Рагулина О.Е.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

ПРИРОДА НАТУРАЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИЙСКОЙ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ДОКТРИНЕ

Аннотация: в статье рассматривается комплекс научных подходов к изучению сущности и правовой природы натуральных (естественных) обязательств, а также возможность введения указанного института в гражданское законодательство.

Ключевые слова: натуральные обязательства, неисковые обязательства, моральные отношения, отношения родства, исковая давность.

Ragulina O.Ye.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

THE NATURE OF NATURAL OBLIGATIONS IN THE RUSSIAN CIVIL LEGAL DOCTRINE

Resume: The article examines a complex of scientific approaches to the study of the essence and legal nature of natural (natural) obligations, as well as the possibility of introducing this institution into civil legislation.

Key words: natural obligations, non-disruptive obligations, moral relations, kinship relations, limitation of actions.

В период разработки проекта изменений ГК РФ законодатель готовил огромный спектр норм, подлежащих реформированию, в том числе предполагалось как исключение устаревших норм, так и введение новых, не существовавших в законодательстве ранее. К таким нормам можно отнести положения о натуральных обязательствах, разработанных авторами Концепции развития гражданского законодательства РФ. Однако, институт натуральных обязательств, так и не был включен в финальную редакцию ГК РФ, как и некоторые другие.

Изначально предполагалось введение статьи 308.3 в ГК РФ, где указывается на наличие в системе гражданских правоотношений натуральных обязательств, не подлежащих судебной защите, что предусматривало для субъектов легальную возможность переводить свои гражданско-правовые обязательства в натуральные и наоборот. С точки зрения интересов гражданского оборота идея законодательного закрепления названного института выглядела очень привлекательно. Конечно, необходимость минимального законодательного урегулирования натуральных обязательств обусловлена имеющимися в настоящее время практическими трудностями, начиная с вопроса об основаниях их возникновения и заканчивая способами обеспечения натуральных обязательств

Однако, ввиду неразработанности данного правового института в отечественной доктрине, законодатель не стал вводить в гражданское право указанный институт.

Итак, под натуральным обязательством принято понимать естественное (природное) обязательство, по которому требование кредитора не подлежит судебной защите. Должник, исполнивший натуральное обязательство, не вправе требовать возврата исполненного.

Профессор Е. А. Суханов предлагает следующую группу натуральных обязательств, к которым относятся, прежде всего, договорные обязательства, возникающие в связи с проведением игр и пари, а также обязательственные требования, по которым кредитором пропущена исковая давность, поскольку произведенное по ним должником добровольное исполнение не может быть истребовано обратно (ст. 206 и п. 2 ст. 1109 ГК РФ). Поскольку применение судом правовых последствий пропуска срока исковой давности согласно п. 2 ст. 199 ГК РФ зависит от заявления стороны спора, постольку превращение какого-либо обязательства в «задавненное» будет зависеть от другой стороны обязательств. Соответственно, перевод обязательства в натуральное будет иметь субъективный, а не объективный характер.[108]

В свою очередь, Л.В. Щенникова позицию Е.А. Суханова не разделяет. Автор пишет, что не следует относить обязательства из игр и пари к категории обязательств натуральных, а также обязательства, вытекающие из "сделок на разность". Также Л. В. Щенникова отмечает необходимость включения в Гражданский кодекс РФ нормы, о том, что "не вправе требовать возврата уплаченного тот, кто исполнил обязательство, хотя бы лишенное исковой защиты, но не являющееся недействительным в

[108] См.: Гражданское право: Учебник: В 4 т. Т. 4. Обязательственное право / под ред. Е. А. Суханова.М.: Волтерс Клувер, 2018

силу закона, поскольку оно одобряется нравственными нормами гражданского общества".[109]

М.О. Быкова, внесшая весомый вклад в развитие современной научной мысли о натуральных обязательствах, заключает, что в целом, подходы к рассмотрению сущности и природы натуральных обязательств, можно условно разделить на несколько групп[110]: некоторые исследователи полагают, что натуральные обязательства не являются обязательством и представляют собой фактическое отношение неюридического характера. К этой группе можно отнести М.М. Агаркова, который, не считая натуральное обязательство обязательством, признавал его правовым основанием для перехода имущества [111] . Другие авторы отмечают, что содержание натуральных обязательств определяется "долгом совести", "велением морали". К третьей группе ученых можно отнести тех, кто рассматривает натуральные обязательства в качестве несовершенных, неполноценных обязательств, обязательств, наделенных всеми атрибутами, присущими обязательству, за исключением исковой защиты.

Говоря о нравственном элементе категории натуральных обязательств, нельзя не отметить, что введение указанного института было бы очень желательным для стабилизации гражданских правоотношений с точки зрения укрепления их морально-нравственных начал, поскольку в последние десятилетия наблюдается разложение системы ценностей, что влечет за собой нарушение установленного законодательством принципа добросовестности субъектов гражданских правоотношений как одного из основных начал. Однако, некоторые исследователи полагают, что наделение обязательств таких моральным началом «откровенно игнорирует правовые реалии».[112] Так, А.Г. Федотов пишет: «Даже если гипотетически принять мнение о том, что «моральные обязанности» порождают натуральные обязательства, то невозможно не видеть, что это мнение, как правило, основано на слишком упрощенном понимании того правового механизма, который действует в таких отношениях. Дело не в том, что моральные обязательства порождают обязательства юридические, а в том, что те отношения, которые рассматриваются как основанные на «морали», в действительности с точки зрения права представляют собой некоторые фактические отношения (как правило, состояние в родстве), а не просто какое-то «нравственное состояние».[113] Несмотря на столь категоричную оценку, позицию автора можно принять хотя бы в том аспекте, что

[109] См.: Щенникова Л.В. Натуральные обязательства в гражданском праве Российской Федерации: истоки, современное состояние и перспективы развития / Л.В. Щенникова // Законодательство. 2007. № 11. С. 31-42.
[110] См.: Быкова М.О. Генезис категории "натуральные обязательства" // Общество и право. 2011. №3 (35). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/genezis-kategorii-naturalnye-obyazatelstva (дата обращения: 30.06.2020).
[111] См.: Агарков М.М. Обязательство по советскому гражданскому праву / М. М. Агарков. М.: Юрид. изд-во НКЮ СССР, 1940.
[112] См.: Федотов А.Г. Натуральные обязательства // Вестник гражданского права. – 2010. №3.
[113] См.: там же

отношения, основанные на моральных началах, так или иначе являются фактическими, т.е. юридическими отношениями. В целом же нельзя не отметить значительный вклад и этого исследователя в изучение и развитие института натуральных обязательств в современном гражданском праве.

Итак, мы видим, что категория натуральных обязательств является одной из спорных категорий гражданского права, как России, так и зарубежных стран. Беря свое начало в римском праве, натуральные обязательства развивались вместе с представлениями о них. К сожалению, реформа гражданского законодательства обошла стороной данный институт. Однако, представляется необходимым его дальнейшая научная разработка и постепенное введение в гражданское право.

Использованные источники:

1. Агарков М.М. Обязательство по советскому гражданскому праву / М. М. Агарков. М.: Юрид. изд-во НКЮ СССР, 1940.
2. Быкова М.О. Генезис категории "натуральные обязательства" // Общество и право. 2011. №3 (35). URL: https://cyberleninka.ru/article/n/genezis-kategorii-naturalnye-obyazatelstva (дата обращения: 30.06.2020).
3. Гражданское право: Учебник: В 4 т. Т. 4. Обязательственное право / под ред. Е. А. Суханова.М.: Волтерс Клувер, 2018
4. Федотов А.Г. Натуральные обязательства // Вестник гражданского права. – 2010. №3.
5. Щенникова Л.В. Натуральные обязательства в гражданском праве Российской Федерации: истоки, современное состояние и перспективы развития / Л.В. Щенникова // Законодательство. 2007. № 11. С. 31- 42.

УДК 347

Ящищина Ю.С.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет
имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

СИСТЕМА ОСНОВАНИЙ ВЗЫСКАНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА

Аннотация: В статье рассматриваются наиболее часто возникающие случаи причинения морального вреда, а также особенности его возмещения. Обращается внимание на то, что субъектом, имеющим право на компенсацию морального вреда, может быть только физическое лицо.

Ключевые слова: моральный вред, компенсация морального ущерба, права потребителя, вред здоровью, производственная травма, ДТП.

Yaschischina Yu.S.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

FRAMEWORK SYSTEM FOR RECOVERY OF MORAL HARM

Resume: The article examines the most frequent cases of causing moral harm, as well as the features of its compensation. Attention is drawn to the fact that only an individual can be a subject entitled to compensation for moral harm.

Key words: moral harm, compensation for moral damage, consumer rights, harm to health, industrial injury, road accident.

Одной из ключевых проблем гражданского права является категория морального вреда и его возмещения. Моральный вред – это физические или нравственные страдания человека. Закон допускает компенсацию такого вреда, если нарушили личные неимущественные права или нематериальные блага пострадавшего. Например, нарушили авторские права или причинили вред здоровью.

За нарушение имущественных прав по общему правилу компенсацию взыскать нельзя. Например, нельзя взыскать моральный вред с Пенсионного фонда за нарушение пенсионных прав, поскольку нет закона, который бы устанавливал такую возможность (п. 31 постановления Пленума Верховного суда от 11.12.2012 № 30, апелляционное определение

Московского городского суда от 28.03.2019 по делу № 33-9930/2019). Исключения составляют случаи, на которые прямо указывает закон. Например, потребитель или работник вправе взыскать моральный вред с причинителя вреда. Определение морального вреда и соответствующие примеры содержат статьи 151, 1099 ГК и пункт 2 постановления Пленума Верховного суда от 20.12.1994 № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда».

Требовать компенсировать моральный вред вправе только граждане. Юридические лица с 1 октября 2013 года не вправе рассчитывать на компенсацию морального вреда. Это запретил пункт 11 статьи 152 ГК. До 1 октября 2013 года юридические лица могли компенсировать моральный вред, когда о них распространяли сведения, которые затрагивали деловую репутацию. Вред возмещали через пункт 7 статьи 152 ГК. Суды удовлетворяли требования юридических лиц о компенсации морального вреда по аналогии закона. В редких случаях удается взыскать моральный вред предпринимателям, но при одном условии – они действуют не как субъекты предпринимательской деятельности. Запрет на компенсацию морального вреда юридическим лицам распространяется и на предпринимателей. Есть только одно исключение – предпринимателю причинили вред как гражданину. Вместо морального вреда организация вправе требовать компенсации репутационного вреда.

Если причинитель вреда нарушил права потребителя, то возмещает моральный ущерб (ст. 15 Закона о защите прав потребителей). Вина выступает основанием для компенсации. Нарушение прав потребителей не входит в список исключений, когда причинитель вреда компенсирует моральный вред независимо от вины (ст. 1110 ГК). Почти всегда потребитель в числе прочих требований просит суд возместить моральный вред. Самого факта нарушения прав потребителя достаточно, чтобы суд удовлетворил иск о компенсации морального вреда. Потребитель не должен доказывать страдания. Факт нарушения прав потребителя –достаточное условие, чтобы суд удовлетворил иск о компенсации морального вреда.

Если суд удовлетворяет основное требование, то есть признает факт нарушения прав потребителей, то моральный вред тоже компенсирует. Компенсация морального вреда осуществляется независимо от возмещения имущественного вреда и понесенных потребителем убытков. Однако размеры такой компенсации небольшие. В другой рекомендации привели примеры размеров компенсации морального вреда, когда нарушили права потребителей.

Если суд удовлетворит любое из требований потребителя, то обязан взыскать штраф за то, что ответчик не удовлетворил требования добровольно. Штраф составляет 50 процентов от суммы, которую взыщут в пользу потребителя. Это касается и суммы, которую взыщут, чтобы компенсировать моральный вред. Такое правило устанавливает пункт

6 статьи 13 Закона о защите прав потребителей. Суд обязан взыскать штраф за отказ добровольно удовлетворить требования независимо от того, заявлял потребитель такое требование или нет (п. 46 постановления № 17).

В случае ДТП причинитель вреда компенсирует моральный вред независимо от вины (ст. 151, ст. 1068, п. 1 ст. 1079, ст. 1099, абз. 2 ст. 1100 ГК, п. 3 постановления № 10). Моральный вред возмещает водитель – причинитель вреда. Если водитель работал в момент ДТП, то моральный вред возмещает работодатель.

Неважно, выступает ли работодатель одновременно владельцем источника повышенной опасности или нет. Так, по одному из дел суд не принял довод предпринимателя о том, что он ненадлежащий ответчик, поскольку автобус ему не принадлежит. Суд указал, что потерпевший правильно выбрал ответчика – предпринимателя, с которым водитель на момент ДТП состоял в трудовых отношениях. То, что автобус принадлежал другому предпринимателю, значения не имеет.

Размер компенсаций зависит от последствий: степени вреда здоровью, который бывает легкий, средний и тяжелый. Работник вправе требовать компенсацию морального вреда, если пострадал в результате несчастного случая на производстве (ст. 227 ТК). Моральный вред обязан компенсировать работодатель как причинитель вреда. Это связано с тем, что работодатель обязан обеспечить безопасность на рабочем месте (п. 1 ч. 2 ст. 212 ТК).

Работник вправе требовать компенсацию морального вреда, если пострадал в результате несчастного случая на производстве (ст. 227 ТК). Моральный вред обязан компенсировать работодатель как причинитель вреда (ст. 22 и 237 ТК, абз. 2 п. 3 ст. 8 Федерального закона от 24.07.1998 № 125-ФЗ). Это связано с тем, что работодатель обязан обеспечить безопасность на рабочем месте (п. 1 ч. 2 ст. 212 ТК). Производственная травма – наиболее частый вид несчастного случая на производстве. Работник вправе требовать компенсацию морального вреда, если получил производственную травму (ст. 227 ТК). Компенсировать моральный вред в связи с производственной травмой должен работодатель как причинитель вреда. Это связано с тем, что работодатель обязан обеспечить безопасность на рабочем месте (п. 1 ч. 2 ст. 212 ТК). Размер компенсаций зависит от последствий: степени вреда здоровью, который бывает легкий, средний и тяжелый. Степень вреда устанавливает судебно-медицинская экспертиза. В другой рекомендации привели примеры размеров компенсации морального вреда с работодателя, когда работник получил производственную травму. При этом, когда несчастный случай расследует работодатель, он может отнести вред только к легкому или тяжелому. Работодатель возмещает моральный вред в связи со смертью на производстве близким родственникам: родителям, супругам, детям, в том числе совершеннолетним. Для этого нужно доказать, что

несчастный случай произошел по вине работодателя. Только факта гибели на работе недостаточно.

Таким образом, можно резюмировать, что систему оснований возмещения морального вреда составляют следующие явления: причинение вреда здоровью в результате ДТП, несчастного случая на производстве, нарушение прав потребителей и т.д. При этом, закон устанавливает отдельные основания, по которым будет назначена ответственность в виде компенсации морального вреда, независимо от наличия вины причинителя: вред причинен жизни или здоровью гражданина источником повышенной опасности; вред причинен гражданину в результате его незаконного осуждения, незаконного привлечения к уголовной ответственности, незаконного применения в качестве меры пресечения заключения под стражу или подписки о невыезде, незаконного наложения административного взыскания в виде ареста или исправительных работ; вред причинен распространением сведений, порочащих честь, достоинство и деловую репутацию, а также в иных случаях, предусмотренных законом.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 16.12.2019, с изм. от 12.05.2020) // СПС КонсультантПлюс;
2. Постановление Пленума Верховного суда от 20.12.1994 № 10 «Некоторые вопросы применения законодательства о компенсации морального вреда // СПС КонсультантПлюс.

УДК 347

Ящищина Ю.С.
студент 3 курса магистратуры
юридический факультет
ФГБОУ ВО «Рязанский государственный университет имени С.А. Есенина»
Россия, Рязань

К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ПРАВА, ПОДЛЕЖАЩИХ КОМПЕНСАЦИИ

Аннотация. В статье рассмотрены объекты интеллектуальной собственности а также способы их защиты.

Ключевые слова: интеллектуальная собственность, авторские права, патентное право, товарный знак, компенсация вреда.

Yaschischina Yu.S.
graduate student
faculty of law
Ryazan State University named after S.A. Esenin
Russia, Ryazan

TO THE QUESTION ABOUT THE SYSTEM OF OBJECTS OF LAW SUBJECT TO COMPENSATION

Annotation. The article discusses objects of intellectual property, as well as ways to protect them.

Key words: intellectual property, copyright, patent law, trademark, compensation for harm.

Одним из принципов гражданского права является обеспечение защиты нарушенных гражданских прав. При нарушении нематериальных прав субъекта последний получает право, в том числе, на возмещение убытков и компенсацию вреда. В настоящее время, согласно ГК РФ, компенсация предусмотрена для объектов:

- авторских прав (ст. 1301 ГК РФ). В случаях нарушения исключительного права на произведение автор или иной правообладатель вправе требовать выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч рублей до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда исходя из характера нарушения; в двукратном размере стоимости контрафактных экземпляров произведения; в двукратном размере стоимости права использования произведения, определяемой исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное

использование произведения тем способом, который использовал нарушитель;

- смежных прав (ст. 1311 ГК РФ). В случаях нарушения исключительного права на объект смежных прав обладатель исключительного права вправе требовать выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч рублей до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда исходя из характера нарушения; в двукратном размере стоимости контрафактных экземпляров фонограммы; в двукратном размере стоимости права использования объекта смежных прав, определяемой исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное использование такого объекта тем способом, который использовал нарушитель;

- патентных прав (ст. 1406.1 ГК РФ). В случае нарушения исключительного права на изобретение, полезную модель или промышленный образец автор или иной правообладатель вправе требовать выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч рублей до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда исходя из характера нарушения; в двукратном размере стоимости права использования изобретения, полезной модели или промышленного образца, определяемой исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное использование соответствующих изобретения, полезной модели, промышленного образца тем способом, который использовал нарушитель;

- товарных знаков (ст. 1515 ГК РФ). Правообладатель вправе требовать выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда исходя из характера нарушения; в двукратном размере стоимости товаров, на которых незаконно размещен товарный знак, или в двукратном размере стоимости права использования товарного знака, определяемой исходя из цены, которая при сравнимых обстоятельствах обычно взимается за правомерное использование товарного знака;

- наименований мест происхождения товаров (ст. 1537 ГК РФ). Правообладатель вправе требовать выплаты компенсации: в размере от десяти тысяч до пяти миллионов рублей, определяемом по усмотрению суда исходя из характера нарушения; в двукратном размере стоимости контрафактных товаров, на которых незаконно размещено наименование места происхождения товара.

Размер компенсации в случае нарушения исключительных прав определяется судом в зависимости от характера нарушения, исходя из принципов разумности и справедливости, а также соразмерности компенсации последствиям нарушения. Кроме того, размер компенсации должен быть обоснован.

Так, в соответствии с п. 62 Постановления Пленума Верховного Суда Российской Федерации от 23 апреля 2019 г. N 10 "О применении части четвертой Гражданского кодекса Российской Федерации" при определении размера компенсации суд учитывает: обстоятельства, связанные с объектом нарушенных прав (например, его известность публике); характер допущенного нарушения (в частности, размещен ли товарный знак на товаре самим правообладателем или третьими лицами без его согласия, осуществлено ли воспроизведение экземпляра самим правообладателем или третьими лицами и т.п.); срок незаконного использования результата интеллектуальной деятельности или средства индивидуализации; наличие и степень вины нарушителя (в том числе носило ли нарушение грубый характер, допускалось ли оно неоднократно); вероятные имущественные потери правообладателя; являлось ли использование результатов интеллектуальной деятельности или средств индивидуализации, права на которые принадлежат другим лицам, существенной частью хозяйственной деятельности нарушителя.

Следует отметить, что нормы ГК РФ, устанавливающие определение размера компенсации без учета размера убытков, возникших на стороне правообладателя, подвергались критике на предмет их соответствия Конституции РФ в части, исключающей компенсационный характер гражданско-правовой ответственности, когда убытки на стороне правообладателя подлежат исчислению, но правообладатель применяет в качестве меры ответственности компенсацию, а не убытки.

Конституционным Судом РФ была дана оценка конституционности положениям пп. 1 ст. 1301, пп. 1 ст. 1311 и пп. 1 п. 4 ст. 1515 ГК РФ[114], суд признал положения указанных норм, как предусматривающие в качестве специального способа защиты исключительных прав на объекты интеллектуальной собственности предоставление правообладателю возможности в соответствии с п. 3 ст. 1252 ГК РФ требовать по своему выбору от нарушителя вместо возмещения убытков выплаты соответствующей компенсации в случае нарушения прав на несколько результатов интеллектуальной деятельности или средств индивидуализации в результате совершения индивидуальным предпринимателем при осуществлении им предпринимательской деятельности одного противоправного действия, не противоречащими Конституции РФ.

В то же время Конституционный Суд РФ признал положения указанных статей не соответствующими Конституции РФ (ч. 3 ст. 17, ч. ч. 1 и 2 ст. 19, ч. 1 ст. 34, ч. 3 ст. 55) в той мере, в какой они не позволяют суду в случае такого нарушения прав правообладателя определить общий размер

[114] См.: Постановление Конституционного Суда РФ от 13.12.2016 N 28-П "По делу о проверке конституционности подпункта 1 статьи 1301, подпункта 1 статьи 1311 и подпункта 1 пункта 4 статьи 1515 Гражданского кодекса Российской Федерации в связи с запросами Арбитражного суда Алтайского края" // СПС КонсультантПлюс.

компенсации ниже минимального предела, установленного данными законоположениями, если размер подлежащей выплате компенсации, исчисленной по установленным данными законоположениями правилам с учетом возможности ее снижения, многократно превышает размер причиненных правообладателю убытков (притом что эти убытки поддаются исчислению с разумной степенью достоверности, а их превышение должно быть доказано ответчиком) и если при этом обстоятельства конкретного дела свидетельствуют, в частности, о том, что правонарушение совершено индивидуальным предпринимателем впервые и что использование объектов интеллектуальной собственности, права на которые принадлежат другим лицам, с нарушением этих прав не являлось существенной частью его предпринимательской деятельности и не носило грубый характер.

Итак, среди существующих способов защиты исключительных прав взыскание компенсации является одним из наиболее распространенных. Правообладатель вместо возмещения понесенных им убытков может потребовать от нарушителя компенсацию за нарушение исключительного прав. Также компенсация подлежит взысканию при доказанности факта правонарушения; в-третьих, правообладатель обратившийся за защитой права, освобождается от доказывания размера причиненных ему убытков.

Использованные источники:

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая) от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 31.07.2020) // СПС КонсультантПлюс;
2. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая) от 18.12.2006 N 230-ФЗ (ред. от 26.07.2019, с изм. от 24.07.2020) // СПС КонсультантПлюс.

УДК: 37.037.1

Видов Г.Л.
студент группы Б2314
Школа педагогики
Дальневосточный федеральный университет
Капранов Г.А., кандидат педагогических наук
доцент кафедры педагогики
Школа педагогики
Дальневосточный федеральный университет

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЕТЕЙ К ЗАНЯТИЯМ СПОРТОМ

Аннотация: В статье анализируется актуальная проблема повышения физической культуры населения, делая акцент на привлечении к занятиям спортом школьников. В создании системы физкультурных занятий рассматриваются эмоциональная включенность детей в деятельность, коммуникативные и организаторские аспекты, преодоление противоречий родителей и детей.

Ключевые слова: привлечение к спортивным занятиям, причины отсева обучающихся, факторы привлечения учащихся, конфликт интересов

Vidov G.L.
student of group B2314
School of Pedagogy
Far Eastern Federal University
Kapranov G.A., Ph.D.
Associate Professor Department of Pedagogy
Schools of Pedagogy
Far Eastern Federal University

PEDAGOGICAL PROBLEMS IN ATTRACTING CHILDREN TO SPORTS

Abstract: The article analyzes the actual problem of improving the physical culture of the population, focusing on attracting schoolchildren to sports. In the creation of a system of physical education classes, the emotional involvement of children in activities, communicative and organizational aspects, overcoming the contradictions between parents and children are considered.

Keywords: attraction to sports activities, reasons for dropping out of students, factors of attracting students, conflict of interests

В настоящее время педагоги зачастую сталкиваются с проблемами комплектования занимающихся в ДЮСШ, СДЮШОР и др. В результате чего российский спорт не получает в нужном количестве перспективных кадров, способных достигать наивысших результатов. Исходя из этого мы задались вопросом: ”Какие педагогические проблемы в привлечение детей к занятиям спорту существуют и как их решить?”

Первая – недостаток ежегодно поступающих детей и подростков в систему многолетней подготовки спортсменов. Данная проблема считается наиважнейшей, так как с точки зрения педагогики, дети часто теряют интерес и мотивацию к постоянным занятиям спортом [1]. В большей степени на это влияет социальная среда: родители, друзья, сверстники, СМИ и тд. Воздействие на мотивационную сферу занимающихся и потенциальных атлетов, формирование у них заинтересованности в занятиях спортом является и важнейшим содержанием деятельности тренеров, существенно влияющим на эффективность привлечения детей в спортивные секции и предотвращения отсева занимающихся [2]. Поэтому, по многочисленным свидетельствам тренеров, именно в этот период наблюдается наибольшее количество случаев прекращения детьми регулярных тренировок по причине отсутствия мотивации к ним – не зависимо от способностей ребенка, его спортивной «перспективности» и т.п. Это определяет необходимость в особенном внимании тренеров к формированию мотивации занятий спортом у детей на начальном этапе спортивной тренировки. Волевые качества личности не формируются за непродолжительное время, для этого требуется длительная работа и самого спортсмена, и тренера, и начинаться она должна на первом этапе спортивной деятельности. Именно на начальной стадии спортивной деятельности необходима интенсивная воспитательная работа тренера, направленная на формирование у воспитанников сильной устойчивой мотивации занятий спортом, развития волевых качеств [4]. Необходимо:

1. Повышать эмоциональную активность на занятиях путем включения соревновательных спортивных игр и упражнений, в следствие чего у детей активизируются счастье и радость, привлекающая их продолжать заниматься.
2. Организовывать досуг детей: тематические беседы, походы, посещение развлекательных центров и т.д.
3. Создавать в коллективе атмосферу взаимного уважения и доверия, возможность каждому его члену проявить свои способности и ощутить собственную важность.
4. Развивать педагогу коммуникативные и организаторские способности, проявлять уважение и доброту к своим воспитанникам.

Вторая – создание и развитие системы занятости детей и подростков, их досуга для дальнейшего разностороннего развития личности, как физического, так и интеллектуального, и процесса социализации. Данная проблема решается путем модернизации системы дополнительного образования детей: введение обязательного посещения спортивной секции или школьного кружка на всех этапах обучения детей. Массовое спортивное движение является фундаментом в формирование взглядов за здоровый образ жизни у детей. Результатом реализации данной Концепции является достижение спортивных результатов детьми, их личностных и общесоциальных качеств, что способствуют наполнению спортивного резерва страны [3]. А в числе основных механизмов развития дополнительного образования детей определены «партнерство государства, бизнеса, институтов гражданского общества, семьи» и «опора на инициативы детей и семьи, использование ресурсов семейных сообществ, позитивного потенциала подростковых и молодежных субкультурных сообществ». В свою очередь, для реализации указанных мер и механизмов предполагается «проведение информационно просветительской кампании для мотивации семей к вовлечению детей в занятия дополнительным образованием, повышению родительской компетенции в воспитании детей» [5].

Третья – конфликт интересов детей и родителей. В большинстве случаев, родители приводят детей на занятия в спортивную секцию через силу. Ребенок в свою очередь проявляет отсутствие желания заниматься как на тренировки, так и перед родителями. Намного реже случается наоборот, когда ребенок стремится заниматься избранным видом спорта, а родители всячески этому препятствуют. Родители являются одним из важнейших факторов воздействия на детей, способные как научить детей любить спорт, укреплять и стимулировать их, так и наоборот. Решением данной проблемы мы видим в проведение педагогом профилактических работ как с родителям, так и с занимающимися. Выявление данной проблемы на начальном этапе обучения поможет сохранить как и любящее взаимоотношение в семье, найти компромиссы, а самое главное – сэкономить время не только ребенку, но и, что не мало важно, тренеру.

Подводя итог, мы считаем, что путем тяжелой совместной работы педагога-тренера, родителей, окружающего ребёнка общества можно создать сильное стремление к занятию спортом и ведения здорового образа жизни. Это тяжелая и кропотливая работа, которая должна проводиться в любой и семье и учебном заведение для формирования стабильного спортивного резерва нашей страны и продвижение ее на мировой арене.

Использованные источники:

1. Мелихова Т.М. Проблема подготовки спортивного резерва. URL: http://lib. sportedu.ru/press/tpfk/
2. Матвеев Л.П. Теория и методика физической культуры: учебник для институтов физической культуры. М., 2005.
3. Концепция развития дополнительного образования детей: распоряжение Правительства Российской Федерации от 4 сентября 2014 г. №1726-р г. Москва. URL: http://www.pravo.gov.ru, 08.09.2014.
4. Общая и спортивная психология: учеб. для вузов / под ред. Г.Д. Бабушкина. – Омск: СибГУФК, 2004. – 400 с.
5. Озолин Э.С. Пути привлечения детей к тренировкам и сохранения их в спортивных секциях. URL: http://lib.sportedu.ru/press/fkvot/2004n3/p32-36.htm

СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ

УДК 334.02

Деркач В.О.
студент
ФГБОУ ВО «СГУ им. Питирима Сорокина»
Россия, г. Сыктывкар

ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И КАЧЕСТВЕННАЯ ОЦЕНКА ИТ-АУТСОРСИНГА

Аннотация: В данной статье рассмотрены необходимые условия эффективного ИТ-аутсорсинга, позволяющие оказывать ИТ-услуги с максимальной экономической эффективностью, не пренебрегая качеством и полнотой оказываемых услуг.

Ключевые слова: аутсорсинг; экономическая эффективность; качественная оценка; ИТ-аутсорсинг, SLA.

Derkach V.O.
student
FSBEI HE "SSU im. Pitirim Sorokin"
Russia, Syktyvkar

ECONOMIC AND QUALITATIVE EVALUATION OF IT OUTSOURCING

Abstract: This article discusses the necessary conditions for effective IT outsourcing, allowing you to provide IT services with maximum economic efficiency, without neglecting the quality and completeness of the services provided.

Key words: outsourcing; economic efficiency; qualitative assessment; IT outsourcing, SLA.

В настоящее время одной из возможностей для сокращения операционных расходов организации при сохранении высокого качества производимых товаров и предоставляемых услуг служит аутсорсинг. Благодаря развитию информационных технологий в течение последних лет применение аутсорсинга приобрело особую популярность.

ИТ-аутсорсинг – наиболее перспективная отрасль аутсорсинга, примером которой является передача аутсорсинговой фирме полномочий на

обслуживание компьютерной и информационной сферы компании[115]. В связи с постоянным усложнением информационных систем (далее - ИС) компаний и ростом потребности в них, приобретать необходимое оборудование и программное обеспечение, находить квалифицированный ИТ-персонал становится всё сложнее, да и стоимость самого персонала постоянно растет. Для разрешения этой проблемы всё больше российских компаний начинают пользоваться услугами ИТ-аутсорсинга[116].

ИТ-аутсорсинг позволяет снижать уровень расходов, усиливать конкурентоспособность продукции, концентрируясь на основном направлении своего бизнеса. При этом необходимо оценить насколько экономически целесообразно предоставление ИТ-услуг. Это возможно при помощи анализа экономической эффективности, которая определяется соотношением экономического эффекта и затрат, вызвавший этот эффект.

Методика оценки предоставляет возможность сократить рабочие расходы организации на инфраструктуру информационных технологий (далее - ИТ) и сопоставить удельные рабочие расходы предприятия с ценой предоставления услуг по обслуживанию ИТ-сервиса. Если стоимость услуг аутсорсера на поддержку ИТ-сервиса меньше чем расходы организации на подобную функцию, то экономически целесообразно передавать данный узел на аутсорсинг. Данное условие может быть представлена в виде:

$$D = X \times \frac{(R+Q)}{T} - A;$$

где X – предполагаемые объемы работ для ИТ-сервиса в часах; R – размер ежемесячной заработной платы сотрудника; Q – величина косвенных расходов на сотрудника; T – количество рабочих часов в месяц; A – стоимость услуг аутсорсера по поддержке ИТ-сервиса.

Следовательно, если D>0, то целесообразнее воспользоваться услугами аутсорсинга [117].

Следующий важный экономический критерий - определение стоимости услуг управления информационными системами. Для этого используются базовые методы соотношения затрат на себестоимость услуг:

- калькуляционный метод, благодаря разделению затрат на косвенные и прямые, определяет полную себестоимость сервиса.
- маржинальный метод заключается в анализе соотношения объема продаж (выпуска продукции), себестоимости и прибыли.

[115] Jesse R. Аутсорсинг / Jesse R. – VSD, 2012. – 840 с.

[116] Цыбулин А.М., Балдаев В.А., Бешта А.А. Аутсорсинг и информационная безопасность / Цыбулин А.М., Балдаев В.А., Бешта А.А. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/autsorsing-i-informatsionnaya-bezopasnost/viewer (дата обращения 18.06.2020).

[117] Щербан В.В. Оценка экономической эффективности ИТ аутсорсинга на предприятии / Щербан В.В. – URL: http://ekonomika.snauka.ru/2012/06/1128 (дата обращения 23.06.2020).

- метод функционально-стоимостного анализа – обеспечивает сбор данных в сфере управления не только о продукции, но и о деятельности в общем.

Сочетание методов, описанных выше, могут наиболее точно вычислить стоимость ИТ-сервисов, анализ которых позволит выявить целесообразность аутсорсинга. Таким образом, организация получает критерии оценки экономической эффективности аутсорсинга.

Первым шагом определяется численность ИТ-персонала с помощью методики с учетом ИТ-атрибутов, соответствующих типу предприятия, а именно: число АРМ, число конфигурационных единиц. Следующим шагом проводится расчет затрат на обслуживание ИТ-сервисов. Затраты на ИТ-сервис состоят из ИТ-оборудования, лицензий на ПО, ИТ-персонала, аренды помещений, затрат на организацию каналов передачи данных и прочих расходов. Последним шагом производится сравнение с рынком поставщиков услуг и выдается оценка экономической эффективности.

При заключении договора на оказание ИТ-услуг обязательным этапом является составление соглашения об уровне обслуживания (далее - SLA), которое ожидается от поставщика. В соглашении описаны метрики, по которым оценивается качество обслуживания, а также меры или штрафы, если согласованный уровень обслуживания не будет достигнут. Это важный компонент контракта с любым поставщиком технологий.

SLA должен включать компоненты в двух областях: услуги и управление, именно на них строится основная оценка. Первая включает специфику предоставляемых услуг, условия доступности услуг, стандарты и т.д. Вторая – определение стандартов и методов измерения, процессов, отчетности, содержания, частоты разрешения различных споров.

По мере изменения бизнеса меняются и его сервисные требования, поэтому SLA следует периодически пересматривать. Это представляется важным, так как именно на SLA строится оценка качества аутсорсинга. Соглашения об уровне обслуживания должны соответствовать технологическим или бизнес-целям проекта. Несовпадение может оказать негативное влияние на цену сделки, качество предоставляемых услуг и качество обслуживания клиентов[118].

Предлагаемая методика оценки качества заключается в сравнении фактических значений выполнения задач, с эталонами, описанными в соглашении. В случае, если фактический уровень сервиса не выходит за оговоренные в соглашении пределы, эффективность работы аутсорсинговой компании можно считать удовлетворительной. В случае, если аутсорсинговая компания применяет гибкую тарифную политику,

[118] Overby S., Greiner L., Lauren Gibbons P. What is an SLA? Best practices for service-level agreements / Overby S., Greiner L., Lauren Gibbons P. URL: https://www.cio.com/article/2438284/outsourcing-sla-definitions-and-solutions.html (дата обращения 26.06.2020).

адаптация SLA под фактический период использования сервисов может позволит сократить общую стоимость услуг.

Если оценка качества неудовлетворительна, то такой аутсорсинг не является эффективным, чтобы решить данную проблему необходимо либо вести переговоры с поставщиком и пересматривать SLA, либо отказываться от данного поставщика услуг.

По итогам работы выявлено, что одним из наиболее важных условий оценки ИТ-аутсорсинга является его экономическая эффективность, которая оценивается исходя из предполагаемого объема работ для ИТ-сервиса в часах, размера ежемесячной заработной платы сотрудника, величины косвенных расходов на сотрудника, количества рабочих часов в месяц, стоимости услуг аутсорсера по поддержке ИТ-сервиса. Следующим важным условием является грамотное составление SLA соглашения, регулирующего качество оказания ИТ-услуг. Оценка качества услуг проводится сравнением фактических и эталонных значений параметров. Благодаря данным условиям можно определить целесообразность использования ИТ-аутсорсинга в организации.

Использованные источники:

1. Jesse R. Аутсорсинг / Jesse R. – VSD, 2012. – 840 с.
2. Overby S., Greiner L., Lauren Gibbons P. What is an SLA? Best practices for service-level agreements / Overby S., Greiner L., Lauren Gibbons P. URL: https://www.cio.com/article/2438284/outsourcing-sla-definitions-and-solutions.html (дата обращения 26.06.2020).
3. Цыбулин А.М., Балдаев В.А., Бешта А.А. Аутсорсинг и информационная безопасность / Цыбулин А.М., Балдаев В.А., Бешта А.А. – URL: https://cyberleninka.ru/article/n/autsorsing-i-informatsionnaya-bezopasnost/viewer (дата обращения 18.06.2020).
4. Щербан В.В. Оценка экономической эффективности ИТ аутсорсинга на предприятии / Щербан В.В. – URL: http://ekonomika.snauka.ru/2012/06/1128 (дата обращения 23.06.2020).

УДК: 656.22

Семёновых А.М.
студент магистратуры
научный руководитель: Рачек С.В., д-р экон. наук
профессор
заведующий кафедрой
ФГБОУ ВО «Уральский государственный университет путей сообщения»
Свердловская область, г. Екатеринбург

ЦИФРОВИЗАЦИЯ – КАК ВАЖНЕЙШИЙ ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ РАБОТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА

Аннотация: в данной статье раскрывается понятие «цифровизация». Авторами также рассматривается ее роль на железнодорожном транспорте.

Ключевые слова: железнодорожный транспорт, транспортная инфраструктура, эксплуатационная работа, цифровизация.

Semenovykh A.M.
Scientific adviser: Rachek S.V.
Sverdlovsk region, Yekaterinburg

DIGITALIZATION AS THE MOST IMPORTANT TOOL FOR IMPROVING THE QUALITY OF RAILWAY OPERATION

Abstract: this article describes the concept of "digitalization". The authors also consider its role in railway transport.

Key words: railway transport, transport infrastructure, operational work, digitalization.

Россия во все времена была транзитной державой благодаря своему выгодному географическому положению. В XXI веке актуальность этого статуса набирает обороты. Несмотря на экономический спад 2014 – 2015 годов, в будущем, грузооборот на сети железных дорог будет только расти. Об этом говорит постоянный рост глобализации экономики, который предполагает тотальную интеграцию экономик всех развитых стран мира, формируя единое экономическое пространство. В таких условиях растет количество транспортных связей и их интенсивность. Об этом уже сейчас можно судить по данным официальной статистики. Так, в 2017 году рост грузооборота составил 6,4% к уровню предыдущего года [3].

Современный транспорт, по общему мнению экспертов и исследователей в данной области, представляет собой социально значимый сектор экономики, являющийся в известном смысле основанием и предпосылкой успешного функционирования практически всех сфер социально-экономической жизни общества, оказывающий существенное влияние на макропараметры развития государства [4].

Именно поэтому комплексное развитие транспортной системы, где железнодорожный транспорт играет ключевую роль, является первоочередной задачей на пути к экономическому процветанию Российской Федерации.

Наряду с развитием инфраструктурных мощностей железных дорог, направленных на повышение пропускной способности отдельных, так называемых узких мест инфраструктуры, колоссальный резерв повышения производительности лежит в новом подходе к планированию и управлению эксплуатационной работой, в оптимальном взаимодействии между всеми участниками перевозочного процесса.

С развитием цифровых технологий, которые послужили прорывом во многих областях науки и техники, в наше общество пришло такое понятие, как цифровизация.

Цифровизация – переход с аналоговой формы передачи информации на цифровую. С помощью современных цифровых технологий можно также добиться гораздо большей эффективности в организации работы ОАО «РЖД», в том числе перевозочного процесса. Для этого необходим постепенный переход от информационных систем к управляющим. Последние осуществляют полную обработку информации и на основе этого формируют определённые рекомендации, которые целесообразно использовать в той или иной ситуации. Принятие решения по-прежнему остаётся за человеком, но уровень проработанности возможных решений будет значительно выше, а вероятность ошибки при этом сведена к минимуму [2].

Технологии Интернета вещей и обработки «больших данных» позволяют повысить качество управления за счет систематизации и упорядочивания ведения нормативно-справочной информации перевозочного процесса, сокращения сроков формирования отчетности. С созданием единой базы достоверных данных о событиях перевозочного процесса, универсального информационного сервиса планируется выйти на новый уровень информационного обеспечения транспортных процессов.

Планирование эксплуатационной работы, с помощью технологий цифровизации, позволяет моделировать процесс накопления составов на 8 часов вперёд, а в перспективе – до 24–30 часов. Прогноз организации вагонопотоков в соответствии с принятым планом формирования и графиком движения поездов позволяет не только своевременно принять необходимые меры по обеспечению составов локомотивами и бригадами,

но и выявить, все ли составы будут обеспечены локомотивами или «нитками» графика движения [1].

Более качественное планирование оперативной работы в первую очередь положительно отразится на качественных показателях эксплуатационной работы, в частности на одном из ключевых – оборот вагона. На этом фоне в положительную сторону изменятся все остальные качественные показатели, которые дадут значительный экономический эффект.

В перспективе цифровые технологии в управляющих системах будут распространяться по всем сегментам железнодорожного транспорта. За ними будущее.

Использованные источники:

1. Левин Д.Ю. Стратегия успеха / Д.Ю. Левин // Пульт управления. –2017. – №4
2. Чаркин Е.И. Будущее – за цифровизацией / Е.И. Чаркин // Пульт упрвления. – 2017. –№2
3. Хусаинов Ф.И. Доли различных видов транспорта в грузообороте в 2017 году: [электронный ресурс] // f_husainov.livejournal.com URL: https://f-husainov.livejournal.com/546363.html
4. Якунин В.И. Политология транспорта. Политические измерения транспортного развития. – М., 2006.

Оглавление

ОСНОВНОЙ РАЗДЕЛ 1

Abdullaev A.M., PROBLEMS OF FORMING CONDITIONS FOR INCREASING INNOVATION ACTIVITIES IN UZBEKISTAN 3

Abdurahmonov H.I., FORMS OF MANIFESTATION OF INNOVATIVE THINKING IN THE WORLDVIEW OF YOUTH 8

Bokieva I.V., THE ROLE OF BIOLOGY IN THE FORMATION OF AN INDIVIDUAL'S WORLDVIEW 12

Chalaboyeva Z.M., THE SCIENTIFIC NECESSITY OF DEVELOPING MODERN METHODS OF TEACHING NATURAL SCIENCES 16

Ergashev D.U., Ergasheva N.U., Umarova A.

THE GREAT POET ZAHIRIDDIN MUHAMMAD BABUR 20

Ergashev U.A., Umurzakov A.M., PROBLEMS OF THE IMPACT OF ENVIRONMENTAL PROBLEMS ON HUMAN LIFE 22

Ergashev U.A., Umurzakov A.M., THE IMPACT OF ENVIRONMENTAL ISSUES ON HUMAN LIFE 26

Ergashev U., Khakimov A., ENVIRONMENTAL PROBLEMS IN THE WORKS OF EASTERN THINKERS 30

Imanova U.B., ANALYSIS OF THE CURRENT STATE OF MEDIUM-TERM PLANNING OF LOCAL BUDGETS 33

Kamolov O.Ya., ROLE OF PEDAGOGICAL TECHNOLOGIES IN PRODUCING TECHNICAL TRAINING IN MILITARY UNIVERSITIES ... 37

Karimov A., Muxammadjonov X., INFORMATION TECHNOLOGIES: INFORMATION EDUCATION AND INFORMATICS 40

Kilichev N.R., Khanmatov M.N., SEMANTICS OF SOME MOVEMENT VERBS IN TURKISH LANGUAGES, (ON THE EXAMPLE OF UZBEK, KARAKALPAK, TURKMEN LANGUAGES) 44

Parmanov S.A., INNOVATIVE ACTIVITY OF TEACHER IN THE HIGHER EDUCATION SYSTEM 47

Rasulzoda Bakhtovar Hasan, FEATURES OF A CAREER IN THE HOTEL BUSINESS 51

Rasulzoda Bakhtovar Hasan, Kobilov D.A., SOME ISSUES OF STATE INCENTIVES FOR THE DEVELOPMENT OF INNOVATIVE PROCESSES IN THE ECONOMY 57

Samadova O.I., LINGUISTIC ANALYSES OF HOMONYMS IN TWO CONTACTING ENGLISH AND UZBEK LANGUAGES 62

Supkhapkhan-Kovaleva V., GREEN ECONOMY: CHALLENGES AND OPPORTUNITIES 65
Tulakova S., Muxammadjonov X., INFORMATION TECHNOLOGIES IN EDUCATION 68
Vakhobova Sh. A., Rustamova M.I., Mamajonova M.M., NATURE DOCTOR 71
Veglenov I.G., ISSUES INFLUENCE OF THE DIGITAL ECONOMY ON ACTIVE DEVELOPMENT BUSINESS ENTITIES 74
Акрамова Ш.Г., СОСТОЯНИЕ РАЗВИТИЯ СВОБОДНЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН 82
Акрамова Х.Ф., ТЕХНОЛОГИИ ОРГАНИЗАЦИИ УРОКОВ В НАЧАЛЬНОЙ ШКОЛЕ 91
Артаменко А.Е., ВХОДНОЙ УЗЕЛ КАК ЯДРО ВИЗУАЛЬНОЙ НАВИГАЦИИ В ВУЗЕ 95
Артаменко А.Е., АНАЛИЗ ЗАРУБЕЖНОГО ОПЫТА РЕКОНСТРУКЦИИ ТИПОВОЙ ПАНЕЛЬНОЙ ЗАСТРОЙКИ 103
Атаева С.С., КОРРУПЦИЯ И ЕЕ ВЛИЯНИЕ НА ЭКОНОМИКУ РОССИИ 107
Богданов А.В., СОВРЕМЕННЫЕ ТЕНДЕНЦИИ РАЗВИТИЯ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ НА МУНИЦИПАЛЬНОМ УРОВНЕ: ПРОБЛЕМЫ И ПУТИ РЕШЕНИЯ 112
Быханькова А.С., АНАЛИЗ СООТНОШЕНИЯ КРЕДИТОРСКОЙ И ДЕБИТОРСКОЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ БЮДЖЕТНОЙ ОРГАНИЗАЦИИ 121
Варенцов А.Д., ТРАНСФОРМАЦИЯ УСЛУГИ В УСЛОВИЯХ ЦИФРОВИЗАЦИИ 126
Виноградов А., СТРАТЕГИЧЕСКОЕ ПЛАНИРОВАНИЕ КАК ОБЕСПЕЧЕНИЕ ЭКОНОМИЧЕСКОГО РОСТА И РАЗВИТИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ 130
Гучаева М.М., НАЛОГ НА РОСКОШЬ В РОССИИ. ВЫГОДЫ И РИСКИ 135
Гучаева М.М., ВСЕОБЩАЯ ПЕРЕПИСЬ НАСЕЛЕНИЯ КАК ОСНОВНОЙ ИСТОЧНИК ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ 138
Дементьев А.В., ДОШКОЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В СОСТАВЕ МУНИЦИПАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ ОБЩЕГО ОБРАЗОВАНИЯ 142
Дементьев А.В., СРАВНИТЕЛЬНЫЕ ИССЛЕДОВАНИЯ ДОШКОЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ ЗА РУБЕЖОМ (НА ПРИМЕРЕ ИЗРАИЛЯ) 147

Демченко Ю.В., РОЛЬ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ИНФОРМАЦИИ В ФИНАНСОВОЙ ОТЧЕТНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ НА ПРИМЕРЕ ООО «ТЕХСТРОЙ» 153

Иминов Б.М., ФАКТОРЫ УХУДШАЮЩИЕ ВСАСЫВАНИЕ ЖЕЛЕЗА ПОСЛЕ РЕЗЕКЦИИ ЯЗВЫ ЖЕЛУДКА И ДВЕНАДЦАТИПЕРСТНОЙ КИШКИ 164

Кашепов А.В., СТАТИСТИЧЕСКИЕ МЕТОДЫ АНАЛИЗА СМЕРТНОСТИ В РОССИИ В XXI ВЕКЕ 170

Кашепов А.В., НЕКОТОРЫЕ ПРОБЛЕМЫ АНАЛИЗА ПРИЧИН СМЕРТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ 183

Киреев Т., МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСОБЕННОСТИ ОЦЕНКИ ИНВЕСТИЦИОННОГО КЛИМАТА РЕГИОНОВ РОССИИ 194

Крикунов Е.А., ФОРМИРОВАНИЕ КОМПЕТЕНТНОСТНОЙ МОДЕЛИ ПРАВОВОЙ КУЛЬТУРЫ ГОСУДАРСТВЕННОГО ГРАЖДАНСКОГО СЛУЖАЩЕГО 200

Кулявцева Д.А., ПРОЕКТНАЯ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В СФЕРЕ ОБРАЗОВАНИЯ 210

Куренкова В.Д., ОСОБЕННОСТИ HR-КОНСАЛТИНГА В РОССИИ 213

Куренкова В.Д., МАТЕРИАЛЬНАЯ МОТИВАЦИЯ КАК УНИВЕРСАЛЬНЫЙ ЭЛЕМЕНТ ЭФФЕКТИВНОГО УПРАВЛЕНИЯ ПЕРСОНАЛОМ 216

Лю Цзэнбьяо, УПРАВЛЕНИЕ ФИНАНСОВЫМИ РИСКАМИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОМПАНИЙ В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС И ОДИН ПУТЬ» 219

Лю Цзэнбьяо, УПРАВЛЕНИЕ ВАЛЮТНЫМИ РИСКАМИ ТРАНСНАЦИОНАЛЬНЫХ КОРПОРАЦИЙ В МОЕЙ СТРАНЕ 224

Ма Гуаньцюнь, «ОДИН ПОЯС, ОДИН ПУТЬ» - НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ ГЛОБАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ ВСЕМИРНОГО ЛОКДАУНА. РОЛЬ РОССИИ 228

Ма Гуаньцюнь, АНАЛИЗ РАЗВИТИЯ КИТАЙСКО-РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ И ИНВЕСТИЦИОННОГО СОТРУДНИЧЕСТВА СТРАН В РАМКАХ ИНИЦИАТИВЫ «ОДИН ПОЯС – ОДИН ПУТЬ» 232

Мальцева Е.А., ГОРОДСКОЙ МАРКЕТИНГ КАК ВЕКТОР РАЗВИТИЯ ТЕРРИТОРИИ 238

Мамажанов У.Ш., Юлдашев М.А., Кодиров М.Ш., Жураева О.М., Зайнобиддинова С.Ш., Халилов Ш.К., ХРОНИЧЕСКИЕ ЗАПОРЫ У ДЕТЕЙ: ДИАГНОСТИКА И ЛЕЧЕНИЯ 244

Маматова Ф.Д., НАЧАЛЬНОЕ ОБРАЗОВАНИЕ В ГЕРМАНИИ 248

Маматова М.Р., Захирова Н.Н., Хусанова Х.А., СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ ПРОБЛЕМЫ ГЕСТАЦИОННОЙ ТРОФОБЛАСТИЧЕСКОЙ БОЛЕЗНИ В РЕСПУБЛИКЕ УЗБЕКИСТАН 251

Манышев К. С., ВАЛОВЫЙ КАПИТАЛИЗИРОВАННЫЙ ДОХОД ОТ ОТПУСКА ЛЕСА НА КОРНЮ В ЛЕСАХ САРАТОВСКОЙ ОБЛАСТИ 257

Махсумова Д.К., Хакимова Р.А., Султонов Г.И., ЛУЧЕВАЯ ДИАГНОСТИКА ТУБЕРКУЛЕЗА ОРГАНОВ ДЫХАНИЯ У ДЕТЕЙ И ПОДРОСТКОВ В ПРЕД- И ПОСЛЕОПЕРАЦИОННОМ ПЕРИОДЕ 263

Мирзаев А.А., Аграновский М.Л., Муминов Р.К., РОЛЬ ПСИХОСОЦИАЛЬНЫХ ФАКТОРОВ В ФОРМИРОВАНИИ ПОБОЧНЫХ ЭФФЕКТОВ АНТИПСИХОТИЧЕСКОЙ ТЕРАПИИ У БОЛЬНЫХ ПАРАНОИДНОЙ ШИЗОФРЕНИЕЙ 267

Петров В.А., ПРОБЛЕМЫ ЭКОНОМИЧЕСКОЙ БЕЗОПАСНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ 271

Петров П.Ю., СОЦИАЛЬНЫЕ ПОСЛЕДСТВИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРОГРЕССА 277

Печенкина Е.А., СОХРАНЕНИЕ ЛИЧНОСТНОГО ЗДОРОВЬЯ ПОДРОСТКА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА 293

Пешхоев А.А., ИНФЛЯЦИЯ И АНТИИНФЛЯЦИОННАЯ ПОЛИТИКА РОССИИ 297

Саидмуратова Ф.А., ОБУЧЕНИЕ ГЕОГРАФИИ В ШКОЛЕ 303

Салиев М.М., Аграновский М.Л., Муминов Р.К., СОВРЕМЕННЫЕ ПРЕДСТАВЛЕНИЯ О ПСИХОТЕРАПИИ ТРЕВОЖНЫХ РАССТРОЙСТВ 307

Супхапхан-Ковалева В.К., ДИНАМИКА И СТРУКТУРА ГОСУДАРСТВЕННОГО ДОЛГА РФ 311

Тарантаева Т., ДЕФИНИЦИЯ СОЦИАЛЬНОГО УЧЁТА КОММЕРЧЕСКОЙ ОРГАНИЗАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ 315

Троценко Н.А., Загоруйко И.Ю., ОРГАНИЗАЦИЯ СИСТЕМЫ МОТИВАЦИИ КАК ОСНОВА ЭФФЕКТИВНОГО МЕНЕДЖМЕНТА .. 319

Ходжаева Ф.Т., СОВРЕМЕННЫЕ МЕТОДЫ ТЕРАПИИ ЭПИЛЕПСИИ У ЖЕНЩИН ВО ВРЕМЯ БЕРЕМЕННОСТИ 325

Холматова М.А., НЕТРАДИЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ ОБУЧЕНИЯ УЧАЩИХСЯ НАЧАЛЬНОГО ОБРАЗОВАНИЯ 329

Цзюй Лисян, РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ ФИНАНСОВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ В ЭКОНОМИЧЕСКОЙ ТРАНСФОРМАЦИИ ВОСТОЧНОЙ ЕВРОПЫ И РОССИИ 333

Цзюй Лисян, ИССЛЕДОВАНИЕ ОЦЕНКИ ПОТЕНЦИАЛА ФИНАНСОВЫХ ИННОВАЦИЙ 337
Чесноков Д.Г., СРАВНИТЕЛЬНЫЙ АНАЛИЗ РЕАЛИЗАЦИИ ДОСТИЖЕНИЯ ЦЕЛЕЙ СОЦИАЛЬНО-ПОЛИТИЧЕСКИХ ПРОГРАММ ДВУХ ПАРЛАМЕНТСКИХ ПАРТИЙ КПРФ И «СПРАВЕДЛИВАЯ РОССИЯ» 343
Чжан Сюетин, ФАКТОРЫ РАЗВИТИЯ КОНКУРЕНТОСПОСОБНОГО ПРЕДПРИЯТИЯ 355
Чу ХаоВэй, ИССЛЕДОВАНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТРАТЕГИИ КОМПАНИИ 358
Чу ХаоВэй, ОБЗОР РАЗВИТИЯ ФИНАНСОВОЙ ТЕОРИИ КОМПАНИИ 363
Юсупов М.М., СПОСОБ-2 ПОЛУЧЕНИЯ МАГНОФЛОРИН ЙОДИДА. 367
Яковлев М.В., НАПРАВЛЕНИЯ РЕАЛИЗАЦИИ ГРАДОСТРОИТЕЛЬНОЙ ПОЛИТИКИ 370
АКТУАЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ПОЛИТИКИ И ПРАВА 374
Бутюгин М.В., КОНДИКЦИОННЫЙ ИСК В СИСТЕМЕ СПОСОБОВ ЗАЩИТЫ ГРАЖДАНСКИХ ПРАВ 374
Бутюгин М.В., СУЩНОСТЬ НЕОСНОВАТЕЛЬНОГО ОБОГАЩЕНИЯ В РОССИЙСКОМ ГРАЖДАНСКОМ ПРАВЕ 378
Гурова К.А., СИСТЕМА ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ЮРИДИЧЕСКИХ ЛИЦ И ИХ КОМПЕТЕНЦИЯ 382
Гурова К.А., ЧЛЕНЫ ОРГАНОВ УПРАВЛЕНИЯ ХОЗЯЙСТВЕННЫХ ОБЩЕСТВ 386
Колесова М.А., ПРЕДДОГОВОРНЫЕ СПОРЫ В АКТУАЛЬНОЙ СУДЕБНОЙ ПРАКТИКЕ 390
Колесова М.А., ПРЕДДОГОВОРНЫЕ ОТНОШЕНИЯ ПО ДЕЙСТВУЮЩЕМУ ГРАЖДАНСКОМУ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ 394
Рагулина О.Е., КАТЕГОРИЯ НАТУРАЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В ЗАРУБЕЖНЫХ ПРАВОПОРЯДКАХ 398
Рагулина О.Е., ПРИРОДА НАТУРАЛЬНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ В РОССИЙСКОЙ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВОЙ ДОКТРИНЕ 402
Ящищина Ю.С., СИСТЕМА ОСНОВАНИЙ ВЗЫСКАНИЯ МОРАЛЬНОГО ВРЕДА 406
Ящищина Ю.С., К ВОПРОСУ О СИСТЕМЕ ОБЪЕКТОВ ПРАВА, ПОДЛЕЖАЩИХ КОМПЕНСАЦИИ 410

СОВРЕМЕННЫЕ НАУКИ И ОБРАЗОВАНИЕ 414
Видов Г.Л., КАПРАНОВ Г.А., ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ ПРОБЛЕМЫ В ПРИВЛЕЧЕНИЕ ДЕТЕЙ К ЗАНЯТИЯМ СПОРТОМ 414
СОВРЕМЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ОРГАНИЗАЦИЕЙ 418
Деркач В.О., ЭКОНОМИЧЕСКАЯ И КАЧЕСТВЕННАЯ ОЦЕНКА ИТ-АУТСОРСИНГА 418
Семёновых А.М., ЦИФРОВИЗАЦИЯ – КАК ВАЖНЕЙШИЙ ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ КАЧЕСТВА ЭКСПЛУАТАЦИОННОЙ РАБОТЫ ЖЕЛЕЗНОДОРОЖНОГО ТРАНСПОРТА 422

ЭЛЕКТРОННОЕ НАУЧНО-ПРАКТИЧЕСКОЕ
ПЕРИОДИЧЕСКОЕ МЕЖДУНАРОДНОЕ ИЗДАНИЕ

«Экономика и социум»

Выпуск № 8(75) 2020
Сайт: http://www.iupr.ru
Издательство: ООО "Институт управления и социально-экономического развития", Россия, г. Саратов
Дата издания: Август 2020